

ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ БЛАГОПРИЯТНОГО ПРАВОВОГО КЛИМАТА ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В АЭРОКОСМИЧЕСКУЮ ОТРАСЛЬ

Національне космічне агентство України, E-mail: gera@nkau.gov.ua.

В данной статье рассматриваются проблемы создания благоприятного климата привлечения иностранных инвестиций в космическую отрасль народного хозяйства, а также рассмотрены схемы защиты интересов инвесторов.

Для решения проблемы оптимальной интеграции национальной экономики в систему мирового рынка необходимы наличие и возможность оптимального использования и традиционных, и современных, политических и правовых, финансово-валютных и социальных как объективных, так и субъективных условий развития этого процесса. И следует особо отметить, что чрезвычайное значение в этом процессе приобретает создание эффективного национального механизма практической реализации внешнеэкономических отношений, прежде всего достаточной и благоприятствующей правовой среды внешнеэкономической деятельности, активного привлечения к международному разделению труда всех его конкурентоспособных отраслей, и в первую очередь космической отрасли.

С этой точки зрения при разных экспертных оценках экономической ситуации в Украине следует признать, что есть наличие тех главных факторов, от которых зависит сохранение и поддержка сегодняшней экономики, её структурная перестройка и дальнейшее развитие:

— бюджетный дефицит, который невозможно избежать ни при каком варианте развития политической и экономической ситуации;

— потребность в инвестиционных капиталах для реального сектора экономики, без которых отдельные отрасли могут прекратить своё существование;

— крайне низкий уровень внутренних финансовых накоплений, который не позволяет одновременно и адекватно удовлетворить потребности государственного бюджета и потребности в производственных инвестициях, направленных на обновление и структурную перестройку экономического потенциала.

Таким образом, обязательным и необходимым условием выхода Украины из экономического кризиса является поиск средств, необходимых для финансирования бюджетного дефицита, а также активная инвестиционная деятельность в сфере производства, причём значительная часть этих средств должна поступать из зарубежных источников финансирования.

Украина сегодня переживает инвестиционный кризис. В данное время поступления как зарубежного, так и национального капитала в высокотехнологический сектор национальной экономики по мировым меркам очень незначительны и не отвечают потребностям страны в инвестициях.

Следует остановиться на современном состоянии космической области, некоторых организационно-правовых вопросах и проблемах привлечения инвестиций в эту отрасль экономики Украины.

Необходимо отметить, что космическая отрасль Украины сегодня — это:

— одна треть космического потенциала бывшего Советского Союза;

— более 30 предприятий, КБ и институтов;

— свыше 50 тыс. ученых, инженеров и высококвалифицированных рабочих;

— конкурентоспособные на внешних рынках современные ракетносители (далее РН) «Зенит», «Днепр», «Циклон», космические аппараты, системы управления и телеметрии, радиотехническое оборудование;

— кроме этого, украинские предприятия аэрокосмической отрасли разрабатывают и производят некосмическую продукцию (медицинскую аппаратуру, оборудование для пищевой промышленности, теле- и радиоаппаратуру и т.д.);

— в аэрокосмической отрасли существуют современные космические технологии, которые с успехом можно использовать в других сферах экономики Украины и за рубежом.

Космическая отрасль названа Президентом Украины В. Ющенко одной из приоритетных отраслей экономики Украины. Но для её дальнейшего развития Украина чрезвычайно заинтересована в привлечении инвестиций (как отечественных, так и зарубежных).

В этом направлении аэрокосмическая отрасль старается использовать самые современные рыночные механизмы и соответствующее организационно-правовое обеспечение.

Примером может служить международный космический проект — «Морской старт» с участием таких компаний, как «Боинг» (США), «Энергия» (Россия), «Кварнер» (Норвегия), КБ «Южное» (Украина), «Южмаш» (Украина).

Данным проектом впервые в мире реализована идея запуска с подвижной морской платформы украинского РН «Зенит».

Наибольшей трудностью при реализации этого проекта в середине 90-х годов было привлечение 100 млн дол. США в Украину для доработки и закупка первых украинских ракет. Одной из главных проблем инвесторы называли экономическую нестабильность в стране. Тогда совмест-

но с МБРР была разработана и реализована схема защиты инвесторов от политических рисков в Украине.

Суть этой схемы заключается в том, что правительство Украины гарантирует компенсацию убытков иностранным инвесторам в случае наступления определенных политических событий (например, принятия новых законодательных актов). Если правительству Украины не удастся компенсировать все убытки, их компенсирует МБРР [1].

Реализация этой схемы позволила привлечь в украинскую часть проекта финансовые ресурсы 12 иностранных банков в необходимом объеме. Этот проект выполняется с 1999 года и является одним из самых успешных украинских высокотехнологических проектов.

Вместе с тем, существуют серьезные проблемы привлечения инвестиций, особенно в сферу эффективного использования (коммерциализации) космических технологий.

Основными проблемами привлечения инвестиций являются:

— нерешенность вопросов защиты интеллектуальной собственности;

— отсутствие эффективной рыночной инфраструктуры по продвижению технологий на внутренний и внешний рынки;

— отсутствие опыта работы и подготовленных специалистов в этой сфере.

Для решения указанных вопросов, изучения передового опыта коммерциализации космических технологий Национальное космическое агентство Украины активно сотрудничает с представительством Европейской Комиссии в Украине, Европейского космического агентства и отдельными европейскими компаниями. В рамках программы технической европейской помощи «TACIS» реализуется несколько совместных проектов «BISTRO».

Реализация этих проектов помогает украинским предприятиям более эффективно использовать свои научно-технические разработки и технологии, привлекать инвестиции в совместные проекты.

С. Герасимчук

Проблеми створення сприятливого правового клімату для залучення інвестицій в аерокосмічну галузь.

У статті розглядаються проблеми створення сприятливого клімату залучення закордонних інвестицій в космічну галузь народного господарства, а також розглянуто схеми захисту інтересів інвесторів.

Несколько слов следует сказать о реформировании и реструктуризации отрасли.

Для эффективной работы на внешних рынках привлечения инвестиций в развитие предприятий отрасли и реализацию проектов, в отрасли проводится работа по ее реформированию. Разработаны и внедряются следующие организационно-правовые документы:

Концепция и Программа реформирования отрасли, а также планы реформирования предприятий [2, 3].

Законодательное обеспечение:

— Закон Украины «О космической деятельности» [4];

— Закон Украины «О государственной поддержке космической деятельности» [5];

— ряд законодательных актов, которыми установлены определенные льготы и преференции участникам космической деятельности (таможенные пошлины, земельный налог, нормы ускоренной амортизации и т.д.).

Таким образом, для эффективного привлечения инвестиций в аэрокосмический сектор экономики необходим комплексный подход для решения проблем на всех уровнях:

1) на уровне государства;

2) на уровне отрасли;

3) на уровне предприятий.

Список использованных источников

1. Беглий О.В., Кудрявченко О.В., Передерій Р.В. Правові проблеми сприяння інвестиціям в космічну галузь України // Космічна наука і технологія. — 1997. — Т. 3. — № 5/6. — С. 10—20.

2. Закон України «Про Загальнодержавну (Національну) космічну програму України на 1998—2002 роки» від 23 грудня 1997 р. № 763/97-ВР

3. Закон України «Про Загальнодержавну (Національну) космічну програму України на 2003—2007 роки» від 24 жовтня 2002 року № 203-ІV.

4. Закон України «Про космічну діяльність» від 15 листопада 1996р. № 502/96-ВР.

5. Закон України «Про державну підтримку космічної діяльності» від 16 березня 2000 р. № 1559-ІІІ.