

Інтерв'ю з в. о. генерального директора НАК «Украгролізинг» Процюком О.

## Основні правила лізингу в агробізнесі

Фінансовий лізинг, як фінансова послуга, відіграє важливу роль у зростанні об'ємів реалізації продукції та, відповідно, кокументоспроможності вітчизняних машинобудівних підприємств на ринку сільськогосподарської техніки. Про стан та перспективи лізингу в нашій країні ми говоримо з виконувачем обов'язків генерального директора національної акціонерної компанії «Украгролізинг» Олександром Процюком.



**Олександр Вікторовичу, які основні зміни Ви внесли в роботу НАК «Украгролізинг», направлені на підвищення ефективності роботи керованої Вами компанії?**

Раніше НАК «Украгролізинг» закуповував у виробника сільськогосподарську техніку за цінами, які дещо перевищували реальну відпускну ціну певних заводів виробників. Цікаво те, що більшість світових виробників працює з лізинговими компаніями за дилерськими цінами, які набагато нижчі за ринкові (10 – 15 %). Наші вітчизняні виробники сільськогосподарської техніки повинні, на моє переконання, зрозуміти, що лізинг – це не джерело отримання інвестицій, а інструмент, який сприяє збільшенню збуту готової продукції. Закуповувати техніку у машинобудівника наша компанія повинна з дилерською скидкою, так як це роблять лізингові компанії у всьому світі.

**Олександр Вікторовичу, лізинг – один із ефективних і затребуваних видів фінансових послуг у світі. А як це в Україні?**

Я думаю, що у нас немає розуміння відмінності фінансового лізингу від договорів купівлі – продажу товарів з розстроченням оплати. Не розуміються на цьому деякі можновладці.

Вони не знають, що існує два види фінансового лізингу: прямий фінансовий лізинг і непрямий фінансовий лізинг. Відповідно до визначення фінансового лізингу в статті 866 Цивільного кодексу України, лізингова компанія самостійно купує предмет фінансового лізингу за прямого фінансового лізингу і згодом поставляє його на підставі договору фінансового

лізингу на користь лізингоодержувача, а за непрямого фінансового лізингу лізингодавець на підставі договору фінансового лізингу здійснює оплату предмета фінансового лізингу, надає технічні характеристики, специфікацію та виробника, якого обирає лізингоодержувач.

**Олександр Вікторовичу, якщо брати практику західних держав, то лізингоотримувачі після закінчення строку дії лізингового договору, повертають, як правило, предмет фінансового лізингу лізингодавцю. У нашій країні такий підхід не практикується. Ваше відношення до цього питання.**

На мій погляд, основне призначення фінансового лізингу – це прискорення оновлення основних засобів виробництва (машини, станки), які є індивідуально визначеними, як сказано в законі. Тому для забезпечення оновлення основних засобів виробництва лізингоотримувачу доцільно повертати предмет лізингу лізингодавцю по завершенню терміну лізингу і брати у фінансовий лізинг новий і вдосконалений агрегат (техніку). Для прикладу, техніка поставляється в лізинг як правило на термін 3-5 років і оновлення техніки (модернізація) відбувається раз у 3-5 років. Ось і виходить, якщо хочеш мати новий і модернізований сучасний технічний засіб, то краще користуватись таким інструментом, як фінансовий лізинг, ніж купувати такий технічний засіб.

**Олександр Вікторовичу, нині велика кількість лізингоотримувачів має борги перед НАК Украгролізинг, надіючись на їх списання. Які заходи Ви плануєте, щоб позбуватись в майбутньому боржників?**

Як не дивно прозвучить, але ще півроку тому, коли я очолив юридичний департамент компанії, була розпочата робота з більш досконалого вивчення та аналізу діяльності господарств, що звертаються до компанії з приводу отримання техніки у фінансовий лізинг, та посилено контроль за розрахунками за чинними договорами фінансового лізингу.

Вжиті заходи дали позитивні результати: протягом 2015 і 2016 років компанія не має звернень від лізингоодержувачів з проханнями про відстрочення і перенесення платежів, а нечисленні випадки повернення техніки відповідно скоротилися до 11 і 3-х випадків у 2015 і 2016 роках. Прошу також зважити, що всі повернення техніки були здійснені за договорами, укладеними до червня 2014 року.

Сьогодні колектив компанії продовжує вдосконалювати виробничі процедури і я хочу сподіватись, що запровадження новацій у роботі позитивно вплине на зростання і розвиток компанії в найближчому часі.

Бесіду вів заступник головного редактора журналу «Техніка і технології АПК», кандидат технічних наук Ясенецький В. А.