

висловлені ідеї за допомогою посилання на фахівців тієї чи іншої сфери виробництва. «Авторитет лідера» часто заміщується концептом «авторитет поважної особи» через неспівпадання особистості лідера колективу із особистістю, думкою якої адресант підкріплює свої слова. Концепти «успіх» та «невдача» почали ідти у зв'язці задля зменшення можливої негативної реакції аудиторії на зазначені негативні факти. Концепт «небезпека» опосередковується концептом «конкурент» та пов'язується із концептом «рішення»/«мета» – така зв'язка зумовлена логічною послідовністю розвитку дискурсу.

Функцію формування концептів мають презентації, метою яких є представлення компанії, продукту, колективу, послуг тощо, наприклад, у наведеному нами фрагменті презентації адресант формує концепт операційної системи «Windows», котра не була відома до дев'яностих років ХХ століття, отже, не мала відповідного концепту у свідомості людей: «...when you get to your desk in the morning, you should switch on your machine and **the first screen you see will be a menu inviting you to choose documents, accounts or customer information. Now let's say you choose accounts: it then asks you to select from a list which type of accounts and so on. Another big advantage is that you can bring another file up on screen at the same time. For example, if you want to check some customer information at the same time, you can open a window on this while maintaining the accounts on screen»[4].**

Усі інші концепти виконують роль аргументу доведення точки зору адресанта, причому між концептами встановлюється поперемінний зв'язок, тобто адресант щоразу вертається до домінант. Ця структура може мати вигляд: «Солідарність – успіх – істинність – солідарність – авторитет поважної особи – небезпека – невдача – солідарність тощо», тобто існує постійний зв'язок «центр-периферія». Графічно цю модель можна представити як зірку, де у центрі буде знаходитись домінанта впливу, а «променями» будуть виступати певні концепти (рисунок 2).

Таким чином концептуальне поле дискурсу, що характеризується певним ритмом, є базовим фактором ритмізації мовленнєвої поведінки.

Наведені моделі не репрезентують усі варіації в концептуальному просторі досліджуваних типів дискурсу, але наявність в них сталих системних утворень дає підстави говорити про існування специфічного концептуального ритму, існування та функціонування якого тісно пов'язане із соціальним аспектом функціонування дискурсу бізнесової презентації. Подальші перспективи дослідження передбачають вивчення взаємозв'язку між концептуальним полем та прагматикою бізнесової презентації.

БІБЛІОГРАФІЯ

1. Манакін В. Н. Сопоставительная лексикология. – К.: Знання, 2004. – 326 с.
2. Селиванова Е. А. Основы лингвистической теории текста и коммуникации: Монографическое учебное пособие. – К. – ЦУЛ, Фитосоціоцентр, 2002. – 336 с.
3. Сусов И. П., Аристов С. А. Коммуникативно-когнітивна лінгвістика і разговорний дискурс // Лінгвістический вестник. – Іжевск, 1999. – № 1.
4. English for Business and Administration. – Oxford.: Oxford University Press, 1998. – 220 p.
5. Cook G. Discourse and Literature. – Oxford.: Oxford University Press, – 1995. – 285 p.

ВІДОМОСТІ ПРО АВТОРА

Дмитро Лозовий – аспірант кафедри практики мовлення та інформаційних технологій Горлівського державного педагогічного інституту іноземних мов.

Наукові інтереси: менталінгвістика та просодичні параметри дискурсу.

СПОСОБИ РЕАЛІЗАЦІЇ АГОНАЛЬНОСТІ В АНГЛОМОВНОМУ ПОЛІТИЧНОМУ ДИСКУРСІ

Олександр ПУШКАР (Кам'янець-Подільський, Україна)

Стаття присвячена способам реалізації агональності в англомовному політичному дискурсі та використанню мовних засобів для її вираження у відповідному дискурсі.

The article deals with cognitive and semantic tactics and strategies of agon in the political discourse. Linguistic means of expressing agon have been taken into consideration as well.

Інтенція боротьби за владу – це специфічна характеристика політичного дискурсу, особливості якого в останні роки активно обговорюють різні дослідники, зокрема 370

В.Н. Базильов, А.Н. Баранов, Н.А. Безмінова, О.І. Воробйова, В.З. Дем'янков, О.П. Єрмакова, Е.А. Земська, Е.Г. Казакевич, В.І. Карасик, Ю.Н. Караполов, В.Г. Костомаров, Л.П. Крисін, Н.А. Купіна, П.Б. Паршин, В.В. Петров, Г.Г. Почепцов, П. Сєріо, Ю.А. Сорокін, Ю.Б. Феденєва, А.П. Чудінов, В.Н. Шапошніков, В.І. Шаховський, Е.Й. Шейгал і ін.

Інтенція боротьби за владу знаходить відображення у такій властивості політичного дискурсу, що називається *агональністю* (від гр. агон – «змагання», «боротьба двох ідей, які захищають сторони, що суперничають, причому боротьба азартна, жагуча» [5: 68]. Таким чином, мова може бути сприйнята й здійснена як боротьба, причому боротьба й перемога становлять головну мету спілкування.

А. Ф. Лосєв виділяє два типи відносин [5: 51]:

1. Гармонізуючий (основу якого становлять істина й згода).
2. Агональний (в основі – боротьба й перемога).

У політичній комунікації, у зв'язку із цим, мова може бути зрозуміла й здійснена як боротьба. Політика, якщо її розуміти як боротьбу за завоювання й утримання влади – це, безумовно, переважно сфера агонального мислення, сфера побуту агональних мовних ідеалів. Отже, політичний дискурс являє собою демонстрацію боротьби, агона: «запекла боротьба за владу розігрується як змагання, як великі національні ігри, для яких важливі певні іміджі, форми прояву мовної агресії й т.д.» [6: 24].

Мета статті –характеристика когнітивно–мовленнєвих стратегій і тактик, що використовувались політичним діячем Бараком Обамою у боротьбі за владу.

На мовленнєвому рівні виявляється, що обраний комунікантами спосіб спілкування характеризується наявністю протиборчих сторін (агональність, як і усіляка боротьба, не може бути реалізована без суперника), а також наявністю адресата – спостерігача (агон – це, крім боротьби, і театральне видовище, немислимє без глядачів).

Під впливом фактора «наяvnість протиборчих сторін» мовець змушений обрати такий план оптимальної реалізації мовних намірів, у результаті застосування якого можна максимально зменшити значимість статусу співрозмовника (Sb – 2), тобто розгорнути позиції свого політичного супротивника й максимально збільшити значимість свого статусу, тобто підняти себе (Sb – 1) [6: 128].

Наяvnість же адресата – спостерігача визначає можливість «гри на глядача», яким є потенційний виборець, тобто Sb – 3. Мовець прагне зробити процес спілкування більше видовищним, викликати емоційні відгуки й тим самим заволітки адресата – спостерігача, що сприймає «політичні події як якесь дійство, що розігрується для нього» [7: 23], у процес гри, зробити його співучасником.

Під впливом даних факторів, як відзначалося вище, у політичному дискурсі формуються три стратегії [5: 172]:

- 1) Стратегія на зниження;
- 2) Стратегія на підвищення;
- 3) Стратегія театральності.

Під комунікативною стратегією розуміється план оптимальної реалізації комунікативних намірів, що враховує об'єктивні і суб'єктивні фактори та умови, в яких протікає акт комунікації і які, в свою чергу, обумовлюють не тільки зовнішню та внутрішню структуру тексту, але й використання певних мовних засобів.

Кожна стратегія політичного дискурсу реалізується завдяки використанню певного набору тактик. Під тактиками в даному дослідженні розуміється сукупність прийомів, що обумовлюють застосування мовних засобів [2: 16]. Розглянемо докладніше використання тактик при реалізації стратегій політичного дискурсу.

Спрямованість на суперника, прагнення розвінчати його позиції передбачає стратегію «гри на зниження». Реалізується ця стратегія через наступні тактики:

1. Тактика аналіз – «мінус» – розгляд або розбір ситуації, заснований на фактах, що припускає вираження негативного відношення до описаного, а також, до людей, їхніх дій і вчинків.

2. Тактика обвинувачення – приписування кому-небудь якої-небудь провини, визнання винним у чому-небудь, а також розкриття, виявлення чиїхось непорядних дій, намірів, якостей.

3. Тактика безособового обвинувачення – обвинувачення, при якому не вказуються винуватці засуджуваних дій або вчинків, тобто ті особи, чиє зловживання, таємні задуми й т.п. стають предметом відкритого обговорення й осуду.

4. Тактика викриття – приведення з метою викриття фактів і аргументів, що роблять очевидною провину, злочинність кого-небудь.

5. Тактика образи – нанесення образи, приниження кого-небудь, що супроводжується експлікацією емоційного складового компоненту замість наведення доказів.

У результаті аналізу тактик, що репрезентують стратегію на зниження, можна зробити висновок про те, що їхньою загальною рисою є як експліцитне, так і імпліцитне вираження негативного відношення мовця (Sb – 1) не тільки до предмета обговорення, але й до адресата (Sb – 2). Вибір стратегії на зниження відбиває наявність у мовця установки негативного характеру, оскільки адресат найчастіше є політичним супротивником, опонентом [2: 13]. Крім того, слід зазначити, що протиборство учасників детермінує активність, спрямовану на оволодіння комунікативною ініціативою. У результаті дій даної установки чітко простежується прагнення мовця дискредитувати опонента [2: 5-20].

Прагнення мовця підняти себе над суперниками припускає стратегію, спрямовану на підвищення. Ця стратегія відображає прагнення мовця максимально збільшити значимість власного статусу. Реалізується стратегія на підвищення завдяки використанню наступних тактик:

1. Тактика аналіз – «плюс» – розгляд або розбір ситуації, заснований на фактах, що припускає імпліцитне вираження позитивного відношення мовця до описуваної ситуації.

2. Тактика презентації – представлення кого-небудь у привабливому вигляді.

3. Тактика прихованої самопрезентації – виражене непрямо, без прямої вказівки на об'єкт позитивного оцінювання, подання мовцем себе в привабливому, вигідному йому світлі.

4. Тактика відводу критики – наведення з метою доказу невинності аргументів і/або фактів, за допомогою яких можна пояснити (вправдати) які-небудь дії та вчинки.

5. Тактика самовиправдання – заперечення негативних суджень про об'єкт критики і його причетності до того, чому дается негативна оцінка.

Наявність у політичному дискурсі адресата – спостерігача обумовлює реалізацію стратегії театральності – «театральний» підхід до ситуації, що представляє її «трактування в якості драми, де люди намагаються зробити один на одного певне враження» [2: 17].

Фактор аудиторії (Sb – 3), яку мовець постійно враховує, визначає існування стратегії театральності в політичному дискурсі. Як і інші стратегії, вона представлена певним набором тактик:

1. Тактика спонукання – заклик до якої-небудь дії, до прийняття точки зору.

2. Тактика кооперації – такий спосіб звертання до адресата, за допомогою якого мовець конструює образ останнього, апелюючи до ідей і цінностей, носієм яких він (на думку мовця) є.

3. Тактика розмежування – виявлення розходжень і відмінності в позиціях і думках.

4. Тактика інформування – приведення даних і фактів, що не супроводжується вираженням відношення мовця.

5. Тактика обіцянки – добровільне зобов'язання зробити що-небудь.

6. Тактика прогнозування – пророкування, судження про подальший плин, розвиток чого-небудь на підставі інтерпретації різних наявних даних.

7. Тактика попередження – застереження, що випереджає повідомлення про можливі події, дії, ситуації й т.п.

8. Тактика іронізування – здійснення впливу за рахунок контрасту між виголошеним і тим, що мається на увазі.

9. Тактика провокації – підбурювання кого-небудь до таких дій, які можуть викликати важкі для нього наслідки.

Продемонструємо використання мовних засобів для вираження агональності в політичному дискурсі, проаналізувавши виступ Барака Обами. Барак Обама починає свій

vistup, aktivizуючи тактику кооперації стратегії театральності, для реалізації якої використовує прийом «ми – інклузивне»:

e. g. *This is a timely address. Whatever else people disagree upon in America today, they at least agree on one point: America is in the midst of a profound debate about its future. I want to talk to you plainly today about this debate, the reasons for it and how to resolve it. In every crisis there is an opportunity. There is one here for America now, if we have the courage to take it* [8: 2].

Потім підкріплює це використанням лексичних засобів, що експлікують базову опозицію політичного дискурсу «свої» – «чужі»:

e. g. *The debate over Europe should not be conducted by trading insults or in terms of personality. It should be an open and frank exchange of ideas. And right at the outset I want to describe clearly how I define the debate and the disagreement underlying it.*

The issue is not between a "free market" Europe and a social Europe, between those who want to retreat to a common market and those who believe in Europe as a political project.

Look at our children and the technology they use and the jobs market they face. The world is unrecognisable from that we experienced as students 20, 30 years ago. When such change occurs, moderate people must give leadership. If they don't, the extremes gain traction on the political process. It happens within a nation. It is happening in Europe now [8: 3].

Таким чином, можна констатувати, що в основу маніпуляції покладене створення ілюзії входження слухача в особисту сферу мовця. Адресант, говорячи «our children, we experienced», акцентує увагу на ідеї спільноти, що поєднує значення наведених вище лексем, тим самим, навмисно збільшуючи кількість власних прихильників, щоб нав'язати слухачеві думку про те, що «проблеми Америки загальні для всіх, нас багато і ми впораємося з ними». Також цій меті служить обраний адресантом вокатив «With your permission», звертання до якого покликане підкреслити рівність мовця та слухачів в статусному відношенні, тобто об'єднати у світі «своїх». Такого роду невіддільність слухачів від мовця дозволяє останньому подавати інформацію таким чином, що повідомлення сприймається так: «Є якась значна подія, до якого ми підходимо разом. Отже, майбутнє в нас загальне, а значить, проблеми, які існують, можна вирішити тільки спільно і ніяк інакше». Таким чином, спікер імпліцитно підводить слухачів до думки про нероздільність їхнього майбутнього, про неможливість існування один без одного. Ця ідея підtrzymується використанням граматичних засобів («We are living through...»), що репрезентують ми – інклузивне. Вищевказані мовні засоби вибудувані в паралельні синтаксичні конструкції, завдяки чому мовцем реалізується прийом синтаксичного паралелізму з метою створення сугестивності.

e. g. *This is a union of values, of solidarity between nations and people, of not just a common market in which we trade but a common political space in which we live as citizens.*

The idea of America, united and working together, is essential for our nations to be strong enough to keep our place in this world.

We are living through an era of profound upheaval and change [8: 5].

Так, спікер, коли промовляє наведені речення, структурує свідомість слухачів за допомогою сполучення двох метафоричних моделей: моделі будинку/дому та моделі шляху/дороги («We are living through, space in which we live as citizens, our place in this world»). Метафора будинку традиційно пов'язана з позитивним прагматичним змістом: будинок – це сховище від життєвих негод, сімейне вогнище, символ фундаментальних моральних цінностей. Однак, у даному контексті ця метафорична модель пов'язана з метафорою шляху/дороги, тобто чогось нового, невідомого, тому відбувається актуалізація вектора тривожності, що стимулює виникнення бажання бути захищеним, знайти підтримку. Саме для задоволення цього бажання спрямований прийом, що був описаний вище, по використанню лексем зі значенням спільноти. Мовець, тим самим, сигналізує слухачам: «Ти не один, ми разом, я тобі допоможу».

При використанні лексем, що позначають реалії, які мають найвищу цінність для людини (благополучне майбутнє, благополуччя дітей і онуків), на ідею загальноті, що була сформована на початку тексту, у свідомості слухачів накладається думка про значущість, важливість, вирішальну роль усього, що відбувається, а отже, і всього, про що піде мова далі. При цьому майбутнє подається в нерозривному зв'язку зі справами, діями, але справами,

діями – спільними. Таким чином, завдання цієї частини виступу – привести слухачів до усвідомлення безумовної значимості моменту, підготувати вигідну для мовця актуалізацію подальшої інформації, змусити слухачів оцінити її як життєво важливу, а основна ідея, яку приховано нав'язує мовець слухачам, така: «Ми разом, у нас загальне майбутнє і благополуччя цього майбутнього залежить тільки від наших спільніх дій, отже, ці дії необхідні».

В наведених далі реченнях відбувається актуалізація тактики аналіз – «мінус» стратегії на зниження.

e. g. To say that is the issue is to escape the real debate and hide in the comfort zone of the things we have always said to each other in times of difficulty.

There is not some division between America necessary to succeed economically and social America. Political America and economic America do not live in separate rooms.

We talk of crisis.

It is understanding the difference between the challenges that have to be managed and those that have to be confronted and overcome. This is such a moment of decision for America [8: 7].

В даному тексті ми можемо визначити те, як спікер за допомогою подвійного використання прийому маскування асерції під пресупозицію, іmplікує думку про те, що все гарне залишилося в минулому («великою, сильною, незалежною наша держава вже була»), нав'язуючи при цьому ще й додаткову думку про силу й незалежність держави. При цьому суб'єкт – носій цієї думки не називається (використовується прийом усунення суб'єкта: не ясно, ким саме держава по праву вважалася великою). Відбувається відхід від конкретики, забезпечується вплив на свідомість слухачів: «Коли наша країна була сильної й незалежною?» Мовець не дає конкретної інформації, а уникає її шляхом використання конструкції («in times»). У результаті залишається незрозумілим, який період історії має на увазі політик. Для того, щоб слухачі ясніше усвідомили положення речей, для створення колоритної картини «times of difficulty», автор різко поляризує лексичні засоби. За допомогою оцінної лексики він вибудовує антитезу («Велика держава – Америка в найтяжкому стані»), завдяки якій уміло протиставляє незалежність великої держави у минулому, важкому сьогоденю, використовуючи невизначеність лексеми «in times» та референтну віднесеність лексеми «now». Лексеми «сильна», «незалежна», «по праву великої держава», експлікують позитивну оцінку (у такий спосіб характеризується країна в минулому), вираз «in times of difficult» – негативну, а використання найвищого ступеню порівняння потрібна для позначення вищого ступеня прояву ознаки.

Крім того, негатив створюється завдяки використанню лексем: «nation», «country», «America». Маючи можливість вибору між ними, політик використовує в кожному конкретному випадку саме ту лексему, за допомогою якої можна виразити своє відношення до предмета мови. Так, у момент опису «прекрасного минулого» політик актуалізує лексему «nation», коли ж потрібно виразити негативне відношення до того, що відбувається сьогодні, обирається лексема «country» або «America».

Таким чином, спікер, сформувавши у свідомості слухачів певний ментальний простір, змушує слухачів, тим самим, некритично сприймати повідомлення й провокує на здійснення вигідних для даного політика вчинків.

Проведений дискурс – аналіз тексту виступів Барака Обами дозволяє констатувати принадлежність мовця до політичного дискурсу. Мовець досить очевидно демонструє інтенцію боротьби за владу, експлікуючи бажання спочатку заволодіти нею, а потім і втримати. Дано обставина (інтенція боротьби за владу) обумовлює наявність агональності, що структурує аналізований текст і, проявляється за допомогою обраного способу спілкування (здійснюваний мовцем вибір стратегій і тактик). Виходячи з вище зазначеного, ми можемо говорити про те, що мова кожного політичного діяча поєднує в собі усі три види стратегій прояву агональності. Перевага однієї з них відбувається на фоні інтенцій самого спікера, але незважаючи на це, усі вони відіграють безпосередню роль підсвідомого впливу на слухачів.

БІБЛІОГРАФІЯ

1. Жинкин Н.И. Язык. Речь. Творчество. (Издр. труды). – М.: Лабиринт, 1998. – 368 с.
2. Карасик В.И. О типах дискурса // Языковая личность: институциональный и персональный дискурс: Сб. науч. тр. – Волгоград: Перемена, 2000. – С. 5 – 20
3. Кубрякова Е.С. О понятиях дискурса и дискурсивного анализа в современной лингвистике // Дискурс, речь, речевая деятельность: функциональные и структурные аспекты. – М., 2000. – С. 7 – 25
4. Кубрякова Е.С. Эволюция лингвистических идей во второй половине XX века (опыт парадигмального анализа) // Язык и наука конца ХХ века. – М., 1995. – С. 144 – 238
5. Лосев А.Ф. История античной эстетики: Софисты. Сократ. Платон. – М., 1969. – 195 с.
6. Шейгал Е.И. Семиотика политического дискурса: Монография. – Волгоград: Перемена, 2000. – 368 с.
7. Шейгал Е.И. Структура и границы политического дискурса // Филология – Philologica. – №14. – Краснодар, 1998. – С. 22 – 29.
8. Barack Obama A More Perfect Union. The Race Speech" Philadelphia, PA March 18, 2008. – 17 p.

ВІДОМОСТІ ПРО АВТОРА

Олександр Пушкар – магістр кафедри англійської мови Кам'янець-Подільського національного університету імені Івана Огієнка.

Наукові інтереси: політичний Інтернет-дискурс, прагматика, когнітивна лінгвістика

КОМУНІКАТИВНИЙ ІМІДЖ СУЧАСНОГО АМЕРИКАНСЬКОГО ПОЛІТИКА: ПАРАДИГМА РОЛЕЙ (на матеріалі промов Барака Обами)

Олена ЧОРНА (Кіровоград, Україна)

У статті досліджено поняття комунікативного іміджу та комунікативної ролі; виокремлено та проаналізовано парадигму комунікативних ролей чинного президента США Барака Обами.

The paper investigates the concepts of the communicative image and the communicative role. The paradigm of the communicative roles of the current US President Barack Obama is analysed and described.

В центрі уваги сучасного мовознавства знаходиться діяльнісний аналіз реально функціонуючої мови в широкому соціально-культурному контексті. Загальна спрямованість лінгвістичних студій на розвиток теорії мовної комунікації, на всеобічне дослідження комуніканта (*homo loquens* – людини, що говорить), на вивчення аспектів взаємодії мови, влади та суспільства; врахування національної та культурної специфіки вербальної взаємодії, а також зростання значимості політичної комунікації (від правильної інтерпретації якої залежить вирішення низки соціально-політичних проблем [1: 3]) зумовлюють **актуальність** вивчення проблеми створення іміджу політика під час здійснення словесної комунікації [10: 6, 60].

Лінгвістами розглядалися питання побудови моделі мовної особистості (Ю. Карапулов), методик аналізу політичного дискурсу (М. Гавrilova, І. Уханова-Шмігова), структури іміджу політика (О. Іссерс), мовленнєвих стратегій і тактик створення іміджу (Т. Романова), психологічних прийомів його побудови (О. Сергієнко).

На часі постає вивчення комунікативного іміджу, тобто довготривалої комунікативної ролі *homo loquens* [7: 110], який ще не був предметом окремого дослідження.

Мета статті полягає у визначенні парадигми комунікативних ролей, котрі формують імідж чинного президента США Барака Обами.

Об'єктом дослідження виступає комунікативний імідж політика. **Предметом** дослідження є мовленнєві засоби та прийоми формування такого іміджу. **Матеріал** дослідження складають 10 промов Барака Обами, виголошенні політиком протягом 2009 року.

Основними поняттями нашого дослідження виступають «імідж», «комунікативний імідж» та «комунікативна роль». *Імідж* (від англ. image – образ) розуміємо як узагальнений портрет особистості, створюваний у суспільній свідомості на основі заяв та практичних дій особи [3: 110]; стереотипізований образ конкретного об'єкта, що існує в масовій свідомості [10: 3]. Головною стратегією особистості політика, на думку Т.Романової, виступає стратегія позиціонування себе в очах аудиторії, формування свого позитивного образу оськільки людина сприймає саме *образ* політика в єдності його політичних, світоглядних, біографічних, зовнішніх рис [6: 179].

В сучасній лінгвістиці не існує єдиного підходу до тлумачення комунікативного іміджу політика. Мовознавці співвідносять цей термін з мовленнєвим портретом (Т. Дорожкіна),