

економічного ефекту за умови оптимального використання ресурсів і технологій під впливом зовнішнього і внутрішнього середовища функціонування компанії в певний момент часу.

Стратегія підвищення потенціалу судноплавної компанії має бути направлена на збільшення окремих його складових. Стратегія розвитку судноплавної компанії визначається на базі оцінки її потенціалу.

У системі корпоративного управління виробничим потенціалом судноплавної компанії, як важливу мету, необхідно розглядати зростання акціонерної вартості.

Потенціал судноплавної компанії це комплексний показник оцінки діяльності компанії, який залежить від фінансових ресурсів, трудових, маркетингових можливостей, які зміцнюють позицію судноплавної компанії на ринку. Щоб удосконалити потенціал, судноплавної компанії необхідно використовувати в своїй діяльності нові технології в процесі обслуговування клієнтів, забезпечити необхідний рівень конкурентоспроможності транспортних послуг і підвищення їх якості, реалізовувати стратегії розвитку.

УДК 338.47:656.61

ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МОРСКОГО КЛАСТЕРА

Гребенник Н.Г., к.е.н., доцент (ОНМУ)

Перспективность использования кластерной концепции в морской отрасли сегодня ни у кого не вызывает сомнения. Использование этой модели позволит решить проблему взаимодействия всех участников портовой деятельности в рамках новой структуры с привлечением местных органов власти и с участием ученых–специалистов в области морского транспорта.

Необходимо подчеркнуть, что кластерная концепция предполагает неформальное добровольное объединение предприятий и организаций, функционирующих на определенной территории, основной задачей которого является оптимальное использование имеющегося экономического потенциала региона и отрасли. На решение этой задачи в приморских регионах должны быть направлены усилия не только производственно–финансового сектора, а также возможности научных и учебных организаций, потенциал которых используется сегодня для развития морской отрасли в недостаточном объеме. На первом этапе участие научных организаций может заключаться в разработке

методических основ оценки эффективности создания и функционирования морского кластера.

Вопросу определения эффективности деятельности субъектов хозяйствования посвящено большое количество научных работ, выполнено разностороннее исследование данного понятия. Большинство авторов сходятся на том, что эффективность характеризует развитие различных систем, процессов, явлений и зачастую рассматривается как индикатор развития.

Сегодняшняя экономическая ситуация в отрасли указывает на наличие у субъекта хозяйствования множества альтернативных сценариев деятельности: максимизация прибыли, увеличение уровня конкурентоспособности, доли рынка, достижения других стратегических целей. Кроме того, предприятия морского транспорта действуют в тесной связи с внешней средой, т.е. испытывают на себе разнообразные воздействия общеэкономической ситуации в стране. Вместе с тем оценка эффективности осуществляется в большинстве своем в соответствии с закрепленными в «традициях» правилами производственной, хозяйственной и управленческой деятельности в отрасли.

Имеются попытки использования современных подходов с внедрением в практику наиболее популярных методик. Однако сегодня сложилась ситуация неопределенности и отсутствия единого механизма использования существующих методик.

Это позволяет сделать вывод о необходимости использования комплексного подхода к оценке эффективности морского кластера, в основу которого должен быть положен критерий интегрального роста конкурентоспособности трех составляющих: участников кластера; морской отрасли; приморского региона.

Методические основы оценки эффективности создания морского кластера могут быть представлены следующими блоками.

1 блок – анализ экономической обстановки для создания морского кластера, которая характеризуется наличием следующих элементов в регионе: отраслевые ВУЗы; крупные нии; система повышения квалификации; крупное предприятие (одно или несколько), лидер в отрасли, расположенное в данном регионе; предприятия, имеющие достаточный опыт работы в отрасли и налаженные связи со смежными отраслями; достаточная масса научно-технических специалистов; региональные комплексные программы по развитию отрасли; региональные центры административного управления отраслью; представители региональных властей в управляющих органах предприятий отрасли.

2 блок – выделение общих проблем, для

решения которых следует объединять представителей науки, бизнеса и власти. Для этого предлагается рассмотреть функции участников кластера (производственные, коммерческие, финансовые, инновационные, управление персоналом, маркетинг и т.д.).

3 блок- оценка преимуществ в случае объединения. Следует выделить преимущества для отдельных участников, для отрасли и региона. Преимущества предлагается классифицировать на прямые и косвенные.

4 блок – оценка эффективности посредством определения интегрального показателя конкурентоспособности морского кластера, который рассчитывается на базе индексов изменения конкурентоспособности участников кластера, морской отрасли и приморского региона.

Предложенные методические основы наряду с использованием традиционных методик оценки эффективности функционирования субъектов морского транспорта, позволит оценить положение морского кластера с учетом его состояния и перспектив на национальном рынке в целом.

УДК 65.012.8:658

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Грушевська К.В., асистент (ОНМУ)

Любая система вне зависимости от того, государство это, компания или человек, стремится выжить, существовать и развиваться. Без обеспечения безопасности как процесса это невозможно. Таким образом, безопасность есть первая жизненная потребность любой системы. Объектом защиты системы безопасности предприятия являются ресурсы в самом широком смысле: информация, интеллектуальная собственность, активы, имущество, клиенты, персонал, технологии и так далее. Сама система управления компанией также является определенным ресурсом и требует защиты.

Под экономической безопасностью предприятия понимают защищенность научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от внешних и внутренних экономических угроз и способность к воспроизводству при эффективном использовании всех его ресурсов.

Функциональная структура экономической безопасности включает следующие составляющие: технико-технологическая, интеллектуальная и кадровая, финансовая, политико-правовая,

экологическая, силовая.

Вопросам изучения экономической безопасности уделялось очень большое внимание такими учеными как: Дж. М. Джордж, Г. Р. Джоунс, Ф. Лиис, М. Мескон, Л. Якокк, Абалкин Л. И., Бендиков М. А., Драчев С. С., Зельднер А. Г., Клейнер Г. Б., Потапов В. А., Сенчагов В. К., Тамбовцев В. Л., Шлыков В. В., Ярочкин В. И. и др.

Не все аспекты экономической безопасности на уровне предприятий нашли достаточно полное изучение. В частности имеется необходимость поиска более эффективных направлений управленческих решений по обеспечению экономической безопасности предприятий с учетом новых вызовов и угроз, реального социально-экономического состояния украинского общества.

Практической схемы построения универсальной системы безопасности не существует. Каждая система безопасности - это уникальный продукт. Ее нужно строить, исходя из существенных связей и бизнес-процессов предприятия. Торговое предприятие и транспортная компания очень отличаются друг от друга. Тем не менее существует общий алгоритм локализации угроз, который применим для любой системы: идентификация источников угроз (рисков); оценка степени серьезности угрозы; выделение групп источников угроз по целям, ресурсам, интересам; построение системы защиты с учетом выделенного на это бюджета.

От точной идентификации угроз, от правильного выбора системы индикаторов для мониторинга зависит степень адекватности оценки экономической безопасности предприятия существующей в производстве реальности и комплекс необходимых мер по предупреждению опасности, соответствующих масштабу и характеру угроз.

В качестве одной из целей мониторинга экономической безопасности предприятия является диагностика его состояния по системе показателей, учитывающих специфические отраслевые особенности. В нее необходимо включить следующие главные, на наш взгляд, индикаторы: производства; финансовой деятельности; социальной сферы.