

существующих в системе модулей по управлению проектами, таких как модуль SAP RPM (Resource and Portfolio Management) и SAP PS (Project Systems). Использование возможностей данных модулей предполагает обеспечение управления инвестиционными проектами в части поддержки проектов на каждом из этапов реализации, выполнение оценки результатов реализации инвестиционного проекта, с целью повышения его эффективности и как следствие, обеспечение инвестиций в развитие транспортной отрасли. Развитие существующей системы управления инвестиционными проектами обеспечит: оценку эффективности реализации проекта на каждом из этапов реализации с использованием системы SAP, как инструмента управления; разработку методики оценки эффективности инвестиций на этапе реализации. Результаты оценки эффективности реализуемого проекта, а также проведенный анализ его привлекательности, может быть использован при реализации других инвестиционных проектов.

УДК 005.932.(477)

ПРОБЛЕМЫ ЛОГИСТИКИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В УКРАИНЕ

Омельченко Т. Ю., аспирант (ОНМА)

В нашем государстве создалась неблагоприятная обстановка для эффективного функционирования предприятий. Функционирование субъектов хозяйствования в рыночной экономике и повышение их уровня происходит проблематично. Это связано с такими проблемами: несовершенство экономической политики, отсутствие единой стратегии, сложности и грубые ошибки в налоговой системе, неблагоприятные условия инвестиционного климата, неточности и недоработки в законодательной базе Украины. К этому следует добавить и финансовый кризис.

Транспорт является одним из главных объектов затрат в логистической цепочке предприятия. Согласно анализу транспорт берет до половины всех расходов на логистику. Однако сегодня практически ни одно предприятие не сможет функционировать без поставок сырья, готовой продукции или материалов доставляемых транспортом. Последствиями нарушений функционирования системы транспорта являются убытки предприятий, и даже их банкротство. Поскольку не поставленное сырье, необходимое для производства, и, как следствие, не отгружаемая готовая продукция, приводит к простоему предприятия, и возможной порчи уже готовой

продукции. Производственный процесс на предприятии не должен зависеть от задержек транспорта. Для этого необходимо изучить существующий маршрут поставки товаров, сырья, материалов, выбрать наиболее удобный по времени и условиям перевозок. При этом учесть характеристики груза, местонахождение конечных пунктов снабжения, тип транспорта, а так же различные увеличивающие время факторы, такие как таможенный контроль, получение соответствующих документов и пр. Для предприятия важно правильно выбрать тот вид транспортировки, который предоставит возможность доставить груз вовремя и без повреждений. Однако, выбирая определенный вид транспорта, необходимо учитывать не только то, что снизятся расходы на транспортировку, произойдет сокращение времени поставки, но и то, как повлияет выбор вида транспорта на другие логистические операции. В современных экономических условиях при транспортировке предприятие должно объединять несколько заказов в один для определенных групп грузов.

Определение графика транспортировки дает возможность предприятию своевременно переместить материальный поток. Это важно особенно для высокотехнологичных отраслей, где жизненный цикл продукта является короче время его проектирования, комплектации, производства и дистрибуции.

Таким образом, в условиях перехода Украины к рыночной экономике появилась экономическая свобода. Это, в свою очередь привело к проблемам в управлении, которые наиболее успешно можно решить с помощью логистики. Для этого необходимо пересмотреть стратегию предприятия, усовершенствовать организационную и транспортную системы, внедрять высококачественные и надежные информационные технологии.

УДК656.61-044.367

ФАКТОРЫ КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ТОРГОВОГО СУДОХОДСТВА

Примачев Н. Т., д.э.н, профессор (ОНМА)

Кризис рассматривается в форме непосредственной угрозы выживания судоходной компании. Формируется и рассматриваются два аспекта – внешний и внутренний. Внешний заключается в способности судоходной компании мобилизовать необходимый объем оборотных средств выполнения для обязательств перед

кредиторами. Внутренний сводится к способности обеспечить оборотные средства, достаточные для организации устойчивой функциональной деятельности. Необходимая величина оборотных средств формируется на основе денежных и эквивалентных им ресурсов.

В экономическом смысле текущий кризис означает дефицит денежных средств для поддержания стандартной хозяйственной деятельности и финансовых отношений на основе непрерывного потока оборотных средств.

В условиях кризиса судовладельцы с крупным капиталом и большими финансовыми возможностями сохраняют перспективу получения прибыли путем сокращения издержек на содержание флота. Средние и мелкие СК не обладающие высокопроизводительным флотом, не могут стабилизировать ухудшающееся экономическое положение и попадают в ситуацию банкротства. Разорение субстандартных операторов сокращает общую провозную способность и ведет к повышению технико-экономического уровня данного сегмента рынка.

На основе повышения общего уровня производительности флота формируется тенденция снижения стоимости перевозки, а, следовательно, и ослабление падения нормы прибыли. Рынок, который сохраняет свою структурную целостность, обеспечивает стабильность даже в критические периоды спада производства относительно изменившегося спроса.



Рисунок 1. Факторы, обуславливающие кризисное состояние СК

Для торгового судоходства характерна экономическая подверженность (economic

exposure) валютному риску. Должно учитываться влияние изменения курсов валют на стоимость перевозочного процесса и приобретения топлива обычно вследствие трансформации внешних или политических факторов. Именно поэтому изменяется конкурентоспособность судоходных компаний стран в условиях не только глобального финансового рынка.

УДК 06.047.42

**ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
МОРСКОГО ТРАНСПОРТА КАК
ИНСТРУМЕНТ АНАЛИЗА
ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Сочинский М.С., аспирант (ОНМУ)

С развитием рыночных методов хозяйствования на морском транспорте ощущается потребность в разработке и использовании новых методов анализа функционирования субъектов хозяйствования отрасли. Требуется более точные и емкие по сути методики анализа. В морской отрасли это особенно актуально для морских торговых портов, имеющих большое количество различных активов на своем балансе. Существующие методики зачастую взаимосвязаны и оперируют одними и теми же показателями, не дающими полного представления о результатах работы предприятий. Они предполагают выполнение многочисленных громоздких расчетов, которые дают оценку различным факторам, но не позволяют учесть влияние одного фактора на другой. Вместе с тем, если один из базовых показателей не соответствует действительности, то весь анализ и его результаты не дадут объективной картины работы предприятия.

Очевидно, что необходим комплексный инструмент, позволяющий не только проводить детерминированный анализ, но и учитывать такие факторы как синергический эффект, влияние частного на целое и целого на частное. Таким инструментом для предприятий морского транспорта может выступать оценка имущества и имущественных прав. В последние годы в Украине оценка имущества приобретает все большую значимость. Она выполняется при сделках купли-продажи, залога имущества (имущественных прав), при переоценке основных средств, с целью передачи имущества в аренду и т.д.

Для оценки эффективности работы предприятия морского транспорта целесообразно использовать методики оценки