

ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ УКРАИНЫ

Представлены организационные возможности менеджмента, направленные на разработку и принятия комплекса управленческих инвестиционных решений в определённую привлекательность объектов инвестирования, рассмотрена организационная структура управления инвестиционной деятельностью предприятием и обобщён механизм формирования инвестиционных ресурсов предприятия.

Ключевые слова: инвестиционное развитие, хозяйственная деятельность, сельскохозяйственные предприятия, организационно-экономическое регулирование, эффективность, менеджмент, ресурсы предприятия.

А. О. VYSHNAK

Lugansk National Agrarian University

Abstract – The purpose of this paper is the study of organizational management capabilities. In opposition, the economic constituent of providing is examined as a system of economic and legal relations which are formed in the process of redistribution of investment resources between the separate (independent) subjects of investment market, between the subjects of market and state (by a region), between the owners of capital and his users concerning comparison of charges with profits, receipts, distributing and uses, arrived as a result of investment activity. To consider the organizational possibilities of management, sent to development of investment decisions.

Key words: organizational and economic providing, investment development, economic activity, agricultural enterprises, investment resources, management, efficiency.

Постановка проблемы. В Украине для эффективного функционирования и финансового обеспечения предприятий важную роль играет инвестирование. Углубление мирового экономического кризиса обусловило негативные последствия для инвестиционного климата, основным из которых стало резкое уменьшение уровня инвестиционной привлекательности предприятий. Обоснование направлений и перспектив инвестиционного развития предприятий нуждаются в организационном и ресурсном обеспечении, что составляет содержание процесса обеспечения развития, т.е., развитие предусматривает достижение соответствующего уровня обеспечения предприятия всеми факторами производства определенного объема и качества, а именно организационными мероприятиями и инвестиционными ресурсами.

Анализ последних исследований и публикаций. В работах отечественных и зарубежных ученых (О.Г. Туровец, Е.Г. Гинзбург), обоснованно, что экономический анализ и оценка являются важнейшими функциями общего управления предприятием, а теория и практика организации производства является методической базой решения организационных вопросов в отношении какого-либо объекта управления [8]. Но ни одна деятельность не может осуществляться без организованного процесса выполнения поставленных задач и без необходимого финансового обеспечения. По результатам исследований А.Е. Глинской, обоснован механизм формирования сбалансированной системы управления развитием, которое за счет взаимодействия организационных методов и инструментов управления обеспечивает наращивание положительных преобразований в экономической, социальной и экологической сфере деятельности предприятия. Определено, что управление целесообразнее осуществлять при условии использования соответствующего организационно-экономического механизма как совокупности инструментов, методов и рычагов обеспечения долговременной эффективности деятельности в экономической, социальной и экологической сферах [6].

Исследуя перспективы развития сельскохозяйственных предприятий, Савченко В.Д., Бойченко А.И. рассматривают организационно-экономическое обеспечение функционирования и развития как совокупность разнообразных по своей природе инструментов (реорганизации, реструктуризации, инжиниринга, контроллинга и т. п.), призванных обеспечить эффективную деятельность предприятия в современных условиях. Они считают, что формирование такого механизма осуществляется на основе менеджмента организации путем проведения системы мероприятий на хозяйственном и межхозяйственном уровнях [11].

Организационно-экономическое обеспечение рассматривается также как способ выполнения действий в определенных условиях и регулирования развития экономики на макро-, мезо- и микроуровнях, реализованный через системное взаимодействие подсистем (экономической, организационной и подсистемы человеческого фактора), объединенных общей целью своего функционирования, способных к воспроизводству на новом качественном уровне за счет собственных финансовых ресурсов, выявление наиболее эффективных способов управления производством и достижение хозяйственного равновесия.

Целью статьи есть исследование организационных возможностей менеджмента, направленных на разработку и принятие комплекса управленческих инвестиционных решений, анализ их организационной структуры управления предприятием и механизма формирования инвестиционных ресурсов предприятий.

Изложение основного материала исследования. Проведенные нами исследования позволяют сделать вывод, что в научной литературе не содержится единого подхода к определению категории "организационно-экономическое обеспечение". Организационно-экономическое обеспечение развития предприятий рассматривается в контексте двух составляющих: организационной и экономической, которые тесно

взаимодействуют между собой. Учитывая выше отмеченные научные подходы, мы предлагаем сущность организационного обеспечения трактовать через категорию “организационные возможности менеджмента”, которые заключаются в установлении эффективной связи между операционной деятельностью, внешним контрагентом, и, главное – ресурсами предприятия, которая ведет к изменению конфигурации. Организационные возможности менеджмента могут быть направлены на разработку и принятие комплекса управленческих инвестиционных решений в определении привлекательных объектов инвестирования, обосновании его экономической или социальной целесообразности, обеспечении инвестирования необходимыми ресурсами, их рациональное и эффективное использование, координации и оптимизации во времени и пространстве практических действий, текущем мониторинге и контроле за реализацией инвестиционных проектов при условиях организации взаимодействия подразделений предприятия, функционально связанных на всех уровнях управления с целью достижения инвестиционного эффекта.

Менеджмент инвестиционной деятельности на предприятии, как отмечает Руденко В.В., обеспечивает адаптацию инвестиционных проектов к конкретным условиям, в которых они реализуются, и главное, к их постоянным изменениям, а также поддерживает текущую конкурентоспособность инвестиционного процесса. По мнению ученого, организационные возможности инвестиционного менеджмента сводятся к совокупности скоординированных мероприятий и действий, методов и принципов разработки и реализации управленческих решений при осуществлении инвестиционной деятельности с целью получения прибыли (дохода) в будущем [10]. При этом организационные мероприятия и действия, в первую очередь, касаются разработки структуры и создания системы специальной структурной службы и подразделов предприятия, функционирование которых должно быть направлено на разработку и принятие эффективных управленческих решений по всем вопросам инвестиционной деятельности предприятия. Структура этой службы зависит от размера предприятия и масштаба его инвестиционной деятельности.

Основная организационная возможность инвестиционного менеджмента как специальной области управления предприятием предложена нами в наиболее агрегированном виде. Каждая из этих возможностей может быть конкретизирована с учетом особенностей и целей инвестиционной деятельности в зависимости от специализации предприятий. Принципиальная схема построения такой детализированной многоуровневой функциональной системы приведена нами на рис. 1.



Рис. 1. Организационные возможности инвестиционного менеджмента предприятия (обобщенно автором)

Организационная структура управления инвестиционной деятельностью предприятием является категорией динамической, а ее содержание должно учитывать результаты рыночных преобразований, а, следовательно, должна развиваться и совершенствоваться, приспосабливаться к изменениям во внешней экономической и правовой среде и сфере управления.

Напротив, экономическая составляющая обеспечения – это система экономических и правовых отношений, которые формируются в процессе перераспределения инвестиционных ресурсов между отдельными субъектами инвестиционного рынка, между субъектами рынка и государством (регионом), между собственниками капитала и его пользователями по поводу сопоставления расходов с доходами, получения, распределения и использования прибыли как результата инвестиционной деятельности.

Современное состояние и пути активизации инвестиционного обеспечения развития предприятия рассматриваются в аспекте повышения инвестиционной привлекательности и формирования эффективной ресурсной базы предприятий, более активной работы по привлечению инвестиций, в частности иностранных, со стороны государства путем формирования благоприятного инвестиционного климата, в целом – совершенствования государственной инвестиционной политики. Именно поэтому экономическое обеспечение инвестиционного развития предприятий приобретает актуальность в решении проблемы, связанной с определением источников и форм финансирования инвестиционных проектов по поводу распределения и перераспределения финансовых ресурсов. В связи с этим возникает ряд задач, которые связаны с необходимостью повышения эффективности финансового обеспечения инвестиционных процессов, таких как рациональное использование собственных финансовых ресурсов, эффективное привлечение дополнительных средств, определение оптимальной структуры собственных и привлеченных ресурсов, предотвращение влияния инвестиционного риска. При этом под экономическим обеспечением инвестиционного развития субъектов хозяйствования следует понимать метод финансового механизма, который определяет источники и совокупность методов, формы, инструменты, приемы и рычаги влияния на финансирование субъектов, деятельность которых направлена на решение инвестиционных задач (получение дохода или прибыли, решения экономических, социальных и других проблем). Основная цель экономического обеспечения инвестиционного развития предприятия заключается в создании благоприятной среды для определения и обеспечения необходимого объема финансовых ресурсов, удовлетворения инвестиционной потребности на активизацию и реализацию инвестиционных проектов и, в свою очередь, содействие формированию эффективного и сбалансированного производственного механизма, как следствие – экономическому развитию или выходу из финансово-экономического кризиса предприятия.

Формирование инвестиционных ресурсов предприятий в общем виде осуществляется в таких формах:

- 1) самофинансирование (обеспечение инвестиционной потребности простого и расширенного воспроизводства за счет собственных источников финансирования – прибыли);
- 2) кредитование (использование заемных ресурсов на условиях платности, срочности, возвратности и обеспеченности);
- 3) внешнее финансирование (выделение средств на безвозвратной и бесплатной основе – поступление иностранных инвестиционных ресурсов);
- 4) бюджетные поступления (бюджетные инвестиционные ассигнования).

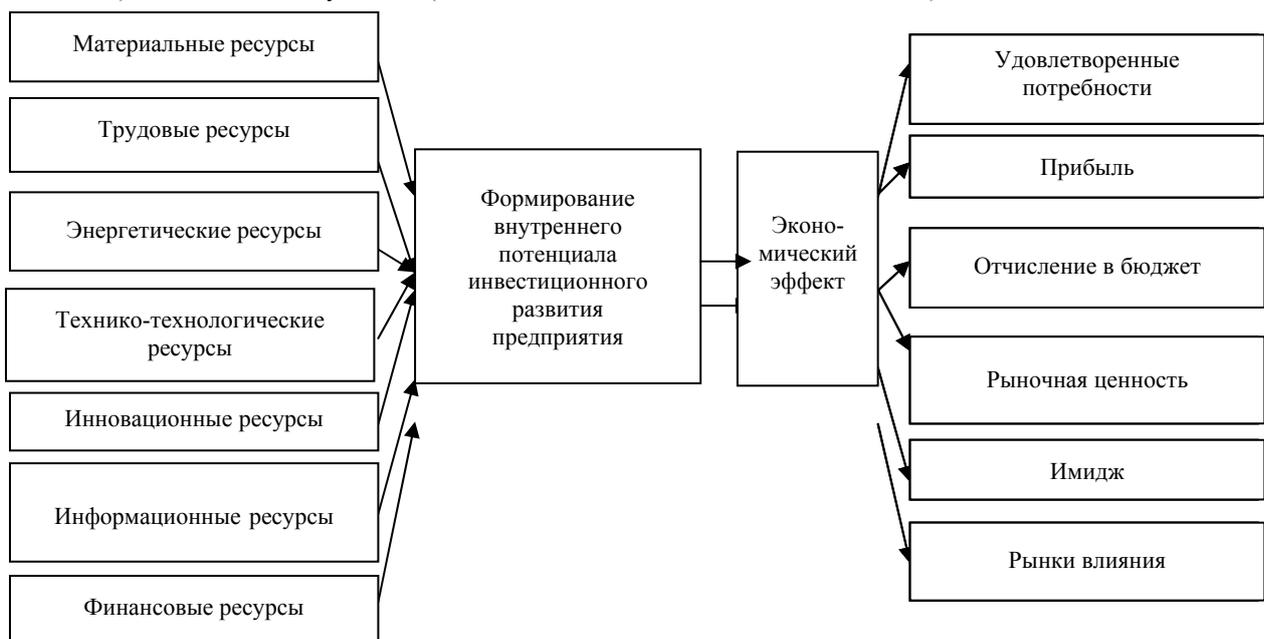


Рис. 2. Процесс преобразования ресурсов в хозяйственной деятельности предприятия (обобщенно автором)

Ресурсы (от фр. – вспомогательное средство) – ценность, средства, возможность, денежные средства, источники средств, которые являются фактором внутренних резервов развития предприятия при условии их эффективного использования, что позволяет обеспечить не только потребность предприятия, но и потребность общества (см. рис. 2) [14, с. 71].

Энциклопедия “Политическая экономия” трактует инвестиционные ресурсы как средства, запасы, возможности, источники чего-либо (например, финансовые, экономические, материальные и т. п.) [17]. Отечественные ученые к инвестиционным ресурсам предприятия относят все формы капитала, которые привлекаются в объекты реального и финансового инвестирования. Так, Т.В. Майорова определяет инвестиционные ресурсы, как финансовые, материальные и нематериальные ресурсы, которые привлекаются для осуществления вложений в объекты инвестирования [5]. Однако, А.П. Дука вводит несколько другое определение – под инвестиционными ресурсами понимает все виды денежных и других активов предприятия, которые могут быть использованы для осуществления инвестиционной деятельности [3].

Главное отличие данных определений заключается в моменте определения ресурсов предприятия как инвестиционных. Так, в первом случае автор определяет этот момент, как современный (“ресурсы, которые привлекаются...”), а во втором – как будущий (“ресурсы..., которые могут быть использованы...”). По нашему мнению, исходной точкой понимания сущности категории “инвестиционные ресурсы” должно выступать определение категории “ресурс”. Среди дефиниций этой категории можно выделить такие, в которых ресурсы определяются, как:

– материальные средства, ценности, запасы, средства, которые в случае потребности можно использовать [13];

– источники, средства обеспечения производства; средства, возможности, ценности, запасы, источники доходов, которые обеспечивают стабильную работу фирмы по основным видам ее деятельности и получение прибыли [15, 9];

– возможность, которую можно использовать в случае необходимости; средства, к которым можно обратиться при затруднительных обстоятельствах, выход, возможность [12].

Во всех вышеприведенных определениях категории “ресурс” речь идет, в первую очередь, именно о “возможности” использования что-либо, а не о конкретном процессе. Таким образом, по нашему мнению, инвестиционные ресурсы – это возможности, средства, ценности, запасы предприятия, источники его доходов, которые могут быть использованные с целью обеспечения его инвестиционного развития.

Эффективность использования инвестиционных ресурсов предприятием неразрывно связано с определением источников. Именно поиск оптимальных инвестиционных ресурсов и последующее их использование определяет стратегию общей инвестиционной деятельности субъекта хозяйствования, а рациональное и объективное обоснование целесообразности привлечения определенного ресурсного обеспечения является первоочередной задачей предприятия.

На практике в процессе формирования ресурсной базы для инвестиций предприятия используют одновременно или последовательно разные источники, тем самым обеспечивая им оптимальную структуру на принципах эффективного использования. Возникает проблема выбора каждого из источников, который, как мы считаем, должен включать следующие составляющие, характеризующие возможность, а также экономическую целесообразность их привлечения: предпосылки, условия и требования [1].

Предпосылки определяются объективными факторами, которые влияют на возможность и целесообразность привлечения источников финансирования любого происхождения. Отмеченные факторы имеют объективный характер, поскольку не могут быть самостоятельно созданы предприятием. К факторам формирования источников инвестиционного финансирования относят:

– благоприятный инвестиционный климат в отрасли;

– объемы и наличие в экономике незадействованных финансовых ресурсов, которые могут быть направлены на финансирование инвестиций;

– уровень развития и эффективность механизма функционирования финансового рынка, которые позволяют трансформировать ресурсы в капитал;

– наличие необходимого уровня государственного содействия активизации инвестиционных процессов в отрасли.

Если в государстве не создано благоприятного инвестиционного климата к нововведениям, активизации инвестиционных процессов, то инвестиционные процессы поддаются стагнации. При таких условиях обычно предприятие может использовать в финансовом обеспечении хозяйственной деятельности механизмы финансирования на принципах реинвестирования прибыли или банковского кредитования.

Условия – это субъективные факторы, действие которых опосредствовано пределами предприятия и на которых предприятие может влиять. На наш взгляд нашей точки зрения, среди таких условий можно выделить:

– формирование инвестиционных решений, которые обеспечивают достаточный денежный поток в будущем;

– отношения владельцев предприятия как объекта инвестирования к использованию тех или других источников финансирования;

– масштаб и эффективность хозяйственной деятельности предприятия;
– достоверное и оперативное информационное обеспечение инвестиционной деятельности предприятия, которое характеризует степень его открытости для инвесторов.

Требования должны отвечать параметрам предприятия при использовании определенных финансовых источников. Можно сформулировать три основных требования:

– будущие денежные потоки по проекту должны поступать в соответствии с платежами за инвестиционные ресурсы;

– фактические и плановые значения финансовых коэффициентов должны отвечать их нормативным (оптимальным) значениям;

– обеспечение запаса финансовой прочности инвестиционного проекта.

Необходимо отметить, что рассмотрение предпосылок, условий и требований, должно происходить с учетом избранной стратегии привлечения инвестиционных ресурсов.

Анализируя состояние формирования предпосылок, условий и требований инвестиционной деятельности, в аграрном секторе в современных условиях, стоит отметить, что оно нуждается в значительных инвестиционных ресурсах. В настоящее время привлечение инвестиций – это уже не вопрос развития данного сектора, а вопрос его выживания. Неблагоприятный инвестиционный климат в агропромышленном комплексе является следствием инвестиционной деятельности в других отраслях экономики, а также результатом долговременной убыточности основных видов сельскохозяйственного производства. Среди причин снижения инвестиционной активности следует выделить: большое налоговое давление на производителей продукции и отсутствие льгот для производственных инвестиций, а также неравномерность налогообложения; разные “правила игры” на финансовых рынках для всех участников, в связи с чем, самой выгодной сферой вложения капитала стали операции с ценными бумагами, недвижимостью, банковские операции; низкий уровень загруженности ранее введенных в эксплуатацию основных фондов и высокий уровень их изношенности, что не позволяет предприятиям накапливать необходимые средства для производственной базы. Кроме того, распространенной стала практика нецелевого использования амортизационных отчислений; текучесть высококвалифицированных научно-технических кадров; несовершенный порядок открытия нового предприятия; нестабильность правовой базы инвестиционной деятельности [18].

Следовательно, учитывая экономические закономерности инвестиционного развития предприятий, по нашему мнению, экономическое обеспечение – это совокупность методов, способов, форм и инструментов влияния на экономические отношения и процессы, которые происходят на предприятии во время формирования эффективного ресурсного обеспечения реализации инвестиционных процессов. Начиная с формирования капитала для инвестиционного развития предприятия и заканчивая оценкой эффективности его использования, организационно-экономическое обеспечение является неотъемлемой частью осуществления комплекса всех практических действий.

Весь процесс организационно-экономического обеспечения должен основываться на мобилизации всех инвестиционных ресурсов и реальном оценивании собственной потенциальной возможности развития предприятия. А потому в широком понимании организационно-экономическое обеспечение инвестиционного развития стоит рассматривать как функционирование обеспечительной подсистемы по созданию организационных и экономических условий для реализации субъектом управления действий, направленных на положительные изменения в собственной деятельности при условиях вложения инвестиционных ресурсов.

Литература

1. Бланк И. А. Финансовый менеджмент : учеб. курс / И. А. Бланк. – М. : Эльга-Н, Ника-центр, 2001. – 528 с.
2. Гончаров В. Н. Формирование финансовых ресурсов в аграрных предприятиях : монография / В. Н. Гончаров, А. В. Ландик. – Донецк : СПД Куприянов В.С. – 2009. – 224 с.
3. Дука А. П. Теория и практика инвестиционной деятельности. Инвестирование : учеб. пособие / А. П. Дука. – К. : Каравелла, 2007. – 424 с.
4. Иванюк И. В. Организационно-экономическое обеспечение развития земельных отношений на сельскохозяйственных предприятиях : монография / И. В. Иванюк. – Луганск : Елтон-2, 2011. – 156 с.
5. Майорова Т. В. Инвестиционная деятельность / Т. В. Майорова. – К. : ЦУЛ, 2009. – 472 с.
6. Макаровская Т. П. Экономика предприятия : учеб. пособие / Т. П. Макаровская, Н. М. Бондарь. – К. : Изд-во МАУП, 2003. – 304 с.
7. Пуцентейло П. Р. Сущность организационно-экономического обеспечения функционирования отрасли животноводства в условиях рынка / П. Р. Пуцентейло // Инновационная экономика. – 2012. – № 9 (35). – С. 8–14.
8. Организация производства на предприятии : учеб. для техн. и экон. специальностей / под ред. О. Г. Туровца и Б. Ю. Сербиновского. – Сер.: Экономика и управление. – Ростов на/Д : Дрозды, 2002. – 236 с.
9. Райзберг Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. – М. : Инфа-М, 2010. – 510 с.
10. Руденко В. В. Теоретико-методологические основы управления инвестиционной деятельностью предприятия / В. В. Руденко // Наука и экономика. – 2009. – № 4 (16). – Т. 1. – С. 221–230.

11. Организационно-экономическое обеспечение эффективности функционирования и развития сельскохозяйственных предприятий [Электронный ресурс] / В. Д. Савченко, А. И. Бойченко, Т. И. Савченко, И. П. Федоренко. – Режим доступа: www.nbu.gov.ua/portal/.../savchenko.pdf
12. Словарь русского языка : в 4 т. / АН СССР, Ин-т рус. яз. ; под ред. А. П. Евгеньевой. – 3-е изд., стереотип. – М. : Русский язык, 1985–1988. – Т. 3. – 1987. – 752 с.
13. Современный толковый словарь украинского языка: 65 000 слов / [под общ. ред. В. В. Дубчинского]. – Х. : Школа, 2006. – 1008 с.
14. Современная украинская энциклопедия. – Х., 2005. – Т. 12.
15. Longman Active Study Dictionary. – Longman, 2003.
16. Ткаченко В. Г. Аграрная реформа в Украине: результаты, проблемы, перспективы, разрешения : монография / В. Г. Ткаченко, В. И. Богачев. – Луганск : Книжковий світ, 2006. – 228 с.
17. Федоренко В. Г. Инвестирование : учебник / В. Г. Федоренко, А. Ф. Гойко ; под ред. В. Г. Федоренко. – К. : МАУП, 2000. – 408 с.
18. Черный Р. В. К вопросу привлечения инвестиционных ресурсов в АПК Украины / Р. В. Черный // Галицкий экономический вестник. – 2009. – № 2. – С. 177–180.

References

1. Blank I. A. Finansovyy menedzhment : ucheb. kurs / I. A. Blank. – М. : El'ga-N, Nika-tsentr, 2001. – 528 s.
2. Honcharov V. N. Formirovanie finansovykh resursov v agrarnykh predpriyatiyakh : monografiya / V. N. Honcharov, A. V. Landik. – Donetsk : SPD Kupriyanov V. S., 2009. – 224 s.
3. Duka A. P. Teoriya i praktika investitsyonnoy deyatel'nosti. Investirovanie : uch. posob. / A. P. Duka. – К. : Karavella, 2007. – 424 s.
4. Ivanyuk I. V. Organizatsyonno-ekonomicheskoe obespechenie razvitiya zemel'nykh otnosheniy na sel'skokhozyaystvennykh predpriyatiyakh : monografiya / I. V. Ivanyuk. – Lugansk : Elton-2, 2011. – 156 s.
5. Mayorova T. V. Investitsyonnaya deyatel'nost' / T. V. Mayorova. – К. : Tsentr uchebnoy literatury, 2009. – 472 s.
6. Makarovskaya T. P. Ekonomika predpriyatiya : uch. posobie / T. P. Makarovskaya, N. M. Bondar'. – К. : Izd-vo MAUP, 2003. – 304 s.
7. Putsenteylo P. R. Sushchnost' organizatsyonno-ekonomicheskogo obespecheniya funktsionirovaniya otrasli zhyvotnovodstva v usloviyakh rynka / P. R. Putsenteylo // Innovatsyonnaya ekonomika. – 2012. – № 9 (35). – S. 8–14.
8. Organizatsyya proizvodstva na predpriyatii: uchebnik dlya tekhnicheskikh i ekonomicheskikh spetsyal'nostey / pod red. O. H. Turovtsa y B. Yu. Serbinovskogo ; Ser.: Ekonomika i upravlenie. – Rostov-na-Donu : Drozdy, 2002. – 236 s.
9. Rayzberg B. A. Sovremennyy ekonomicheskii slovar' / B. A. Rayzberg, L. Sh. Lozovskiy, E. B. Starodubtseva. – М. : Infa-M, 2010. – 510 s.
10. Rudenko V. V. Teoretiko-metodologicheskie osnovy upravleniya investitsyonnoy deyatel'nost'yu predpriyatiya / V. V. Rudenko // Nauka i ekonomika. – 2009. – № 4 (16). – Т. 1. – S. 221–230.
11. Savchenko V. D. Organizatsyonno-ekonomicheskoe obespechenie effektivnosti funktsionirovaniya i razvitiya sel'skokhozyaystvennykh predpriyatiy [Elektronnyy resurs] / V. D. Savchenko, A. I. Boychenko, T. I. Savchenko, I. P. Fedorenko. – www.nbu.gov.ua/portal/.../savchenko.pdf
12. Slovar' russkogo yazyka: V 4-kh t. / AN SSSR, in-t rus. yaz. ; pod red. A. P. Evgen'evoy. – 3-e izd., stereotip. – М. : Russkiy yazyk, 1985 – 1988. – Т. 3. P–R. 1987. – 752 s.
13. Sovremennyy tolkovyy slovar' ukrainskogo yazyka: 65 000 slov / [pod obshch. red. V. V. Dubchinskogo]. – Khar'kov : ID "Shkola", 2006. – 1008 s.
14. Sovremennaya ukrainskaya entsyklopediya. – Khar'kov, 2005. – Т. 12.
15. Longman Active Study Dictionary. – Longman, v 2003. – 1951 h.
16. Tkachenko V. H. Agrarnaya reforma v Ukraine: rezul'taty, problemy, perspektivy, razresheniya : monografiya / V. H. Tkachenko, V. I. Bogachev. – Lugansk : Knyzhkovyy svit, 2006. – 228 s.
17. Fedorenko V. H. Investirovanie : uchebnik / V. H. Fedorenko, A. F. Hoyko ; pod red. V. H. Fedorenko. – К. : MAUP, 2000. – 408 с.
18. Chernyy R. V. K voprosu privlecheniya investitsyonnykh resursov v APK Ukrainy / R. V. Chernyy // Halitskiy ekonomicheskii vestnik. – 2009. – № 2. – S. 177–180.

Надіслана/Written: 5.05.2013 р.

Надійшла/Received: 11.05.2013

Рецензент: д.е.н., проф. В. Н. Гончаров