

РОЗДІЛ II

Європейська інтеграція: досвід Польщі та України

УДК 339.9

Юрій Макогон

Посткризисные тенденции развития мировой экономики: перспективы для Украины

В статье рассмотрены условия внешнеэкономического сотрудничества Украины и Европейского Союза в условиях преодоления последствий выхода из мирового экономического кризиса. Проиллюстрирована динамика двусторонней торговли Украины и ЕС, а также предоставлена товарная структура экспорта и импорта Украины в страны ЕС. Определены главные экономические интересы и задачи экономической политики Украины в условиях создания зоны свободной торговли с ЕС. Проанализированы интересы национального производителя, который требует в условиях развития интеграционного процесса значительной государственной поддержки. Предложен перечень задач, которые необходимо реализовать с целью обеспечения достойного места Украины в европейском разделении труда.

Ключевые слова: экспорт, импорт, Европейский Союз, интеграция, внешняя торговля, национальные производители.

Постановка научной проблемы и её значение. В мае 2008 г. Украина стала членом Всемирной торговой организации, пройдя продолжительную и сложную стадию переговорного процесса подписания двусторонних соглашений со странами – членами рабочей группы. Вступление в ВТО неразрывно связано с участием страны в международных интеграционных процессах, т. к. является основной предпосылкой создания зоны свободной торговли со странами Европейского Союза.

Необходимость участия Украины в международных торговых процессах и вступления во Всемирную торговую организацию обусловлена многими факторами. Во-первых, это использование преимуществ международного разделения труда. Украина имеет определённые преимущества в производстве тех или других видов продукции, которые обусловлены выгодным географическим расположением, наличием природных ресурсов, дешёвой квалифицированной рабочей силой и т. п. Хотя в последние годы, в период рыночной трансформации экономики, у предпринимателей появилось много возможностей для развития торговых связей с зарубежными партнёрами, можно утверждать, что Украина все ещё не полностью использует преимущества международной торговли. Однако, кроме преимуществ, либерализация отношений с торговыми партнёрами может иметь серьёзную угрозу для национальных производителей. Это вызвано тем, что, во-первых, усилится конкуренция на внутреннем рынке страны и, во-вторых, либерализация не решит коренным образом проблемы выхода украинских производителей на внешние рынки.

Анализ исследований этой проблемы. Проблемам интеграции Украины в мирохозяйственную систему, конкурентоспособности национальных производителей посвящены труды многих украинских и зарубежных учёных, таких как В. Будкин, А. Кредисов, Д. Лукьяненко, В. Новицкий, А. Поручник, Е. Савельев, А. Филипенко, А. Шнырков и др.

Цель и задание статьи. Динамично развивающиеся отношения между Украиной и Европейским Союзом требуют постоянного переосмысления и переоценки сложившейся ситуации и позиций Украины в данных конкретных условиях. Правительство Украины активизирует переговоры о созда-

нии зоны свободной торговли с ЕС, не всегда учитывая интересы национального производителя, который требует в условиях развития интеграционного процесса значительной государственной поддержки. Именно рассмотрение этой проблемы есть целью данной статьи.

Изложение основного материала и обоснование полученных результатов исследования. Структура экспортно-импортной деятельности Украины, другие качественные, а также количественные её характеристики отображают сложные и противоречивые условия развития нашего государства в период построения рыночных механизмов. На экспортно-импортной номенклатуре международной торговли отображается историческая специализация на тяжёлых отраслях индустрии как ответ на ошибочное представление о превалировании производства средств производства сравнительно с производством товаров потребления, неудовлетворительном состоянии основных производственных фондов, объективных трудностях переходной экономики Украины в условиях жёсткой конкуренции на международных рынках.

По ряду товарных позиций Украина уверенно расширяет своё представительство на рынках других стран. Внешнеэкономическая деятельность Украины привлекает к себе повышенное внимание экономистов. И это закономерно, поскольку Украина занимает одно из первых мест в мире по показателю отношения объёма внешнеторгового оборота к ВВП.

Внешнеторговый оборот Украины практически совпадает с её ВВП, а это означает, что весомая доля украинского бизнеса так или иначе связана с внешнеэкономическими операциями. За девять месяцев 2012 г. отрицательное сальдо внешнеторгового оборота увеличилось на 19,7 % против соответствующего периода прошлого года и достигло 11,47 млрд дол. США. Объём экспорта товаров и услуг Украины за 9 месяцев 2012 составил \$60 млрд 802,7 млн, а импорта – \$67 млрд 275,9 млн.

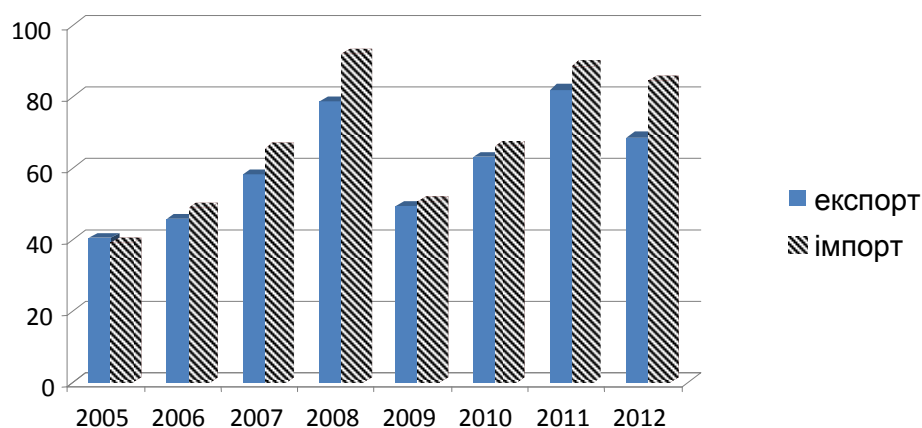


Рис. 1. Динамика внешней торговли товарами, млрд дол.

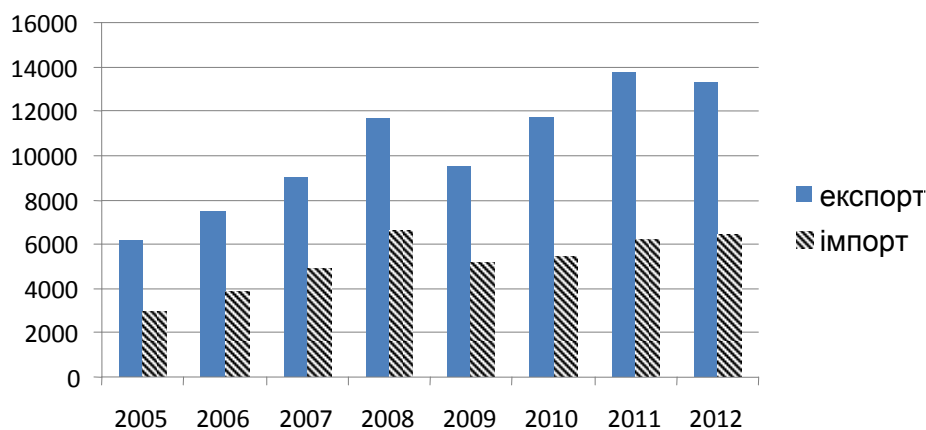


Рис. 2. Динамика внешней торговли услугами, млн дол.

Внешнеторговый оборот товаров в 2011 г. составил 170,96 млрд дол. США, в том числе экспорт – 82,1 млрд дол. США, импорт – 88,7 млрд дол. США. Внешнеторговый оборот товаров в 2010 г. составил 111,17 млрд дол. США, в том числе экспорт – 51,4 млрд дол. США, импорт – 60,7 млрд дол. США. Внешнеторговый оборот товаров в 2009 г. составил 85,14 млрд дол. США, в том числе экспорт – 39,7 млрд дол. США, импорт – 45,7 млрд дол. США.

Развитие торговых отношений с Европейским Союзом набирает для Украины все большее геополитическое значение как результат в географической структуре украинского экспорта и импорта товаров, ЕС занимает одно из ведущих мест после стран СНГ. Совокупные объёмы торгово-экономических взаимоотношений Украины со странами ЕС в последние годы имеют стойкую тенденцию роста

Анализ товарной структуры экспортно-импортных операций показал, что в украинском экспорте в ЕС большую долю составляют минеральные продукты, недрагоценные металлы и изделия из них, продукция агропромышленного комплекса, текстиль и текстильные изделия. Сравнение товарной структуры внешней торговли Украины и стран ЕС показывает узость ассортиментов. Таким образом, сырьевая направленность украинского экспорта свидетельствует о том, что отечественные товаропроизводители имеют ограниченные возможности закупки необходимого сырья и изготовления соответствующей продукции вследствие низкой платежеспособности. Не находя спроса на внутреннем рынке, сырьё направляется за границу для изготовления из неё продуктов, которые возвращаются на рынки Украины и вытесняют отечественных производителей.

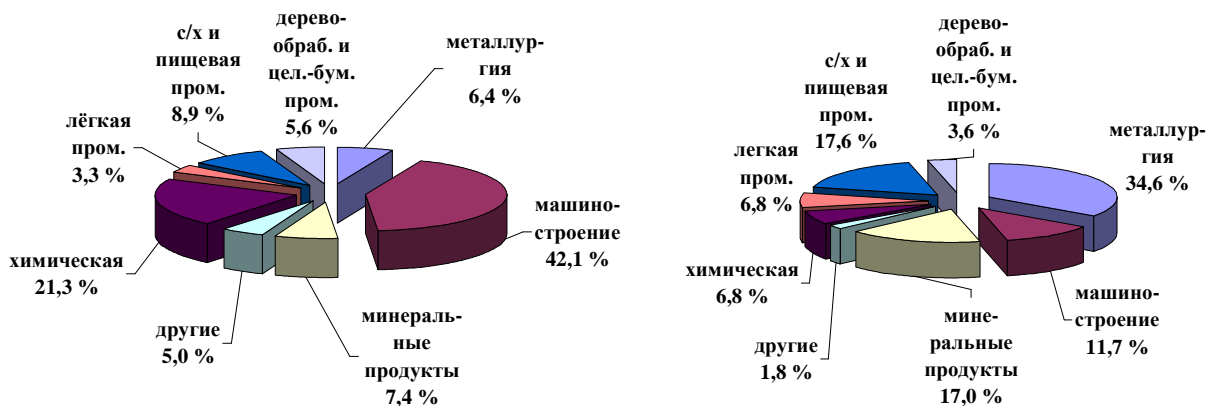


Рис. 3. Товарная структура экспорта и импорта Украины в ЕС [1]

При условиях, что на экспорт в последние годы приходится около 60 % ВВП страны [1], его структура является важным критерием развития экономики и конкурентных преимуществ страны в международном разделении труда.

Активно развивается инвестиционное сотрудничество между Украиной и странами Европейского Союза. ЕС является наибольшим иностранным инвестором в Украине. Общий объём иностранных инвестиций из стран членов ЕС составляет около 50 % общего объёма ПИИ в Украину. Одним из основных инструментов ЕС для финансирования сотрудничества является программа ТАСИС, разработанная Европейским Союзом для государств бывшего Советского Союза и Монголии, с целью ускорения развития гармоничных и крепких политических и экономических связей между ЕС и этими странами-партнерами. Целью программы является поддержка инициатив стран-партнёров построить развитое общество, основанное на политических свободах и экономическом процветании.

Приоритетные направления, по которым ТАСИС финансирует проекты в Украине: реструктуризация предприятий и развитие частного сектора; производство, переработка и распределение продуктов питания; основные коммуникации (транспорт, телекоммуникации, энергетика); развитие людских ресурсов; атомная безопасность [2].

В 2008 г. закончился срок действия Соглашения о партнерстве и сотрудничестве (СПС), на котором основывались взаимоотношения между Украиной и Европейским Союзом и продолжение отношений должно быть регламентировано новым соглашением [3; 4]. На современном этапе происходят активные переговоры о подписании соглашения о создании зоны свободной торговли (ЗСТ) между Украиной и ЕС. Обе стороны заинтересованы в углублении торговых отношений и подписа-

нии соглашения о создании зоны свободной торговли. Со стороны ЕС эта заинтересованность определена возможностью усиления влияния в регионе и доступа к новым рынкам.

В мировой практике нарабатан значительный опыт развития интеграционного процесса, который показывает, что эффективное развитие интеграционного сотрудничества возможно при наличии определенных предпосылок, которые во взаимоотношениях Украины и ЕС в большей степени отсутствуют (табл. 1).

Таблица 1

Наличие предпосылок интеграции во взаимоотношениях Украины и ЕС

Предпосылки, определяющие создание зоны свободной торговли	Наличие фактора во взаимоотношениях Украины и ЕС
• качественные изменения в продуктивных силах, вызванные научно-технической революцией	только в ЕС
• социально-экономическая однородность национальных хозяйств, близость уровней их рыночной зрелости	–
• обеспечение расширения рынка с целью получения преимуществ экономики масштаба	+
• благоприятная внешнеполитическая среда, которая способствует социально-экономическому развитию интегрирующихся стран	–
• географическая близость интегрирующихся стран;	+
• общность проблем социально-экономического характера, стоящих перед интегрирующимися странами	–
• целенаправленная политика государств, заинтересованных в развитии процесса создания зоны свободной торговли	только со стороны Украины

Соглашение о создании зоны свободной торговли предусматривает нулевую ставку таможенных тарифов по большинству товарных групп с обеих сторон. Однако, кроме тарифов, в значительной мере доступ к европейским рынкам украинским товарам ограничивают нетарифные инструменты, такие как несоответствие стандартов продукции, различия таможенных систем и процедур оценки соответствия продукции. Дополнительный барьер для украинских товаров – преференциальные правила происхождения товаров, которые применяет Европейский Союз [5].

По договору о ЗСТ 95 % торговых потоков между Украиной и ЕС будут либерализованы. Эти 95 % приходятся на большие объёмы экспорта и импорта крупного бизнеса. В них практически не входят интересы среднего и малого бизнеса. 5 %, по которым европейская сторона удерживает квоты: зерновые, мясо в различном виде, сахара и производные, фрукты, овощи и т. д.

В случае развития интеграционных отношений между странами со значительным различием в уровнях экономического развития, таких как Украина и страны ЕС, вполне вероятным представляется в результате получение выгоды для стран ЕС в одностороннем порядке, т. е. превращение Украины в рынок сбыта европейских товаров, зачастую не самых качественных и с закончившимся сроком годности, а также в сырьевую базу для европейских предприятий, поставщика товаров низкой степени переработки на экологически вредных производствах.

В структуре импорта на Таможенный союз приходится только 24 %, а основная доля (40 %) – на ЕС и 36 % – на другие страны. В целом доля высокотехнологичного импорта Украины с ТС почти в два раза ниже общей доли импорта. В то время как по ЕС и другим странам, наоборот, доля высокотехнологичного импорта превышает долю общего импорта.

Доля России в украинском товарообороте сократилась с 39,2 % в 1995 г. до 29,3 % в 2008-м. Вместе с тем доля Украины в российском товарообороте сократилась с 11 % в 1995 г. до 4,9 % в 2009-м. То есть после распада СССР интеграционные процессы между Украиной и Россией ослабились почти вдвое.

Подписание соглашения о создании зоны свободной торговли между Украиной и ЕС потребует значительных усилий со стороны государства:

- преодоление коррупции на таможне и в государственных органах сертификации;

- затраты на гармонизацию стандартов;
- затраты на переквалификацию специалистов по стандартизации товаров;
- затраты на переквалификацию специалистов по таможенному оформлению;
- со стороны предприятий:
- необходимость приспособляться к новым стандартам продукции;
- внедрение систем контроля качества;
- затраты на повышение качества продукции;
- затраты на сертификацию и стандартизацию продукции;
- затраты на приспособление к новым стандартам, техническое переоснащение производства.

Процесс подготовки к созданию зоны свободной торговли, как видим, требует значительных финансовых затрат, как со стороны государства, так и со стороны предприятий, что в условиях кризиса и значительной внешней задолженности нереально.

Исходя из вышесказанного и учитывая 1,5 – годовой опыт членства Украины в ВТО, можно сделать вывод, что в случае развития интеграционных отношений между странами со значительным различием в уровнях экономического развития, таких как Украина и страны ЕС, вполне вероятным представляется в результате получение выгоды для стран ЕС в одностороннем порядке, т. е. превращение Украины в рынок сбыта европейских товаров, зачастую не самых качественных и с закончившимся сроком годности, а также в сырьевую базу для европейских предприятий, поставщика товаров низкой степени переработки на экологически вредных производствах.

Мировая экономика начинает постепенно выходить из кризиса. Однако формально рецессия не закончится до конца 2011 г. во многих развитых странах, таких как США, Великобритания, некоторых государствах еврозоны, а также в ряде развивающихся стран.

При благоприятных условиях страны будут выходить из кризиса по V-образной форме, предполагая быстрый возврат к росту экономической активности U-образной форме, после нескольких кварталов быстрого взлёта на протяжении по крайней мере двух лет рост станет анемичным и без выраженной направленности W-образной рецессии с двойным спадом L-образной форме, резкий спад, затянувшаяся стагнация и не определены период и уровни восстановления.

Украина заняла 50-е место в мире в рейтинге «Индекс конкурентоспособности в отрасли информационных технологий» 2011 г. Об этом говорится в исследовании аналитического агентства Economist Intelligence Unit при поддержке Ассоциации производителей программного обеспечения (Business Software Alliance, BSA). Согласно сообщению, Украина набрала 31,4 балла из 100 возможных, что ощутимо лучше по сравнению с 2008 г., когда место было 57-м.

По данным исследования, Украина показала достаточно высокий результат в таких категориях, как деловая среда, человеческий капитал и правовой режим. Сфера информационной инфраструктуры и научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок все ещё нуждаются в улучшении.

Отрицательное сальдо торгового баланса Украины за 9 месяцев 2012 г. составило \$6,473 млрд, увеличившись в 1,6 раза по сравнению с \$3,982 млрд за аналогичный период прошлого года. Объем экспорта товаров и услуг Украины за девять месяцев 2012 г. составил \$60, 802 млрд, а импорта – \$67,275 млрд. Анализируя прибыль от экспорта в 2012 г., видим, что она увеличилась на 1 % – до 66,8 млрд дол. Но, несмотря на кажущуюся внешнюю стабильность, внутри ключевых товарных групп произошли кардинальные изменения. За счёт урожая экспорт растительных агропродуктов увеличился на 67 % по отношению к 2011-му – до 9,2 млрд дол., а их доля в общей структуре экспорта возросла с 9 до 13 %.

Положительную динамику также показали транспортные средства, включая водные, наземные и самолеты: продажа этой продукции за рубеж выросла на 23 %, до 5,9 млрд дол., а их доля увеличилась с 7 до 9 %. Ещё одна важная статья экспорта – то, что машиностроительная продукция сохранила свою 10 % долю в экспорте, добавив 4 % по сравнению с позапрошлым годом.

Однако все положительные тенденции от такого роста были нивелированы падением экспорта руд, минеральных топлив, химической продукции и особенно – продукции горно-металлургического комплекса. Падение экспорта сталеваров на 17 %, до 15,3 млрд дол. в 2012 г., перекрыло две трети роста зарубежных продаж аграриев, производителей машиностроительного оборудования и транспортных средств. Доля ГМК в общем экспорте сократилась с 27 до 22 %.

Снижение продаж у металлургов происходило из-за слабеющего спроса и сопровождалось падением как объёмов, так и цен. В 2012 г. украинские предприятия экспортировали на 7 % меньше продукции по сравнению с 2011-м (22,5 млн т).

В январе-феврале 2013-го началось оживление на рынке. Производство стали в январе 2013 г. восстановилось до 2,8 млн т – более привычного в посткризисные времена объёма по сравнению с 2,5–2,6 млн т, что наблюдались во втором полугодии 2012 г. Это сразу позволило Украине переместиться с десятого места в мире по производству стали на девятое, оставив позади Бразилию.

Выручка от продажи металлопроката оставалась в январе низкой прежде всего из-за низких цен на продукцию, но ситуация должна улучшиться в феврале-марте, когда будут подписаны контракты о поставке продукции по новым ценам. По данным Гостаможслужбы, в январе поступления от экспорта металлов составили 1,1 млрд дол., а доля от всех украинских продаж за рубеж всё ещё осталась на уровне 22 %.

Из стран СНГ импортировано 43 % всех товаров, из стран ЕС – 34,1 %. Уменьшились объёмы импорта товаров из всех наибольших торговых партнеров. Импортные поставки из Китая составляли 47,2 %, Польши – 47,9 %, Германии – 51,7 %, Беларуси – 55 %, Российской Федерации – 60,5 %, Казахстана – 68,3 %, Узбекистана – 81,9 % от объёмов 2008 г. Основу товарной структуры внешней торговли Украины, как и раньше, составляют минеральные продукты, недрагоценные металлы и изделия из них, механические и электрические машины, продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности, продукты растительного происхождения.

Согласно данным Государственного комитета статистики Украины, объём прямых инвестиций (акционерный капитал) из Украины в экономику стран мира на 1 октября 2012 г. составил 6427,9 млн дол., в т. ч. в страны ЕС – 6026,7 млн дол. (93,7 % общего объёма), в страны СНГ – 306,2 млн дол. (4,8 %), в другие страны мира – 95,0 млн дол. (1,5 %). Прямые инвестиции из Украины поступили в 47 стран мира, преимущественно в Кипр – 90,4 %.

К сложным относится вопрос имплементации европейских стандартов качества. Не менее проблемны разделы, посвященные унификации санитарных и фитосанитарных норм, защите прав интеллектуальной собственности (включая географические обозначения, услуги и учреждение предприятий), техническим регламентам, госзакупкам. Актуальна и проблема соответствия украинских законов законодательству ЕС. В данном случае речь идет о подписании углубленного соглашения (ЗСТ+), вторая часть которого посвящена институциональным изменениям в Украине и адаптации украинского законодательства к европейскому. Торговая часть соглашения о ЗСТ сложна, но институциональная – ещё сложнее, поэтому процесс тормозится. Создание ЗСТ с ЕС в ближайшее время обещает отечественному бизнесу больше рисков, нежели преимуществ. Но в долгосрочной перспективе зона даст шанс выйти на европейский рынок и повысить качество продукции предприятий, которые выживут в жёсткой конкуренции с европейскими. Впрочем, время для адаптации к евро-стандартам у украинского бизнеса есть. От момента вступления в силу соглашения с ЕС до начала полноценного функционирования ЗСТ может пройти не менее 10 лет. В этот период приоритетами формирования конкурентоспособности украинских предприятий должны выступать:

- обеспечение более высокого, чем в странах ЕС, уровня реального роста ВВП;
- последовательное повышение производительности труда во всех областях экономики и видах экономической деятельности;
- стимулирование эффективного использования внутренних сырьевых, трудовых и финансовых ресурсов для экономического роста страны;
- снижение уровня убыточности отечественных предприятий;
- минимизация теневой экономики путем стимулирования к легализации хозяйственной деятельности;
- обеспечение стабильности, прозрачности и эффективности государственных финансов, особенно в сферах налогообложения и бюджета;
- повышение платежеспособности как субъектов хозяйствования, так и населения с целью активизации внутреннего рынка;
- стимулирование развития внутреннего рынка, реализация целенаправленной политики ценового сбалансирования, внедрения мониторинга относительно недобросовестной конкуренции между иностранными и национальными производителями;

- сбалансованная поддержка инновационных производств, стимулирование углубления взаимосвязи научных исследований и производства;
- повышение деловой активности мелкого и среднего бизнеса.

Выводы и перспективы дальнейших исследований. С целью обеспечения достойного места Украины в европейском разделении труда необходимо реализовать задачи, ориентированные на:

- овладение европейскими стандартами производства, уровня и качества жизни на основе высокоэффективной национальной экономики, конкурентоспособной по отношению к развитым странам;
- освоение высокого уровня эффективности общественного производства, повышение производительности труда и укрепления экономического потенциала Украины по отношению к уровню высокоразвитых стран ЕС. Необходимо достижение Копенгагенских критериев и приведение национальной экономики в соответствие с институциональной основой развития государств – членов ЕС;
- согласование евроинтеграционного направления Украины и новых форм реализации экономического сотрудничества в границах стран ЕС в направлении повышения конкурентоспособности национальной экономики;
- обеспечение субъектам украинской экономики высокоэффективных, транспарентных условий функционирования на внутреннем рынке, недопущение дискриминации их интересов в отношении с нерезидентами и обеспечение их возможностями относительно конкурентного соревнования на рынках стран Евросоюза;
- усовершенствование нормативно-правовой базы для внедрения стратегии повышения конкурентоспособности национальной экономики Украины за счёт освоения инновационного типа развития.

Главными экономическими интересами Украины на ближайшую перспективу должны стать:

- обоснование и приведение в соответствие технических, технологических, финансовых, социальных параметров Украины к европейским стандартам, которые обеспечивают стратегические позиции на внутреннем и европейском рынках;
- определение более эффективной и стратегически ориентированной отраслевой структуры экономики;
- разработка специализированных региональных программ развития с учётом интенсивности сотрудничества регионов Украины и ЕС;
- систематизация и мониторинг возможных рисков и угроз для национальных производителей;
- усовершенствование внутренней среды с целью повышения мотивации направления в Украину ресурсных потоков, размещения высокопроизводительных рабочих мест и стратегического вхождения в промышленно-технологические цепи европейского разделения труда;
- предотвращение оттока украинских ресурсов за границу и сокращения прибылей национальных производителей вследствие опережающего роста импорта продукции с высокой долей добавленной стоимости.

Источники и литература

1. Державне управління статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.ukrstat.gov.ua>
2. Про ратифікацію Угоди між Україною та Європейським Співтовариством про наукове і технологічне співробітництво : Закон Верховної Ради України від 25 грудня 2002 р. № 368-IV.
3. Угода про партнерство та співробітництво між Україною та Європейським Союзом від 16 червня 1994 р. – К. : Делегація ЄК, 1997. – 89 с.
4. Про ратифікацію Угоди про партнерство і співробітництво між Україною і Європейськими Співтовариствами та їх державами-членами : Закон Верховної Ради України від 10 листопада 1994 р. № 237/94-ВР.
5. Шнирков О. І. Торговельна політика Європейського Союзу : монографія / О. І. Шнирков. – К. : Вид.-поліграф. центр «Київський університет», 2005. – 152 с.
6. Європейський союз: консолідовані договори / В. Муравйов (наук. ред.). – К. : Port-Royal, 1999. – 206 с.

Макогон Юрій. Посткризові тенденції розвитку світової економіки: перспективи для України. У статті проаналізовано зовнішньоекономічне співробітництво України та Європейського Союзу в умовах подолання наслідків виходу зі світової економічної кризи. Автор проілюстрував динаміку двосторонньої торгівлі

України та ЄС, а також надав товарну структуру експорту та імпорту України до країн ЄС. Визначено головні економічні інтереси й завдання економічної політики України в умови створення зони вільної торгівлі з ЄС. Проаналізовано інтереси національного виробника, який вимагає значної державної підтримки в умовах розвитку інтеграційного процесу. У результаті проведеного дослідження автор запропонував перелік завдань, які потрібно реалізувати з метою забезпечення гідного місця України в європейському розподілі праці.

Ключові слова: експорт, імпорт, Європейський Союз, інтеграція, зовнішня торгівля, національні виробники.

Makogon Yurii. Post-crisis Trends in the World Economy: Prospects for Ukraine. The article deals with the conditions of economic cooperation between Ukraine and the European Union in the conditions of the consequences of the global economic crisis overcoming. The dynamics of bilateral trade between Ukraine and the EU has been illustrated. The commodity structure of export and import of Ukraine to the EU has also been provided. The main economic interests and objectives of the economic policy of Ukraine in the conditions of a free trade area with the EU have been determined. The interests of domestic producers which require significant government support in the development of the integration process have been analyzed. As a result of this research the author proposed a list of tasks to be implemented in order to ensure an adequate place for Ukraine in the European division of labor.

Key words: export, import, European Union integration, foreign trade, domestic producers.

Статья сдана в редколлегию
16.09.2013 г.

УДК 339.543.624

**Nataliya Pavlichia,
Yuliya Marchuk**

Comparative Analysis of Ukraine and Poland Investment Attractiveness

There was conducted the investment attractiveness comparative analysis of Ukraine and Poland on the basis of such categories indicators as geography, natural resources, human and intellectual potential, wages etc. Furthermore there was done a comparison of foreign trade and foreign direct investment in Ukraine and Poland, wages of Ukrainian and Polish, and estimated the number of completed investment projects and created jobs with their help. Based on the international statistical organizations there was described the position of the two countries' investment attractiveness in the international arena. Especially, it was presented the comparing chart concerning the degree of the Ukraine and Poland economic freedom. In order to deepen the study, the authors conducted the SWOT-analysis showing the investment climate strengths and weaknesses in Ukraine and Poland.

Key words: investment attractiveness, free economic zone, economic freedom, investment project, investment climate.

Formulation of Research Problem and Its Significance. At the present stage investment processes taking place in the world, have a significant impact on the economy of each state, which is integrated into the international community. The national production, technological development, economy restructuring depends on the efficiency and scale of foreign investment.

The choice of the countries studied is due to the fact that Poland and Ukraine are neighbors, share a common history, cultural affinity and economic cooperation between them constantly alive. However, unlike Ukraine, Poland since the 2000s has chosen a slightly different direction of the state development, namely through active transition to a market economy, and today it is a developed country, gaining a leading position among Central Eastern Europe. Successful integration experience of Poland can be used by Ukraine to improve its cooperation with the European Union and improve the functioning of a market economy.

This scientific problem has been studied both by domestic and foreign scientists. Among Ukrainian researchers there are V. Borshchevsky, I. Bochan, V. Budkin, I. Makarenko, I. Saveliev, M. Chuzhykov. Foreign investigators such as M. Vozniak, A. Mishchuk, K. Rejman, I. Shlakhta, M. Wojciechowski also joined to studying Ukrainian-Polish investment climate and relations. However analyzing the previous researches we observed the lack of comparison concerning the investment attractiveness of Ukraine and Poland. That's why let us show your attention the in-depth analysis of the issue talking above.