

Т.С. КОЛМЫКОВА, д.э.н., доцент,

t_kolmykova@mail.ru,

Е.В. ХАРЧЕНКО, д.э.н., доцент,

samofalovae@mail.ru,

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Юго-Западный государственный университет», г. Курск, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Статья посвящена рассмотрению различных форм привлечения иностранных инвестиций российскими предприятиями. Осуществлен анализ объемов и динамики привлечения иностранных инвестиций. Подверглись критическому осмыслению причины отказа иностранных инвесторов от размещения средств в российских компаниях.

Ключевые слова: институциональная экономика, институты, инвестиции, иностранные инвестиции, эффективность производства, транзакционные издержки.

T.S. Kolmykova,

E.V. Kharchenko

Problems of attraction of foreign investments

Article is devoted to consideration of various forms of attraction of foreign investments by the Russian enterprises. The analysis of volumes and dynamics of attraction of foreign investments is carried out. Underwent critical judgment of a cause of failure of foreign investors from placement of means in the Russian companies.

Keywords: investments, foreign investments, production efficiency

Развитие и усиление эффективности хозяйствования предприятий в значительной мере зависит от общегосударственного инвестиционного потенциала, который формируется за счет различных финансовых источников, в том числе и иностранных инвестиций. Из-за недостатка собственных инвестиционных ресурсов, а также вследствие интенсивной интеграции производственно-хозяйственных систем использование иностранных инвестиций является объективной необходимостью.

Различные аспекты экономической деятельности российских предприятий, органов государственной власти и управления, связанные с привлечением иностранных инвестиций, постоянно находятся в центре внимания российских исследователей. Им посвящены достаточно многочисленные исследования.

В то же время проблема остается акту-

альной в связи с ее нерешенностью и постоянно изменяющимися условиями функционирования как отечественных, так и зарубежных предприятий различных видов деятельности и секторов экономики.

Объемы, формы, перспективные методы привлечения иностранных инвестиций в Россию

Анализ объемов, форм иностранных инвестиций, методов их привлечения и связанных с этим проблем представлен в отечественной литературе. В частности, отметим работы В.М. Кругляковой, Б.Г. Преображенского, Ю.И. Трещевского, М.А. Хрипченко, обстоятельно рассмотревших данную проблему применительно к периоду растущей экономической конъюнктуры стране (2000-2007 гг) [1, 5, 7, и др].

Однако, прошедший с тех пор период изменил ситуацию. Общий объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России на конец 2012 года составил 362,4 млрд. долларов США, что на 4,4% больше, чем на конец предыдущего года и на 64,3% больше, чем в 2007г. Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале приходится на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе – 57,1%, доля прямых инвестиций составила 37,5%, портфельных – 2,4%. В 2012 г. в экономику РФ поступило 154,6 млрд. долларов США (на 18,9% меньше поступлений 2011г.). Из них прямых инвестиций – 21,1%, портфельных – 1,2%, прочих – 86,7%.

Иностранные инвесторы отдают предпочтение нерискованным стратегиям и сосредоточили инвестиции на следующих направлениях экономики: обрабатывающие производства; оптовая и розничная торговля; добыча полезных ископаемых; операции с недвижимым имуществом; транспорт и связь. На их долю приходится более 50% объема всех инвестиций.

© Т.С. Колмыкова, Е.В. Харченко, 2014

.....
<http://www.elibrary.ru/issues.asp?id=37579>

<http://www.instud.net>, <http://www.nbu.gov.ua/>

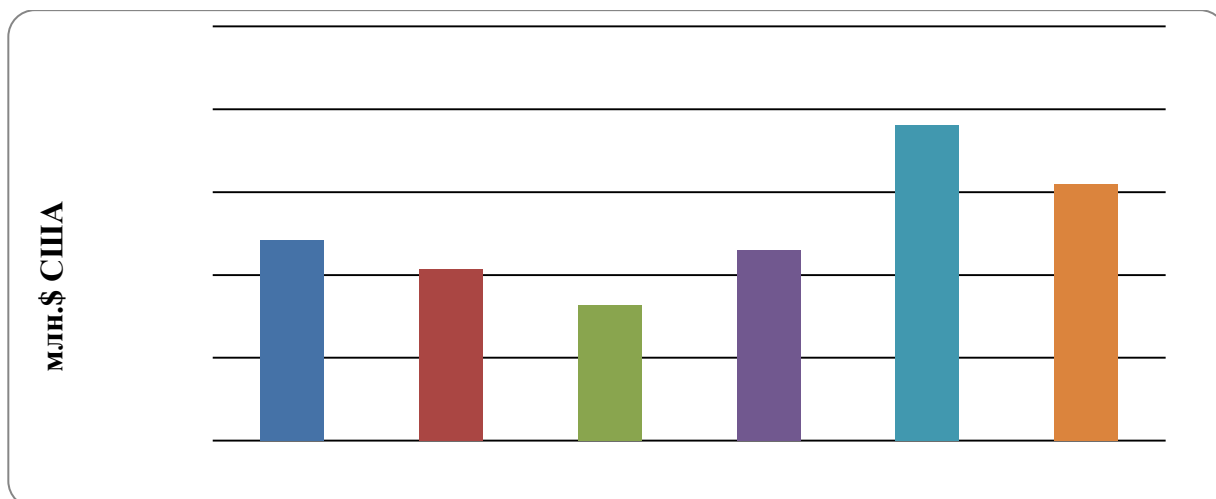


Рис. 1. Динамика поступлений иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации

Необходимо отметить, что в 2012 году значительную долю инвестиционных вложений составила финансовая деятельность (28,1%), т.е. деятельность инвесторов по при-

обретению ценных бумаг, вложению в имущество активизировалась, стала наиболее привлекательной для инвесторов (таблица 1).

Таблица 1

Перечень видов экономической деятельности, имеющих максимальные доли инвестиционных вложений

Максимальные инвестиционные вложения			
2007 г.		2012 г.	
Вид экономической деятельности	Доля	Вид экономической деятельности	Доля
Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий, предметов личного пользования	39,1	Обрабатывающие производства	31,8
Обрабатывающие производства	26,4	Финансовая деятельность	28,1
Добыча полезных ископаемых	14,4	Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий, предметов личного пользования	16,4
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	7,0	Добыча полезных ископаемых	11,7
Транспорт и связь	5,5	Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	6,5

Основные страны-инвесторы в 2012 году – Кипр, Нидерланды, Люксембург, Германия, Китай, Великобритания, Виргинские острова (Британские), Ирландия, Япония, Франция. На долю этих стран приходится 85% от общего объема накопленных иностранных инвестиций

[6].

Привлечение иностранных инвестиций может осуществляться российскими предприятиями-реципиентами различными способами. Основными из них являются: кредиты иностранных банков, коммерческие кредиты под

государственные гарантии, связанные кредиты (экспортное финансирование), эмиссия и размещение акций через программы ADR, использование концессионной системы.

Банковский кредит выступает в форме предоставления в долг денежной суммы (ссуды). При этом оговариваются срок возврата кредита, обязательность возврата и размер процентов по кредиту. Данный вид кредита доступен, как правило, особым категориям заемщиков. В частности, он может быть предоставлен банком, участвующим в финансовом обеспечении приоритетной международной инвестиционной программы.

Получение кредита от коммерческой структуры осуществляется обычно под предоставление правительственных гарантий. Правительство через аффилированные организации (министерства, фонды) выступает гарантом предприятия и выплачивает сумму кредита коммерческой структуре в случае невозврата.

Экспортное финансирование (или связанные кредиты) используется предприятиями-инициаторами инвестиционных проектов с целью привлечения заинтересованных в экспорте своей продукции иностранных производителей соответствующего технологического оборудования. Такие инвестиционные проекты могут реализовываться в рамках межгосударственных кредитных линий (российско-французская, российско-германская «Гермес» и др.), которые позволяют преодолеть несоответствия между правовыми и экономическими нормами стран Запада и России. По данной схеме российское предприятие подбирает поставщика требуемого технологического оборудования в стране, определенной в соответствии с требованиями кредитной линии, и подписывает с ним рамочное соглашение. Требования к российской стороне включают предоставление бизнес-плана, составленного в соответствии с международными стандартами, финансовой гарантии региональной администрации, письма Правительства РФ. В схеме участвуют также западный банк, финансирующий своего производителя технологического оборудования; уполномоченная страховая компания, страхующая кредит; российский уполномоченный банк, через который осуществляется рефинансирование проекта. Сложности применения описанного метода финансирования связаны со сравнительно высокой процентной ставкой кредита, значительными издержками при страховании и обслуживании рефинансирования уполномоченным банком, в результате

чего общая процентная ставка может составлять 25-30%. Кроме того, непростой задачей (в частности, для отдаленных от центра регионов) является получение письма Правительства РФ.

Эмиссия и размещение акций среди иностранных инвесторов предполагают, как правило, приобретение иностранным инвестором доли акционерного капитала предприятия. Продавая часть своих акций инвестору, предприятие тем самым продает ему часть своей собственности. При этом инвестор получает право участвовать в определении основных направлений деловой политики предприятия.

В процессе организации финансирования посредством привлечения прямых иностранных инвестиций существуют ситуации, когда непосредственное размещение первичной либо дополнительной эмиссии акций предприятия среди определенного круга потенциальных прямых инвесторов не представляется возможным, в силу ряда факторов:

- наличия в стране юрисдикции прямого инвестора законодательных ограничений, на вывоз капитала;
- отсутствия у потенциального инвестора, функционирующей в России дочерней компании, которая могла бы выступить приобретателем акций передаваемых стратегическому инвестору – управляющей компании;
- присутствия существенных рисков, связанных с ответственным хранением находящихся в собственности прямого инвестора ценных бумаг;
- наличия неоптимальных механизмов расчета и конвертации дивидендов и других выплат прямому инвестору от участия в капитале предприятия.

Одним из способов привлечения прямых зарубежных инвестиций для эффективно работающих российских предприятий является выпуск и размещение среди потенциальных стратегических инвесторов глобальных депозитарных расписок (GDR) и американских депозитарных расписок (ADR) на акции российского эмитента. Выпуск депозитарных расписок на эмиссию акций эмитента позволяет зарубежным инвесторам получить контрольный пакет акций объекта инвестирования и одновременно минимизировать риски, связанные с обращением принадлежащих им ценных бумаг, которые будут регламентированы не только национальными, но и международными нормами права.

Выпуск депозитарных расписок на эмиссию акций эмитента позволяет реальным зару-

бежным инвесторам получить контрольный пакет акций объекта инвестирования и одновременно минимизировать риски, связанные с обращением принадлежащих им ценных бумаг, которые будут регламентированы не только национальными, но и международными нормами права.

Перспективным механизмом привлечения иностранных инвестиций является использование концессионной системы в рамках развития компенсационных соглашений, договоров о разделе продукции, схем проектного финансирования и др. Эффективное применение концессионной системы, обеспечивающей оптимальное распределение доходов и рисков между участниками инвестирования, способно существенно увеличить приток инвестиций в реальный сектор российской экономики.

В России с принятием в июле 2005 г. Федерального закона №115-ФЗ «О концессионных соглашениях» сделан важный шаг в формировании законодательной базы реализации широкомасштабного партнерства между государством и частным бизнесом в форме концессий. Главная особенность такого рода соглашений – участие государства или уполномоченного государственного органа с частной компанией-инвестором. Указанная форма отношений устроит и иностранных инвесторов, которые опасаются инвестировать в государственные объекты. Одной из положительных сторон концессионного направления является то, что расторгнуть договор концессии можно только через суд и только в случае невыполнения условий соглашения, четко прописанного при заключении договора между государством и инвестором. Следует отметить, что содержание концессионного договора должно предопределяться инвестиционной политикой страны, направленной на привлечение инвестиционных ресурсов на строительство новых и модернизацию действующих производств, которые по различным причинам не инвестируются или инвестируются в недостаточном объеме различными категориями инвесторов, но необходимы для сбалансированного развития национальной экономики. Концессии должны обеспечить основные требования развития экономики страны и ее регионов. Мы солидарны с мнением М.А. Немчиновой, что действенная государственная инвестиционная политика и гарантия стабильности приведет к тому, что зарубежные инвестиции в форме концессий могут стать основой модернизации не только экономики региона, но и выдвинуть

Россию на роль ведущего импортера прямых иностранных инвестиций [3].

Соглашение о разделе продукции является договором, в соответствии с которым Российская Федерация предоставляет субъекту предпринимательской деятельности (инвестору) на возмездной основе и на определенный срок исключительные права на поиски, разведку, добычу минерального сырья на участке недр, указанном в соглашении, и на ведение связанных с этим работ, а инвестор обязуется осуществить проведение указанных работ за свой счет и на свой риск. Соглашение определяет все необходимые условия, связанные с использованием недрами, в том числе условия и порядок раздела произведенной продукции между сторонами соглашения. Сторонами такого соглашения являются, с одной стороны – Российская Федерация, от имени которой в соглашении выступают Правительство Российской Федерации, или уполномоченные им органы, с другой стороны – инвесторы – юридические лица и создаваемые на основе договора о совместной деятельности и не имеющие статуса юридического лица, объединения юридических лиц, осуществляющие вложение собственных, заемных или привлеченных средств в поиски, разведку и добычу минерального сырья и являющиеся пользователями недр на условиях соглашения. Победителем аукциона является участник, предложивший наиболее высокую цену за право заключения соглашения. Стороны должны предусматривать в соглашении условие, что не менее 70 процентов технологического оборудования в стоимостном выражении для добычи полезных ископаемых, их транспортировки и переработки, приобретаемого и (или) используемого инвестором для выполнения работ по соглашению, должно быть российского происхождения (не распространяется на использование объектов магистрального трубопроводного транспорта, строительство и приобретение которых не предусмотрены соглашением).

Все приведенные формы привлечения иностранных инвестиций носят долгосрочный стратегический характер. Они способны привлечь средства иностранных инвесторов на решение структурных отраслевых проблем, содействовать ускорению сокращения технологического разрыва с ведущими промышленными странами.

Усматривая в этих формах сотрудничества позитивную направленность на решение стратегических задач по стабилизации и подь-

ему российской экономики, необходимо осуществлять их выбор с учетом поставленных инвесторами целей. Не все формы привлечения инвестиций могут использоваться на разных уровнях. Так на уровне отдельного предприятия нет возможности использовать такие формы привлечения иностранных инвестиций, как, например, концессия или создание свободной экономической зоны. Таким образом, для привлечения иностранного капитала могут быть использованы различные формы, однако основной является создание предприятий полностью или частично принадлежащих иностранным инвесторам.

Существенное значение для активизации инвесторов, в том числе и иностранных, являются особенности региональной инвестиционной политики. На это обстоятельство указывают, в частности, Ю.И. Трещевский и В.М. Круглякова [8].

Ранее мы в совместной работе с Т.Ф. Юткиной отмечали, что за последние годы Россия потеряла ощутимое количество реальных иностранных инвесторов, которые желали вложить средства в российские предприятия, но были вынуждены отказаться от этого [3]. Причинами отказа стали:

- высокие издержки и, как следствие, неконкурентоспособность производства в России;
- сложные и запутанные способы регистрации инвестиций в российские предприятия;
- неуступчивость российских партнёров, а также их неадекватная оценка вклада российской стороны;
- резкое расхождение между словами и делами российских руководителей и чиновников;
- неготовность руководителей российских предприятий к конкретным действиям и сотрудничеству с иностранными инвесторами.

Проведенный теоретический и фактологический анализ состояния и динамики иностранных инвестиций в Россию показал, что ключевыми направлениями совершенствования управления ими являются:

1. Упрощение строительных процедур

Упрощение строительных процедур – важнейший шаг к улучшению инвестиционного климата, который позволяет сократить срок получения разрешения на строительство и затраты инвесторов на их прохождение. Несмотря на ряд принятых мер, сфера строительства

все еще характеризуется высоким уровнем административных барьеров. Правительством Российской Федерации утвержден План мероприятий по совершенствованию контрольно-надзорных и разрешительных функций и оптимизации предоставления государственных услуг в области градостроительной деятельности. Часть мер уже реализована.

2. Развитие бизнес-среды в регионах

Необходима заинтересованность региональных властей в привлечении инвесторов, так как в условиях конкуренции за ограниченный инвестиционный ресурс это инструмент создания новых рабочих мест, расширения доходной базы региональных и местных бюджетов, и в конечном итоге повышения качества жизни. Агентством стратегических инициатив разработан стандарт региональной политики для развития бизнес-среды, предусматривающий единые правила поддержки бизнеса в субъектах РФ: утверждение инвестиционной стратегии и меморандума региона; принятие регионального закона о защите прав и механизмах поддержки инвесторов; принятие регионального закона об оценке регулирующего воздействия; создание совета по улучшению инвестиционного климата; создание структуры по привлечению инвестиций (региональной корпорации развития); создание центров профессиональной подготовки, подтверждения квалификации; постоянное информационное сопровождение инвестиционной политики региона. Всемирным банком по заказу Минэкономразвития России проводится исследование в 30 субъектах Российской Федерации по методике Doing Business, направленное на оценку лёгкости ведения предпринимательской деятельности. Результаты этой работы позволят региональным властям выявить проблемные участки инвестиционного климата, а также выработать и реализовать мероприятия по их устранению с учётом международного опыта.

3. Снятие инфраструктурных ограничений

Инфраструктурные ограничения – один из наиболее существенных негативных факторов, оказывающих влияние на инвестиционный климат в стране. Так, в 2008 г. стоимость технологического присоединения к московским электросетям составляла около 100 000 руб. за 1 кВт присоединенной мощности. Эта цена была неподъемной для большинства потребителей (граждан и субъектов малого бизнеса), и являлась самой высокой в мире для услуг подобного рода. С целью улучшения ситуации начиная с

2009 г. был реализован ряд мероприятий, приведших к снижению тарифа на технологическое присоединение к электросетям для потребителей до 15 кВт с 7 тыс. руб. до 550 рублей; количество присоединений к электрическим сетям увеличилось в 2011 г. в 2 раза по сравнению с 2008 г. с 87 тыс. до 168 тыс.

4. Оптимизация миграционных процедур

Миграционные правила служили одним из ключевых демотивирующих факторов в привлечении иностранных специалистов, что приводило к дефициту компетенций в высокотехнологичных и прочих отраслях, где существовала потребность в профессионалах со специализированным опытом. В целях стимулирования привлечения в национальную экономику высококвалифицированных иностранных специалистов в миграционное законодательство введено определение данной категории иностранных граждан и для них предусмотрены: сокращение с 1-го года до 20-ти дней сроков получения разрешения на работу и въездных виз; увеличение максимальных сроков действия виз и разрешений на работу с 1-го года до 3-х лет с возможностью продления; отмена квот, разрешений для работодателей на привлечение иностранного работника и согласование с органами занятости; статус резидента и уплата НДФЛ по ставке 13% (вместо 30%) с первого дня работы по контракту; возможность получения вида на жительство в упрощенном порядке и т.д.

5. Совершенствование таможенного администрирования

Качество таможенного администрирования напрямую влияет на оценку условий ведения бизнеса. Необходимо создание прозрачной системы и установление ясных в понимании и простых для применения некоррупционных нормативных предписаний, сокращения полномочий таможенных органов в части действий по собственному усмотрению, особенно в случаях, когда такие решения могут привести к затягиванию сроков прохождения таможенного оформления. С 1 июля 2010 г. вступил в действие Таможенный кодекс Таможенного союза, закрепивший основные нормы таможенного администрирования. В развитие Таможенного кодекса в ноябре 2010 г. был принят закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации», где законодательно закреплён перечень документов, которые могут быть затребованы таможенными органами для экспорта и импорта; с 20 до 4 часов сокра-

щен срок выпуска несырьевых товаров, количество необходимых документов сокращено с 14 до 7; упрощен ввоз и вывоз научных коммерческих образцов; установлена фиксированная стоимость (5000 рублей) для не облагаемых ввозными пошлинами товаров, вне зависимости от их стоимости и т.д.

Следующими шагами в этом направлении видятся: разработка и принятие системы показателей оценки эффективности таможенных органов, установление единообразия законодательства стран-членов Таможенного союза, прозрачности таможенного администрирования, а также создание равных условий ведения бизнеса для хозяйствующих субъектов и повышение позитивного восприятия интеграционных процессов.

б. Налоговое стимулирование

Налоговая политика должна быть нацелена на создание условий для обеспечения поддержания стабильного экономического роста, а также модернизации российской экономики путем реализации стимулирующих мер, направленных на развитие новых производств, перевооружение существующих, повышение инновационной активности и инвестирование в человеческий капитал. Основные меры были предприняты в части:

- устранения административных барьеров, создания благоприятных условий для исполнения налогоплательщиком своих обязанностей внесены изменения в законодательство - изменены правила контроля за трансфертными ценами в целях предотвращения оттока капитала; введены дополнительные основания для предоставления отсрочки (рассрочки) по уплате федеральных налогов;

- поддержки инвестиций в НИОКР и модернизацию производств - освобождено от налога на имущество организаций энергоэффективное оборудование сроком на 3 года с момента ввода в эксплуатацию; предусмотрена возможность списания в налоговом учете стоимости нематериальных активов инновационной направленности в течение двух лет;

- поддержки малого и среднего бизнеса повышена предельная величина доходов налогоплательщика, ограничивающая его право на применение упрощенной системы налогообложения с 20 млн. руб. до 60 млн. руб.; совокупный тариф обязательных страховых взносов для малого бизнеса снижен с 26 до 20%;

- стимулирования инвестиций в человеческий капитал разрешено признавать расходы на подготовку кадров в отношении лиц, с ко-

торыми трудовой договор будет заключен после прохождения обучения; временно разрешено относить на расходы возмещение работникам затрат на уплату процентов по займам (кредитам) на приобретение или строительство жилья;

- стимулирования инновационной активности и поддержки компаний с преобладающим применением интеллектуального труда временно установлены пониженные ставки страховых взносов для ряда налогоплательщиков (ИТ, резиденты ТВЗ ОЭЗ, малые инновационные компании, УСН в производственной сфере, инжиниринг); установлен льготный налоговый режим для резидентов инновационного центра «Сколково» на 10 лет;

- стимулирования венчурного инвестирования освобождены от налога на прибыль организаций доходы от реализации ценных бумаг, не обращающихся на организованном рынке, а также обращающихся акций высокотехнологичных компаний, при условии срока владения не менее 5 лет;

- поддержания социально значимых секторов и совершенствования налогообложения отдельных категорий налогоплательщиков, отраслей и видов производств установлена ставка 0% по налогу на прибыль для организаций в сфере образования и здравоохранения; расширен «географический» перечень месторождений нефти, на которых действует нулевая налоговая ставка НДС; проиндексированы ставки акцизов, существенно увеличены ставки на алкогольную и табачную продукцию;

- совершенствования амортизационной политики введена возможность начислять амортизацию методом убывающего остатка по укрупненным амортизационным группам, что позволило списывать на расходы большую часть затрат на приобретение основных средств в начальный период их эксплуатации; увеличен размер «амортизационной премии» до 30 % первоначальной стоимости основных средств, относящихся к активной части производственных фондов; сокращены сроки полезного использования ряда основных средств; предоставлена возможность применять к основной норме амортизации основных средств, имеющих высокую энергетическую эффективность, а также основных средств, используемых для проведения НИОКР, повышающий коэффициент.

Требуют решения вопросы, связанные с налогообложением финансовых инструментов, а также деятельностью инвесторов и профес-

сиональных участников рынка ценных бумаг в рамках создания в РФ Международного финансового центра. В целях развития промышленного потенциала страны и повышения инвестиционной привлекательности несырьевых секторов экономики предстоит изменить налоговую нагрузку на сырьевые отрасли. С целью стимулирования развития бизнес-проектов, организуемых с нуля, необходимо проработать вариант введения для них налоговых каникул по налогу на прибыль, налогу на имущество организаций и земельному налогу; проработать вопрос постепенного перехода к полной отмене налога на имущество организаций в отношении активной части (движимой) основных средств для всех налогоплательщиков в целях стимулирования их к инвестированию в обновление и модернизацию производственных фондов.

7. Развитие корпоративного законодательства

В 2010 г. вступили в силу поправки в федеральный закон «О рынке ценных бумаг», расширяющие с 12 до 50 список существенных фактов, подлежащих обязательному раскрытию эмитентами ценных бумаг. Принят законопроект, дающий право миноритарным акционерам получать доступ к документам подконтрольных компаний и устанавливающий порядок проведения «инициативного аудита».

Важно установить минимальные требования и стандарты участия бизнес-сообщества в обсуждении вопросов государственного регулирования экономической и инвестиционной деятельности, а также уточнить сферы применения процедуры оценки регулирующего воздействия.

8. Снижение административных барьеров

Многочисленные рейтинги и экспертные опросы представителей бизнес-сообщества показывают, что административные барьеры сегодня являются ключевой проблемой в развитии предпринимательства, освоении новых бизнесов и, в конечном счете, становлении в России современной инновационной экономики. Избыточные административные барьеры ведут к коррумпированности чиновников.

С 2009 г. 69 видов предпринимательской деятельности переведены с разрешительного на уведомительный порядок. Введена возможность подачи уведомления в электронном виде; количество лицензируемых видов деятельности сокращено с 89 до 49; введен запрет на проведение плановых проверок чаще, чем раз в

3 года. В результате, количество проверок субъектов предпринимательства сократилось на 25%. Проведение проверок малых и средних предприятий контролирующими органами возможно только по согласованию с органами прокуратуры. Ограничены сроки проведения проверок. Образована Федеральная служба по аккредитации, на которую возложены функции по формированию единой национальной системы аккредитации и осуществлению контроля деятельности аккредитованных лиц.

Следующие шаги: сокращение избыточных административных процедур и действий, снижение количества требуемых документов и оптимизацию взаимодействия с заявителем, устранение ограничения срока действия разрешений, переход от лицензирования некоторых сфер деятельности к уведомительному порядку их осуществления.

9. Разработка критериев оценки эффективности деятельности руководителей федеральных органов исполнительной власти по совершенствованию инвестиционного климата территорий

В Минэкономразвития России при участии деловых ассоциаций и экспертов Всемирного банка, отвечающих за подготовку исследования *Doing Business*, были отобраны направления для разработки системы количественных целевых индикаторов, в том числе: подключение к электросетям, упрощение процедур получения разрешения на строительство и ввода объектов в эксплуатацию, таможенное администрирование. Для руководителей федеральных органов исполнительной власти, ответственных за совершенствование условий ведения бизнеса по указанным направлениям, были предложены критерии оценки эффективности деятельности, отражающие достижение качественных и количественных показателей в части улучшения инвестиционного климата. В настоящее время данные критерии прорабатываются с федеральными органами исполнительной власти и представителями предпринимательских сообществ.

10. сотрудничество с международными институтами развития

На фоне обострившейся конкуренции в борьбе за международные финансовые ресурсы Россия укрепила позиции в работе с рядом международных институтов развития, в частности с Европейским банком реконструкции и развития. В 2011 г. достигнут максимальный уровень финансирования ЕБРР проектов в РФ за все время работы банка в стране, в объеме

€ 2,9 млрд., а объем инвестиций в сферы промышленности, торговли и сельского хозяйства впервые превысил инвестиции в финансовый сектор; портфель проектов ЕБРР в РФ составляет на сегодняшний день € 9,5 млрд.

Литература

1. Круглякова В.М. Государственное регулирование инвестиционной деятельности: теория, отечественная и зарубежная практика / В.М. Круглякова, Ю.И. Трещевский. – Воронеж, ВГПУ, 2010. – 180 с.
2. Колмыкова Т.С. Инновации в решении проблем формирования новых воспроизводственных контуров национальной экономики / Т.С. Колмыкова, С.Г. Емельянов, В.А. Кабанов // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Серия «Наука и образование». – 2011. – №3 – (121). – С. 45-49
3. Колмыкова Т.С. Ключевые аспекты реализации стратегии инновационного развития национальной промышленной системы / Т.С. Колмыкова, Т.С. Юткина // Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. – №6 (39). Часть 1. – С. 52-60
4. Немчинова М.А. Концессия как форма привлечения инвестиций в региональную экономику / М.А. Немчинова // Российское предпринимательство. – 2012. – №12. – С.168-172.
5. Преображенский Б.Г. Интеграция российских регионов в мировую экономику: формы, тенденции, факторы, инструменты / Б.Г. Преображенский, Ю.И. Трещевский, М.А. Хрипченко. – Воронеж, Научная книга, 2008. – 296 с.
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики // [Электронный ресурс], режим доступа <http://www.gks.ru>. Дата обращения 10.10.2013 г.
7. Трещевский Ю.И. Анализ динамики иностранных инвестиций в регионы России / Ю.И. Трещевский, В.М. Круглякова // TERRA ECONOMICUS. Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2010. Т.8. – № 1. Часть 2. – С. 151-159.
8. Трещевский Ю.И. Современная практика государственного регулирования инвестиционной деятельности в субъектах РФ: общее и особенное / Трещевский Ю.И., Круглякова В.М. // Современная экономика: проблемы и решения. – 2010. – № 3 (3). – С. 32-43.

Статья поступила в редакцию 11.01.2014