

3. Руденко М. «Глобалізація і Україна» / М. Руденко // Зеркало тижня. – № 26 (401) 13-19 липня 2002 р.
4. Василенко В.М. Оцінка впливу глобалізації на економічне зростання країни / В.М. Василенко // Наукові праці Донецького національного технічного університету. Серія: Економічна. – 2004. – № 69. – С. 35–42.
5. Бжезинський З. Україна в геостратегічному контексті / З. Бжезинський // Пер. з англ. – К. : Видав. Києво-Могилянська академія, 2006. – 102 с.
6. Гальчинський А. Україна на перехресті геополітичних інтересів / А. Гальчинський. – К. : Знання України, 2002. – 180 с.
7. Заграва Е. Глобалізація і нації. / Е. Заграва. – К. : «Фенікс», 2002. [Електронний ресурс]. – Режим доступу : [http://dialogs.org.ua/dialog.php?id=10&op\\_id=290#290](http://dialogs.org.ua/dialog.php?id=10&op_id=290#290).
8. Ключко В.О. Глобалізація та її вплив на країни з перехідною економікою / В.О. Ключко // Економіка України, 2001. – № 10. – С. 51–58.
9. Бутко М. Передумови трансформації та механізми регулювання регіональних економік / М. Бутко // Економіка і право. – 2003. – № 5. – С. 10–18.
10. Андресюк Б. Надежно ли международное положение Украины? / Б. Андресюк // Зеркало недели. – 2000. – 17 июня. – С. 4.
11. Варналії З. Регіональний розвиток України: проблеми та пріоритети / З. Варналії // Економіст – 2005. – № 6. – С. 24–26.

УДК 338.5.65

**Руда І.І.**

*аспірант кафедри економіки підприємств  
Львівського національного університету імені Івана Франка,  
викладач кафедри економіки та економічної безпеки  
Львівського державного університету внутрішніх справ МВС України*

## ОЦІНКА ФІНАНСОВОГО СТАНУ СФЕРИ РИТУАЛЬНИХ ПОСЛУГ УКРАЇНИ

Стаття присвячена оцінці фінансового стану сфери ритуальних послуг України. Побудовано багатофакторну кореляційно-регресійну модель впливу соціально-економічних факторів на фінансові показники діяльності підприємств. За отриманими результатами дано ґрунтовні висновки, за допомогою яких оцінена ефективність державного управління та регулювання даної сфери.

**Ключові слова:** ритуальна сфера, фінансові результати, економетрична модель, аналіз, множинна регресія, кореляція.

### **Руда И.И. ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СФЕРЫ РИТУАЛЬНЫХ УСЛУГ УКРАИНЫ**

Статья посвящена оценке финансового состояния сферы ритуальных услуг Украины. Построена многофакторная корреляционно-регрессионная модель влияния социально-экономических факторов на финансовые показатели деятельности предприятий. По полученным результатам даны исчерпывающие выводы, с помощью которых оценена эффективность государственного управления и регулирования данной сферы.

**Ключевые слова:** ритуальная сфера, финансовые результаты, эконометрическая модель, анализ, множественная регрессия, корреляция.

### **Ruda I.I. EVALUATION OF FINANCIAL CONDITION OF SERVICES RITUAL OF UKRAINE**

Article evaluates the financial condition of the scope of funeral services in Ukraine. Built multifactor correlation-regression model of the influence of socio-economic factors on the financial performance of companies. According to the results given exhaustive conclusions with which evaluated the effectiveness of public administration and regulation of this sector.

**Keywords:** ritual sphere, financial results, an econometric model analysis, multiple regression, correlation.

**Постановка проблеми.** Підприємства, фірми, організації, що надають ритуальні послуги, як і будь-яка комерційна організація в умовах ринку, ставлять за мету отримання прибутку від своєї діяльності. Адже для будь-якого підприємства отримання фінансового результату означає визнання суспільством (ринком) результатів його діяльності. Тоді кінцевим фінансовим результатом для підприємства буде виступати сальдо результату від реалізації і витрат, які несе підприємство для його отримання [1].

Визначення економічного змісту фінансового результату діяльності підприємств сфери ритуальних послуг, вивчення їх видів, розкриття завдань аналізу і формування методики проведення аналізу займають одне з центральних місць у комплексному економічному аналізі господарської діяльності.

**Аналіз останніх досліджень і публікацій.** Методологічною основою аналізу фінансових результатів діяльності господарюючих суб'єктів є цільовий підхід, тобто чітке визначення і формування цілей аналізу, їх ранжування та впорядкування, а також визначення завдань аналізу [1].

Провідні економісти в галузі економічного аналізу та фінансового менеджменту значну увагу при-

діляють вивченню фінансових результатів господарської діяльності підприємства. Проте їхні підходи до визначення економічного змісту даного поняття ґрунтуються на різних аспектах і з різним ступенем деталізації.

Існують також відмінності в підходах до складу та послідовності аналітичних процедур, що проводяться при аналізі фінансових результатів діяльності підприємства, але всі вони спрямовані на пошук резервів збільшення прибутку і рентабельності в сфері бізнесу.

Так, у свої працях А.Д. Шеремет пропонує проводити аналіз прибутку і рентабельності продукції в наступній послідовності [2, с. 206-217, 223-226]:

1. Формується ряд абсолютних та відносних показників, в яких виявляються фінансові результати організації.

2. Поглиблений аналіз здійснюється шляхом дослідження впливу на величину прибутку і рентабельність продажів різних факторів, які поділяються на групу зовнішніх і групу внутрішніх факторів.

3. Аналізується вплив інфляції на фінансові результати від продажу продукції та наданих послуг.

5. Вивчається якість прибутку у вигляді узагаль-







**Висновки з проведеного дослідження.** Наведені дані свідчать про неефективність як загальнодержавного, так і місцевого управління розвитком даної сфери комунальних послуг. Це має активізувати пошук інноваційних шляхів розв'язання кризової ситуації з залученням та використанням закордонного досвіду. Адаптація сфери ритуальних послуг як самостійної системно-структурної цілісності в межах національної економіки в сучасних нестійких ринкових умовах передбачає об'єктивну необхідність державного регулювання її розвитком з метою забезпечення стабільного економічного зростання [5].

Практична цінність розробленої моделі полягає у тому, що вона служить індикатором рівня розвитку національного ринку похоронної справи та дозволяє оцінити ефективність державної політики в сфері ритуальних послуг. Крім того, вона може бути використана для аналізу на регіональному або галузевому рівнях.

УДК 334.752

#### БІБЛІОГРАФІЧНИЙ СПИСОК:

1. Крылов Э.И. Анализ финансовых результатов предприятия : Учеб. пособие / Э.И. Крылов, В. М. Власова. – СПб., ГУАП. 2006. – 256 с.: ил.
2. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа : Учебник / А.Д. Шеремет. – 3-е изд., доп. – М. : ИНФРА-М, 2011. – 352 с.
3. Ефимова О.В. Финансовый анализ : Учебник / О.В. Ефимова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Бухгалтерский учет, 2002. – 528 с.
4. Здрок В.В. Эконометрия : Підручник із рекомендацією Міністерства освіти і науки України / В.В. Здрок, Т.Я. Лагоцький. – К. : Знання, 2010. – 541 с.
5. Шаповалов В.О. Эконометрична оцінка впливу національного ринку акцій на економічне зростання / В.О. Шаповалов // Економічний простір : зб. наук. пр. – Д. : ПДАБА, 2011. – № 55 – С. 139–149.
6. Рентабельність операційної діяльності підприємств за видом економічної діяльності «Організування поховань і надання суміжних послуг» (код 96.03 за КВЕД-2010) у 2011-2012 роках. – Лист Державної служби статистики України № 15.1-20/103 ПІ від 25.01.2014.

**Савченко М.В.**

*кандидат економічних наук,  
доцент кафедри економіки підприємства  
Донецького національного університета*

**Чайдак А.Г.**

*аспірант кафедри економіки підприємства  
Донецького національного університета*

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ ВНУТРИ ФРАНЧАЙЗИНГОВОЙ СИСТЕМЫ

Статья посвящена сравнительному анализу терминологических отличий понятия франчайзинговой системы в научных исследованиях отечественных и зарубежных учёных. На основании полученных в ходе анализа сведений предложено авторское определение указанной категории. Разработана и описана модель взаимодействия субъектов внутри франчайзинговой системы.

**Ключевые слова:** франчайзинг, франчайзинговая система, франшиза, функциональная взаимосвязь, франчайзер, франчайзи.

**Савченко М.В., Чайдак А.Г. ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ФУНКЦІОНАЛЬНИХ ВЗАЄМОЗВ'ЯЗКІВ У ФРАНЧАЙЗИНГОВІЙ СИСТЕМІ**

Стаття присвячена порівняльному аналізу термінологічних відмінностей поняття «франчайзингова система» у наукових дослідженнях вітчизняних і зарубіжних вчених. На підставі отриманих у ході аналізу відомостей запропоновано авторське визначення зазначеної категорії. Розроблена і описана модель взаємодії суб'єктів франчайзингової системи.

**Ключові слова:** франчайзинг, франчайзингова система, франшиза, функціональний взаємозв'язок, франчайзер, франчайзи.

**Savchenko M., Chajdak A. THEORETICAL ASPECTS OF FUNCTIONAL LINKS WITHIN THE FRANCHISE SYSTEM**

The article is devoted to the comparative analysis of terminological differences of the concept franchise system in scientific researches of national and foreign scholars. The author's definition of this category was suggested based on the analysis of data. There was developed and described a model of interaction of subjects within the franchise system.

**Keywords:** franchise, franchise system, franchise, functional relationship, the franchisor, franchisee.

**Постановка проблеми.** Постоянное развитие экономических отношений обусловило возникновение нового института бизнеса, такого, как франчайзинг, что позволило ему подняться на следующую ступень своего развития. Для коммерческой сферы в Украине характерной является преобладание западных новаций. Главной задачей остается адаптация новых вариантов ведения бизнеса к украинской экономике и менталитету. Отчасти этим занимается представительство Международной Ассоциации Франчайзинга, что свидетельствует о широком распространении франчайзинга в нашей стране. Такой метод эконо-

мически выгоден для страны в силу того, что с его помощью создаются новые рабочие места, и это способствует эффективному функционированию экономической системы. Одной из нерешенных проблем указанной темы является отсутствие в Украине законодательства, регламентирующего франчайзинговую деятельность. Как следствие указанной проблемы возникает другая – отсутствие механизма управления франчайзинговой системой в целом и отдельными её элементами в частности. Но первоочередным вопросом является отсутствие единой и четкой методологии, которой можно было бы оперировать при