

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ ОРГАНИЗАЦИЙ

Статья включает в себя систематизированные автором хозяйственные и юридические элементы деятельности организаций, являющихся первичным звеном национальной экономики, для обеспечения помощи их руководству в достижении желаемых показателей. Особое внимание уделяется учетным, экономическим, управленческим аспектам и связанным с ними категориям, таким, как формы и системы оплаты труда, способы амортизации, методы оценки материальных оборотных средств при списании, предусмотренные существующими законодательными нормами.

Ключевые слова: организация, экономический потенциал, правовой потенциал, бухгалтерский учет, экономические процессы, управленческий механизм, формы и системы оплаты труда, способы амортизации, методы оценки материальных оборотных средств при списании.

Постановка проблемы. От экономических возможностей организаций (юридических лиц), являющихся первичным звеном народного хозяйства страны и составляющих ее регионов, в силу того, что они создают необходимые для общества материальные и нематериальные блага и занимают большой удельный вес в формировании их финансовых возможностей для развития общественного сектора по сравнению с физическими лицами, важнейшее значение имеют формируемые ими для этого базисные (экономические) и надстроечные (правовые) предпосылки ведения своей деятельности. Поэтому автор считает необходимым предложить свой подход к построению экономико-правового потенциала организаций, благодаря которому они смогут не только вести комплексный учет факторов, влияющих на производство и сбыт продукции, но и выявлять и ранжировать все резервы повышения эффективности достигаемого результата.

Анализ последних публикаций и исследований. Авторская точка зрения на вопрос построения экономико-правового потенциала находит свое отражение в трудах А.В. Генераловой [1-5], С.Ю. Ильина [6-13], Л.М. Лабутиной [15; 27], К.В. Павлова [16-19], Р.Г. Саттарова [14; 20], А.А. Сергеева [21-23], П.А. Цыплякова [24-26] и на их основе направлена на синтез хозяйственных и юридических положений применительно к деятельности организаций.

Цель статьи – характеристика экономико-правового потенциала организаций.

Изложение основного материала исследования. Экономический потенциал организаций, по мнению автора, должен включать в себя эндогенные (внутренние) элементы, к которым относятся:

1. **Постановка бухгалтерского учета.** Бухгалтерский учет – это система наблюдения, измерения, регистрации, обработки и получения информации в стоимостной (денежной) оценке об имуществе, обязательствах (задолженностях) и хозяйственных операциях организаций.

Особенности бухгалтерского учета:

1) ведется в рамках конкретной организации;

2) базируется на всей информации об имуществе, обязательствах и хозяйственных операциях организации;

3) связан с документальным оформлением каждой хозяйственной операции организации;

4) опирается на стоимостные показатели деятельности организации;

5) ведется с момента регистрации до момента ликвидации организации.

Цель бухгалтерского учета заключается в обеспечении руководства необходимой информацией об имуществе, обязательствах и хозяйственных операциях организации для принятия им обоснованных управленческих решений, направленных на достижение максимально эффективных результатов деятельности.

Задачи бухгалтерского учета:

1) формирование полной и достоверной информации о хозяйственных процессах и результатах деятельности организации;





- 2) обеспечение контроля за наличием и движением ресурсов организации;
- 3) выявление внутривладельческих резервов организации;
- 4) оценка фактического использования выявленных резервов организации;
- 5) своевременное предупреждение негативных явлений в осуществляемой деятельности организации.

2. Непрерывное и ритмичное осуществление экономических процессов. Экономическими процессами – это совокупность последовательных хозяйственных стадий организации.

Хозяйственными стадиями являются:

1) стадия заготовки. Стадия заготовки представляет собой процесс привлечения рабочей силы и средств производства для осуществления организацией своей деятельности. На данном этапе формируется себестоимость ресурсов;

2) стадия производства. Стадия производства связана с процессом выпуска продукции организацией. На данном этапе формируется производственная себестоимость продукции;

3) стадия реализации. Стадия реализации означает процесс сбыта выпускаемой организацией продукции. На данном этапе формируется полная себестоимость продукции и исчисляется финансовый результат (прибыль или убыток).

3. Обоснованное построение управленческого механизма. Управленческий механизм – это система управления организацией на основе разделения управленческого труда.

Разделение управленческого труда представляет собой сферу деятельности отдельных работников организации, направленную на осуществление определенных видов управленческого труда и разграничение между ними полномочий и ответственности в соответствии с наделенными правами и обязанностями.

Виды построения управленческого механизма:

1) структура управления. Структура управления – это состав, взаимосвязь и соподчиненность должностей;

2) организационная структура. Организационная структура – это состав, взаимосвязь и соподчиненность подразделений.

Субъекты организационной структуры:

а) работники управления. Работник управления – это должностное лицо, осуществляющее определенные управленческие функции;

б) органы управления. Орган управления – это коллектив работников управления, связанных определенными хозяйственными отношениями, состоящий из первичных групп;

в) первичные группы. Первичная группа – это коллектив работников управления с общим руководителем и без подчиненных.

Объекты организационной структуры:

а) заготовительная структура. Заготовительная структура – это состав, взаимосвязь и соподчиненность различных видов подразделений, осуществляющих заготовительные операции;

б) производственная структура. Производственная структура – это состав, взаимосвязь и соподчиненность различных видов подразделений, осуществляющих производственные операции;

в) сбытовая структура. Сбытовая структура – это состав, взаимосвязь и соподчиненность различных видов подразделений, осуществляющих сбытовые операции.

Типы построения управленческого механизма:

1) в зависимости от характера и объема распределения полномочий между должностями и подразделениями:

а) централизованный тип или централизованная система управления, при которой высшее руководство оставляет за собой большую часть полномочий, необходимых для принятия важнейших управленческих решений.

Преимущества централизованной системы управления:

– улучшение контроля и координации специализированных функций;

– уменьшение количества и масштабов ошибочных решений, принимаемых менее опытными менеджерами;

– более экономное и оперативное использование знаний и опыта персонала главного административного органа;

– избежание хозяйственных диспропорций;

б) децентрализованный тип или децентрализованная система управления, при которой высшее руководство распределяет большую часть полномочий между нижестоящими уровнями управления.

Преимущества децентрализованной системы управления:

– возможность управлять крупными коллективами, где имеется сложность в принятии управленческих решений в связи с требующимся большим объемом информации;

– принятие управленческих решений менеджерами, стоящими ближе всех к возникающим проблемам и лучше всех знающими причины их появления и устранения;

– стимулирование инициативы, позволяющей личности отождествлять себя с коллективом;

– помощь в подготовке молодых менеджеров к более высоким должностям, предоставление им возможности принимать важные управленческие решения в начале карьеры;

2) в зависимости от степени гибкости:

а) механистический (негибкий, неадаптивный) тип, неприспособленный к изменяющимся условиям среды;

б) органический (гибкий, адаптивный) тип, приспособленный к изменяющимся условиям среды.

Правовой же потенциал организаций, с авторской точки зрения, складывается из юридически закрепленных категорий, влияющих на каждую стадию кругооборота капитала, особенно на производственную стадию деятельности, в процессе которой исчисляются их основные затраты (основные производственные издержки живого и овеществленного труда). Поэтому к ним следует относить предусмотренные законодательством экзогенные (внешние) элементы, воздействующие на экономический потенциал организаций, стимулирующие их соблюдать каждый норматив расходования каждого потребляемого ресурса:

1. Формы оплаты труда:

1) повременная оплата труда. Повременная оплата труда – это заработная плата за отработанное время. Повременная оплата труда применяется, когда невозможно точно определить объем выполненной работы.

Системы повременной оплаты труда:

а) простая повременная оплата труда.

Простая повременная оплата труда – это заработная плата за отработанное время в соответствии с тарифными ставками за единицу рабочего времени или окладами;

б) повременно-премиальная оплата труда. Повременно-премиальная оплата труда – это заработная плата за отработанное время в соответствии с тарифными ставками за единицу рабочего времени или окладами, при которой работникам доплачивается премия за качество труда;

2) сдельная оплата труда. Сдельная оплата труда – это заработная плата за объем выполненной работы. Сдельная оплата труда применяется, когда объем выполненной работы можно определить с максимальной степенью точности.

Системы сдельной оплаты труда:

а) прямая сдельная оплата труда.

Прямая сдельная оплата труда – это заработная плата за объем выполненной работы в соответствии с расценками за единицу выпущенной продукции;

б) сдельно-премиальная оплата труда. Сдельно-премиальная оплата труда – это заработная плата за объем выполненной работы в соответствии с расценками за единицу выпущенной продукции, при которой работникам доплачивается премия за качество труда;

в) сдельно-прогрессивная оплата труда. Сдельно-прогрессивная оплата труда – это заработная плата по неизменным расценкам за объем выпущенной продукции в пределах установленной нормы и по повышенным расценкам за объем выпущенной продукции сверх нормы;

г) аккордная оплата труда. Аккордная оплата труда – это заработная плата за комплекс выполненной работы, а не за конкретную операцию в установленный срок (применяется при оплате труда бригады работников).





2. Способы амортизации основных фондов и нематериальных активов (третий способ относится только к основным фондам):

1) линейный способ. При линейном способе ежегодные амортизационные отчисления определяются путем умножения балансовой стоимости основных фондов и нематериальных активов на норму их амортизации;

2) способ уменьшаемого остатка. При способе уменьшаемого остатка ежегодные амортизационные отчисления определяются путем умножения остаточной стоимости основных фондов и нематериальных активов на удвоенную норму их амортизации по сравнению с нормой амортизации, используемой при линейном способе;

3) способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования. При способе списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования ежегодные амортизационные отчисления определяются путем умножения балансовой стоимости основных фондов на коэффициент, исчисляемый отношением числа лет, остающихся до конца срока их службы, к кумулятивному числу (сумме чисел – лет эксплуатации);

4) способ списания стоимости пропорционально объему работы. При способе списания стоимости пропорционально объему работы ежегодные амортизационные отчисления определяются путем умножения балансовой стоимости основных фондов и нематериальных активов на коэффициент, исчисляемый отношением фактического объема их работы за определенный период времени в течение срока службы, к ее предполагаемому объему за весь срок службы.

3. Методы оценки материальных оборотных средств при списании:

1) метод специфической идентификации. Метод специфической идентификации – это оценка материальных оборотных средств на основе дифференцированного подхода к списанию партий соответствующих изделий;

2) метод средневзвешенной стоимости. Метод средневзвешенной стоимости – это оценка материальных оборотных

средств на основе средневзвешенной стоимости списываемых партий соответствующих изделий;

3) метод ФИФО. Метод ФИФО (first in first out – первое поступление – первый отпуск) – это оценка материальных оборотных средств на основе первоочередного списания первой поступившей на склад партии соответствующих изделий;

4) метод ЛИФО. Метод ЛИФО (last in first out – последнее поступление – первый отпуск) – это оценка материальных оборотных средств на основе первоочередного списания последней поступившей на склад партии соответствующих изделий. В настоящее время данный метод не применяется.

Выводы и перспективы дальнейших исследований. Авторский подход к формированию экономико-правового потенциала имеет для организаций следующее положительное значение, проявляющееся в нескольких аспектах:

1. Эффективное осуществление деятельности на основе интенсификации.

2. Комплексный и всесторонний учет хозяйственных операций.

3. Рациональное применение ресурсов.

4. Минимизация издержек и максимизация финансового результата деятельности.

5. Развитие творческого потенциала работников и укрепление их трудовой и иной дисциплины.

Таким образом, предложенный авторский подход к формированию экономико-правового потенциала будет способствовать научно обоснованному анализу и планированию показателей деятельности организаций и, следовательно, позволит им оптимально использовать свои хозяйственные возможности.

Литература

1. Балыхин М.Г. Инновационное практико-ориентированное образование как ключевой фактор эволюционного развития национальной легкой промышленности / М.Г. Балыхин, А.В. Генералова, О.С. Оленева // Дизайн и технологии. – 2014. – № 43 (85). – С. 107-115.

2. *Генералова А.В.* Совершенствование механизма формирования стратегии промышленного предприятия: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / А.В. Генералова. – М., 2009. – 24 с.
3. *Генералова А.В.* Повышение эффективности выставочной деятельности на основе маркетингового анализа // Казанская наука. – 2010. – № 9. – С. 199-202.
4. *Генералова А.В.* Интегральная оценка риска промышленного предприятия / А.В. Генералова, Т.Ф. Морозова, А.А. Круглик // Дизайн и технологии. – 2013. – № 36 (78). – С. 95-102.
5. *Генералова А.В.* Интегрированный маркетинг в сфере АРТ-Бизнеса / А.В. Генералова // Сборник научных статей и воспоминаний «Памяти В.А. Фукина посвящается». – М., 2014. – С. 158-163.
6. *Ильин С.Ю.* Управление интенсивным использованием основных производственных фондов в сельскохозяйственном производстве (на материалах Удмуртской Республики): Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / С.Ю. Ильин. – Ижевск, 2003. – 185 с.
7. *Ильин С.Ю.* Эффективность и интенсификация использования основных производственных фондов в агропромышленном комплексе: учебное пособие / С.Ю. Ильин, К.В. Павлов, М.И. Шишкин. – 2-е изд. – Ижевск: Удмуртский университет, 2004. – 260 с.
8. *Ильин С.Ю.* Ресурсный потенциал аграрного сектора экономики: монография / С.Ю. Ильин. – Ижевск: Институт компьютерных исследований, 2011. – 155 с.
9. *Ильин С.Ю.* Оценка эффективности использования производственных ресурсов в сельском хозяйстве Удмуртской Республики / С.Ю. Ильин // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий: Ежемесячный теоретический и научно-практический журнал, 2012. – № 1. – С. 33-34.
10. *Ильин С.Ю.* Анализ эффективности интенсификации использования производственных ресурсов в сельском хозяйстве Удмуртской Республики / С.Ю. Ильин // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий: Ежемесячный теоретический и научно-практический журнал, 2012. – № 3. – С. 56-58.
11. *Ильин С.Ю.* Финансовый учет: Учебное пособие / С.Ю. Ильин. – Ижевск, 2013. – 40 с.
12. *Ильин С.Ю.* Экономика организаций (предприятий): Учебное пособие / С.Ю. Ильин. – Ижевск, 2013. – 76 с.
13. *Ильин С.Ю.* Классификация инноваций в условиях функционирования рыночных отношений / С.Ю. Ильин, И.А. Кочеткова // Научное обозрение. – 2015. – № 11. – С. 156-162.
14. *Комышев А.Л.* Бизнес-планирование финансового оздоровления предприятий: учеб. пособие / А.Л. Комышев, Р.Г. Саттаров. – Ижевск, 2003. – 275 с.
15. *Лабутина Л.М.* О самостоятельности бюджетов индустриальных регионов / Л.М. Лабутина // Успехи современного естествознания. – 2012. – № 9. – С. 96-99.
16. *Павлов К.В.* Системный анализ экономики региона: Учебное пособие / К.В. Павлов, М.И. Шишкин. – Ч. 3. – Ижевск: Удмуртия, 2000. – 356 с.
17. *Павлов К.В.* Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие / К.В. Павлов. – Белгород: БелГУ. – 2004. – 336 с.
18. *Павлов К.В.* Инвестиции и инновации интенсивного и экстенсивного типа: методы оценки // Экономика и финансы. – 2011. – № 10. – С. 2-8.
19. *Павлов К.В.* Экономика старопромышленных регионов: Монография / К.В. Павлов. – Saarbrücken: LAP LAMBERT, 2014. – 469 с.
20. *Саттаров Р.Г.* Основы менеджмента для руководителей и специалистов предприятий / Р.Г. Саттаров, Б.Д. Зонов. – Ижевск: Колос, 2003. – 183 с.
21. *Сергеев А.А.* Проблема логики исторического процесса / А.А. Сергеев // Российское государство: прошлое, настоящее, будущее: Материалы II Научной конференции. – Частное образовательное учреждение высшего образования «Восточно-Европейский институт» (Ижевск). – 1997. – С. 61-62.
22. *Сергеев А.А.* К определению понятия «процесс» / А.А. Сергеев // Устойчивому развитию АПК – научное обеспечение: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – Ижевская государственная сельскохозяйственная академия. – 2004. – С. 303-304.





23. *Сергеев А.А.* Новые тенденции современного исторического процесса / А.А. Сергеев // Инновационному развитию АПК и аграрному образованию – научное обеспечение: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – Ижевская государственная сельскохозяйственная академия. – 2012. – С. 247-249.

24. *Цыпляков П.А.* На пути к полному хозрасчету // Коллективный подряд в сельском хозяйстве Удмуртии: опыт и рекомендации. – Ижевск, 1984. – С. 64-76.

25. *Цыпляков П.А.* Совершенствование организации внутрипроизводственных отношений в сельскохозяйственных организациях: Монография / П.А. Цыпляков, П.Б. Акмаров. – Ижевск, 2007. – 250 с.

26. *Цыпляков П.А.* Организация внутрихозяйственных производственно-экономических отношений в сельскохозяйственных организациях: Курс лекций / П.А. Цыпляков, П.Б. Акмаров. – Ижевск: ФГБОУ ВПО Ижевская ГСХА, 2014. – 292 с.

27. *Эмиров Н.Д.* Социальный эксперимент и продвижение инновационных технологий управления в социальной сфере / Н.Д. Эмиров, Л.М. Лабутина // Вестник ИжГТУ им. М.Т. Калашникова. – 2013. – № 3 (59). – С. 068-071.

References

1. *Balykhin, M.G. & Generalov, & A.V. Oleneva, O.S.* (2014). Innovative practice-oriented education as a key factor in the evolutionary development of the national light industry. *Design and technology*, 43 (85), 107-115.

2. *Generalov, A.V.* (2009). Perfection of the mechanism of formation of the industrial strategy of the enterprise: the thesis Abstract on scientific interest of the candidate of economic sciences. Moscow, 24.

3. *Generalov, A.V.* (2010). Increasing efficiency exhibition activities on the basis of marketing analysis. *Kazan science*, 9, 199-202.

4. *Generalov, A.V. & Morozov, T.F. & Kruglik, A.A.* (2013). Integrated risk assessment of industrial enterprise. *Design and technology*, 36 (78), 95-102.

5. *Generalov, A.V. & Kyeneralova A.V.* (2014). Integrated Marketing in the art business. Collection of scientific articles and Sun of remembrance "Memory VA Fukin dedicated. Moscow, 158-163.

6. *Ilyin, S.Y.* (2003). Management intensity nym using mainly produces-governmental funds in agricultural production (on materials of the Udmurt Republic): The thesis for the degree of Candidate of Economic Sciences. Izhevsk, 185.

7. *Ilyin, S.Y. & Pavlov, K.V. & Shishkin, M.I.* (2004). Efficiency and in-intensification of the use of fixed assets in the agro-industrial complex: a tutorial, 2nd ed. Izhevsk, Udmurt State University, 260.

8. *Ilyin, S.Y.* (2011). The resource potential of the agricultural sector of the economy: a monograph. Izhevsk: Institute of Comp yuternyh Research, 155.

9. *Ilyin, S.Y.* (2012). Evaluating the effectiveness of the use of industrial D resources in agriculture Udmurt Republic. *Economy Mika agricultural and pererabaty-ing enterprises: Monthly theo-retical and scientific and practical journal*, 1, 33-34.

10. *Ilyin, S.Y.* (2012). Analysis of effectively-sti intensification of the use of production resources in agriculture Udmurt Republic. *Economics of agricultural and processing enterprises: Monthly theoretical and scientific-practical journal*, № 3, 56-58.

11. *Ilyin, S.Y.* (2013). Financial accounting: Textbook. Izhevsk, 40.

12. *Ilyin, S.Y.* (2013). Economy-Nations organizations (companies): Textbook. Izhevsk, 76.

13. *Ilyin, S.Y. & Kochetkova, I.A.* (2015). Classification of innovations in the functioning of market relations. *Scientific Review*, 11, 156-162.

14. *Komyshev, A.L. & Sattorov, R.G.* (2003). Business plan of financial improvement of the enterprises: Textbook. Benefit. Izhevsk, 275.

15. *Labutina, L.M.* (2012). On the independence of the budgets of industrialized regions. *Successes of modern science*, 9, 96-99.

16. *Pavlov, K.V. & Shishkin, M.I.* (2000). System analysis of the regional economy: Textbook, Part 3. Izhevsk Udmurtia, 356.

17. *Pavlov, K.V.* (2004). The world economy and international economic relations: a tutorial. Belgorod: Belgorod State University, 336.

18. *Pavlov, K.V.* (2011). Investments and inno vation-intensive and extensive type: methods for evaluating. *Economy and Finance*, 10, 2-8.



19. Pavlov, K.V. (2014). Economy old-industrial regions: Monograph. Saarbrücken: LAP LAMBERT, 469.

20. Sattarov, R.G. & Sattar R.G. & Zonov, B.D. (2003). Basics Management for managers and specialists of enterprises. Izhevsk: Kolos, 183.

21. Sergeev, A.A. (1997). The problem is-toric logic process. Russian state: Past, Present and Future: Proceedings of the II Scientific Conference. Private educational institution of higher education "Sewage-European Institute" (Izhevsk), 61-62.

22. Sergeev, A.A. (2004). By definition, in adoption "process". Sergeev tainable development of agro-industrial complex - scientific secuchenie: Proceedings of the All-Russian scientific-practical conference. Izhevsk State Agricultural Academy, 303-304.

23. Sergeev, A.A. (2012). New trends of the modern historical process. Innovative development of agribusiness and agricultural

education - scientific support: Proceedings of All-Russian scientific-practical conference. Izhevsk State Agricultural Academy, 247-249.

24. Tsyplyakov, P.A. (1984). On the way to full-cost accounting. Collective contract in agriculture of Udmurtia: experience and recommendations. Izhevsk, 64-76.

25. Tsyplyakov, P.A. & Akmar, P.B. (2007). Sovershenstvova-organization of vnutripro-duction relations in the agricultural organizations: Monograph. Izhevsk, 250.

26. Tsyplyakov, P.A. & Akmar, P.B. (2014). Organization of on-farm production and economic relations in the agri-management organizations: Lectures. - Izhevsk: VPO Izhevsk State Agricultural Academy, 292.

27. Emirs, N.D. & Labutina, L.M. (2013). Social experiments and promotion of innovative management technologies in the social sphere-D. West IzhSTU nick them. MT Kalashnikov, 3 (59), 068-071.

Чернобаєва Н.В.

Економіко-правовий потенціал організацій

Стаття включає в себе систематизовані автором господарські та юридичні елементи діяльності організацій, які є первинною ланкою національної економіки, для забезпечення допомоги їх керівництву в досягненні бажаних показників. Особлива увага приділяється обрахунковий економічним, управлінським аспектам і пов'язаним з ними категоріям, таким, як форми і системи оплати праці, способи амортизації, методи оцінки матеріальних оборотних коштів при списанні, передбачені існуючими законодавчими нормами.

Ключові слова: організація, економічний потенціал, правової по-тенціал, бухгалтерський облік, економічні процеси, управлінський механізм, форми і системи оплати праці, способи амортизації, методи оцінки матеріальних оборотних коштів при списанні.

Chernobaeva N.

Economic potential legal organizations

The article includes systematic author's economic and legal elements of organizations that are primary national economy to provide assistance to their leadership in achieving the desired performance. Particular attention is paid to accounting, economic, managerial aspects and related categories, such as forms and systems of remuneration, depreciation methods, assessment methods of material circulating assets being retired, provided for by existing legislative norms.

Keywords: organization, economic potential, potential legal, accounting, economic processes, management mechanism, forms and systems of remuneration, depreciation methods, methods of evaluation of material circulating funds when you decommission.

Рецензент: Павлов К. В. – доктор економічних наук, професор, проректор з наукової роботи Іжевського інституту управління, завідувач кафедри «Економіка» Камського інституту гуманітарних та інженерних технологій, м. Іжевськ, Російська Федерація.

Reviewer: Pavlov K. – Professor, Ph.D. in Economics, vice-ректор of sciences Izhevsk of institute of management, head of Economy Department Kamsky institute of humanitarian and engineering technologies, Izhevsk, Russian Federation.

e-mail: kvp_ruk@mail.ru

*Стаття подана
18.09.2016 г.*