

Модель его успеха — знания

Петренко Сергей Дмитриевич

Родился — 20.01.1955 г. в г. Кривой Рог.

Образование — высшее, к.х.н., окончил факультет химического машиностроения КПИ, аспирантуру ИХВС НАН Украины.

Специальность — машины и технология переработки пластмасс.

В отрасли — с 1978 г.

Увлечения — музыка, общение с природой, путешествия.

Семейное положение — женат, есть сын, внучка.



На примере жизненного пути моего собеседника можно проследить за трансформацией его профессиональных устремлений, особенно в период 90-х годов прошлого столетия, когда выстояли немногие, сменив рабочее место у кульмана или лабораторного стола на базарную палатку. Характер его закладывался в семье отца Дмитрия Сергеевича, главного технолога Криворожского коксохимического завода, одного из первых кандидатов наук на известном во всем мире заводе. Поэтому стремление получить профессию базировалось на желании учиться. Школа, институт, аспирантура, научно-исследовательский институт для Сергея Дмитриевича Петренко, директора ООО «Техноком», стали этапами приобретения знаний, которые во все времена его профессиональной жизни были основой для новых идей, планов, стратегических задач и их реализации.

Он и сегодня много ездит по всему миру, посещая своих партнеров и конкурентов, изучая все новое, что появляется в сфере его производственных и коммерческих интересов. Могу об этом говорить с абсолютной уверенностью, так как не один раз в наших довольно частых беседах мог услышать о многих интересных новинках в области полимерной химии, а потом и увидеть в цехах «Технокома» новое оборудование, новую продукцию, изготовленную с применением технологических инноваций, а в лаборатории компании — новые приборы и установки для оценки качества продукции и проведения научных исследований по ее созданию на перспективу.

О чем бы мы ни говорили, Сергей Петренко всегда поинтересуется, что нового появилось на рынке, каковы перспективы той или иной продукции на украинском рынке, что нового у конкурентов, как лучше организовать бизнес, чтобы продукция была более конкурентоспособной.

Надеюсь, что мои советы и рекомендации, а иногда и более конкретная помощь в разные моменты нашего знакомства и профессиональной дружбы (если такая существует вообще) помогли компании «Техноком» в укреплении своих позиций на рынке. Но еще больше я рад, что в нашей беседе мне, по моему мнению, удалось разговорить Сергея Петренко, который не очень любит распространяться о своей компании, ее удачах или трудностях. Сергей Дмитриевич оказался довольно откровенным и честным в своих суждениях. Тем более интересно будет для читателей журнала, особенно молодых, узнать, как происходит становление профессионала, что является основой его успеха.

— Сергей, как учились в школе, как выбрали институт, профессию?

— Многие решения принимал самостоятельно. Когда в возрасте 12 лет переехал с семьей в Киев, то попал в обычную школу на Воскресенке. Мне всегда хотелось учиться. Общаясь с людьми, я нашел физико-математи-

ческую школу в районе центрального стадиона, нынешнего реконструированного Олимпийского. Тогда это была известная школа № 145. Сдал экзамены и поступил в 8-й класс. Там собиралась думающая молодежь. Из всех предметов мне нравились физика и украинский язык. Украинский, на-

верное, потому, что нам его преподавала сестра Степана Ивановича Олейника — Мария Ивановна. Физику нам читал тоже неординарный человек. Может быть, поэтому я и научился писать по-украински без ошибок, а после окончания школы с группой ребят решил ехать поступать в МФТИ,

самый топовый в то время в Советском Союзе институт. Прошел всю цепочку собеседований и экзаменов, но все-таки недобрал баллов. Когда узнал, что не поступил, оставалось всего три-четыре дня для подачи документов в Украине. И кто-то подсказал мне, что перспективное дело — полимеры. Я успел подать документы, сдал экзамены и стал студентом химмаша КПИ.

Первые два года в основном бездельничал, потому что имел очень хороший запас знаний со школы. На 3-м курсе я первый раз — при выполнении курсового проекта — увидел экструдер. С того времени фактически все мои проекты в институте, в том числе и дипломный, были связаны с экструзионной техникой. После окончания института переработка полимеров, в основе которой главное место занимает экструдер, стала моей профессией.

— *Кого можете назвать в институте своим учителем, человеком, которому Вы доверяли, которому подражали?*

релом, когда был потерян интерес молодежи к профессиональному успеху. Молодежь всегда в силу своего возраста стремится к успеху в жизни. По моим наблюдениям, сегодня изменилась модель успеха. Когда я шел на работу в научно-исследовательский институт, то знал: хочу учиться, поступить в аспирантуру, защитить диссертацию, хочу стать ученым. Кстати, заниматься наукой в то время было престижно, давало определенную степень независимости. Зарплата после защиты диссертации становилась достаточно приличной. После 90-х годов оказалось, что работа в научно-исследовательском институте стала никому не нужной, непрестижной. Кроме того, резко уменьшилась возможность для молодежи получить качественное образование. Появились другие ориентиры, в первую очередь — деньги. Произошло сильное смещение акцентов, которое повлияло на мышление и поведение людей. Многие, кто лет на 8–10 моложе меня, говорят: вот вы имели возможность чему-то научиться, получить

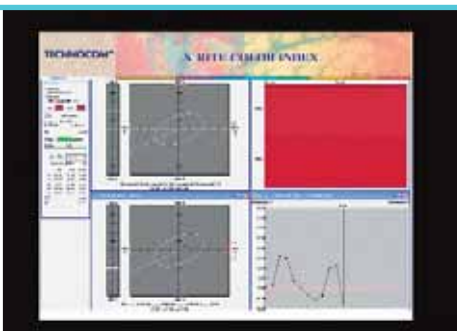
бваны. На защите моего дипломного проекта присутствовал Александр Павлович Чистяков, главный инженер УкрНИИПластмаша. По случайному стечению обстоятельств научная часть моего дипломного проекта была посвящена исследованию износа биметаллического цилиндра экструдера. Оказалось, что это очень перспективное направление. В это же время в УкрНИИПластмаше создавалась лаборатория износостойкости рабочих органов червячных экструдеров. И туда нужны были специалисты. Меня вместе с еще одним сокурсником пригласили на работу в эту лабораторию, первым руководителем которой был известный специалист в области трения и износа Александр Николаевич Гладченко.

— *И какой профессиональный путь прошел Сергей Петренко в этом институте?*

— Проработав год, я принял решение продолжить учебу. Заведующий лабораторией это решение поддержал. Аспирантура по полимерам находилась в Институте химии высокомолекулярных соединений. После сдачи экзаменов меня приняли на заочную форму обучения, однако вскоре мой научный руководитель Г.А. Гороховский, к сожалению, уехал жить во Владивосток, и я остался фактически без руководителя. Вскоре судьба свела меня с ученым мирового уровня в области полимеров профессором Валерием Павловичем Привалко, который стал моим научным руководителем и сделал очень многое для профессионального становления.

В тот период была особо актуальна тема повышения износостойкости рабочих органов экструзионного оборудования. Кроме того, была мода на наполненные полимеры, при переработке которых большую роль играет износ материалов. Как с ним бороться? Нужно было разбираться. Результаты исследований были важны с научной и прикладной точек зрения.

После защиты диссертации в 1983 г. директор института Валерий Григорьевич Зверлин предложил мне должность ученого секретаря, разрешив при этом остаться работать в лаборатории. Затем была работа заведующим



— Сразу трудно вспомнить. Хотя хорошее впечатление на меня произвел профессор Юрий Ефимович Лукач, который был и является одним из ведущих профессионалов в области полимерного машиностроения и технологии. Он был успешен, умел себя подать, и видно было, что такой человек достоин примера.

— *Рядом с Вами много молодежи. Сравните ее знания, стремления с Вашими, с приоритетами тех, кто учился в школах и институтах еще в Советском Союзе.*

— Разница есть, иногда довольно существенная. По-моему, с момента распада Советского Союза произошел пе-

хорошее образование, а мы — нет, мы были выброшены на обочину жизни. Вынуждены были ехать в Польшу продавать и покупать, а потом на базаре постигать основы рыночной экономики, чтобы прокормить семьи. И это действительно так. Ряд этих людей в настоящее время являются успешными бизнесменами.

— *А как Вы оказались в УкрНИИПластмаше?*

— По распределению. Я оказывался в УкрНИИПластмаше два раза на практике, в том числе на преддипломной, проходил практику на заводе «Большевик». В то время специалисты по переработке полимеров были очень востре-

научно-исследовательским отделом гранулирующего оборудования, заместителем директора, стажировка в Европе на фирме — производителе экструзионной техники, бизнес-университет Великобритании.

— *В 90-е годы на Ваших глазах стала разваливаться отраслевая наука. Почему?*

— Институты Союзного подчинения получали финансирование от министерств, большинство которых находились в Москве. Когда Советский Союз распался, институты стали терять заказы, финансирование из московских министерств прекратилось, начал появляться дефицит средств, необходимых для выполнения работ, выплаты зарплаты. В УкрНИИПластмаше отделы состояли из конструкторских подразделений и лабораторий. Некоторые отделы имели свои небольшие производственные участки. И когда финансирование начало уменьшаться, то в первую очередь пострадали исследовательские лаборатории. Потом стали

— Я был не единственным, кто стал задумываться над тем, как работать дальше. Идти в торговлю не хотелось. Чувствовал силы, имел знания. Не хочется вспоминать, как по крупницам собирали старые машины, восстанавливали их, продавали. Непросто все это было. До тех пор пока не нашли помещение, установили оборудование и начали выпускать продукцию. Постепенно становились на ноги, вкладывали заработанные средства в развитие компании — покупали новое оборудование, приборы, осваивали новые виды продукции. Так что выжить помогли, опять же, знания.

— *Какую роль сегодня в «Технокоме» играет наука?*

— Если сказать одним словом — важную. Постоянно совершенствуем свойства концентратов красителей, минералонаполненных компаундов, специальных добавок для полимеров. Ведем контроль качества этой продукции, находим новые области применения. Создали лабораторию, где посто-

И при всех сложностях нынешней жизни это будущее в их руках. Я верю в Украину и ее народ. Уверен, что несколько лет стабильности позволят в значительной мере восстановить научно-технический потенциал страны.

— *Сергей, как восстанавливаете силы? Чем увлекаетесь?*

— Для меня важнее всего работа. Там я реализую себя как ученый, производитель, руководитель. Я счастлив, что хочется идти на работу и не хочется уходить с нее домой. Хотя не менее счастлив и от того, что мне хочется поехать на дачу, побыть в активном общении с природой. И, кстати, оттуда тоже не хочется уезжать. Очевидно, вот такое переключение и помогает, восстанавливает силы и заряжает энергией. Однако катастрофически не хватает времени.

Надеюсь, что скоро появится возможность, чтобы сесть за фортепиано. Это хороший способ расслабиться, побыть наедине со своими мыслями, с музыкой.



уменьшаться и заказы на конструкторские работы. Более-менее получалось выживать у конструкторов, имевших свою производственную базу, на которой можно было производить продукцию. К сожалению, эта продукция не всегда выдерживала конкуренцию с высококачественной техникой западных компаний и дешевой техникой из Китая. Традиционные рынки стран — бывших республик Советского Союза были потеряны. Это сложный вопрос, не имеющий простого, однозначного ответа.

— *Сегодня Вы руководитель научно-производственной фирмы. Как произошло это превращение?*

янно осваиваем новые методы исследований, современные приборы и испытательные установки. Все это позволяет пока выдерживать конкуренцию на рынке.

— *Что сегодня важно для молодого человека при выборе профессии?*

— Не быть равнодушным и дерзать. Это главное. Ставить недостижимую цель, достигать ее, ставить новую и таким образом двигаться вперед. В последнее время я заметил в глазах наших молодых специалистов живой интерес к знаниям, работе. А это значит, что из таких, с горящими глазами, вырастут хорошие профессионалы. А деньги придут. За молодыми наше будущее.

— *Что для Вас упаковка в повседневной жизни? Оцените уровень украинской упаковки.*

— Сразу скажу, что в основном уровень украинской упаковки высокий. Для меня упаковка — это возможность выбрать продукцию высокого качества. Она помогает получить информацию о продукции и эффективно ее использовать.

— *Сергей, благодарю Вас за откровенную беседу. Надеюсь, что и у Вас, и у компании «Техноком» прекрасное будущее. Желаю новых успехов, свершения всех замыслов, конкурентоспособности на украинском и зарубежном рынках.* *Ж*

В.Н. Кривошей, к.х.н.