

АННОТАЦІЯ

1. МАКРОЕКОНОМІЧЕСКІЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Борейко В. И. МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА УКРАИНЫ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

С целью создания благоприятных условий для экономического развития страны и сохранения покупательной способности сбережений населения, государство должно обеспечить стабильность национальной денежной единицы. Если же это свое обязательство государство не выполняет, то, из-за снижения стоимости денежных знаков, оно, по сути, отнимает у населения часть его сбережений.

На стабильность национальной денежной единицы влияет много факторов, однако, основную ответственность за этот показатель несет Национальный банк Украины. Поэтому, с целью недопущения обесценивания национальной валюты и сбережений населения, он должен отслеживать все факторы, которые представляют угрозу для украинской финансовой системы, и внедрять опережающие меры для недопущения в стране кризиса.

Однако действия Национального банка Украины накануне и во время кризиса уменьшили оборотные средства предприятий, сделали кредитные ресурсы недоступными для товаропроизводителей и вызвали панику среди населения.

Это позволило стабилизировать курс национальной валюты и уменьшить инфляцию, однако, из-за оттока иностранного капитала из страны и недоступности кредитных ресурсов для отечественных товаропроизводителей, рецессия национальной экономики углубилась. В этой ситуации все свои экономические проблемы Украины пытаются решать через внешние заимствования, чем закладываются проблемы для будущих поколений.

В тоже время мировая экономическая наука выработала совершенно иные механизмы для вывода национальной экономики из кризиса.

Так, Дж. М. Кейнс обосновал, что ключевую роль в преодолении рецессии играет рост эффективного спроса населения, и предложил свои механизмы для его обеспечения, которые заключаются в следующем:

- государственном регулировании процентной ставки;
- увеличении государственных расходов, инвестиций и закупок товаров а также уменьшении налоговой нагрузки на предприятия;
- увеличении доходов социальных групп, которые, будучи самой большой группой потребителей товаров, имеют самые низкие доходы;
- увеличении объемов строительства финансируемых государством объектов и общественных работ а также стимулирование создания дополнительных рабочих мест предпринимателями, занятости населения и недопущения значительной безработицы.

Поэтому, с целью преодоления экономической рецессии, Национальному банку Украины необходимо сделать кредитные ресурсы доступными для резидентов, содействовать повышению потребительского спроса населения и внедрить дополнительные меры по ограничению оттока из страны иностранного капитала.

Ключевые слова: Национальный банк Украины, монетарная политика, рецессия, сбережения населения, учетная ставка, кредитные ресурсы.

Кушнир Н.О. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА УКРАИНЫ С МЕЖДУНАРОДНЫМ ВАЛЮТНЫМ ФОНДОМ

Нынешнее состояние валютно-финансового сотрудничества Украины с МВФ вызывает острую необходимость в совершенствовании всех систем, которые лежат в основе механизма сотрудничества как со стороны страны-заемщика, так и со стороны кредиторов.

Украина активно сотрудничает из МВФ начиная с 1994 года путем получения кредитов с целью осуществления экономических реформ. В течении 1994-2001 гг. Украина регулярно получала кредиты от Фонда, а в период с 2004 по 2007 гг. вовсе не брала ссуд. Кредитная история Украины с Фондом опять возобновилась уже в 2008 г.

После завершения сотрудничества по программе EFF (программа расширенного финансирования) правительство Украины среди приемлемых форм последующего сотрудничества Украины из МВФ на безкредитной основе избрало предупредительную программу Stand-by, за которой предусматривалась возможность Украины получить кредит на сумму 411,6 млн.SDR (\$600млн.).

28 июля 2010 года Советом Директоров МВФ была одобрена новая программа сотрудничества для Украины. Данная Программа предусматривала выделение Украине средств в размере 15,15 млрд. дол.США. Однако Украина получила только два транша на сумму 3, 429 млрд. дол. США, ведь из-за невыполнения Украиной ряда обязательств, в частности относительно повышения тарифов на газ и теплоснабжения для населения, выделения средств, было приостановлено.

Невзирая на сложные взаимоотношения между Украиной и МВФ, украинское правительство осуществило ряд мероприятий с целью улучшения взаимоотношений. Например, 10 марта 2015 года Президент Украины подписал принятые Верховной Радой законы, которые были необходимы для утверждения МВФ новой программы по Украине.

С учетом данных утверждений 11 марта 2015 года Совет Директоров МВФ одобрил новую программу расширенного финансирования для Украины на сумму 12, 348 млрд. СДР (\$17,5 млрд.), а уже 13 марта поступил первый транш кредита в размере 5 млрд. дол. США, 2,7 млрд. из которых

было направлено в поддержку бюджета, а остальные – на счета НБУ.

В целом Украине для стабилизации экономики необходима помощь Международного валютного фонда.

Ключевые слова: Международный валютный фонд (МВФ), Украина, кредит, сотрудничество, программа "Stand-by".

Савченко С.О.
**ВЛИЯНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ
ФАКТОРОВ НА ФЛУКТУАЦИЮ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ
В УКРАИНЕ**

В статье проведен анализ макроэкономических факторов, которые вызывают колебания экономического цикла Украины. Согласно классическому определению ВВП по расходам все компоненты имеют позитивное влияние на конечный продукт и включают в себя сумму конечного потребления, валового накопления капитала (инвестиции), государственных расходов и чистого экспорта. Тем не менее, возникает вопрос: какие факторы, влияющие на экономические циклы, приводят к росту ВВП, а какие к рецессии? Для решения этого вопроса применено теорию реальных деловых циклов (RBC). В базовой формуле ВВП нет прямых компонентов, определяющих влияние инновационных технологий, а согласно теории RBC основным фактором экономического роста является увеличение капиталовложений в научно-исследовательские, опытно-конструкторские работы и инвестиции в человеческий капитал. Для анализа влияния инновационных технологий в формулу определения ВВП введен косвенный показатель, отображающий инвестиции в научные исследования и разработки.

С учетом пяти макроэкономических показателей экономического развития Украины, на протяжении 13 лет создано сбалансированную таблицу данных многомерного временного ряда. Из трех основных компонентов ВВП: трендового, сезонного и циклического, с помощью фильтра Ходрика-Прескотта выделен циклический компонент, который показывает отклонение реального объема производства от линии тренда. Для расчета данных применена программа EViews 8.

Для точности расчетов сделано упорядочение номинальных экономических значений в реальные. Для исключения эффекта инфляции, все значения таблицы были проиндексированы с помощью соответствующего ценового индекса. С целью определения присутствия в собранных данных нежелательных процессов (единичные корни, автокорреляция или гетероскедастичность), а также для контроля точности расчета модели проведены тесты.

При анализе расчетов по предложенной модели получено, что составной фактор ВВП по расходам, а именно чистый экспорт, имеет незначительное влияние на цикличность ВВП Украины. А при увеличении фактора, который отражает инвестиции в научные исследования и разработки, на 1% циклический компонент ВВП меняется почти на 21%.

Ключевые слова: ВВП Украины, теория РБК, макроэкономические факторы, экономический процесс, математическое моделирование, эконометрическая оценка.

Сидоренко Е.В.
**ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ
МЕЖДУНАРОДНЫХ АЭРОПОРТОВ
НА МИРОВОМ РЫНКЕ АВИАЦИОННЫХ
ПЕРЕВОЗОК**

Существенная роль производственной инфраструктуры международных аэропортов в формировании глобальной экономической системы и динамичное развитие мирового авиарынка указывают на необходимость разработки и реализации механизма управления конкурентоспособностью производственной инфраструктуры и важной его составляющей на уровне субъектов международного бизнеса – формирование стратегии конкурентоспособности аэропортовой инфраструктуры. Стратегия конкурентоспособности производственной инфраструктуры международных аэропортов представляет собой долгосрочный план действий, необходимых для оптимального и устойчивого управления аэропортовой инфраструктурой, связанной с ней деятельностью, рисками и финансированием для достижения стратегических целей и завоевания аэропортами сильных долгосрочных конкурентных позиций на мировом авиарынке. Реализация предложенной стратегии требует целостной интеграции процессов управления конкурентоспособностью производственной инфраструктуры международных аэропортов на мировом рынке авиационных перевозок в рамках организации процессов непосредственно аэропортов. Стратегия направлена на поиск таких рыночных ниш, где аэропорты смогут предложить уникальные или комплексные услуги инфраструктуры, отсутствующие в полном объеме у основных конкурентов не только среди аэропортов, но и у предприятий других видов транспорта.

В условиях глобальной конкуренции международные аэропорты должны ориентироваться на увеличение пассажиро- и грузопотоков, что будет стимулировать рост авиамобильности населения, реализацию транзитного потенциала стран, социально-экономическое развитие национальных экономик. В статье разработаны и обоснованы научные основы формирования и реализации стратегии конкурентоспособности производственной инфраструктуры международных аэропортов на мировом рынке авиационных перевозок. Стратегия предполагает анализ интересов различных групп заинтересованных сторон в стратегическом развитии аэропортовой инфраструктуры, определение стратегических целей и задач, проведение диагностики текущего состояния инфраструктуры, поиск вариантов ее развития, планирование четко структурированной и гибкой эффективной системы управления и финансирования аэропортовой инфраструктуры. Мониторинг реализации стратегии рекомендуется организовывать на основе сбалансированной системы показателей (Balanced Scorecards), что позволяет достичь баланса между краткосрочными и долгосрочными целями, между желаемыми результатами и факторами их достижения, получить

синергетический эффект от взаимодействия аэропорта с другими участниками авиарынка.

Ключевые слова: аэропорт, производственная инфраструктура, конкурентоспособность, мировой рынок авиационных перевозок.

**Смеричевский С. Ф., Михальченко И.Г.
ОСОБЕННОСТИ ТРАНСФОРМАЦИИ
МИРОВОГО РЫНКА АВИАЦИОННЫХ
ПЕРЕВОЗОК**

Мировой рынок авиационных перевозок является одним из основных элементов мирового хозяйства и играет важную роль в процессе закрепления взаимосвязей между странами. Существует прямолинейная зависимость развития мирового хозяйства и мировых пассажирских авиаперевозок. Однако развитие авиационных перевозок находится под воздействием не только экономических факторов, но и экологических, социальных, технических, политических, которые непосредственно формируют внешнее окружение отдельного перевозчика и прямо или опосредствовано влияют на его внутреннюю среду.

Формированию рынка способствовали быстрое развитие авиационной техники и потребности в высокоскоростных перевозках после Первой мировой войны. Его развитие происходило стремительными темпами. Авиатранспорт в его современном виде возник после Второй мировой войны. С 1978 г. начался процесс дерегулирования рынка, что повлекло за собой появление низкобюджетных авиакомпаний. В 1980-х годах мощные авиакомпании в своей деятельности перешли от прямых перевозок между пунктами к соединениям типа «Hub and Spoke» - хабовой модели авиасообщений. Данные тенденции функционирования рынка авиаперевозок стимулировали к началу нового этапа развития – либерализации рынка, который длится по настоящее время. Глобализация авиационного пространства началась с 1997 г., когда был создан первый альянс – «Star Alliance».

Эволюция распространения и использование на мировом рынке соглашений о авиаперевозках охватывает три типа – это соглашения чикагского типа, которые отображают процессы регулирования и контроля рынка, соглашения бермудского типа, которые отображают процессы дерегулирования рынка, однако либеральным в полной мере их считать нельзя, и либеральные соглашения типа «Открытое небо».

На основе проведенного анализа трансформации мирового рынка авиаперевозок стало возможным выделить 5 периодов: зарождение авиации (10-20 гг. XX ст.); формирование национальных авиаперевозчиков (30-ые гг. – 1944 г.); институционализация рынка (1944-1978 гг.); дерегулирование рынка (1978-1993 гг.); либерализация рынка (1993 г. – настоящее время). Современной тенденцией функционирования глобального рынка авиаперевозок являются более выраженные либеральные подходы стран к процессам регулирования.

Ключевые слова: рынок, авиационные перевозки, либерализация, соглашение, глобальный альянс, низкобюджетные перевозки, авиакомпания.

**Черленяк И.И., Бондаренко В.М.,
Герзанич В.М.
ИЗМЕРЕНИЯ ТРАНСГРАНИЧНОГО
СОТРУДНИЧЕСТВА БИЗНЕСА УКРАИНЫ
И РУМЫНИИ**

Румыния, как одна из стран-членов ЕС, является стратегически важным партнером Украины в области развития бизнеса. Однако существует немало геополитических и экономических факторов, которые создают трудности и препятствия для сотрудничества. Посвященные данной тематике публикации и исследования, которые существуют на сегодняшний день, не содержат четко очерченного круга актуальных проблем, не определяют классов нерешенных конфликтогенных вопросов, не анализируют механизмов их решения. Таким образом, исследования трансграничного сотрудничества бизнеса Украины и Румынии является чрезвычайно актуальным и необходимым.

В статье проанализированы тенденции трансграничного экономического сотрудничества Украины и Румынии через призму внешнеэкономической и инвестиционной деятельности предприятий. Особое внимание уделено особенностям трансграничного сотрудничества Закарпатья и Румынии. Определены проблемы ТГС предприятий Украины и Румынии и предложены варианты их решения.

В результате анализа статистических показателей был сделан вывод о негативных последствиях углубления экономического и политического кризиса в стране, в частности, из-за потери на фоне этих деструктивных процессов инвестиционной привлекательности Украины для румынского бизнеса.

Основными проблемами контент анализа ТГС с Румынией является ограниченность учета данных, их открытый доступ и несоответствие методологии учета показателей в Украине и Румынии. Следует также отметить, что проблема активизации сотрудничества Украины и Румынии остается нераскрытой, то ли в силу слишком низкого «стартового» уровня сотрудничества двух стран, то ли из-за отсутствия видения в ученых, экономических аналитиков, бизнесменов и чиновников обеих стран путей к ее активизации.

По результатам использования контент и статистического анализа сделаны выводы о тенденции ослабления трансграничного сотрудничества бизнеса Украины и Румынии. Поэтому для решения проблемных вопросов определен ряд мероприятий, среди которых главными являются стабилизация экономической и политической ситуации в Украине, налаживание реальных измерений сотрудничества международного бизнеса, которые способствовали бы развитию инноваций, уровня менеджмента контрагентов и технологий.

Ключевые слова: трансграничное сотрудничество, экспорт, импорт, прямые иностранные инвестиции, проблемы.

2. ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Витренко Л.А. ОЦЕНКА ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ОБЪЕКТОВ И СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПОТРЕБНОСТИ В КАПИТАЛЬНЫХ ЗАТРАТАХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПОКАЗАТЕЛЕЙ FCI (FACILITY CONDITION INDEX)

Сегодня в учебных заведениях, как и в других государственных организациях наблюдается тенденция к ухудшению эксплуатационного состояния зданий и сооружений. Отсутствие эффективного государственного финансирования приводит к физическому зносу объектов инфраструктуры, что, в свою очередь оказывает большую угрозу качественному и безопасному предоставлению образовательных услуг населению. Именно для того, чтобы избежать непредвиденных ситуаций следует проводить постоянное обследование зданий и сооружений с целью получения объективных данных об их фактическом состоянии.

В статье выявлены особенности оценки функционального состояния объектов и среднесрочных потребностей в капитальных расходах с использованием показателя FCI. Исследованы основные существующие методы оценки недвижимого имущества в Украине и представлены квалификация эксплуатационного состояния объекта недвижимости. Охарактеризованы основные классы реинвестирования, которые уместны к пониманию стоимости фонда FCI. Подано ключевые показатели, используемые для измерения и оценки физического состояния объекта и проиллюстрировано процесс оценки объекта с помощью индекса состояния объекта (FCI). Также построено матрицу зависимости Индекса состояния объекта (FCI) Индексу зависимостей миссий (MDI).

На сегодня в Украине существует методика оценки недвижимого имущества, предусмотрена Национальным стандартом №2 «Оценка недвижимого имущества», однако для эффективного управления имуществом учебных заведений необходимо заимствовать международный опыт оценки функционального состояния объектов, среди которых можно выделить индекс состояния объекта (FCI).

Итак, рассмотрены особенности применения индекса состояния объекта, как основного инструмента оценки состояния учебных заведений. И если эффективно использовать данный показатель, то это приведет к тому, что функциональное состояние объектов высших учебных заведений можно будет оценивать с помощью инструментов очень легко, очень объективно и предусматривать их эффективное функционирование через своевременное и достаточное обеспечение материальными и финансовыми ресурсами.

Ключевые слова: недвижимость, оценка имущества, объекты инфраструктуры, учебные заведения, индекс состояния объекта, расширенный индекс состояния объекта, прогнозируемый индекс состояния объекта.

Иванов Ю.Б., Удовенко А.А. МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ДЕЙСТВЕННОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ В СФЕРЕ ДЕРЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ УКРАИНЫ

Дерегулирование экономики - важный инструмент, который используется органами государственного управления для решения своих задач. Его влияние, на различные группы в обществе, может быть как положительным, так и отрицательным. К последнему, можно отнести: недостаточное научное обоснование введения отдельного мероприятия или акта; «закрытость» обсуждения проектов нормативно-правовых актов для социальных групп, на которых будет направлено дерегулирование; закрепление положений, приводящих к коррупционным проявлениям и др. При этом на этапе разработки регулятивных норм и мер, в большинстве случаев, сложно полностью оценить возможные последствия от их введения.

Результатом вышеописанных недостатков, является принятие законодательства, которое не только создает избыточные ограничения и обязанности для субъектов предпринимательской деятельности и граждан, но и не достигает целей своего принятия, то есть не обеспечивает решения социальных, экономических и других проблем. Это обосновывает необходимость оценки законодательства не только после его вступления в силу, но и на этапе принятия.

Методический подход к оценке действенности мероприятий в сфере дерегулирования, представлен в виде пошагового алгоритма, состоящего из четырех этапов. Его основной целью, является определение последствий от введения конкретного мероприятия, оценка фактического влияния нормативно-правового акта, который вступил в силу, сравнение прогнозируемого результата с полученным и принятие решения об эффективности или неэффективности исследуемого НПА. Для проведения оценки выбраны следующие методы: анализ доходов и затрат, оценка динамики позиций Украины в международных рейтингах и оценка рисков от внедрения мероприятия для каждой из групп субъектов (бизнес, потребители, государство).

В результате, сделан вывод, что использование методического подхода к оценке мероприятий с позиции дерегулирования, позволит аргументировать, насколько действенным является принятый нормативно-правовой акт, а также, выбрать лучший вариант для решения существующих проблем.

Ключевые слова: оценка регулирующего воздействия, дерегулирование, нормативно-правовые акты, действенность, механизм.

Кубатко А.В. РЕСУРСНАЯ ВЗАИМОЗАМЕНЯЕМОСТЬ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ ВСЛЕДСТВИЕ ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФЛУКТУАЦИЙ

Энергоемкость в независимой Украине, согласно официальным данным, достигла своего максимума в 1997 году. В течение последующих лет наблюдалась

тенденция постепенного снижения энергоёмкости ВВП с последующей ее стабилизацией. Несмотря на положительную динамику показателя, текущая энергоёмкость отечественной продукции в 3-4 раза превышает аналогичные показатели развитых стран (Великобритании, Германии, Франции, Японии и др.). Подобное сравнение дает представление о наличии значительного потенциала ресурсосбережения. По результатам исследования энергоэффективности Украины, определено, что повышение энергоэффективности национального производства до среднеевропейского уровня в секторах сельского хозяйства, промышленности, жилищно-коммунальном секторе и сфере услуг позволило бы сэкономить 31,9млн. тонн нефтяного эквивалента. Импорт природного газа в 2008-2012 гг. в среднем составлял 38 млн. тонн нефтяного эквивалента.

Низкая скорость изменения структуры потребления энергоресурсов в Украине объясняется сложностью технологических процессов перехода на другие альтернативные источники энергии. В краткосрочной перспективе предприятия национальной экономики для противодействия ресурсным флуктуациям используют свойства заменимости самых природных ресурсов между собой. В долгосрочной перспективе предприятия могут выбирать стратегию межвидовой ресурсной взаимозаменяемости (энергия, труд, капитал, информация), которая в свою очередь ограничивается значительным количеством факторов. Среди ограничивающих факторов влияющих на степень взаимозаменяемости между разного рода производственными ресурсами выделяют: термодинамические ограничения взаимозаменяемости, комплементарные ограничения взаимозаменяемости, макроэкономические ограничения взаимозаменяемости. Автором предложено рикошетные ограничения взаимозаменяемости, намечены направления изменений в структуре потребления природных ресурсов предприятиями национальной экономики вследствие эколого-экономических флуктуаций. Достичь идеальной взаимозаменяемости между ресурсами невозможно, и поэтому, нужно рационально использовать имеющиеся как возобновимые так и не возобновимые природные ресурсы.

Ключевые слова: природные ресурсы, национальная экономика, взаимозаменяемость ресурсов, динамическое равновесие, эколого-экономические флуктуации.

Лизанец М.В.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ УКРАИНЫ

В статье исследованы теоретико-методические подходы к обоснованию роли трансграничного сотрудничества регионов. Разработаны концептуальные подходы к формированию трансграничного региона между приграничными регионами Украиной и Европейского Союза в контексте развития трансграничного сотрудничества. В научной работе исследуются проблемы и перспективы развития трансграничного сотрудничества Украины в двух направлениях развития – в контексте европейской интеграции и в контексте стратегического про-

граммирования трансграничного региона. Трансграничное сотрудничество между соседними странами на региональном уровне становится наиболее важным элементом европейской региональной политики. Также, развитие трансграничного сотрудничества между приграничными регионами жизненно важно для приграничных территорий Украины и их соседей первого порядка.

В статье важная составляющая трансграничного сотрудничества фокусируется на вопросах украинско-словацкого и украинско-венгерского стратегического планирования развития трансграничного сотрудничества. Проведен анализ роли стратегического программирования в социально-экономическом развитии приграничного региона Украины – Закарпатской области. Рассмотрены пути развития трансграничного сотрудничества в современных условиях. Рассмотрена точка зрения отечественных учёных.

Реализация стратегического программирования создает основу для укрепления трансграничных связей, определения возможностей сотрудничества и разработки предложений относительно новых форм сотрудничества. Главные результаты, например, в украинско-венгерском отношении, следующие: создание базы знаний, развитие предпринимательских практических основ и знаний, составление учебных программ, брошюр и определение широкого спектра предпринимательских возможностей. Проведение анализа наилучшей практики, организация семинаров для предпринимателей малого и среднего бизнеса с целью развития инновационных предприятий; определение туристических возможностей; разработка туристического пакета программ путем формирования водного маршрута по Тисе, инвентаризации архитектурных и других предметов наследия; разработка технической документации, образование системы мониторинга и институционального сотрудничества с целью развития инфраструктуры региона. Определение логистических ресурсов региона, образование трансграничного логистического кластера;

- организация программ в области культуры и сохранение традиций в приграничном регионе, создание рамок и форм сотрудничества между людьми; ознакомление регионов с региональной политикой и трансграничным сотрудничеством Европейского Союза. Автор концептуально обосновывает понятие программирование согласно европейских стандартов. Определены принципы стратегического программирования. Определено место трансграничного сотрудничества в системе межрегионального развития Украины.

Ключевые слова: Украина, Закарпатье, Венгрия, Словакия, трансграничное сотрудничество, трансграничный регион.

Мальшко Ю.М.

ОЦЕНКА ДЕРЕГУЛЯТОРНОГО ВЛИЯНИЯ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОГО АКТА В РЕГИСТРАЦИОННОЙ СФЕРЕ НА АДМИНИСТРАТИВНУЮ НАГРУЗКУ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В условиях дерегулирования малого предпринимательства одной из важных задач является принятие такого законодательства, которое бы созда-

вало надлежачий бизнес-климат для малого предпринимательства, обеспечивало возможность его экономического развития. Высокий уровень административной нагрузки, который возник в результате принятия необоснованного законодательства, создает препятствия развитию малого предпринимательства уже на этапе его создания. Это обосновывает необходимость адекватной оценки законодательства еще на этапе его принятия с целью аргументации целесообразности или нецелесообразности введения регуляторного акта.

В статье рассмотрено на примере применение методики оценки результативности норм проектов нормативно-правовых актов с позиции дерегулирования малого предпринимательства. Отличием указанной методики от существующих в сфере нечетких множеств является расчет принадлежности нечеткого числа (а не точно определенного) ранее заданным интервалам. А также расчет именно вероятности принадлежности (а не принадлежности) нечеткого числа нечеткому множеству, что позволяет избежать неоднозначности, которая возникает при свертке частных критериев в некий глобальный показатель качества, экстремум которого определяет точку оптимума (при этом отпадает необходимость в определении значимости каждого из показателей).

С целью оценки результативности норм проектов нормативно-правовых актов с позиции дерегулирования малого предпринимательства в статье: построено нечеткие множества принадлежности параметров времени, стоимости проведения регистрации субъектов хозяйствования и коррупции состояниям, характеризующих снижение / повышение административной нагрузки на малое предпринимательство. Рассчитаны вероятности принадлежности этих параметров заданным состояниям и обоснованно какой нормативно-правовой акт является результативным с точки зрения его дерегуляторного влияния на административную нагрузку на малое предпринимательство.

В результате сделан вывод, что использование методики оценки результативности норм проектов НПА с позиции дерегулирования позволит не только аргументировать целесообразность или нецелесообразность введения регуляторного акта, но и выбрать лучший вариант по решению определенной проблемы в области дерегулирования малого предпринимательства.

Ключевые слова: нечеткое множество, принадлежность, вероятность, малое предпринимательство, административная нагрузка.

Писаревская А.И.
ВЛИЯНИЕ РЫНКА ТРУДА
НА ФОРМИРОВАНИЕ ТРУДОВОГО
ПОТЕНЦИАЛА

Развитие экономики Украины невозможно без эффективного процесса управления трудовым потенциалом как важнейшим фактором производства. При этом следует уделять надлежащее внимание именно формированию трудового потенциала, поскольку оно непосредственно влияет на эффектив-

ность хозяйственной деятельности предприятий. Процесс формирования трудового потенциала непосредственно связан с состоянием рынка труда и требует определения его оптимальных подходов и инструментов.

Влияние рынка труда на формирование трудового потенциала обусловило необходимость анализа современных тенденций рынка труда Украины, который показал его негативное влияние на формирование трудового потенциала, а именно: сложная демографическая ситуация, низкий уровень жизни населения, сокращения численности занятых и уровня экономической активности населения, повышения уровня безработицы, низкий уровень оплаты труда, несоответствие образования и рынка труда, и тому подобное. Проанализирована эффективность использования трудового потенциала, которая зависит от таких показателей, как ВВП и численность занятых.

Это позволило определить основные направления формирования трудового потенциала: обеспечение условий эффективного функционирования рынка труда, роста оплаты труда, создания условий для роста производства и обеспечения интересов работодателей и работников; повышение качества рабочей силы через осуществление инвестиций в образование работников; создания и развития системы сопровождения профессиональной карьеры работников; содействие формированию рынка гибких персонифицированных образовательных услуг; реализации политики непрерывного развития трудового потенциала; повышение уровня профессиональной гибкости и мобильности.

Процесс формирования трудового потенциалом следует регулировать на трех уровнях: государственном, региональном и на уровне предприятия. Чтобы этот процесс был эффективным, необходима максимальная согласованность действий на всех уровнях. На государственном уровне целесообразно уделить внимание нормативно-правовому обеспечению; поддержке развития регионов включая развитие научно-технического потенциала; усовершенствованию демографической, социальной политики; повышению образовательного уровня населения и уровня доходов населения путем усиления трансформации экономики; содействию интеграции Украины в международный рынок труда с помощью межгосударственного обмена трудовым потенциалом; выделению средств на содействие развитию трудового потенциала. На региональном уровне после составления программы занятости, анализа состояния рынка труда с учетом соотношения спроса и предложения и специфики региона проводятся активные мероприятия по формированию и развитию трудового потенциала. На уровне предприятия проводится активная кадровая политика, которая включает планирование, набор, отбор и адаптацию персонала.

Ключевые слова: рынок труда, трудовой потенциал; формирование трудового потенциала; занятость; безработица; экономически активное население; оплата труда; элементы рынка труда; конъюнктура рынка труда; инфраструктура рынка труда; конкуренция на рынке труда.

Сментына Н.В.
ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ
ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЦЕЛОСТНОЙ
СИСТЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО
ПЛАНИРОВАНИЯ НА МЕЗОУРОВНЕ

В работе исследуется проблема формирования единого методологического подхода к разработке стратегий социально-экономического развития административно-территориальных единиц государства. Предложено определение категории стратегическое планирование на мезоуровне. Отмечается отличие стратегического планирования социально-экономического развития административно-территориальных единиц государства от стратегического пространственного планирования.

Сконцентрировано внимание на нормативно-правовом обеспечении стратегического планирования в Украине, отмечено его несовершенство ввиду отсутствия закона, определяющего правовые, экономические и организационные основы формирования целостной системы стратегического планирования в государстве, а также ввиду смещения акцента к региональной доминанте.

Исследуется отечественная практика разработки стратегий на мезоуровне, в процессе чего отмечается факт зарождения основы для изменения идеи планирования по принципу «снизу-вверх». Предлагается комплексный подход к организации процесса стратегического планирования на мезоуровне с учетом охвата различных уровней административно-территориального устройства государства стратегическим планированием и согласованности стратегий.

Предложено совершенствовать систему стратегического планирования в Украине, в том числе путем признания, во-первых, фундаментальных принципов стратегического планирования, позволяющих сориентироваться на современные вызовы глобализационного мира, во-вторых, общепринятых европейских принципов, заложенных в Европейской хартии местного самоуправления. Предлагается единая структура стратегий, с позиции целесообразности упрощения усилить потенциальных инвесторов относительно поиска перспективных мест вложения капитала. Отмечается необходимость определения единого перечня показателей – целевых индикаторов мониторинга и оценки уровня социально-экономического развития мезосистем.

Ключевые слова: стратегическое планирование, мезоуровень, принципы планирования, стратегия, мониторинг, индикаторы успеха.

Солодаренко М.А.
РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО
ПАРТНЕРСТВА: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Работа посвящена исследованию зарубежного опыта развития государственно-частного партнерства, выявлению особенностей его формирования и распространения в ведущих странах мира.

Автором доказано, что механизм государственно-частного партнерства активно используется в зарубежной практике, а следовательно исследования мирового опыта в этой сфере с целью изучения иностранных механизмов, инструментов, принци-

пов построения государственно-частного партнерства и путей его дальнейшего использования в Украине является актуальной проблемой.

В статье приведена классификация стран в зависимости от интенсивности внедрения механизма государственно-частного партнерства. Показано, что такая форма взаимодействия государства и бизнеса возникла еще в древние времена и успешно развивается по сей день.

В статье показано количество сделок в разрезе отдельных европейских стран, их финансовое обеспечение и распределение проектов ГЧП по сферам применения.

На основе исследования мирового опыта развития государственно-частного партнерства определены особенности формирования, внедрения и реализации этого механизма в европейских странах: Великобритании, Франции, Германии, Испании, Италии. Прослежены эволюционные изменения в осуществлении государственных функций и построении системы партнерских отношений с частным сектором. Доказано, что стремительное развитие государственно-частного партнерства в исследуемых странах было обеспечено после создания специальных государственных учреждений и институтов для осуществления консультаций, экономической экспертизы и общего сотрудничества государства и бизнеса. Отмечено, что проекты, основанные на принципах государственно-частного партнерства активно формируются и развиваются во всем мире, то есть зарубежные страны накопили достаточный опыт в этой сфере. При этом, каждая страна использует свои инструменты распространения и развития государственно-частного партнерства, а следовательно, темпы реализаций проектов ГЧП в каждой стране разные.

Определены приоритетные формы и сферы применения государственно-частного партнерства в исследуемых странах. Выявлены основные препятствия на пути развития взаимоотношений государственного и частного партнеров.

Сделан вывод, что для более стремительного развития государственно-частного партнерства в Украине необходимо учитывать зарубежный опыт развития этой сферы.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, механизм, мировой опыт, развитие, частный партнер, государство.

Труш И.Е.
ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫЙ МЕХАНИЗМ
В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Рассмотрены возможности для роста и развития экономики Украины, учитывая опыт многих стран мира, что свидетельствует об эффективном сочетании различных инструментов государственного регулирования денежно-кредитной сферы и позволяет решить проблему временной нехватки ликвидности финансовых посредников, предотвратить ее перерастание в кризис платежеспособности.

Применены различные подходы к определению понятия «денежно-кредитная политика». Наиболее

полным и точным определением денежно-кредитной политики является ее трактовка как комплекса взаимосвязанных, направленных на достижение конкретных целей мероприятий по регулированию денежного рынка, которые проводит государство через свой центральный банк. Ключевые цели денежно-кредитной политики: ценовая стабильность, стабильность обменного курса, рост национального производства, сбалансирование платежного баланса, обеспечение занятости, рост благосостояния населения.

Стабильный рост на основании расширенного воспроизводства требует активизации кредитной деятельности банков, наращивания ресурсов, а также усовершенствования структуры банков и привлечения различных видов депозитов. Учитывая кредитный характер современного рыночного хозяйства и особенности рыночной экономики, необходимо шире использовать потенциал кредита, кредитные технологии для оживления и поддержки современного экономического роста.

В общем, кредитная система, реализуя кредитные отношения, обеспечивает завершающее перераспределение национального дохода и ВВП. Она способствует адекватному распределению ресурсов между отраслями, между производственной и непроизводственной сферами, а также между предприятиями. Это, в свою очередь, вызывает структурные изменения в экономике и выравнивание различных норм прибыли со средним его значением.

Обосновано, что эффективное развитие кредитной системы является весомым фактором долгосрочного экономического роста. Поэтому, в Украине необходимо провести ряд мероприятий, направленных на улучшение качества реализации функций кредитной системы и укрепления ее стимулятивного воздействия. Чтобы выработать эффективную стратегию денежно-кредитной политики, следует прежде всего адекватно оценить состояние экономики; развитие банковской системы и фондового рынка; институциональное обеспечение монетарной политики; развитие инструментов монетарной политики; характер взаимозависимости макроэкономических и монетарных показателей.

Ключевые слова: денежно-кредитный механизм, денежно-кредитная политика, государственное регулирование, национальная экономика, кредитная система, экономический рост.

3. РЕГИОНАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

**Адам В.І. Калинич В.Е.
МОДАЛЬНОСТЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ
ПРЕДПРИЯТИЯ, РЕГИОНА,
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

В статье конкурентоспособность рассмотрена как стратегическая категория. Модальность пред-

ложено охарактеризовать как системную составляющую управления конкурентоспособностью, ответственную за способ оценки конкурентоспособности и принятия управленческих решениях. Модальность конкурентоспособности основана на потенциальных вариантах поведения экономической системы в будущем. Модальность представлена как составная часть субъективной характеристики конкурентоспособности. Объективный компонент конкурентоспособности представляет собой характеристику физического состояния базиса экономической системы. Субъективная составляющая конкурентоспособности базируется на модальности управления как способа, пути, подхода избранное управляющей системой в процессе оценки конкурентоспособности и выбора путей ее усиления.

Выделенные такие виды модальности конкурентоспособности как дебитивная, потенциальная, гипотетическая, императивная, интенциональная и оптативная. Элементами системы управления конкурентоспособностью на основе модальности выделены следующие. В качестве объекта управления выделено потенциал экономической лица, которому служит основой дальнейшего развития и получения конкурентных преимуществ. Стратегия формирования конкурентных преимуществ представляет собой совокупность императивов, на которых базируется стратегический анализ и стратегическое планирование, определяется политика предприятия, региона или страны по формированию внутренней среды и взаимодействия с внешним окружением. Организационный фрейминга экономической системы включает широкий круг вопросов, среди которых коммуникационная подсистема, выбор формы организации (иерархической или адаптивной), целесообразность определенного уровня диверсификации деятельности экономического субъекта. Конкурентоспособность будет иллюзорной при применении бюрократического типа управления. Тактика представляет собой той или иной способ реализации стратегии в определенных условиях времени и пространства. Управляющая подсистема. Подсистема контроллинга.

Каждому элементу системы присуща определенная модальность. При этом отмечено, что модальности связаны между собой, а соответственно их влияние не ограничивается только одним элементом системы управления конкурентоспособностью.

Ключевые слова: конкурентоспособность, управление, система, модальность, субъективизм, элемент, связь, анализ.

**Бабец И. Г.
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ
КАК ФАКТОР ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ УКРАИНЫ**

В статье проведена оценка энергетической безопасности регионов Украины по показателям: энергоёмкость валового регионального продукта (ВРП), кг условного топлива на 1 грн ВРП; доля доминирующего топливного ресурса в потреблении топливно-энергетических ресурсов. Высокие значения интегрального показателя энергетической безопас-

ности выявлены в городах Киеве (0,788) и Севастополе (0,788), где энергоёмкость ВРП была наименьшей среди всех регионов и составила 0,022 и 0,033 соответственно. Высокий уровень энергетической безопасности наблюдается в Херсонской области (0,608) при низкой энергоёмкости ВРП (0,048). На основании этого сделан вывод, что, несмотря на высокую долю доминирующего топливного ресурса в потреблении топливно-энергетических ресурсов указанных регионов, высокий уровень энергетической безопасности обусловлен, прежде всего, низкой энергоёмкостью ВРП.

С целью выявления региональных диспропорций во взаимосвязях энергетической безопасности и уровня высокотехнологичности промышленного производства проведен кластерный анализ регионов Украины по показателям инвестиционно-инновационной активности и энергетической безопасности. В результате исследования выделена группа регионов, в которых при высокой энергоёмкости ВРП преобладает низко технологическое промышленное производство, а развитие высокотехнологичных отраслей финансируется на низком уровне (Днепропетровская, Донецкая, Запорожская, Ивано-Франковская, Луганская, Харьковская области). Высокотехнологичные инвестиции на современном этапе развития этих регионов осуществляются в небольших объемах и не могут существенно повлиять на снижение энергоёмкости ВРП. Это подтверждено результатами регрессионного анализа для Донецкой области за 2001-2013 гг., которые свидетельствуют об отсутствии статистически значимого влияния доли высокотехнологичных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал на энергоёмкость ВРП.

Для остальных групп областей Украины, при относительно низкой энергоёмкости ВРП, наблюдаются достаточно высокие значения показателей инвестиционно-инновационной деятельности в регионах, приближенных к центрам кластеров, и низкие значения этих показателей - в регионах, которые удалены от центра соответствующего кластера. Это позволило сделать вывод о взаимозависимости инвестиционно-инновационной и энергетической деятельности в большинстве областей Украины.

В статье доказана необходимость активных структурных преобразований в промышленности регионов, экономика которых основана на ресурсоемких старопромышленных отраслях и является энергозатратной. На основании результатов линейной регрессии для Донецкой области и панельной регрессии для регионов Украины сделан вывод о неоднозначном влиянии доли инвестиций в высокотехнологичные отрасли промышленности на энергоёмкость ВРП, что обусловлено неэффективным использованием этих инвестиций, низкой их реальной высокотехнологичностью.

Ключевые слова: энергетическая безопасность, энергоёмкость ВРП, высокотехнологичные инвестиции, регион.

Беликова Н.В.

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ МОДЕЛИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ И ЕЕ РЕГИОНОВ

Актуальность статьи определяется падением темпов социально-экономического развития страны и ее регионов на фоне изменений в стратегических приоритетах развития. Проблемное поле теории и практики экономических реформ используется для обоснования стратегии реформирования; сроков и скорости отдельных мероприятий реформирования; планирования ресурсного обеспечения реформ (в том числе оценка социальных издержек трансформации); прогноз результатов; оценки влияния реформ на долгосрочное развитие страны.

Целью статьи является исследование теоретических и методологических основ проведения реформ на основе идентификации модели экономики страны и ее регионов, а также выявления проблем в ее функционировании.

Одним из ключевых аспектов процесса реформирования в стране и ее регионах является определение момента, когда реформа должна быть начата. Этот момент начала реформ зависит от результатов диагностики проблем в функционировании модели экономики или ее отдельных компонент.

Эволюция экономических моделей государственного регулирования находится в русле развития представлений о роли государства в обеспечении устойчивого экономического развития. Большинство авторов определяют понятие "модель экономики" в рамках системного анализа экономической, социальной и политической компонент.

Исходя из этого, модель экономики можно определить как абстрактный инструмент для изучения способа социально-экономического развития страны с учетом специфики ее экономики.

Компонентами модели экономики являются: форма собственности, концентрация производства, уровень государственного регулирования, ориентация внешнеэкономической деятельности, уровень технологичности и инновационности производства, человеческий капитал, административно-территориальное деление.

Предложенный подход позволяет углубить теоретические и методологические основы реформирования экономики страны и ее регионов путем идентификации объекта реформирования. Дальнейшие исследования направлены на разработку инструментов для диагностики проблем в функционировании модели экономики страны и ее отдельных компонент с целью определения стратегических направлений реформ и последовательности мероприятий в рамках каждой реформы.

Ключевые слова: модель экономики, экономические реформы, социально-экономическое развитие, концепция, методология.

Бойченко Э.Б.

**ДИАГНОСТИКА ВОСПРОИЗВОДСТВА
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ СИЛ В КОНТЕКСТЕ
РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО СОЦИУМА:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

Воспроизводство производительных сил в контексте развития регионального социума состоит в восстановлении рабочей силы как главного ресурса экономики, которая является основным элементом производства. Объектом диагностики воспроизводства производительных сил в контексте развития регионального социума выступает процесс воспроизводства социальной жизни населения региона; предметом исследования являются составляющие социальной жизни населения региона, а именно: воспроизводства населения и трудовых ресурсов, общественного здоровья, образовательного уровня и условий культурного развития населения. Выбор методов диагностики целесообразно осуществлять для каждой составляющей воспроизводства социальной жизни населения региона с учетом особенностей условий формирования и существования.

Результаты диагностики воспроизводства производительных сил в контексте развития регионального социума позволяют определить причинно-следственные связи: между демографическими явлениями и процессами, общие и частные тенденции и закономерности их развития с учетом национальных традиций и социально-экономических особенностей региона (диагностика воспроизводства населения). Выделение таких тенденций и закономерностей дает возможность распознать негативные (кризисные) явления и процессы, установить предпосылки их возникновения, определить и оценить отклонения от эталона (нормативных показателей, приемлемых для данной территории). Это, в свою очередь, позволяет выбирать наиболее эффективные меры, способные в краткосрочной перспективе переломить негативный тренд, а также закрепить и усилить позитивные процессы:

между существующими демографическими процессами и современными тенденциями развития системы профессионального образования, экономики с учетом социально-экономических особенностей региона и конъюнктуры регионального рынка труда (диагностика воспроизводства трудовых ресурсов);

между существующей образовательной системой и приобретением соответствующего образовательного уровня населением (диагностика воспроизведения образовательного уровня);

между существующей сетью учреждений культуры и культурным развитием регионального социума, общие и частные тенденции и закономерности их развития с учетом национальных традиций и социально-экономических особенностей региона (диагностика условий воспроизводства культурного развития населения);

оценить состояние физического, духовного и социального благополучия населения региона, выявить причины и закономерности его развития с учетом особенностей функционирования региональной системы здравоохранения, техногенной

нагрузки территории, экономического и социально-го развития региона (диагностика воспроизводства общественного здоровья).

Ключевые слова: воспроизведение производительных сил, региональный социум, диагностика, объект диагностики, цель и задачи диагностики.

Варцаба В.И.

**ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ
В УКРАИНЕ СОВРЕМЕННЫХ КОНЦЕПЦИЙ
И ИНСТРУМЕНТОВ УПРАВЛЕНИЯ**

Целью статьи является оценка существующего состояния использования концепций, технологий и инструментов регионального менеджмента управленческим корпусом отечественных социально-экономических систем регионального уровня. В статье проанализирован зарубежный и отечественный опыт по внедрению важнейших управленческих инновационных концепций в области управления жизнедеятельностью региональных сообществ и освещен результат исследования наиболее популярных в мировой бизнес-среде инструментов менеджмента среди которых: анализ инвестиционного портфеля (Investment Portfolio Analysis - IPA), планирование материальных ресурсов (Materials Requirement Planning - MRP), модель бренд-менеджмента (brand management model - MBM), анализ денежных потоков (Cash-flow Analysis - CFA), учет расходов на деятельность (Activity-based Costing - ABC), целевые расходы (Target Costing - TC), капитальные расходы (Capital Budgeting - CB), общий менеджмент качества (Total Quality Management - TQM), стратегическое планирование (Strategic Planning - SP), точно в час (Just in Time - JIT).

Обоснованно факт повышения эффективности управления в случае комплексного использования инновационных инструментов, которые рекомендуется подбирать исходя из конкретных управленческих целей, задач, ситуаций, в которых эти цели и задачи предполагается достигать.

Определено, что одним из самых ярких примеров комплексного использования современного менеджмента инструментария в Украине выступает технология стратегического управления социально-экономическим развитием регионов Украины, что свидетельствует о необходимости и целесообразности использования в процессах стратегического управления экономическим развитием регионов Украины как уже известных концепций и инструментов менеджмента, так и обоснованного создания и внедрения в практическое управление инновационных отечественных разработок управленческих технологий и рекомендаций. Даны рекомендации по применению в процессе разработки и последующей реализации стратегий регионального развития существующий положительный мировой и европейский опыт в виде моделей, технологий, механизмов и инструментов управления.

Определены недостатки в существующей практике регионального управления в Украине и в подходах к принятию управленческих решений на

региональном уровне, которые мешают внедрению мировых и отечественных инновационных управленческих технологий и механизмов в практическом использовании. Аналитически подтверждено, что в существующей практике регионального менеджмента в Украине отсутствует масштабное использование современных концепций и инструментов управления мирового уровня, что свидетельствует о необходимости создания и внедрения в практическое управление инновационных управленческих технологий и рекомендаций, которые базируются на гармонизации интересов, отношений и взаимодействия участников региональных рынков и достижения общих целей их деятельности.

Ключевые слова: региональный менеджмент, инструменты управления, управленческие решения, развитие региона, управленческие инновации, современные концепции, стратегическое управление.

Винар Н.В.
УЧЕТ КРИТЕРИЕВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В УПРАВЛЕНИИ ТУРИСТИЧЕСКО-РЕКРЕАЦИОННОЙ ТЕРРИТОРИИ КАРПАТСКОГО РЕГИОНА

В статье обоснована важность сохранения подлинности, неповторимости и экологической безопасности туристическо-рекреационной территории Карпатского региона при условии динамического развития туристической отрасли. Освещено влияние туризма на социально-экономическое развитие территории на принципах устойчивости. Указано влияние и важность роли органов исполнительной власти в регулировании устойчивого развития туристическо-рекреационных территорий Карпатского региона путем расширения прав и возможностей для общин, созданием агентств развития туризма, поддержки неправительственных организаций и частного сектора. Отмечена важность межтерриториального сотрудничества в этом процессе на основе нормативно-договорного обеспечения, включая международные соглашения, регулирующие сохранение культурного наследия, экологической безопасности и устойчивого развития. Рассмотрены условия соблюдения Рамочной Конвенции об охране и устойчивом развитии Карпат. Обнаружена одна из основных проблем в использовании природных ресурсов туристическо-рекреационных территорий Карпатского региона, а именно неконтролируемость в их использовании и отсутствие их объективной оценки. Предложен ряд критериев оценки и отбора объектов, которые должны учитываться при детальном мониторинге и исследовании туристско-рекреационных территорий с соблюдением ограничений туристических потоков Карпатского региона. Предложено несколько механизмов, благодаря которым есть возможность достижения равновесия между сохранением природной среды и развитием туристической отрасли. Разработаны меры, реализация которых может привести к улучшению условий труда и уменьшению количества увольнений работников

занятых в туристическо-рекреационной сфере. С целью соблюдения устойчивости и сохранения культурного наследия предложен переход от классического туризма к альтернативному, а именно к: экотуризму, зеленому туризму, квалифицированному туризму (велотуризму, пешему туризму, конному туризму). Нарботанные рекомендации позволят обеспечить экологическую, социальную и экономико-финансовую эффективность управления туристско-рекреационными территориями Карпатского региона.

Ключевые слова: туристско-рекреационная территория, Карпатский регион, устойчивое развитие, критерии устойчивого развития, экологическая безопасность, мониторинг обеспечения экологической безопасности, аутентичность туристско-рекреационной территории.

Зелич В.В.
АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ТРАНСГРАНИЧНЫМИ ПАРТНЕРАМИ УКРАИНЫ И ЗАКАРПАТЬЯ ПО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ

Важным фактором развития современного международного бизнеса является трансграничное сотрудничество как современная форма международного сотрудничества регионов, влияет на процессы регионализации и глобализации Украины в целом. Расширение географических границ действия, форм и сфер влияния трансграничного сотрудничества, обуславливают его ведущую роль в привлечении приграничных регионов к интеграционным процессам.

Одной из главных форм осуществления международных экономических отношений является внешняя торговля, которая реализуется через особую ее форму - трансграничное сотрудничество. В современных условиях интеграции Украины в мировое сообщество, существенным есть влияние таких факторов как, политическим, экономическим, социальным, идеологическим. Что в свою очередь, влияет на выбор партнеров в транскондонном сотрудничестве государств, на объем осуществления экспортно-импортных операций.

Цель статьи: определение основных тенденции в развитии внешней торговли Закарпатья с трансграничными партнерами. Проанализировать международных трансграничных партнеров Закарпатья в экспортно - импортных операциях, и сформированы основные приоритетные направления развития их дальнейших отношений. Обоснованы пути повышения эффективности сотрудничества в торговой сфере с трансграничными партнерами Закарпатья.

Актуальным является вопрос международного партнёрства регионов, и структурный анализ экспорта из украинских областей. Для Украины 2014 стал переломный в выборе стратегических партнерских отношений и геополитического направления страны. Одним из факторов, которые влияли на такие показатели вступления в силу автономных преференций ЕС, в связи с чем украинский экспорт

изменил свою направленность в сторону Европы. В рамках трехстороннего соглашения договоренности между Украиной, ЕС и Россией, Евросоюз сохранил для Украины односторонние преференции в торговле со странами ЕС до конца 2015.

Ключевые слова: экспорт, импорт, товарная позиция, внешнеторговые приоритеты, промышленные товары, трансграничное сотрудничество, внешняя торговля, трансграничная торговля, трансграничное воздействие, торговые партнеры.

Иванова О.Ю.
**МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД
К МОДЕЛИРОВАНИЮ СЦЕНАРИЕВ
ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ
РЕСУРСОВ**

Статья посвящена обоснованию теоретико-методического обеспечения моделирования сценариев децентрализации финансовых ресурсов. Проблемы социально-экономического развития регионов возникают под влиянием ряда факторов, в том числе из-за финансовой зависимости регионов от центра. В современных условиях Украина нуждается в устойчивом, сбалансированном развитии на основе формирования региональных систем, которые способны к саморазвитию.

Одним из важных направлений регионального развития, в том числе на уровне налогово-бюджетных отношений, является проведение мероприятий по децентрализации. Актуальной задачей регионального развития является решение вопросов децентрализации и предоставление органам местного самоуправления прав и ответственности в распоряжении местными средствами.

Целью данной статьи является разработка методического обеспечения обоснования децентрализации финансовых ресурсов с учетом критериев их эффективности.

Разработан методический подход к моделированию сценариев децентрализации финансовых ресурсов, который состоит из пяти взаимосвязанных последовательных этапов: постановка цели; построение модели децентрализации финансовых ресурсов; определение влияния факторов на формирование финансовой самодостаточности регионального развития; определение сценариев децентрализации финансовых ресурсов; учет потенциальных рисков; формирование критериев эффективности децентрализации финансовых ресурсов и проверка сценариев на соответствие им; моделирование сценариев; выбор наиболее рационального сценария в соответствии с экономической, социальной и организационной эффективностью.

Выделены факторы формирования финансовой самодостаточности регионального развития: направленность государственной региональной политики, налоговый, бюджетный, ресурсный потенциал региона, объем налоговых поступлений, отношение между властью и бизнесом в регионе, структура экономики региона и т.д.

Предложены критерии эффективности децентрализации финансовых ресурсов: снижение коэффициента бюджетной зависимости, увеличение

уровня сбалансированности бюджета региона, увеличение налоговых поступлений в местные бюджеты, увеличение доли местных и закрепленных налогов, положительные социальные эффекты, снижение потерь бюджетных средств, уменьшение коррупционных рисков и т.д.

Дальнейшие научные исследования по этой проблеме лежат в области разработки концепции реформирования налогово-бюджетных отношений «центр-регион».

Ключевые слова: децентрализация, финансовая самодостаточность региона, методический подход, факторы, критерии эффективности

Пойда-Носик Н.Н., Грабар М.В.
**ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННАЯ
СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ РЕГИОНА**

Туристско-рекреационная специализация региона играет очень важную роль для успешного регионального развития. Все территории независимо от количества их природных туристических ресурсов могут иметь туристическую ценность, которая будет проявляться в зависимости от выбранной туристической специализации. Поэтому актуальными являются исследования специализации туристических территорий.

Туристско-рекреационная специализация региона это развитие таких видов туризма, которые способствуют эффективному экономико-экологическому использованию ресурсной базы.

Закарпатье имеет разнообразные туристические ресурсы: 1) природные: климат, рельеф, реки, минеральные источники, леса, флора и фауна, пещеры, природно-заповедный фонд (биосферный заповедник, заказники, национальные природные парки, заповедные урочища); 2) историко-культурные: деревянные церкви, исторические парки-памятники, музеи, замки, дворцы, памятники истории. Закарпатье имеет благоприятные условия для развития следующих направлений туризма и рекреации: культурно-познавательного, лечебно-оздоровительного, сельского, экологического, событийного, спортивного.

В общем, выделив перспективные виды туризма для Закарпатья определим специализацию некоторых его районов.

Мукачевский район обладает мощным туристско-рекреационным потенциалом, многообразием историко-культурных памятников и интересными фестивалями. Поэтому в районе необходимо развивать культурно-познавательный, лечебно-оздоровительный и событийный туризм. На сегодняшний день на территории района насчитывается 39 туристических комплексов.

Туристов на территории Раховщины привлекают: самая высокая горная вершина Украины – гора Говерла; Закарпатский туристический путь; географический центр Европы; уникальные системы Карпатского биосферного заповедника, многонациональные культурные достояния населения, различные праздники и фестивали. Указанные предпосылки позволяют развивать на территории района лечебно-оздоровительный, сельский, экологиче-

ский, спортивный (горнолыжный, пешеходный, велосипедный, рафтинг, каякинг, альпинизм и спелеотуризм) и событийный туризм.

В Свалявском районе находится много минеральных вод, уникальных по своему составу и лечебным свойствам, поэтому развитие лечебно-оздоровительного туризма является наиболее приоритетным. На базе минеральных вод работают известные санаторно-курортные здравницы.

Итак, каждый район Закарпатской дестинации, основываясь на ресурсной базе, имеет свою специализацию в туристско-рекреационной сфере, дальнейшее развитие которой требует формирования эффективного механизма управления.

Ключевые слова: туристско-рекреационная специализация, виды туризма, туристические ресурсы, район.

Шевчук Я.В., Губани Г.Г., Чобаль Л.Ю.
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА
ИННОВАЦИОННЫХ ТРАНСПОРТНЫХ
СРЕДСТВ

В статье исследованы социально-экономические аспекты развития производства инновационных транспортных средств. Проанализированы преимущества, которые человечество получит с массовым производством и внедрением инновационных транспортных средств. Построено структуру продаж производителей электромобилей в Украине. Осуществлен анализ самых популярных инновационных транспортных средств и раскрыто их основные технические характеристики. Прослежено спрос на современные инновационные транспортные средства. Показано динамику продаж электромобилей за последние годы в Украине и Европе. Доказано, какие основные факторы тормозят развитие и негативно влияют на внедрение в производство инновационных транспортных средств.

Ключевые слова: автотранспорт, автотранспортная инфраструктура, гибридный автомобиль, электровелосипед, электроскутер, электромотор, электромобиль, инновации, инновационный транспортное средство.

4. ЭКОНОМИКА
ПРЕДПРИЯТИЙ И ОТРАСЛЕЙ

Балджи М.Д.
ПРИМЕНЕНИЕ СЦЕНАРНОГО ПОДХОДА
ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОГНОЗНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Рассмотрены положения методологии сценарного прогнозирования и определены основные процедуры этого подхода для ориентации на цели прогнозирования. Обоснованы положительные стороны метода сценариев и определены его преимущества для проведения прогнозных исследований. Выявлены prerogatives разработки прогнозов функционирования украинских предприятий пищевой промышленности. Проведен анализ научных работ отечественных и зарубежных ученых по рассмотрению использования

сценарного подхода для построения прогнозов деятельности предприятий. Обоснована значимость поставленной цели исследования и определены основные задачи для ее решения. Изложены концептуальные положения сценарного подхода к прогнозам функционирования предприятий, основанные на принципах системного подхода и оценке влияния факторов неопределенности рыночной среды на результаты производственной деятельности. Рассмотрены факторы неопределенности, отражающие внешние и часть внутренних рисков, которые необходимо оценивать и учитывать в процессе построения прогнозов деятельности предприятий в условиях рыночной экономики. Выделены ключевые направления развития отечественных предприятий и построены различные варианты их динамики. Проанализирована деятельность украинских предприятий пищевой промышленности. Доказаны последствия реализации функционирования предприятий по различным видам сценариев и определены их хозяйственные риски. Рассмотрены деревья целей развития предприятий в целях управления дальнейшими разработками и определения перспективной стратегии. Выявлено, что одним из самых удобных способов построения прогнозов и выбора сценариев можно считать метод моделирования. В таких случаях вопрос сравнения сценариев решается при использовании единой модели для оценки каждого из сценариев. Проведен экономико-статистический анализ деятельности предприятий пищевой промышленности с использованием метода сценариев и выявлены ключевые факторы, которые оказывают существенное влияние на повышение конкурентоспособности. Разработано несколько видов прогнозных решений для выбранных предприятий, что позволяет определить их перспективные направления функционирования. Сделаны выводы о перспективах использования сценарного подхода для проведения прогнозных исследований на отечественных предприятиях пищевой промышленности, что позволит принимать решения в условиях неполной и неточной информации о макроэкономической среде, характер поведения которой трудно определить с помощью сложной математической обработки.

Ключевые слова: сценарный подход, прогнозирования, предприятия, пищевая промышленность, хозяйственные риски, дерево целей, моделирования.

Валькова Н.В.
АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ
ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ
ИНФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

В связи с развитием информационной экономики возникает необходимость оценки информационных конкурентных преимуществ предприятий, с целью повышения эффективности управления ними. Нерешенной частью проблемы является исследование информационного конкурентного преимущества предприятия в Интернет-среде и его влияния на формирование конкурентоспособности предприятия.

В статье проведен ретроспективный анализ научно-методических подходов к формированию конкурентных преимуществ предприятий. Проана-

лизована класифікація методів оцінки конкурентоспособності і конкурентних переваг підприємств, визначені основні переваги з урахуванням особливостей діючих умов інформаційної економіки.

Вивчено вплив джерел інформації, які використовуються в процесі аналізу конкурентоспособності підприємства, визначені їх характеристики і недоліки. За результатами досліджень обґрунтована необхідність і перспективи використання інформаційної складової для оцінки і формування конкурентних переваг підприємств, а також напрямки її використання.

Для проведення аналізу конкурентоспособності і конкурентних переваг підприємства використовуються різні джерела інформації. Деякі методи аналізу використовують інформацію фінансової і статистичної звітності підприємств, інші ґрунтуються на оцінках експертів, третя група використовує інформацію, яку отримують за допомогою моніторингу ринкової ситуації, і четверта група методів, які використовують інформацію, зібрану за допомогою анкетування. Ми пропонуємо для використання для проведення аналізу конкурентоспособності і конкурентних переваг наряду з класичними джерелами використовувати інформацію з мережі Інтернет. Особливо це стосується аналізу інформаційного конкурентного переваги підприємства, значення якого недооцінено в умовах розвитку електронного бізнесу і інформаційної економіки.

На основі моніторингу інформації для визначення інформаційних конкурентних переваг в електронній середовищі підприємства одночасно можуть здійснити SWOT аналіз конкурентних переваг і визначити ключові фактори успіху в умовах електронної бізнес-середовища, використати метод бенчмаркінгу для покращення власних конкурентних позицій. Аналіз конкурентних переваг зовнішніх е-ресурсів, необхідний для вибору партнерів з метою подальшого співробітництва, аналіз власного ресурсу, необхідний для управління його інформаційними конкурентними перевагами і конкурентоспособністю підприємства в цілому.

Ключові слова: конкурентні переваги, методи оцінки конкурентних переваг, інформаційні конкурентні переваги

Виниченко Е. Н.
ЦЕЛІ І ЗАДАЧІ СИСТЕМИ
ДИНАМІЧЕСКОГО КОНТРОЛЮ
СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧЕСКОГО
РАЗВИТТЯ ПІДПРИЄМСТВА

Актуальною проблемою функціонування сучасних підприємств є організація системи динамічного контролю соціально-економічного розвитку підприємства.

Система контролю як елемент (підсистема) системи управління має свої цілі і завдання. Для того, щоб система контролю на підприємстві виконувала свої функції і була ефективним ін-

струментом його діяльності, необхідно правильно визначити цілі і завдання цієї системи.

Таким чином, метою статті є визначення цілей і завдань системи динамічного контролю соціально-економічного розвитку підприємства.

За метою системи контролю розуміємо бажане стан системи контролю, кінцевий результат її функціонування.

Завдання системи контролю – це перелік послідовних дій, спрямованих на досягнення цілей системи контролю.

За динамічним контролем слід розуміти контроль, який забезпечує функціонування і розвиток підприємства в умовах нестабільного середовища, тобто сприяє виявленню факторів зовнішньої і внутрішньої середовища, визначенню і зменшенню їх впливу на роботу підприємства.

За результатами проведеного дослідження автором:

- представлено думку фахівців щодо визначення цілей системи контролю і завдань, необхідних для реалізації цих цілей;
- визначено три основні цілі системи динамічного контролю соціально-економічного розвитку підприємства: оперативна (уникнення помилок на підприємстві), тактична (забезпечення ефективного функціонування підприємства), стратегічна (забезпечення розвитку підприємства). Таке розділення цілей дозволяє визначити з делегуванням функцій контролю на різних рівнях управління підприємством;
- визначено основні завдання по рівнях реалізуваних цілей. Правильне визначення завдань спрямоване на ефективну реалізацію цілей, а, відповідно, на функціонування всієї системи контролю в цілому;
- акцентовано увагу на важливості досягнення оперативних цілей і рішення, необхідних для їх реалізації, завдань, що забезпечують більш ефективне функціонування і розвиток підприємства;
- встановлено зв'язок між цілями, завданнями і видами контролю. Запропонований підхід дозволяє визначитися з професійною областю знань фахівця, що виконує визначені контрольні функції.

Перспективним напрямком подальшого дослідження розглядаємої теми є формування базової системи контролю соціально-економічного розвитку підприємства.

Ключові слова: цілі, завдання, система контролю, контроль, підприємство.

Девиняк О.Т.
ФУНКЦІОНАЛЬНИЙ АНАЛІЗ
І ОПТИМІЗАЦІЯ ОРГАНІЗАЦІЇ
ПРАКТИКИ СТУДЕНТІВ НА ПРИМЕРІ ГВУЗ
«УЖГОРОДСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ»

Застосування функціонального моделювання дозволяє лаконічно зобразити складні процес-

сы, происходящие в организации, а сама модель является основой для реинжиниринга этих процессов. Чтение моделей IDEF0, хотя и нуждается в некоторых дополнительных умениях, однако позволяет понять деловые процессы более основательно, и, что главное, передавать это понимание между уровнями управления и к непосредственным исполнителям тех или иных действий. В данной статье раскрыта действующая модель организации практик в ГВУЗ «Ужгородский национальный университет» и предложена новая модель, более экономная касательно трудовых затрат. Разработанная модель, в отличие от действующего порядка, требует привлечения значительно меньшего количества исполнителей, а также не требует участия высшего руководства. Упрощение было достигнуто путем выявления и изъятия несущественных и избыточных действий, что стало возможным благодаря наглядному изображению процесса организации практики по стандарту функционального моделирования IDEF0. Разработанные функциональные модели могут использоваться для объяснения порядка организации практики сотрудникам вузов, а внедрение предлагаемой модели в деятельность вузов несколько де бюрократизирует образовательный процесс и экономит время сотрудников, что, в свою очередь, улучшает мотивацию и отношение к своей работе.

Ключевые слова: функциональный анализ, менеджмент высшего образования, организация практики, IDEF0 моделирование, реинжиниринг деловых процессов.

Климко Т.Ю., Мельник Е.А.
**КОРПОРАТИВНОЕ МОШЕННИЧЕСТВО:
 РЕАЛИИ СОВРЕМЕННОСТИ**

Украинский финансово-экономический кризис развивается. По оценкам экспертов дно еще не достигнуто. Кризисные явления в украинской экономике будут нарастать: длительный спад промышленного производства и экспорта, увеличение невозвратов кредитов и вторая волна банкротств в банковском секторе, повсеместное сокращение бюджетов и персонала, увеличение количества безработных, падение платежеспособного спроса, рост потребительских цен, связанный с ростом иностранной валюты, валютной составляющей в отечественном производстве, рост удельных затрат при снижении производства и произволом в ценообразовании монополистов. Большие расходы связанные с военными действиями на Востоке. Так же ухудшается соотношение доходов и расходов для всех уровней персонала компаний, а личная потребность в деньгах растет. Турбулентность на рынках существенно меняет структуру каналов продаж и понимание относительной стоимости продуктов. Таким образом, субъективный фактор - желание сохранить качество жизни и уровень доходов, и объективный фактор - тектонические сдвиги в системе товародвижения и ценообразования, дают мощный импульс для роста корпоративного мошенничества. Согласно данным Association of Certified Fraud Examiners западные компании из-за мошенничества сотрудников теряют около 6% своего оборота, при затратах на деловую разведку от 0,5 до 1,0% от оборота

та). Результаты исследований, проведенных в украинском фирмах, дают еще худшие результаты, что неудивительно, так как на свою безопасность отечественные фирмы тратят менее 0,1% от оборота. Для предприятий Украины наиболее распространенными видами мошенничества на предприятиях является коррупция, злоупотребление служебным положением и незаконное присвоение активов. В наши дни мошенники обладают широким арсеналом приемов, в то время как специалисты по внутренним расследованиям только начинают разрабатывать механизмы предотвращения и выявления злоупотреблений. Наиболее эффективными методами борьбы с мошенничеством на предприятии является текущий контроль, внутренний и внешний аудит. Эти методы помогают снизить финансовые потери от злоупотреблений почти на 50%. Использование нескольких методов одновременно значительно повышает эффективность.

Ключевые слова: риск, корпоративное мошенничество, фрод, ИТ-технологии, кибермошенничество, внутренний аудит .

Мизик Ю.И., Конопина Е.А.
**ОЦЕНКА УРОВНЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
 СТЕЙКХОЛДЕРОВ С КОММУНАЛЬНЫМИ
 ПРЕДПРИЯТИЯМИ НА ОСНОВЕ МЕТОДА
 ТАКСОНОМИИ**

Статья посвящена расчетам интегральных показателей уровня взаимодействия предприятий жилищно-коммунального хозяйства с основными группами заинтересованных сторон с использованием метода таксономического анализа. Освещены основные проблемы отрасли, наличие которых демонстрируют статистические данные результатов деятельности предприятий жилищно-коммунального хозяйства Украины и Харьковской области в частности. Отмечено, что предприятия данной отрасли находятся в кризисе, выходом из которого является разработка мероприятий по установлению обратной связи и налаживание взаимодействия со всеми заинтересованными сторонами. Поэтому была проанализирована внутренняя и внешняя среда предприятий ЖКХ, выявлены основные группы стейкхолдеров и приоритетные направления взаимодействия с ними. Описан процесс построения таксономического показателя уровня взаимодействия стейкхолдеров с предприятиями ЖКХ. Приведены основные составляющие показателя уровня взаимодействия стейкхолдеров с коммунальными предприятиями. Установлено, что данный показатель имеет сложную структуру и состоит из нескольких элементов. По квартальным данным деятельности коммунальных предприятий г. Харькова за 2012-2014 гг. и на основе частных показателей, характеризующих взаимодействие с каждой группой стейкхолдеров, были рассчитаны интегральные показатели уровня взаимодействия. Приведены расчет и интерпретация этих показателей уровня взаимодействия. Интерпретация полученных результатов представлена с помощью таблицы, характеризующей уровень взаимодействия предприятий ЖКХ с каждой группой стейкхолдеров. Установлено, что большинство показателей уровня взаимодействия имеют среднее значение, однако некоторые из них достигают

критически низких значений. Мероприятия по повышению данного значения показателя должны включать действия, направленные на налаживание взаимодействия с другими группами заинтересованных лиц (органы местной власти, поставщики, потребители, инвесторы). Предложено разработать оптимальную стратегию поведения для установления баланса взаимодействия предприятий с основными стейкхолдерами. Отмечено, что перспективным направлением дальнейших исследований является определение степени влияния полученных значений интегральных показателей уровня взаимодействия со стейкхолдерами на эффективность деятельности предприятий жилищно-коммунального хозяйства.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, стейкхолдеры, интегральный показатель уровня взаимодействия, стратегическая деятельность, таксономический анализ.

Нестеренко О.С.

«ИЗМЕРЕНИЕ УРОВНЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВИНОДЕЛЬЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ»

Автором в статье определен уровень конкурентоспособности винодельческих предприятий Одесской области. Определена рыночная доля, которую занимают соответствующие предприятия, приведена формула определения конкурентоспособности, которая была дополнена автором важным компонентом - инновационной составляющей. В статье определен интегральный коэффициент интенсивности конкуренции на винном рынке Одесской области. В статье автором проведена сравнительная характеристика рангов предприятий по размеру рыночной доли и рейтинговой оценке винодельческих предприятий Одесской области в 2014 году.

Подписание соглашения об ассоциации между Украиной и ЕС несёт риски для украинского виноделия. Главная причина - отсутствие возможностей для работы в условиях ЕС без эффективного механизма государственной финансовой поддержки отрасли. Поэтому наши вина не могут в достаточном объеме конкурировать с иностранными изделиями. Это касается не только качества вина, а и условий, в которых функционируют винодельческие предприятия. Для того чтобы понять, смогут ли отечественные предприятия конкурировать с иностранными, необходимо определить уровень их конкурентоспособности.

Инновации являются основным источником внутри отраслевой конкуренции. А это означает, что предприятие, которое решило внедрять в свою деятельность инновации, имеет ряд конкурентных преимуществ по отношению к другим. И оно является наиболее конкурентоспособным в данной области, а это является следствием увеличения уровня рентабельности и уровня прибыли.

Формула определения конкурентоспособности предприятий, которая была предложена автором статьи, содержит основную составляющую - инновации. Автор отобрал 10 винодельческих предприятий Одесской области, чтобы определить их уровень конкурентоспособности. Исследование показало, что в соответ-

ствии со шкалой, предназначенной для вина, степень интенсивности конкуренции в винодельческой отрасли юга Украины является низким.

Ключевые слова: интенсивность конкуренции, конкурентоспособность, финансово-хозяйственная деятельность, рыночная активность, производственные мощности, рейтинговая оценка.

Олексюк Т. В.

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ

В статье предложен методический подход к оценке финансовой безопасности предприятий машиностроения. Выполнена оценка уровня развития финансовой безопасности предприятий машиностроения различных регионов Украины. Показана динамика интегрального показателя финансовой безопасности предприятий по 9 составляющими, в частности установлено распределение наблюдений по величине интегрального показателя. Интерпретация и анализ результатов оценки осуществлен на основе определения уровня финансовой безопасности предприятий по шкале интервалов интегрального показателя (с целью ее количественной и качественной оценки). Для проведения количественной комплексной диагностики уровня финансовой безопасности предприятий машиностроения предлагается подход, предусматривающий расчет интегрального показателя. В качестве интегрального метода оценки финансовой безопасности использован таксономический анализ (по критерию устанавливаемых стандартов). В основе расчетов - построение вектора - эталона развития показателей финансовой безопасности, которое отражает максимальное / минимальное для каждого показателя значения. Использование полученных значений этого показателя за исследуемый период позволяет в дальнейшем определить влияние внешних и внутренних факторов финансовой безопасности каждого из исследуемых предприятий машиностроения и сформировать предпосылки выбора стратегии управления.

Ключевые слова: финансовая безопасность предприятия, отрасль машиностроения, интегральный показатель финансовой безопасности предприятий, уровень финансовой безопасности.

Папп В.В.

РОЛЬ ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В РАЗВИТИИ ТУРИЗМА В РЕГИОНЕ

В статье рассматриваются особенности и тенденции современного развития отечественного гостиничного бизнеса. Развитие гостиничного бизнеса обеспечивается набором эффективных стратегических и тактических мероприятий, ориентированных на сложившуюся конъюнктуру отдельных сегментов рынка. Среди главных тенденций современного развития индустрии гостеприимства можно выделить углубление специализации и диверсификации гостиничных услуг, широкое использование в индустрии гостеприимства информационных систем управления, технологического обеспечения, маркетинга, развитие сети небольших гостиничных предприятий, ориентированных на конкретный сегмент рынка.

Проведен анализ структуры современной индустрии туризма с определением места и роли в ней гостиничного бизнеса, исследуются генезис и тенденции его развития в регионе и за рубежом. Анализ общего состояния и лидирующих позиций показал, что в мире насчитывается около 300 тыс. отелей различного уровня (с номерным фондом 11 млн. ед.), Наибольшая концентрация которых приходится на Европу и Северную Америку. При этом в мире сформировано более 300 гостиничных сетей, которые вышли за рамки национальных границ. На их долю приходится более 7 млн. номеров (более 50% гостиничных номеров в мире). Что касается Закарпатской области, то в инфраструктуре туризма одно из центральных мест занимают гостиницы и аналогичные средства размещения. На территории Закарпатской области в 2014 г. функционировало 229 таких предприятий, созданных юридическими лицами и физическими лицами-предпринимателями, в т.ч. 153 гостиницы, 63 туристические базы, горные приюты, студенческие лагеря, 10 мотелей, 2 хостелы, 1 общежитие для приезжих. Согласно функциональной структуры предприятий наиболее распространены отели.

В статье рассматриваются вопросы развития гостиничного бизнеса, дается обоснование высоко-го социально-экономического значения данного вида туристской деятельности в регионах с четко выраженной курортно-туристской специализацией. Определены основные проблемы и перспективные направления развития гостиничного хозяйства в регионе. Современный гостиничный бизнес имеет ряд проблем, связанных с дефицитом качества обслуживания и сервиса (по устаревшим советским стандартам, что не соответствует мировым нормам), территориальной непропорциональностью, нехваткой квалифицированных кадров, что является одним из оснований неэффективной организации труда и низкого уровня сервиса.

Государство, как основной регулятор, должно сформировать действенный структурный механизм и нормативную базу для обеспечения необходимых системных условий для формирования ресурсной базы, направленных на обеспечение устойчивого развития рынка гостиничных услуг. Главным ориентиром для обеспечения необходимых условий должно стать определение оптимального набора основных индикаторов, устойчивых приоритетов гостиничной отрасли в рамках стабильного развития отечественного туризма, с целью повышения конкурентоспособности национальной экономики, а также определение стратегии и текущих действий относительно выбранных критериев.

Ключевые слова: туризм, отель, услуга, сервис, индустрия гостеприимства, государственное регулирование, бизнес.

Посохов И.М.

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ И РАЗРАБОТКА МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ВНУТРЕННИМИ РИСКАМИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ КОРПОРАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

По данным международной статистики, корпорации и их дочерние предприятия, имеющие разработанные

программы по управлению рисками, поддерживаемые руководителями высшего звена, значительно меньше несут существенные потери и реже выходят из бизнеса в результате кризисных ситуаций. Сегодня в мире все большее распространение получает интегрированный подход к управлению рисками, когда управление осуществляется для всего спектра угроз бизнеса на основе унифицированных методик и алгоритмов. В эффективной системе управления рисками стратегическое управление ими должно быть централизовано. Оперативное управление рисками необходимо осуществлять в подразделениях корпорации, в которых эти риски возникают. При централизации управления финансовыми потоками или процессами обеспечения сырьем и материалами оперативное управление возникающими рисками логично осуществлять в соответствующих подразделениях центрального офиса компании.

В статье предложен организационно-экономический механизм управления внутренними рисками взаимодействия корпорации промышленных предприятий железнодорожного транспорта, включающий: систему управления внутренними рисками взаимодействия корпорации промышленных предприятий железнодорожного транспорта, разработку стратегии управления внутренними рисками взаимодействия корпорации на уровне управления корпорацией с целью минимизации влияния рисков на результаты ее функционирования и механизмов оперативного управления рисками на уровне участников корпорации с целью внедрения системы предотвращения внеплановых потерь. Система управления внутренними рисками взаимодействия корпорации промышленных предприятий железнодорожного транспорта имеет систему информационного взаимодействия между уровнями корпорации и ее участниками и систему обратной связи между генеральным директором и уровнем управления корпорацией, а также подлежит постоянному комплексному контролю через систему мониторинга процесса управления внутренними рисками взаимодействия со стороны генерального директора.

Ключевые слова: риск, риск-менеджмент, корпорация, система управления внутренними рисками, стратегия управления внутренними рисками.

Римкина М.С.

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО СЕКТОРА УКРАИНЫ

В статье были проанализированы особенности современных условий социально-экономического развития предприятий энергетического сектора Украины. В данной работе проанализировано административные нормативные документы социально-экономического развития энергетики в Украине. Эта статья подтверждает тот факт, что нынешнее состояние энергетического рынка нуждается в фундаментальных изменениях. Анализ международных исследований и публикаций показал, что существует связь между социальными, экономическими и экологическими аспектами, которые влияют на развитие энергетики в Украине. Проведенный анализ особенностей

современных условий социально-экономического развития электроэнергетических компаний был основан на таких факторах, как: политические, правовые, экономические, социально-культурные, технологические, демографические и экологические. Была проведена оценка воздействия каждого фактора и предложены альтернативы для преодоления угроз или варианты о возможности усиления позитивного влияния каждого фактора. Научная оригинальность этой статьи в изучении динамики энергетического сектора в Украине. Международные исследования показывают, что среди предлагаемых возобновляемых источников энергии, наиболее экологически чистой является солнечная энергетика, внедрения которой и предлагается. Практическая значимость исследования заключается в поиске предложений для обеспечения эффективного социально-экономического развития предприятий отрасли в будущем. Для реализации и развития национальной энергетической стратегии Украины есть все: сырье, опыт, технические и технологические разработки, подготовка высококвалифицированных специалистов. Важным вопросом является комплексное государственное регулирование и поддержка, которые будут привлекать тем самым дополнительные инвестиционные ресурсы. В результате, на макроэкономическом уровне произойдет смягчения возможных последствий энергетического кризиса. Кроме того, результаты исследования могут быть практически использованы для разработки методологических основ управления социально-экономическим развитием предприятий энергетического сектора Украины.

Ключевые слова: развитие; социально-экономическое развитие; управление социально-экономическим развитием; энергетический сектор; электроэнергетика.

Романов А. Д.

ИССЛЕДОВАНИЕ ФАКТОРОВ ВЛИЯНИЯ НА СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКУЮ ДОМИНАНТУ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Статья посвящена актуальной проблеме формирования благоприятного социально-психологического климата для реализации эффективной деятельности персонала на предприятии в условиях жесткой конкуренции, ограниченности финансовых ресурсов и экономико-политической нестабильности как на внутреннем, так и внешнем рынках. Ориентация на повышение производительности и качества труда, поиск и реализацию новых жизнеспособных идей обуславливают необходимость максимального раскрытия и использования человеческого потенциала, что в свою очередь невозможно без создания комфортных социально-психологических условий работы.

Проблеме регулирования социально-психологического климата в контексте эффективного менеджмента персонала посвящены работы и научные исследования таких отечественных и зарубежных ученых, как: В. Белова, А. Ершова, Е. Кузьмина, Л. Королева, Н. Мансурова, С. Мышак, Э. Островского, Б. Парыгина, Л. Почебута, В. Шепеля и т.п.

В тоже время вопрос определения факторов, которые оказывают влияние на состояние и динамику изменения социально-психологического климата в коллективе на предприятии нуждается в более детальном исследовании, что позволит использовать эту информацию при формировании требований к проведению максимально объективной и достоверной оценки уровня СПК.

В работе проведен анализ научных трудов различных отечественных и зарубежных авторов касательно определения факторов, обуславливающих то или иное состояние социально-психологического климата, опираясь на результаты которого сформирована обобщающая классификация, в которой все факторы сгруппированы по двум классификационным признакам, характеризующим направление воздействий и уровень среды влияния.

Таким образом, социально-психологический климат находится под влиянием многих разнообразных факторов, которые различаются по уровню среды (глобальной или локальной) и направлением действия (экономическим, социально-демографическим, социально-психологическим, организационным). Знание и учет этих факторов играют важную роль в формировании благоприятной лояльной среды на предприятии и реализации эффективного управления персоналом с целью получения максимального результата от деятельности.

В дальнейших исследованиях нуждается вопрос определения показателей, которые характеризуют состояние социально-психологического климата в коллективе под влиянием определенных факторов.

Ключевые слова: персонал, предприятие, управление персоналом, социально-психологическая доминанта, социально-психологический климат, факторы влияния на социально-психологический климат.

Терованесова А.Ю.

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНОГО СТАТУСА ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ: РЕСУРСНО-ДЕЯТЕЛЬНОСТНЫЙ ПОДХОД

В статье представлены теоретические аспекты формирования конкурентного статуса предприятий на основе ресурсно-деятельностного подхода. Предложено рассматривать конкурентный статус в двух аспектах: ресурсная составляющая как потенциал обеспечения конкурентоспособности предприятия (конкурентный потенциал, конкурентные преимущества); деятельностная - результаты использования потенциала предприятия (конкурентная позиция, конкурентный статус, уровень конкурентоспособности). Доказано, что конкурентоспособность может быть достигнута при условии наличия у предприятия конкурентных преимуществ и является результатом их эффективного использования предприятием в течение длительного периода. Обосновано, что конкурентный статус дает возможность получить количественное значение уровня конкурентоспособности предприятия. Исходя из проведенного исследования, конкурентный статус является показателем уровня конкурентоспособно-

сти, что достигается в процессе деятельности предприятия машиностроения на конкурентном рынке при эффективном использовании его конкурентного потенциала и достижении определенного уровня конкурентных преимуществ реализованных в конкурентной позиции. Конкурентный статус предприятия машиностроения отражает не только конкретный результат его деятельности за определенный период в соответствующих условиях конкуренции, но и учитывает динамику изменений этих условий под влиянием значительного количества факторов и рисков.

Ключевые слова: предприятия машиностроения, конкурентный статус предприятия, конкурентный потенциал, конкурентные преимущества, конкурентная позиция, конкурентоспособность, ресурсно-деятельностный подход.

Тимошук М. Р.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ПРЕДПРИЯТИЙ

Главной целью стратегии развития государства как целостного социально-экономического образования, является обеспечение высокого уровня благосостояния и качества жизни нынешнего и будущих поколений населения, развития человеческого и социального потенциала, а залогом ее достижения – социально-экономическое развитие предприятий, с учетом баланса интересов потребителей, персонала и акционеров и необходимости создания и поддержки в обществе социальной гармонии.

Социально-экономическое развитие предприятий следует рассматривать как необратимую, целенаправленную и закономерную смену состояния субъектов хозяйствования с учетом совокупности внутренних индикаторов, внешних ограничений и потенциала их развития. Развитие предприятия не может происходить самостоятельно, оно зависит от качества системы управления, в которой субъект осуществляет воздействие на объект с целью решения тактических, оперативных и стратегических задач для получения прибыли и перехода на более высокую стадию жизненного цикла.

На основании проведенных исследований в работе определены внешние и внутренние факторы, влияющие на развитие предприятия. Установлена ключевая роль управления и проанализирован процесс управления социально-экономическим развитием предприятия. В целом процесс управления развитием предприятия должен охватывать этапы оценки конкурентного статуса предприятия; выбор направлений социально-экономического развития; планирования развития и регулирования процесса социально-экономического развития.

Индикативное планирование предлагаем рассматривать как составную часть системы государственного регулирования на всех уровнях управления, а индикативные планы – как организационно-экономический инструмент трансформации прогнозов, целевых программ, концепций развития и т.п., как систему социально-экономических индикаторов, а также как средство координации управленческих действий на пути достижения постав-

ленных целей. Формирование системы взаимосвязанных и взаимосогласованных индикативных планов, которые пронизывали все уровни управления (от уровня национальной экономики до уровня предприятия), позволит создать и эффективно отразить целостную концептуальную модель социально-экономического развития страны на основе совокупности государственных целевых программ, прогнозов развития экономики, системы экономических регуляторов, установленных приоритетных направлений инвестиционно-инновационного развития экономики.

Дальнейшие исследования должны касаться разработки методики обоснования выбора направлений социально-экономического развития предприятий; формулировки концепции индикативного планирования социально-экономического развития предприятия и требований к его моделированию.

Ключевые слова: развитие предприятия, управление социально-экономическим развитием, эффективность деятельности предприятий, индикативное планирование.

Червак-Смеричко О.Ю.

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКЕ: МОДЕЛИРОВАНИЕ И СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ

В работе рассматриваются необходимые исторические сведения развития математического моделирования. Определена суть математического моделирования и разъяснены некоторые его философские проблемы. Проанализированы основные понятия моделей и их видов, понятие системы и ее структурной схемы. Обоснована целесообразность применения и приведены конкретные примеры применения моделей и моделирования в экономических исследованиях. Детально проанализированы понятие «черного ящика», структурной схемы системы и системного анализа.

Роль математики в различных областях была и есть разная. На нее влияли и влияют два основных фактора: уровень развития математического аппарата и уровень зрелости знаний о реальном объекте, который изучается, возможность описать его наиболее существенные черты и свойства на языке математических понятий или, как принято говорить, возможность построить математическую модель объекта и провести его исследование на основе построенной модели, то есть осуществить моделирование объекта.

Моделирование имеет целенаправленный характер. Достичь цели моделирования только за счет собственных возможностей объекта или внешних средств, которые у него на данный момент, можно очень редко. Такое стечение обстоятельств называется проблемной ситуацией и деятельность, которая способствует решению этой проблемы, должна быть направлена на достижение поставленной цели. Средства достижения этой цели называются системой. Поэтому систему можно изобразить в виде непрозрачного "ящика", выделенного из внешней среды, но не полностью изолированного от неё. Тогда цель, которую пытаются достичь этой системой, заранее запланированные изменения во внешней среде, некоторые результаты функ-

ционирования системы, используемые вне ее. Иначе говоря, система связана со средой и с помощью связей влияет на нее. Эти связи называют выходами системы. Выходы в данной системе соответствуют слову "цель" в словесной модели системы. Кроме того, в определении сказано о наличии связей второго типа: система является средством, поэтому должны существовать и пути использования этих средств, возможности влияния на систему, то есть такие связи, которые направлены извне, из среды, в систему. Эти связи называют входами системы. Описанная модель системы называется «черный ящик».

Внутренность "ящика", вообще говоря, является неоднородной, что дает возможность различать ее составные части. В свою очередь, некоторые части системы можно разбить на части и т.д. Те составляющие системы, которые рассматриваются нами как неделимые, называются элементами этой системы; части, состоящие более чем из одного элемента, называются подсистемами системы. В результате такого выделения элементов и подсистем строится модель состава системы, которая является описанием того, из каких подсистем и элементов она состоит.

Под понятием системный анализ нередко понимают системный подход, то есть определенную последовательность действий, алгоритмичность, который является важным средством развития практической деятельности. Здесь понятие системный анализ применяется в узком смысле - как анализ систем. Анализ системы - это разделение ее на элементы с выделением свойств каждого, связей друг с другом и внешней средой. Цель анализа - отделить существенные свойства и отношения в системе от не существенных и перейти к более глубокому ее изучению. Анализ тесно связан с ее синтезом. Синтез системы - это объединение отдельных элементов, свойств и связей в одно целое с целью получения более полного представления о ней в форме модели

Ключевые слова: модель, математическая модель, моделирование, математическое моделирование, система, входы системы, выходы системы, структурная схема системы, «черный ящик», системный анализ.

Шаркади М.Н. МОДЕЛЬ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ НЕЧЕТКИХ МНОЖЕСТВ

В данной статье рассмотрено оценку конкурентоспособности предприятий деревообрабатывающей промышленности с применением экспертных методов. Оценка конкурентоспособности предприятия является составной частью стратегического анализа и способствует выработке адекватной конкурентной стратегии предприятия, повышению эффективности деятельности в области развития и результативности работы организации.

Обосновано использование теории нечетких множеств, так как финансовый анализ проводится в условиях неполноты и неопределенности исходной информации, наличия многих качественных переменных и факторов. Предложенная система экономических показателей для оценки конкурентоспо-

собности предприятий деревообрабатывающей отрасли. В конкурентоспособности предприятия отражаются совокупные результаты работы всех его подразделений, состояние их материальной базы, надежность кадрового и финансового обеспечения, уровень управления и способность предприятия реагировать на изменение внешних факторов влияния, способность адекватно и оперативно реагировать на изменения в поведении покупателей, их вкусов и предпочтений. Поэтому в состав системы экономических показателей вошло 42 частичные показатели, которые объединены в пять групп: ликвидность предприятия, финансовая устойчивость предприятия, деловая активность предприятия, эффективность хозяйственной деятельности, рыночная активность. Данные показатели рассчитываются на основе данных официальной отчетности (форма №1 и форма №2) для каждого из исследуемых предприятий. Эти оценки усредняются, то есть рассчитанные значения показателей, имеющих различную размерность и единицы измерения, необходимо привести в сопоставимый вид.

Разработанная экономико-математическая модель комплексной оценки конкурентоспособности предприятий деревообрабатывающей отрасли представлена в виде двухуровневого иерархического дерева вывода, что определяет структуру модели. Предложенная модель имеет два уровня: на первом (нижнем) уровне находим групповые показатели конкурентоспособности, а на втором (высшем) уровне - интегральный показатель конкурентоспособности предприятия деревообрабатывающей отрасли. На каждом уровне принимается во внимание экспертное мнение, которое с использованием лингвистической шкалы переводится в количественную оценку рассматриваемых показателей. В конечном итоге получаем интегральную оценку конкурентоспособности предприятия.

Ключевые слова: оценка конкурентоспособности предприятия, нечеткие множества, экономико-математическая модель оценки конкурентоспособности.

Шитикова Л. В.Ю, Головатенко С.С. ФОРМИРОВАНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ - КЛЮЧЕВАЯ ЗАДАЧА УПРАВЛЕНИЯ

Актуальность исследований обусловлена первоочередным значением персонала, необходимостью формирования и дальнейшего использования научного подхода к управлению им. Проблема рационального использования и управления персоналом является сложной, но решение ее создаст предпосылки стабилизации и дальнейшего роста уровня конкурентоспособности и результативности деятельности предприятий. Сложность и динамика социально-экономических процессов требуют разработки новых подходов в управлении. Поэтому результативная экономическая деятельность предприятия возможна только при наличии сформированного эффективного управленческого потенциала.

Вопрос о сущности управления персоналом, особенности формирования и совершенствования управленческой сферы предприятия вызывают

научный интерес у специалистов. Однако конкретизация вопросов формирования и совершенствования управленческой сферы, последующая разработка этой проблемы требуют дальнейшего исследования и адаптации научно-практических разработок к специфике работы предприятий.

Цель статьи заключается в исследовании ключевой роли управленческого потенциала в процессе управления и использования персонала для достижения целей предприятия; формулировка сущности, обоснование необходимости постоянного развития и совершенствования управленческой сферы в соответствии с задачами развития предприятия.

В современных условиях конкурентной экономики процесс эффективного использования персонала набирает большей силы. В связи с этим появляются новые требования к управлению персоналом. Постольку ранее работодатели интересовали только квалификационные характеристики рабочей силы, нужно отметить, что интерес к другим сторонам личности работника начал формироваться только в последнее время. Но, на наш взгляд, задействовать психофизиологический и социальный потенциал работников отечественным предприятиям пока не удастся. Для этого нужны управленческая культура и менеджеры высокого уровня подготовки, а также культура владельцев, которые готовы осознать ценность персонала и поэтому платить за управленческие разработки. В связи с этим повышается значимость управленческой сферы предприятия. Управленческая составляющая в лице руководителей и специалистов, есть инструмент, который организует функционирование всей системы и достижение намеченных целей. Ее суть заключается в умелом и рациональном использовании всех ресурсов (трудовых, материальных, финансовых). Кадровый потенциал, который зависит от квалификационно-образовательного уровня руководителей и специалистов предприятия, всегда был ее конкурентным преимуществом. Управленческий потенциал определяется управленческим ресурсом, который характеризуется профессионализмом, инновационностью, логичностью, оперативностью, создается в системе функциональной специализации, непосредственно принимает управленческие решения, влияет на формирование и эффективное действие системы управления. Эффективное использование персонала заключается в реализации прав и обязанностей субъектов занятости, когда наемные работники и работодатели добросовестно и ответственно выполняют свои обязанности, осуществляя хозяйственную деятельность. Административно-управленческий персонал проверяется на соответствие занимаемой должности, а анализ качественного состава работающих на предприятии необходимо рассматривать по следующим позициям: подготовка и повышение квалификации; возраст; стаж работы; образование, профессионализм, уровень ответственности и самостоятельности при принятии управленческих решений.

Таким образом, процесс создания и совершенствования управленческого потенциала должен отличаться завершенностью на основе комплексного решения кадровых проблем, внедрения новых и совершенствования существующих форм и методов кадровой работы. Научный подход к управлению персоналом требует

учета и активного использования организационно-экономических, правовых, технических, социально-психологических и других аспектов в их совокупности и взаимосвязи. Процесс формирования управленческого потенциала состоит в планомерно организованном, системном влиянии на процесс формирования, распределения, перераспределения работающих с учетом их удовлетворенности трудом для достижения целей предприятия.

Ключевые слова: управленческий потенциал, система управления, управленческий ресурс, персонал, управленческое решение, занятость, эффективность.

Якимцов В. В.

СИНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ

Развитие экономической науки на данный момент характеризуется достаточно сложной ситуацией, особенно при решении вопросов краткосрочного периода. Свидетельством этого являются глобальные и локальные экономические, финансовые кризисы, как в отдельных национальных экономиках так и на глобальном, мировом уровне. Это дает значительный толчок ученым-экономистам в поиске новых путей исследования философии экономической науки, методологии экономических исследований, обосновании базовых фундаментальных гипотез.

Использование аналитического и численного методов исследования считается, по мнению современных ученых-экономистов, например, И. Забудьского, который занимался решением нелинейных математических и физических задач, лучшим на сегодня путем исследования экономических проблем.

Синергетический подход исследования систем базируется на утверждении, что однозначно прогнозировать до какого состояния и когда дойдет система, эволюционирует, невозможно. Ведь в процессе перехода из-за неустойчивости система может разделяться, сливаться, и тому подобное. Точки, где происходит разделение, стыковка двух эволюционирующих систем называются точками бифуркации. Состояние системы, определяющие порядок организации и функционирования системы называются аттрактором. Развитие системы происходит, и вообще возможно, только в зоне, удаленном от равновесия. Развитие системы может быть, как адаптационным, так и эволюционным (изменение качественных параметров).

Синергетический подход применяется прежде всего в эволюционирующих системах, переход которых от одного равновесного состояния к неравновесному осуществляется за счет самоорганизации, то есть когда в системе в неравновесном состоянии под воздействием внешней среды происходит «самосовершенствование» (самопостроение) системы, по образцу, который был задан аттрактором.

Нужно еще некоторое время для осознания того, что синергетический подход на современном этапе развития науки является наиболее перспективным, с точки зрения управления развитием социально-экономических систем. Синергетический подход должен занимать определяющее место в методоло-

гии экономической науки, особенно в той ее части, которая касается вопросов динамики процессов и социально-экономических систем. Это обусловлено тем, что большинство социально-экономических систем являются открытыми, достаточно сложными, имеют механизмы обратной положительной и отрицательной связи и являются нелинейными. Поэтому они удовлетворяют все критерии эволюционирующих систем, для исследования которых синергетический подход является наиболее корректным из всех известных современной науке.

Ключевые слова: синергетика, система, самоорганизация, аттрактор, глобализация.

Янковой В.А.

ОПТИМАЛЬНАЯ ФОНДОВООРУЖЕННОСТЬ И ЗАМЕЩЕНИЕ РЕСУРСОВ В РАМКАХ CES-ФУНКЦИИ

Рассматриваются теоретико-методологические проблемы применения производственных функций в процессе моделирования важнейших показателей производства, представленных в стоимостном выражении. В частности, обсуждаются основные параметры производственной функции с постоянной эластичностью замещения ресурсов (CES-функции) – оптимальная фондовооруженность, предельная норма замещения ресурсов, точки и зоны безубыточности дополнительного инвестирования капитала в производство.

На базе математического анализа CES-функции проведена оптимизация фондовооруженности труда в производстве, то есть найдено такое ее значение, при котором максимизируется выпуск продукции.

Исследована величина предельной нормы замещения ресурсов CES-функции в условиях, когда фондовооруженность достигает оптимального значения. Предложено новое толкование предельной нормы замещения ресурсов как индикатора диспропорций при инвестировании денежных средств в агрегированные факторы «капитал» и «труд».

Доказано, что в случае оптимальной фондовооруженности предельная норма замещения ресурсов равна единице. А невыполнение условия единичной предельной нормы замещения ресурсов рассматривается как сигнал о нарушении оптимальной фондовооруженности.

В случае, если предельная норма замещения ресурсов превышает единицу, то это свидетельствует о том, что фактическая фондовооруженность превышает оптимальную. Это сигнализирует о чрезмерных расходах капитала, инвестированного в производственные фонды, по сравнению со средствами, направленными на оплату труда. То есть субъекту хозяйствования, например, предприятию, следует сократить основные производственные фонды, затраты на сырье, материалы. Другим вариантом выхода из сложившейся ситуации будет увеличение фонда оплаты труда как за счет привлечения дополнительных работников, так и за счет усиления их материального стимулирования. В случае, когда предельная норма замещения ресурсов меньше единицы, управленческие рекомендации зеркально противоположны: предприятию нужно наращивать фондовооруженность живого труда.

Оптимальная фондовооруженность и выведенная на ее основе предельная норма замещения ресурсов служат дополнительными полезными характеристиками при применении CES-функции в процессе экономико-математического анализа производства.

Кроме того, полученное неравенство дает возможность рассчитать точки и зоны безубыточности в зависимости от степени однородности CES-функции γ . Это открывает перед экономистами-практиками новые возможности в области прогнозирования эффективности капитальных вложений и управления инвестиционными проектами.

Ключевые слова: производственные функции, CES-функция, оптимальная фондовооруженность, предельная норма замещения ресурсов.

5. ФИНАНСЫ И БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

Бачо Р.Й.

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ УРОВНЯ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ РЕГИОНОВ НЕБАНКОВСКИМИ ФИНАНСОВЫМИ УСЛУГАМИ

В статье разработана методика интегральной оценки уровня обеспеченности регионов Украины небанковскими финансовыми услугами. Статистической базой расчета приведенных выше показателей являются годовые отчеты о работе Нацкомфинуслуг за соответствующие годы, которые охватывают период исследования, а также обобщенная информация о состоянии соответствующих рынков небанковских финансовых услуг. Необходимой для определения индексов обеспеченности регионов Украины небанковскими финансовыми услугами позволяют выделить три группы регионов, в зависимости от степени насыщения небанковских финансовых услуг: ненасыщенные, достаточной насыщенности и перенасыщенные небанковскими финансовыми услугами. В статье доказано, что перенасыщенность рынка приводит к избыточному предложению финансовых услуг, результатом чего могут ухудшаться конкурентные условия, происходить отрицательные явления сокращения количества финансовых учреждений, их структурных подразделений и освобождение работников этих учреждений. Как следствие - возрастает убыточность небанковских финансовых учреждений. Предложенная методика оценки уровня обеспеченности регионов небанковскими финансовыми услугами является гибким и несложным индикативным инструментом. Использование выбранных показателей для оценки дифференциации регионов Украины позволяет констатировать, что отличия экономической базы, хозяйственной инфраструктуры, уровня жизни и финансовое обеспечение и обеспеченные сферы услуг достигают существенных размеров.

Разработанная методика, в целом, позволяет получить не только общее представление об уровне насыщенности каждого из регионов Украины небанковскими финансовыми услугами в разрезе каждого из сегментов рынка, но и провести анализ по каждому из них. Эта методика может использоваться на практике

в качестве нормативного инструмента мониторинга состояния развития небанковских финансовых услуг в регионах Украины. Рассчитанное значение интегрального показателя разрешает выделить развитые и депрессивные регионы с точки зрения развития рынков небанковских финансовых услуг. Результаты, которые полученные при построении этой методы могут использоваться профессиональными участниками рынка небанковских финансовых услуг с целью активизации своей деятельности в тех регионах, в которых существует относительная ненасыщенность этими услугами.

Ключевые слова: небанковские финансовые учреждения, регион, индекс обеспечения небанковскими услугами, депрессивные и развитые регионы, информационная обеспеченность, Нацкомфинуслуг.

Бойко С.В.

БЮДЖЕТНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ УКРАИНЫ: ЭКОНОМИКО-СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАСХОДНОЙ ЧАСТИ СВОДНОГО БЮДЖЕТА

В статье определена структура расходной части бюджета как индикатор потребностей социального и экономического развития общества, имеющих приоритетное значение. В структуре расходов бюджета Украины имеют место диспропорции, тормозящие дальнейшее развитие страны, поэтому анализ расходной части бюджета должен быть основой ее оптимизация для обеспечения устойчивого социально-экономического развития.

Исследованы особенности применения основных статистических методов для оценки расходов бюджета, и обосновано, что только комплексное использование статистических методов позволит провести полноценное оценивания расходной части бюджета в целом и приоритетных направлений финансирования в частности. Анализ бюджетных приоритетов расходной части сводного бюджета Украины в 2007-2015 гг. проведен с применением таких методов: сведение и группировки статистических данных; анализ относительных и средних показателей; индексный и таблично-графический метод.

Проведен статистический анализ и выявлены бюджетные приоритеты расходной части сводного бюджета Украины по признакам доли в общем объеме расходов сводного бюджета, уровнем выполнения плановых показателей и степени интенсивности увеличения. К бюджетным приоритетов относится социальная защита и социальное обеспечение, а также образование и здравоохранение. Высокая доля социальных расходов обусловлена несбалансированностью Пенсионного фонда Украины и необходимостью покрытия дефицита за счет средств государственного бюджета. Одновременно минимальной была роль государства в обеспечении экономического развития и стимулирования инновационно-инвестиционных мероприятий, определенная тенденция к уменьшению расходов на экономическую деятельность. Выявлено приоритетную бюджетную поддержку только топливно-энергетического комплекса, дорожного хозяйства, сельского хозяйства, однако необходимо определить приоритетным поддержку экспортноориентированных отраслей и внедрение ресурсосберегающих технологий. По избыточным принципу финансируется

общественный порядок, безопасность и судебная власть, оборона, духовное и физическое развитие, жилищно-коммунальное хозяйство, охрана окружающей среды. В свете внешних угроз нарушения территориальной целостности Украины и активизация сепаратизма в восточных регионах нашей страны необходимо увеличить расходы на оборону и общественный порядок, безопасность и судебную власть.

Бритченко И.Г.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОГО МАРКЕТИНГА ПУТЕМ ПОВЫШЕНИЯ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПЕРСОНАЛА

В статье исследованы актуальные вопросы совершенствования маркетинговой деятельности коммерческих банков Украины на рынке банковских продуктов путем повышения компетентности банковского персонала, которая возможна путем активизации и внедрения как внешних так и внутренних механизмов повышения компетентности и квалификации банковского персонала. Анализ последних исследований показывает недостаточное внимание как ученых так и банковского менеджмента к вопросам повышения компетентности банковского менеджмента при одновременной важности такой составляющей в банковском маркетинге, которая происходит от специфики продвижения банковских продуктов и является важным как для эффективного функционирования коммерческого банка так и для экономики региона и всего общества. Дальнейшее совершенствование маркетинговой деятельности банка путем повышения компетентности банковского персонала возможно исключительно на научных принципах и в сотрудничестве с профильными кафедрами региональных высших учебных заведений, на основе ясного осознания банковским менеджментом объективной необходимости такого сотрудничества. Предложенные в статье инструменты повышения компетентности и квалификации банковского персонала позволяют эффективно решить поставленную задачу практически без привлечения дополнительных затрат. К перспективам дальнейших исследований можно отнести актуальные вопросы интенсификации сотрудничества коммерческих банков с региональными вузами, формирование регионального рынка научных исследований в области банковского маркетинга и образовательных продуктов, повышение компетентности и квалификации банковского персонала.

Ключевые слова: банковский маркетинг, банковский персонал, компетентность персонала.

Варналий З. С., Зянько В. В.

ОСНОВНЫЕ ИНСТИТУТЫ ИННОВАЦИОННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

В статье обосновано, что одной из основных причин углубления в Украине экономического кризиса является достижение критического уровня старения производственного капитала, преодолеть который можно только на основе инновационно-технологической модернизации национального хозяйства. Рассмотрены особенности инвестирования инновационных проектов с повышенным риском и требующих масштабных и долгосрочных капиталовложений. Определено, что поддержка и

стимулирование инновационной деятельности требуют использования различных источников, методов и инструментов финансовой помощи. Основными источниками финансирования инновационных проектов должны быть государственная помощь, кредиты коммерческих банков и венчурные инвестиции. Замечено, что в настоящее время эффективного механизма использования кредитных и финансовых ресурсов для стимулирования инвестиционной и инновационной активности субъектов предпринимательской деятельности в Украине не создано, поэтому финансовые потоки главным образом сосредоточены в отраслях национальной экономики, которые дают краткосрочную выгоду, репродуцируют экономический застой и потерю конкурентоспособности. Отсутствие перемещения доходов с низко технологических сегментов в высокотехнологические воспроизводит отсталую структуру и сдерживает инновационную деятельность. Проанализирован опыт высокоразвитых стран в финансовом обеспечении наукоемких и высокотехнологических разработок. Отмечено, что в этих странах, в отличие от украинского правительства, государство активно использует различные формы стимулирования инновационной деятельности, выделяя на финансирование инноваций значительные средства. Обоснованы мероприятия по поощрению участия коммерческих банков и венчурных фондов в долгосрочном кредитовании инновационных проектов стратегически важных для отечественной экономики предприятий. В частности, предлагается для финансового обеспечения наукоемких и высокотехнологических разработок активнее привлекать венчурный капитал, а также стимулировать участие коммерческих банков в долгосрочном кредитовании инновационных проектов стратегически важных для отечественной экономики предприятий, определены основные формы такого стимулирования. Обоснована необходимость разработки и принятия для поощрения научно-технологической и инновационной деятельности новых законодательных документов по формированию и регулированию рынка венчурного капитала, страхования инновационного риска, стимулирования участия коммерческих банков в финансировании инновационной деятельности.

Ключевые слова: венчурные фонды, инвестиции, инновации, инновационная деятельность, инновационное предпринимательство, финансовые институты, финансово-кредитная деятельность.

Герасименко А.В.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕХАНИЗМА БАНКОВСКОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО КРЕДИТОВАНИЯ В УКРАИНЕ

Исследовано актуальную, относящуюся к числу одних из наиболее дискуссионных в теории современного кредита тем – теоретические основы банковского инвестиционного кредитования. Рассмотрено различные подходы к определению банковского инвестиционного кредитования, которые существуют в отечественной экономической мысли. Изложено взгляды отдельных современных отече-

ственных ученых на определение таких понятий как «банковское инвестиционное кредитование» и «механизм банковского инвестиционного кредитования». На основе исследованных теоретических основ банковского инвестиционного кредитования, автором предложено собственное определение понятий банковского инвестиционного кредитования и механизма банковского инвестиционного кредитования. С целью глубокого исследования теоретических основ механизма банковского инвестиционного кредитования, автором статьи было предложено к рассмотрению подход к структуризации механизма банковского инвестиционного кредитования с выделением трех основных групп его составляющих элементов, а именно: фундаментальные элементы, организационные и экономические элементы, процессуальные элементы. В свою очередь, к числу фундаментальных элементов банковского инвестиционного кредитования было отнесено – правовое и нормативное обеспечение, общеэкономическая и политическая ситуация, принципы, цель, задания, объекты и субъекты механизма банковского инвестиционного кредитования; к числу организационных и экономических элементов – отношения, а также отдельные аспекты этих отношений между субъектами механизма банковского инвестиционного кредитования; к числу процессуальных элементов – инструменты, основные существенные параметры и условия кредитования. С целью формализации механизма банковского инвестиционного кредитования, а также с учетом результатов изучения теоретических основ банковского инвестиционного кредитования, было определено базовые принципы механизма банковского инвестиционного кредитования, а именно: принцип комплексности, синергетического эффекта, сбалансирования интересов всех субъектов банковского инвестиционного кредитования, контроля вероятности недопустимых рисков на всех этапах реализации кредитной операции. В результате структуризации механизма банковского инвестиционного кредитования, а также с учетом его базовых принципов, автором было предложено к рассмотрению формализацию механизма банковского инвестиционного кредитования. Достаточно сложная структура механизма банковского инвестиционного кредитования свидетельствует о необходимости дальнейшего исследования теоретических основ и практических аспектов его функционирования.

Ключевые слова: инвестиции, источники финансирования инвестиций, банковское инвестиционное кредитование, механизм банковского инвестиционного кредитования.

Заславская О. И.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФОНДОВЫХ БИРЖ В УКРАИНЕ

Целью статьи является исследование проблем функционирования фондовых бирж в Украине, определение направлений по совершенствованию их работы и тенденций развития отечественного рынка ценных бумаг в современных условиях. Эффективное функционирование рынка ценных бумаг в значитель-

ной мере влияет на экономическое развитие страны, ведь благодаря концентрации капитала фондовые биржи способны направлять финансовые потоки в инвестиционно привлекательные объекты.

В результате исследования установлено, что деятельность фондовых бирж в Украине сейчас находится на стадии становления. Объемы биржевой деятельности по сравнению с другими странами незначительны. Выявлено, что перечень проблем развития отечественных фондовых бирж является достаточно многочисленным. Среди них выделяют низкий уровень ликвидности, недостаточную капитализацию рынка, наличие проблем защиты прав акционеров и инвесторов, несовершенство нормативного регулирования и налогового стимулирования, непрозрачность рынка, отсутствие биржевой культуры и недостаточное количество профессионалов. Впрочем, большинство из перечисленных проблем поддаются решению путем увеличения доли организованного рынка, сокращения численности бирж, привлечения финансовых ресурсов, обеспечения защиты прав инвесторов, повышения капитализации и ликвидности, повышения уровня биржевой культуры и развития новых технологий биржевой торговли.

Обосновано, что основным препятствием реализации указанных мероприятий является несистемное и разновекторное развитие национального фондового рынка. С целью упорядочения этого процесса Национальной комиссией по ценным бумагам и фондовому рынку разработана Программа развития фондового рынка Украины на 2015-2017 годы «Европейский выбор — новые возможности для прогресса и роста», которая определяет основные направления дальнейшего реформирования и модернизации рынка ценных бумаг Украины. Целью программы является стимулирование притока инвестиций в экономику Украины через интеграцию отечественного фондового рынка в мировые рынки капитала и внедрение лучших мировых стандартов.

В статье исследованы основные задачи развития фондового рынка Украины и перспективы их реализации, а именно: расширение инструментария фондового рынка; стимулирование инвестиций и развития институциональных инвесторов; обеспечение надежного и эффективного функционирования рыночной инфраструктуры и финансовых посредников; обеспечение функционирования единой государственной политики. В результате реализации мероприятий Программы развития фондового рынка Украины предусматривается повышение его роли в процессах аккумуляции и перераспределения финансовых ресурсов для решения приоритетных проблем национальной экономики.

Ключевые слова: ценные бумаги, рынок ценных бумаг, фондовая биржа, эмитенты, инвесторы, ликвидность, капитализация фондовых бирж, листинг.

Паляничко Е.А.

ПРОБЛЕМА ОТТОКА ДЕПОЗИТОВ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ

На фоне резкой и длительной девальвации национальной валюты, которая спровоцировала взрывной рост диспропорций балансов коммерческих банков, их декапитализацию и выход валютных и кредитных рисков за критические пределы, ускорился отток депозитов

из банковской системы и большинство банков столкнулось с кризисом ликвидности. В статье исследована динамика депозитного рынка в условиях общественно-политического напряжения. Показана роль депозитной политики в обеспечении эффективности банковской деятельности. В результате проведенного исследования выявлено, что в условиях критического обострения системных рисков, в котором беспрецедентно объединились политическая, финансово-экономическая и банковские кризисы, более 50 банков признано неплатежеспособными, значительное количество из которых находится в процессе ликвидации. Проанализирована динамика оттока валютных и гривневых депозитов. Исследованы проблемы влияния оттока депозитов физических лиц на деятельность коммерческих банков, государственные финансы и реальный сектор экономики. Исследовано, что 2014 год характеризуется наибольшим в истории банковской системы Украины оттоком депозитов населения. Составлен рейтинг банков по оттоку валютных и гривневых депозитов физических лиц по первой группе в 2014 году. Проанализирована динамика депозитов в национальной и иностранной валюте за 2009 - 2014 годы. В результате сравнения кризисных процессов в Украине в 2008-2009 гг. и 2013-2014 гг. автором выявлено, что результаты и последствия двух кризисных процессов, могут оказаться близкими. Исследование показало, что снижение доверия к национальной валюте и банковской системе спровоцировало отток вкладов по итогам 2014 года, который в десятки раз превышает показатель кризисного 2009 года. Исследованы проблемы оттока депозитов и с целью усовершенствования депозитной политики и повышения доверия к банковской системе определены основные пути усовершенствования депозитной политики и повышения доверия к банковской системе. Автор пришел к выводу, что сегодня Украина, чтобы не допустить очередного кризисного шока может использовать антикризисные мероприятия и мероприятия по экономическому обновлению, которые должным образом не были учтены и задействованы в посткризисный период 2010 – 2012 гг. Перспективами дальнейших исследований в этом направлении должны быть вопросы разработки моделей депозитного рынка, предупреждающих индикаторов кризиса ликвидности банка.

Ключевые слова: депозиты, депозитный рынок, банковский кризис, коммерческий банк, банковская система, отток депозитов.

Рогов Г.К.

СТРАХОВОЙ МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОРПОРАТИВНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

В статье исследованы проблемы, связанные с формированием страхового механизма обеспечения корпоративной устойчивости. Такой механизм не является понятием, тождественным устойчивому страхованию, под которым понимается стратегический поход, предусматривающий соблюдение на всех стадиях страхования принципа ответственной идентификации, оценки и мониторинга перспективных экологических, социальных и управленческих рисков и возможностей. Страховой механизм обеспечения корпоративной устойчивости создает-

ся с целью стимулирования развития предприятий (страхователей) в экономическом, экологическом и социальном измерениях. Он включает комплекс видов экологического и социального страхования, тарифную политику, основанную на анализе потенциальных опасностей, связанных с низкими показателями корпоративного развития во всех его измерениях, альтернативный трансфер риска (ART), а также социально - ответственное инвестирование капитала страховых компаний. Анализ законодательства и практики страхования показали, что страховой механизм корпоративной устойчивости в Украине находится в начале многостадийного процесса формирования. В Украине не нашло распространения на практике страхование правовой ответственности за экологическое загрязнение и страхование непредвиденных затрат на ликвидацию его последствий, не применяются инструменты альтернативного трансфера рисков (ART), в частности, так называемые перестраховочные сайдкары, планы страхования с ограничениям риска, соглашения о перестраховании на условиях «ран офф», комбинированное страхование независимых рисков, гарантии возмещения при определенных убытках страховиков. Страховые компании не сориентированы на социально - ответственное инвестирование. Количество корпоративных пенсионных фондов – крайне ограничено.

В статье обосновывается зависимость результативности страхового механизма обеспечения корпоративной устойчивости от взаимодействия комплекса факторов (соответствия правовой базы, влияния других финансовых механизмов, институциональной среды и корпоративных систем адаптации, зрелости рынка социально - ответственного инвестирования и соблюдения принципов устойчивого страхования). Эти факторы стимулируют формирование качественно новых отношений между страховщиками и страхователями по поводу обеспечения корпоративной устойчивости. Дальнейшие исследования должны определить оптимальные корпоративные стратегии адаптации к соответствующим трансформаций страхового рынка.

Ключевые слова: принципы устойчивого страхования, страховой механизм, устойчивое развитие, корпоративная устойчивость, экологическое страхование, альтернативный трансфер риска.

Ткаченко Н.В.

МОДЕЛИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БАНКОВ И СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ

Сегодня потребитель финансовых услуг становится более требовательным и стремится к индивидуализации подходов в его обслуживании и подборе финансового продукта. Реакцией продавцов и производителей финансовых продуктов является сочетание требований потребителя и рынка через сближение различных отраслей экономики. В данном случае не является исключением и стремление страховых компаний и банковских учреждений к расширению взаимодействия и охвата потенциальной клиентской базы.

Целью статьи является исследование специфики развития банковско-страховой модели в Европе,

США и Украине, выделение ее моделей и форм, и формулирование основных требований к реализации совместных банковско-страховых продуктов.

Выявлены разновидности и формы взаимодействия банков и страховых компаний. Обосновано, что такому взаимодействию присущи следующие признаки: 1) двусторонняя природа, поскольку взаимодействие выступает одновременно и как процесс, и как состояние; 2) динамичный характер процесса, что является свидетельством существования его эволюционного развития; 3) интеграция является самой совершенной формой взаимодействия. Исследованы особенности развития модели банкострахования в Европе, США и Украине.

Сформулированы основные требования к реализации совместных банковско-страховых продуктов – понятность и доступность; прозрачность в части осуществления страховых выплат; простота и легкость андеррайтинга; минимальность дополнительного описания для клиента и для сотрудников фронт-офиса банка.

Выделены четыре основные формы взаимодействия или сотрудничества банков и страховых компаний: агентские отношения, взаимные вложения в капитал, клиентские отношения и интеграция.

Обосновано, что в целом банковско-страховая модель функционирования экономических агентов обуславливается выгодностью для обеих сторон и определяется конъюнктурой рынка, который, в свою очередь, определяет построение такой модели. В современных же условиях взаимодействие банков и страховых компаний интенсивно расширяется, и соответственно можно спрогнозировать продолжение такой тенденции в краткосрочной и среднесрочной перспективе.

Ключевые слова: банкострахование, модели взаимодействия банков и страховых компаний, сотрудничество, банковско-страховая модель, финансовая услуга.

6. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ

Выговская И.Н., Макарович В.К.

АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ФАКТОРИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Стабильная работа предприятия, в первую очередь, зависит от постоянства денежных потоков. В то же время, даже при расчетах с постоянными и надежными покупателями, периодически случаются непредвиденные задержки платежей за отгруженную продукцию, товары, работы, услуги. Длительные задержки приводит к уменьшению массы оборотных средств в связи с инфляционными процессами. Для преодоления возникновения денежного дефицита предприятие вынуждено прибегать к различным методам финансирования, наиболее эффективным из которых является факторинг. Одним из сдерживающих факторов развития факторинга в Украине представляется наличие высоких рисков для фактора и недостаточная разработан-

ность и обоснованность методов и моделей построения систем управления рисками факторинговой компании. Не добавляет уверенности и чрезвычайная степень турбулентности экономики Украины, изменчивость законодательного и налогового поля. В статье проанализированы преимущества и недостатки основных методик, которые применяются риск-менеджерами факторинговых компаний. Также предложено усовершенствование организационно-методических положений экономического анализа эффективности факторингового бизнеса и методическое обеспечение оценки внутренних рисков деятельности факторинговых компаний ради выбора оптимальных методов управления рисками и их негативными последствиями, что позволяет повысить эффективность управления факторинговой компании в целом. Применение отечественными факторинговыми компаниями приведенных пропозиций позволит повысить эффективность управления рисками их деятельности путем принятия оптимальных управленческих решений и обеспечит прибыльность факторингового бизнеса.

Ключевые слова: риск, управление, бухгалтерская информация, экспертное оценивание, эксперт, факторинг, факторинговая компания, андеррайтинг, скоринг.

Гандзюк О.В.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

В управленческой деятельности предприятия важную роль играет бухгалтерский учет. Оперативность, достоверность и обеспеченность управленческих решений абсолютно зависит от качества информационных ресурсов и адекватности средств коммуникации, которые применяются для их передачи, поэтому возникает насущная необходимость в совершенствовании системы информационного обеспечения деятельности предприятия, что позволит повысить качество учетно-аналитической информации, ее обработку и хранения.

Основной задачей исследования является характеристика основных теоретических аспектов формирования учетно-аналитической системы предприятия, определение процесса взаимодействия элементов данной системы и их влияния на процесс управления предприятием.

В системе учетно-аналитического обеспечения происходит процесс сбора, регистрации, обобщения и анализа информации. Учетная информация формируется в рамках финансового и управленческого учета, аналитическая информация формируется на основе данных с использованием методов стратегического, финансового и управленческого анализа в зависимости от требований заинтересованных пользователей.

Рассматривая учетно-аналитическую систему с точки зрения тектологии, то для нее характерны все существующие виды основных организационных механизмов (формирование и регулирование систем). К формирующим механизмам в теории тектологии относятся конъюгация (сочетание комплексов), ингрессия (вхождение элемента одного комплекса в другой) и дезингрессия (распад комплекса).

Сущность учетно-аналитической системы как составляющей общей системы управления заключается в объединении учетных и аналитических операций в один процесс, выполнение оперативного микроанализа, обеспечения непрерывности этого процесса и использовании его результатов для формирования рекомендаций по принятию управленческих решений.

Основными задачами учетно-аналитической системы предприятия, направленными на совершенствование процесса информационного обеспечения принятия эффективных управленческих решений, являются: планирование деятельности предприятия по ее видам, центрам ответственности и предприятия в целом, формирование аналитических бюджетов, учет хозяйственных операций по целевым направлениям на базе данных бухгалтерского учета с применением нефинансовых показателей, анализ деятельности предприятия, контроль выполнения задач и достоверностью отражения аналитических данных.

Учетно-аналитическая система, действуя перманентно, повышает качество и расширяет область практического применения учетной информации, положительно влияя, в конечном счете, на качество подготавливаемой и представленной отчетности и отчетные показатели, то есть на эффективность учетной информации для внешних пользователей.

Ключевые слова: экономическая информация, учетно-аналитическая система, управленческие решения, информационное обеспечение.

Даньків І.Я., Остап'юк М.Я.

ИТАЛЬЯНСКОЕ ВЛИЯНИЕ И ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА В ДРУГИХ СТРАНАХ ЕВРОПЫ В СРЕДНИЕ ВЕКА

В статье отражена экспансия двойной бухгалтерии в Европе в средние века. К 1500 г. двойная запись представляла собой технику учета, известную только итальянским купцам. В дальнейшем, начиная с XIV в., европейские народы (португальцы, французы, немцы и другие) начали применять эту технику учета в себя.

В период с XIII в. к середине XIX в. двойная бухгалтерия завоевывает одну отрасль хозяйства за другой, страну за страной. Количество ее adeptов в Европе стремительно растет. Наиболее ярким и прогрессивным периодом в истории бухгалтерии были XIV и XV века. В эпоху Ренессанса решающим моментом в становлении бухгалтерского учета как науки, его успехом был выход в 1494 г. книги великого итальянского математика Луки Пачоли (1445-1515 гг.) «Summa de Arithmetica. Geometria. Proportioni et Proportionalita» (Сумма арифметики, геометрии, учения о пропорциях и отношениях). Л. Пачоли дал первое обобщение двойной бухгалтерии, провел комплексное описание ее приемов и, благодаря его научной работе, диграфизм (метод двойственности) сначала распространился в Европе, а со временем и во всем мире.

Трактаты, в первую очередь труд Л. Пачоли, имели научное и учебно-методическое влияние в плане освоения бухгалтерского учета. Они не охватывали всю его практическую сторону. В частности, бельгий-

ским ученым Раймондом де Рувер установлено, что в XV в. практика деятельности расчетных палат, было намного совершеннее описана несложная система учета в ранних трактатах. Недостатком трактатов было отсутствие описания промышленного учета, усовершенствований его в Венеции, Флоренции, Милане и других городах Италии. Не умаляя значимости Л. Пачоли и его трактата, в нем не находим ничего о параллельных счетах, дополнительных книгах, контрольных и взаимосвязанных счетах, о создании резервов, проверки баланса и многое, о чем знали и пользовались купцы, но это не было отражено в трактате. XIV и XV века были наиболее прогрессивным периодом в истории бухгалтерии. За ним наступил огромный период застоя, который затянулся до XIX в. Процесс внедрения двойной записи распространился, а процесс развития и совершенствования учета нет.

Ключевые слова: записи, двойная бухгалтерия, журналы, книги, отчеты, контракты, консигнация, акты, расчетные палаты, учет, счетоводство, регистры, торговля, компании, общества, отделения.

Пыльпив Н.И., Маркив М.М. МЕСТО ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В ПРОЦЕССЕ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

В статье исследовано место организации управленческого учета на деревообрабатывающих предприятиях по производству твердого биотоплива с целью получения достоверной информации для принятия менеджерами управленческих решений. Установлено, что управление на исследуемых деревообрабатывающих предприятиях можно определить как процесс целенаправленного экономического и социального воздействия на хозяйственную деятельность предприятия с целью реализации его стратегии.

Обосновано, что решению проблемы информационного обеспечения современной системы управления деревообрабатывающими предприятиями с целью реализации управленческих целей, как стратегических, так и оперативных, будет способствовать углубление теоретических подходов по совершенствованию организации управленческого учета. Определена необходимость структурирования таких целей в пределах четырех уровней, а именно: первого - национального; второго - отраслевого; третьего - регионального и четвертого - на уровне предприятия.

Реализация выделенных управленческих целей на уровне деревообрабатывающего предприятия зависит от рациональной организации управленческого учета как системы приемов в разрезе различных функций управления, реализация которых должна обеспечивать принятие соответствующих управленческих решений.

На основании проведенного исследования, разработано иерархическую модель информационных потоков, полученных в результате надлежащей организации управленческого учета для реализации управленческих целей различных уровней.

Предложено концептуальная модель организации управленческого учета в информационном обеспечении системы управления деревообрабаты-

вающим предприятием, что дает возможность обеспечить повышение эффективности управленческих решений. Установлено, что в случае, когда возникает необходимость принятия решения о текущей деятельности, которая будет способствовать стратегическому развитию предприятия для выполнения поставленных целей аппаратом управления деревообрабатывающим предприятием, целесообразным является выделение новой функции управления - администрирование (управление деятельностью, руководство). Эта функция предусматривает процедуру выбора между различными альтернативами на основе анализа информации, которая характеризует конкретную практическую деятельность субъекта с целью повышения конкурентоспособности и обеспечения устойчивого развития предприятия в современных условиях.

Обосновано, что именно от организации управленческого учета, зависит получение достоверной аналитической информации о хозяйственной деятельности в системе бухгалтерского учета, который выступает основой (базисом) для реализации таких функций управления, как: планирование, организация, мотивация, учет, контроль, анализ, регулирование и администрирование для обеспечения устойчивого развития деревообрабатывающих предприятий.

Ключевые слова: организация управленческого учета, деревообрабатывающие предприятия, управленческие решения, управленческие цели, информационное обеспечение.

Реслер М.В. ВЛИЯНИЕ ОПЕРАЦИОННОЙ КОМПОНЕНТЫ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ИНТЕГРАЦИЮ ХОЗЯЙСТВЕННОГО УЧЕТА

В статье исследовано влияние операционной компоненты финансового менеджмента на интеграцию хозяйственного учета. Исследуя интеграцию хозяйственного учета, отмечаем, что бухгалтерский учет является системой, поскольку к ней можно применять определение как упорядоченную совокупность взаимосвязанных элементов, для которых свойственны определенные закономерности. Система учета является сложной, поскольку включает большое количество элементов и связей между ними, что обусловлено сложностью отображения объектов, по которым организуется наблюдение, получение данных и преобразования их в полезную информацию для управления предприятием.

Проведенные исследования дают основания полагать, что роль бухгалтерской информации в системе учетно-аналитического обеспечения операционной компоненты финансового менеджмента отображают важную роль. Поскольку, учетно-аналитическое обеспечение операционной компоненты финансового менеджмента следует считать, интегрированной системой, выполняет обслуживающую функцию по отношению нужд управления в части информации о движении денежных потоков в процессе операционной деятельности предприятия. Также обеспечивает менеджмент важной и оперативной учетно-аналитической информацией для принятия управленческих решений.

Ключевые слова: операционная компонента, финансовый менеджмент, операционный менеджмент, учетно-аналитическое обеспечение.

Сорока Й.Й.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Динамичность функционирования рыночной экономики на современном этапе диктует хозяйствующим субъектам необходимость своевременного анализа финансового состояния. Это связано с тем, что устойчивое финансовое состояние предприятия в перспективе является необходимым условием для его эффективных деловых взаимоотношений со своими контрагентами. В условиях кризисных состояний на любом уровне – мировом, или непосредственно в стране, когда возрастает вероятность нарушения сложившегося финансового положения в результате сотрудничества с «проблемными» хозяйствующими субъектами, – для предприятий все более необходимым становится анализ финансового состояния своих деловых партнеров, как нынешних, так и потенциальных.

Для успешного функционирования предприятия большое значение имеет принятие обоснованных экономических решений на основе всестороннего анализа финансового состояния и качественной оценки процессов финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта. Значение анализа финансового состояния предприятия возрастает в связи с тем, что его показатели важны не только для руководителей предприятия, но и для его существующих и потенциальных партнеров (кредиторов, клиентов, поставщиков и др.).

Анализ финансового состояния предприятия является сложным и трудоемким видом деятельности, который характеризуется двумя основными аспектами: выбором методики анализа, соответствующей потребностям конкретного пользователя, и адекватностью интерпретации пользователем показателей финансового состояния предприятия.

Первый аспект связан с многообразием используемых на практике методик анализа финансового состояния предприятия, различием в составе и структуре включаемых показателей, способами их оценки. Обоснованный выбор системы финансовых показателей, установление их влияния на оценку финансового состояния в зависимости от конкретных интересов пользователя определяет достоверность и полноту получаемых выводов.

Второй аспект проявляется при интерпретации полученных пользователем результатов. В зависимости от способа их представления пользователь должен, как правило, самостоятельно интерпретировать получаемую информацию применительно к своим потребностям, причем интерпретация не всегда адекватна реальному положению предприятия в силу многоаспектности рассматриваемых проблем.

С учетом сказанного, особое значение приобретает серьезная постановка аналитической работы на предприятиях, связанной с изучением зарубежного опыта

анализа и прогнозированием финансового состояния. Это позволит своевременно выявить и предотвратить негативные тенденции в финансово-хозяйственной деятельности предприятия, устранить то, что уже имеет место, а, кроме того, оценить возможность утраты платежеспособности как данного предприятия, так и потенциальных и реальных партнеров.

Ключевые слова: финансовое состояние, ликвидность, платежеспособность, финансовая устойчивость, рентабельность, деловая активность, горизонтальный анализ, вертикальный анализ.

Судин Ю.

УЧЕТ ГУДВИЛЛА ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Одним из существенных активов, что обеспечивает соответствующую информацию управления и оказывает влияние на инвестиционную привлекательность есть гудвилл. Благодаря интерпретации и изменения в подходах, гудвилл создает много дискуссий и является одним из самых проблемных категорий в общей методологии бухгалтерского учета не только в Украине, но и во всем мире. В настоящее время нет достаточно исследований на признания и оценки гудвилла в экономической литературе и нормативных актов, регулирующих бухгалтерский учет нематериальных активов, подтверждающего, актуальность данного исследования.

Гудвилл является неотъемлемой частью жизненного цикла предприятия и одним из факторов успешной деятельности на международном рынке. Однако концептуальная основа учета гудвилла и проверки на предмет обесценения требует изменений и улучшений. Впервые теоретическая основа учета гудвилла нематериальный актив выделена. Основные требования к его признанию в бухгалтерском учете и раскрытия в финансовой отчетности определяются. Концептуальные основы бухгалтерского учета гудвилла в экономических и бухгалтерских интерпретаций рассматриваются. Критический анализ существующих подходов к учету гудвилла наблюдается. Усовершенствованный способ учета для внутреннего гудвила предложена. Необходимость учета для внутреннего доброй воли в качестве инструмента инвестиционной привлекательности обоснована.

Предложенный метод учета гудвилла будет генерировать информацию конкурентных преимуществ компании и организует контроль над ней. Информация может быть основой для стратегического анализа компании и влиять на рентабельность и конкурентоспособность.

Остается открытым вопрос об точной оценке доброй воли и приоритетном методе отбора определения его стоимости в целях формирования достоверной информации о нематериальных активах компании.

Ключевые слова: гудвилл, нематериальные активы, учет гудвилла, интеллектуальный капитал, внутренний гудвилл.

Усатенко О.В.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ РИСКОВЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Рисковый инновационный проект венчурного предприятия - это плановый комплекс технических, производственных, экономических и организационных

мероприятий, которые обеспечивают эффективное решение конкретной задачи приоритетного направления развития науки и техники, путем осуществления инновационных изменений и обобщение их в единое, комплексное целое. При реализации рискованного инновационного проекта существует вероятность возникновения непрогнозируемых ситуаций, связанных с реализации планов и выполнения бюджетов предприятия, что связано с неблагоприятными хозяйственными результатами, потерями ресурсов и получением убытков. В результате успешной реализации рискованного инновационного проекта, появляется объект - инновация, не просто внедренный в производство, а успешно внедренный и приносящий прибыль.

Процесс разработки и внедрения рискованного инновационного проекта состоит из ряда последовательных стадий, которые являются цепочкой последовательных составляющих. Но не все составляющие проекта происходят на венчурном предприятии, поэтому, бухгалтерский учет рискованного инновационного проекта выходит за пределы одного предприятия. Основным информационным источником, касательно рискованного инновационного проекта, являются данные бухгалтерского учета. Это означает, что первоочередными задачами системы бухгалтерского учета является предоставление информации по каждой из звеньев цепочки процесса разработки и внедрения рискованного инновационного проекта. Системе учета препятствует тот факт, что не существует единой системы учетных регистров и бухгалтерских счетов для отражения расходов, доходов и результатов инновационной деятельности.

Поэтому, необходимо рассмотреть модель учета составляющих цепочки процесса разработки и внедрения рискованного инновационного проекта венчурного предприятия, которая является информационным обеспечением управленческого персонала относительно проекта. А также разработать рабочий план счетов венчурного предприятия, для получения детальной аналитической информации по разработке и внедрению рискованного инновационного проекта. Который предполагает аналитический учет относительно раскрытия элементов себестоимости рискованного инновационного проекта по стадиям разработки и внедрения; раскрытия элементов доходов как по видам реализованной готовой инновационной продукции, так и по видам других инноваций; раскрытия финансовых результатов.

Шевчук О.А.

НАПРАВЛЕНИЯ УЛУЧШЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АУДИТА ЭФФЕКТИВНОСТИ

Одним из важнейших направлений формирования системы государственного финансового контроля в Украине является всестороннее и поступательное развитие используемого в контрольной практике аудита эффективности. В то же время, для обеспечения комплексности рассмотрения вопроса использования аудита эффективности в системе государственного финансового контроля требуется значительное внимание оценке его эффективности и эффективности его отдельных составляющих.

В статье доказывается, что аудит эффективности в системе государственного финансового контроля дол-

жен быть сконцентрирован на направлениях эффективности: организационно-правовых и финансово-хозяйственных аспектов функционирования государственных органов; функциональной деятельности государственных органов; управленческой деятельности в сфере приватизации государственного имущества; управления государственными предприятиями и предприятиями, акции которых находятся в государственной собственности.

Исследуется аудит эффективности программ и проектов. Для повышения уровня аудита эффективности программ и проектов предлагается усовершенствовать информационно-аналитическое обеспечение, в рамках чего - разработать и внедрить такие комплексы программных средств, как комплекс «Аудит программ и проектов», программный комплекс определения скрытых закономерностей в базах данных и анализа неструктурированной информации и тому подобное.

По результатам исследования предложены направления полноценного внедрения аудита эффективности в бюджетной, налоговой, таможенной, валютной и инвестиционной сферах.

Исследуется место аудита эффективности в организации налогового контроля. При этом доказываем, что им должно быть охвачено оценку эффективности: формирования и реализации осуществляемой в Украине налоговой политики; функционирования отечественной налоговой системы; действующего налогового законодательства и администрирования; выявления и предотвращения налоговых правонарушений.

В статье определены концептуальные основы совершенствования аудита эффективности, в том числе: расширение спектра направлений проведения органами государственного контроля аудита эффективности; увязка системы показателей для измерения эффективности деятельности главных распорядителей и получателей бюджетных средств с бюджетной политикой государства и приоритетами социального развития, результатам аудита эффективности как неотъемлемой составляющей системы государственного финансового контроля и тому подобное.

Ключевые слова: аудит эффективности, стандартизация, программно-целевое бюджетирование.

Яцко М.В., Яцко Л.Б.

УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПО РАСКРЫТИЮ ИНФОРМАЦИИ ПУТЕМ ФОРМИРОВАНИЯ ВНУТРЕННИХ РЕГЛАМЕНТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье исследуются актуальные вопросы по повышению эффективности принятия управленческих решений в условиях роста конкурентной борьбы на внутреннем и внешних рынках с позиции регламентирования информационных потоков.

Формирование информации о деятельности предприятия, в частности финансовой, осуществляется с помощью методов и инструментария бухгалтерского учета, которые обеспечивают данными систему управления отечественных предприятий. Именно информация способна упорядочить хозяйственные

операции и процессы, обеспечивая относительное равновесие между внутренними и внешними потребностями предприятия, и тем самым стать основанием его финансово-экономического процветания.

Организация бухгалтерского учета является неотъемлемым элементом в процессе создания, обработки и использования учетных данных, что характерно для всех предприятий независимо от формы собственности. Для обеспечения качественного процесса организации бухгалтерского учета предприятия разрабатывают и внедряют в практику систему внутренних регламентов.

Повышение эффективности представления и обнародования финансовой отчетности в системе организации бухгалтерского учета обеспечит комплексное информирование пользователей о деятельности предприятия. От уровня организации бухгалтерского учета зависит эффективность обеспечения всей системы интересов пользователей финансовой отчетности и функционирования бухгалтерского учета на предприятии в целом.

В современных условиях система менеджмента и методология бухгалтерского учета ориентирова-

ны на сохранение капитала, получение максимальных прибылей и отображение их показателей в стандартизированной финансовой отчетности. Поэтому необходимым является расширение границ влияния организации бухгалтерского учета на решения пользователей.

В статье предложено к использованию субъектами хозяйствования Положения о раскрытии информации, которое сосредоточено на удовлетворение интересов внешних пользователей. Это внутренний организационно-распорядительный документ, который регулирует представление и обнародование финансовой отчетности и должен соответствовать ряду требований. Рассматриваются особенности структуры такого положения и его адаптации к системе управления предприятием в современных условиях. Аргументируется необходимость совершенствования формирования внутренних регламентов предприятия.

Ключевые слова: внутренние регламенты, финансовая отчетность, организация бухгалтерского учета, представление, обнародование, раскрытие информации.