

УДК 332.6 (575.2) (043.3)

Осмоналиев С., канд. с-х. наук, Исраилов А., канд. биол. наук (Институт социального развития и предпринимательства при Министерстве молодежи, труда и занятости, г. Бишкек)

Факторы экономического роста сельскохозяйственного производства

В статье приведена информация о факторах экономического роста сельскохозяйственного производства.

Ключові слова: экономика, рост, факторы, производство, продукция, сельское хозяйство.

Категория экономического роста является важнейшей характеристикой общественного производства в любых хозяйственных системах. Экономический рост означает, что на каждом данном отрезке времени в какой-то степени облегчается решение проблемы ограниченности ресурсов и становится возможным удовлетворение более широкого круга потребностей человека [1].

Свое выражение экономический рост находит в увеличении потенциального и реального валового национального продукта (ВНП), в возрастании экономической мощности нации, страны, региона. Это увеличение можно измерить двумя взаимосвязанными показателями: ростом за определенный период времени реального ВНП или ростом ВНП на душу населения. В связи с этим статистическим показателем, отражающим экономический рост, является годовой темп роста ВНП в процентах.

Проблемы экономического роста сельского хозяйства Кыргызской Республики занимают в настоящее время центральное место в экономических дискуссиях и обсуждениях, так как наша республика является аграрной страной. Поэтому экономический рост сельского хозяйства – составляющая экономического развития. Свое выражение он находит в увеличении реального ВВП – как в абсолютном объеме, так и на душу населения (таблица).

В то же время индекс физического объема продукции сельского хозяйства по всем категориям хозяйств в 2010 году составил 97,2%. Поэтому быстрый или, наоборот, нулевой и даже отрицательный экономический рост не всегда говорит о быстром экономическом раз-

витии, топтании на месте или экономической деградации. Приведем несколько примеров.

Структурные изменения в экономике страны могут привести к такой ситуации, когда стагнация или сокращение выпуска одних видов продукции из-за падающего или неизменного спроса на них сопровождается быстрым ростом других видов продукции. Так, в США в 80-х гг. не росло потребление стали, сельскохозяйственной продукции, легковых автомобилей, но одновременно увеличивался выпуск сложных изделий – например, персональных компьютеров. Но и количественный рост выпуска компьютеров недостаточно отражал другие аспекты их производства: продажа персональных компьютеров в США за 1981-1988 гг. выросла по количеству с 1,1 до 9,5 млн. шт., по стоимости – с 3,1 до 27,7 млрд дол., а доллар за это время обесценился на 25%. Таким образом, персональные компьютеры дешевели, хотя их технические характеристики и качество росли. При подсчете комплексно-

**Валовой выпуск продукции сельского хозяйства
(в фактически действующих ценах, млн сомов)**

	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Валовая продукция сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства	72277,4	89886,1	112099,6	111283,9	116034,7
Валовая продукция сельского хозяйства	71098,7	88158,2	110294,1	108784,8	113535,6
В.т.ч.					
растениеводства	40739,4	50436,4	63137,5	59547,9	61485,3
животноводства	30359,3	37721,8	47156,6	49236,9	52050,3
сельскохозяйственные услуги	1004,4	1578,3	1723,0	2288,7	2288,7
Охота и лесное хозяйство	174,3	149,6	82,5	210,4	210,4

го показателя экономического роста – валового национального продукта (ВНП) – вышеуказанные моменты привели к тому, что он не до конца отражал динамику экономического развития США за 80-е гг.

Тем не менее, при всех недостатках экономический рост остается наиболее употребляемым критерием экономического развития.

Экономический рост определяется и измеряется двумя взаимосвязанными способами [2]:

- как увеличение реального валового национального продукта (ВНП) за некоторый период времени;
- как увеличение за некоторый период времени реального ВНП на душу населения.

Использоваться могут оба определения. Однако при сравнении жизненного уровня населения в отдельных странах и регионах явно более предпочтительным является второе определение. Так, ВНП Индии почти на 70% превосходит ВНП Швейцарии, однако по уровню жизни населения Индия отстает от Швейцарии более чем в 60 раз. Обычно, исходя из любого из этих определений, экономический рост измеряется годовыми темпами роста в процентах. Например, если реальный ВНП составлял 200 млрд дол. в прошлом году и 210 млрд дол. в текущем, можно рассчитать темпы роста, вычитая из величины реального ВНП текущего года величину прошлогоднего реального ВНП и соотнести разность с величиной реального ВНП за прошлый год. В данном случае темпы роста составят $(210 \text{ млрд дол.} - 200 \text{ млрд дол.}) / 200 \text{ млрд дол.} = 5\%$.

Также экономический рост можно оценить с помощью системы взаимосвязанных показателей, отражающих изменение результата производства и его факторов.

В условиях рыночной экономики для обеспечения производства товаров и услуг, как известно, необходимы три фактора производства: труд, капитал и земля (природные ресурсы). Следовательно, совокупный продукт Y есть функция от затрат труда (L), капитала (K) и природных ресурсов (N):

Для характеристики экономического роста используется ряд показателей, с помощью которых измеряется результативность применения отдельных факторов производства.

Во-первых, важным показателем экономического роста является отношение – производительность труда, то есть отношение объема выпуска продукции к затратам живого труда, осуществленным в процессе производства товаров и услуг. Обратное отношение – называется трудоемкостью продукции.

Во-вторых, отношение объема продукции к величине использованного в процессе производства капитала – это производительность капитала, или капиталоемкость. Обратный показатель – это капиталоемкость продукции.

В-третьих, важным показателем экономического роста является и отношение объема продукции к затратам природных ресурсов – земли, энергии и так далее – производительность природных ресурсов. Обратное отношение показывает ресурсоемкость продукции.

Рассмотренные показатели и характеризуют производительность соответствующих факторов про-

изводства. Кроме указанных отношений между выпуском продукции и отдельными факторами производства, используются и отношения между самими факторами производства для характеристики связи между ними. Таким показателем является прежде всего отношение между затратами капитала и затратами труда, то есть капиталоемкость труда.

Для анализа экономического роста имеют важное значение и показатели предельной производительности, которые определяют размер прироста выпуска продукции в зависимости от прироста каждого отдельного фактора при неизменности остальных факторов производства. Во-первых, это отношение добавочного продукта к добавочному труду, то есть предельная производительность труда. Во-вторых, это отношение добавочного продукта к добавочному капиталу – то есть предельная производительность капитала. В-третьих, это отношение добавочной продукции к добавочному использованию природных ресурсов – то есть предельная производительность природных ресурсов.

Показатели предельной производительности (труда, капитала и природных ресурсов) выражают определенный вклад каждого фактора производства в увеличение общего объема выпуска продукции:

Таким образом, общий объем выпуска представляет собой сумму произведений величины каждого из используемых факторов производства на его предельную производительность.

Экономический рост определяется множеством факторов, важнейшими из которых являются факторы предложения, спроса и распределения.

При исследовании проблем экономического роста и его факторов нельзя не упомянуть ставшую уже классической работу американского экономиста Эдварда Денисона из Брукинского института «Исследование различий в темпах экономического роста» (1967г.), переведенную на русский язык в 1971 году, а также более поздние его труды по этой же теме. Впервые в экономической литературе Э. Денисон попытался количественно определить, какая часть ежегодного прироста определяется каждым фактором производства за период 1929-1982 гг [3]. Другими словами, Э. Денисон дезагрегировал факторы труда, капитала и фактор технического прогресса. Он выделил всего 23 фактора роста, из них – 4 фактора, относящихся к труду, 4 – к капиталу, 1 фактор – земля, а остальные 14 факторов характеризуют вклад научно-технического прогресса. В последующем этот ученый дал несколько иную разбивку факторов, влияющих на экономический рост. Далее Э. Денисон определил, что повышение производительности труда является наиболее важным фактором, обеспечивающим рост реального продукта и дохода. Увеличение трудозатрат определяет 1/3 прироста реального дохода за этот период и 2/3 прироста обеспечивается повышением производительности труда. Последнее объясняется научно-техническим прогрессом, то есть интенсивными факторами.

Экономический рост определяется факторами, характеризующими физическую способность экономики к росту. Эти факторы объединяют в одну группу под названием факторов предложения, к ним относят:

- количество и качество трудовых ресурсов: образование и профессиональная подготовка повышают производительность труда и в результате дают возможность иметь более высокие заработки. Этот фактор определяется, прежде всего, численностью населения страны. Однако часть населения не включается в число трудоспособных и не выходит на рынок труда, к ней относятся учащиеся, пенсионеры, военнослужащие и так далее. Желающие работать образуют так называемую рабочую силу. Кроме того, в составе рабочей силы выделяются безработные, то есть те, кто имеет желание работать, но не может найти работу.

Однако измерение затрат труда числом занятых не в полной мере отражает действительное положение вещей. Наиболее точным измерителем затрат труда является показатель количества отработанных человеко-часов, позволяющий учесть суммарные затраты рабочего времени. Увеличение затрат рабочего времени зависит от ряда факторов: от темпов прироста населения, от желания работать, от уровня безработицы, уровня пенсионного обеспечения и так далее. Все факторы меняются во времени и по странам, создавая исходные различия в темпах и уровнях экономического развития.

Наряду с количественными факторами важную роль играет качество рабочей силы и соответственно затрат труда в процессе производства. По мере возрастающего образования и квалификации работников происходит повышение производительности труда, что способствует повышению уровня и темпов экономического роста. Иначе говоря, затраты труда могут расширяться без какого-либо увеличения рабочего времени и численности занятых, а лишь за счет повышения качества рабочей силы.

Инвестиции в человеческий капитал – важное средство повышения производительности труда. По некоторым оценкам, улучшение качества рабочей силы определило 14% прироста реального национального дохода в США.

- наличие капитала: Основной капитал включает и жилой фонд, потому что люди, живущие в домах, извлекают выгоду из услуг, предоставляемых домами. Последнее утверждение может показаться не совсем обычным, однако важно помнить, что современная экономическая теория трактует все факторы производства как оказывающие производительные услуги.

Затраты капитала зависят от величины накопленного капитала. В свою очередь, накопление капитала зависит от нормы накопления, тем больше (при прочих равных условиях) размеры капиталовложений. Прирост капитала также зависит и от размера уже накопленных активов: чем они больше, тем меньше, при прочих равных условиях, скорость увеличения капитала, темп его роста.

Примерно 19% – почти 4/5 – ежегодного прироста реального национального дохода за период 1929-1982 гг. в США определялось увеличением капиталовложений. Отмечается, что именно объем основного капитала, приходящийся на одного работника, является решающим фактором, определяющим динамику производительности труда. Если за определенный период возрастал объем капиталовложений, а численность рабочей силы увеличилась в большей степени, то про-

изводительность труда будет падать, так как сокращается капиталовооруженность каждого работника;

- уровень технологии: технический прогресс включает в себя не только совершенно новые методы производства, но и новые формы управления и организации производства, новые информационные технологии. Под техническим прогрессом подразумевается открытие новых знаний, позволяющих по-новому комбинировать данные ресурсы с целью увеличения конечного выпуска продукции. На практике технический прогресс и капиталовложения (инвестиции) тесно взаимосвязаны: технический прогресс часто влечет за собой инвестиции в новые машины и оборудование;

- количество и качество природных ресурсов: данный фактор с трудом поддается количественной оценке, хотя и значительно влияет на темпы экономического роста. Так, не приходится сомневаться в том, что обширные запасы разнообразных природных ресурсов, которыми обладают США, внесли весомый вклад в экономический рост страны. Хотя обилие природных ресурсов является мощным позитивным фактором экономического роста, это вовсе не означает, что страны с недостаточными запасами обречены на невысокие темпы экономического роста. Известно, что в Японии природные ресурсы ограничены, но темпы экономического роста этой страны в послевоенный период были значительными. С другой стороны, некоторые наиболее экономически отсталые страны Африки и Южной Америки обладают существенными запасами природных ресурсов. Проблема развития природных ресурсов сливается с проблемой усовершенствования техники для более рационального использования ресурсов, снижения материалоемкости продукции и с проблемой обеспечения оборудования и орудий для использования и обнаружения этих ресурсов.

Зависимость экономического роста от этих факторов прямая. Действительно, факторы предложения делают рост производства физически возможным: лишь доступность большего количества лучших по качеству ресурсов позволяет увеличивать производство реального продукта.

К факторам спроса относятся такие, которые повышают совокупный спрос общества на производимую продукцию (зарботная плата, налоговая политика государства, склонность населения к сбережению) и этим стимулируют ее рост.

К факторам распределения относят именно распределение природных, трудовых и финансовых ресурсов страны, которое должно быть организовано таким образом, чтобы в большей степени способствовать экономическому росту (приросту продукции, улучшению ее качества и совершенствованию производства).

История национальных экономик знает два основных типа экономического роста – экстенсивный и интенсивный [4].

При экстенсивном (от лат. Extensivus – расширяющий) типе экономического роста достигается за счет трех факторов: основного капитала (фондов); рабочей силы; материальных затрат (природного сырья, материалов, энергоносителей). При этом типе экономического роста прирост продукции достигается за счет

количественного роста численности и квалификационного состава работников и за счет увеличения мощности предприятия, то есть увеличения установленного оборудования. В результате выпуск продукции в расчете на одного работника остается прежним.

Долговременная ориентация на преимущественно экстенсивный путь роста выпуска продукции ведет национальное хозяйство к тупиковым ситуациям.

Экстенсивный путь экономического роста давно исчерпал себя. Он неизбежно вел к общему упадку производства. Выходом из такой ситуации является интенсификация воспроизводства.

Более сложный тип экономического роста – интенсивный (фр. Intensif – напряжение). Этот тип экономического роста характеризуется обеспечением профицита государственного бюджета, увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно совершенных факторов производства. Рост масштабов производства, как правило, обеспечивается за счет применения более совершенной техники, передовых технологий, достижений науки, более экономических ресурсов, повышения квалифика-

ции работников. За счет этих факторов достигается повышение качества продукции, экономический рост сельского хозяйства.

Список литературы

1. Борисов Е.Ф. Экономическая теория. – [2-е изд.] – М: Проспект, 2005. – С. 324.
2. Борисов Е.Ф. Экономическая теория – [2-е изд.] – М: Проспект, 2005. – С. 128.
3. Экономическая теория: учеб. для вузов; под ред. проф. И. П. Николаевой. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. – С. 298.
4. Селищев А.С. Макроэкономика. – [3-е изд.] – М: Питер, 2005. – С. 241.

Анотація. У статті наведено інформацію про фактори економічного росту сільськогосподарського виробництва.

Summary. The article presents information on the factors of economic growth in agricultural production.

Стаття надійшла до редакції 29 березня 2013 р.