

КАТЕГОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА И СТОИМОСТИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ: ИСТОРИКО-ГЕНЕТИЧЕСКАЯ СВЯЗЬ

Носик Е. Н.

Доказано, что категория стоимости рабочей силы является исторически исходной клеточкой человеческого капитала, а их содержательную связь определяют категории «человек», «рабочая сила», «стоимость рабочей силы», «необходимый и прибавочный продукты». Развитие экономических категорий определено как единство трансформаций чисто экономической и социальной составляющих их содержания. Обосновано повышение роли социального капитала как составляющей человеческого капитала в период постиндустриальных преобразований.

Ключевые слова: стоимость рабочей силы, человеческий капитал, формационный и цивилизационный подходы, социальный капитал, экономика знаний.

CATEGORIES OF HUMAN CAPITAL AND LABOUR COST: HISTORICAL-GENETIC LINK

Nosik E. N.

The category of the labour force is historically the original cell of human capital, and their meaningful communication define the category of «persons», «labour», «labour costs», «necessary and surplus products» are proved. Development of economic categories as the unity of transformations in the economic and social component of their content are defined. Enhancing the role of social capital as a component of human capital in the period of post-industrial transformation are justified.

Key words: cost of labor, human capital, formation and civilization approaches, social capital, knowledge economy.

УДК 331.101.262

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

*А. В. Квитка, кандидат экономических наук
Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина*

Исследовано многогранное влияние доходов населения на развитие человеческого потенциала. Аргументирована фундаментальная роль этого фак-

тора. Показаны особенности его влияния в современных условиях. Проанализирована ситуация в области доходов населения на Украине.

Ключевые слова: человеческий потенциал, человеческое развитие, доходы населения.

Постановка проблемы. В современных условиях развития нашего общества все чаще обращается внимание на проблему развития и улучшения качества человеческого потенциала, без повышения и реализации которого невозможны кардинальные изменения в жизни и деятельности общества. Человеческий фактор оказывает глубокое воздействие на все общественные процессы, причем столь глубокое, что он становится в известном смысле решающим как при выборе стратегии дальнейшего развития, так и при ее осуществлении.

Концепция развития человеческого потенциала объединяет проблемы производства и распределения товаров и услуг с проблемами формирования и использования способностей и возможностей людей, которые во многом взаимосвязаны и взаимодополняют друг друга. При этом развитие человеческого потенциала рассматривается как двусторонний процесс. С одной стороны, это формирование человеческих способностей: укрепление здоровья, приобретение знаний, совершенствование профессиональных навыков, а с другой — реализация приобретенных способностей для производительных целей или отдыха, культурной, политической деятельности [2].

Анализ последних исследований и публикаций. Наибольший толчок в усилении акцента на человеческое развитие экономическая теория получила в связи с появлением в 40-х гг. XX в. нового направления экономической науки, занимающегося проблемами улучшения условий жизни людей в странах с низкими доходами. Исходной предпосылкой выступал тот факт, что увеличение совокупного объема производства (рост валового внутреннего продукта на душу населения) уменьшает масштабы нищеты и повышает общее благосостояние населения.

Формулирование целей. В этой статье наше внимание направлено на одну из важнейших составляющих развития человеческого потенциала — систему доходов населения, которые определяют материальный, социальный и духовный уровни жизни человека, отражают характер доступа к средствам производства и существования, обеспечивают достойный уровень жизни, формируют систему мотиваций и стимулов.

Изложение основного материала. Категория «доходы населения» является важной составляющей теории человеческого развития и фундаментальным фактором при принятии решений относительно инвестирования в развитие человеческого потенциала. Актуальность этой темы также может

подтвердить и то, что по данной проблематике проведены теоретические и эмпирические исследования, однако они были совершены преимущественно в развитых странах, хотя в странах с трансформационной экономикой эти проблемы тоже начали активно исследоваться в последние десятилетия. В частности, на постсоветском пространстве этой тематикой занимаются Д. Богиня, Е. Гришнова, А. Добрынин, С. Дятлов, В. Мандибура, Э. Либанова, С. Тютюнникова, Е. Цыренова и др.

Считаем, что именно категория «доходы» занимает одно из важнейших мест в теории человеческого развития. Интересное определение категории совокупных доходов содержится в монографии С. Тютюнниковой. Под ними автор понимает «доход-результат, состоящий из разнообразных доходных слагаемых, полученных в интегративном процессе реализации цели совместно-разделенной деятельности индивида, коллектива и государства, обособившихся в ходе распределения. Процесс достижения дохода-результата всегда имеет совместный характер, так как в хозяйственной практике роли агентов общественного производства определены. Государству отводится роль разработчика и арбитра «правил игры», коллектив обеспечивает объединение, направленность и координацию совместных усилий сотрудников фирмы, работник же непосредственно осуществляет производственную функцию» [4, с. 249].

Рыночный механизм формирования доходов является очень многообразным и его сущность заключается в том, что имеются разные направления и источники доходов, а также различные факторы, влияющие на конечный итог их получения. Важным моментом, на наш взгляд, здесь выступает не только размер дохода, но и способ его получения. Если человек ворует или занимается иной нелегальной деятельностью, он может получить огромные доходы. Но развивают ли эти доходы его личность? Они лишь удовлетворяют его некие физиологические потребности: в пище, одежде, роскоши и т. д., но развитие человека, его интеллект, культура, мировоззрение эти доходы удовлетворить не могут.

Доминирующая тенденция в сфере доходов в современных условиях заключается в том, что возрастающая роль в совокупных доходах отводится интеллектуальному доходу. Высшая форма развития человека состоит в его самореализации. Когда человек имеет высокий профессиональный статус и может получать доходы посредством интеллектуальной деятельности, то в этом случае удачно синтезируются процессы удовлетворения утилитарных и духовных потребностей через постоянное развитие и реализацию человеческих способностей.

Однако противоречие здесь заключается в том, что пока не будут удовлетворены первичные потребности, человек не сможет думать о «высоких

материях». Ведь все начинается с материального достатка. Когда будет достигнут определенный материальный уровень, человек удовлетворит свои первичные потребности. Только в этом случае он сможет направлять доходы и свободное время на удовлетворение других потребностей: духовных, социальных, культурных, на повышение уровня образования и т. д. А если человек будет заниматься только добыванием «хлеба насущного», то другие потребности для него будут неактуальными, и их аргументация произойдет только в том случае, когда потребность предыдущего уровня, а именно материального, будет удовлетворена.

Доходы отдельного домохозяйства, как правило, подразделяют на четыре группы:

1) доход, получаемый в виде оплаты за труд, принимающий форму заработной платы;

2) доход, получаемый за счет использования иных факторов производства:

– доход от владения капиталом — процент, прибыль;

– доход от владения землей — рента;

– доход от реализации способностей — предпринимательский доход;

3) трансфертные платежи:

– пенсия по возрасту;

– стипендия;

– дополнительные пособия (сверх заработной платы);

– пособие по безработице;

– пособия на детей;

4) доходы, получаемые от занятости в неформальном секторе экономики.

Следует помнить и о том, что некоторые домохозяйства также могут получать и доходы в натуральной форме, удовлетворять свои потребности бесплатно или пользуясь некими социальными привилегиями.

Категория «доходы» оказывает огромное влияние на жизнь человека, семьи, развитие потенциала населения. Кроме того, что доход является фактором материального благосостояния населения, он также в некой степени выступает и фактором духовного развития: деньги дают возможность покупать книги, заниматься музыкой, коллекционировать, путешествовать и т. д., что, безусловно, положительно влияет на развитие человеческого потенциала личности [3, с. 188].

В концепции человеческого развития показатели доходов населения используются в качестве меры контроля над ресурсами. Уровень доходов дает представление о материальных возможностях людей, особенно в странах с трансформационной экономикой, где этот уровень достаточно низкий. Так-

же величина доходов отображает возможности людей в сферах жизни, которые непосредственно не связаны с основными индикаторами человеческого развития и не отражаются в индексе развития человеческого потенциала (возможность отдыхать и путешествовать, строить новое жилье, общаться с родными и близкими, которые живут за границей, посещать культурно-массовые мероприятия и т. д.). Рост уровня доходов в этой концепции рассматривается как одно из основных средств, которые способствуют расширению возможностей человека и улучшению уровня благополучия [1].

Обратим внимание и на то, что в значительной мере продолжительность жизни человека (что является одной из составляющих расчета Индекса человеческого развития) тоже зависит от дохода: его величина в значительной мере определяет структуру и объемы потребляемых человеком товаров и услуг, качество жилищных условий и медицинских услуг, что в дальнейшем играет немалую роль в увеличении продолжительности жизни человека.

В странах с трансформационной экономикой за годы рыночных преобразований уровень доходов населения значительно снизился, и в большинстве стран и по сей день он остается достаточно низким, в некоторых из них не достигнув дореформенного уровня. Низкие доходы большинства граждан этих стран ограничивают доступ беднейших и бедных слоев населения к платным услугам, приводят к несбалансированной структуре потребления домохозяйств.

В сфере доходов между странами наблюдается существенная дивергенция. С 1970 по 2010 г. доход на душу населения в развитых странах рос в среднем на 2,3 % в год, в то время как в развивающихся странах — на 1,5 % [5, с. 292]. В 1970 г. средний доход страны, находящейся в верхней четверти мирового распределения дохода, был в 23 раза выше дохода страны, находящейся в нижней четверти. К 2010 г. эта разница увеличилась почти до 29 раз.

Дивергенция между развивающимися странами тоже стала заметнее. Некоторые из них, например, Китай, Малайзия и Таиланд, росли с 1970 г. быстрее, чем любая богатая страна [6, с. 215]. В то же время доходы ряда других стран, включая Иран и Сенегал, застыли на месте. Еще в нескольких странах, таких как Кот-д'Ивуар, Мадагаскар и Зимбабве, наступил экономический коллапс.

Показатели роста стран со временем улучшились как в абсолютном выражении, так и по отношению к развитым странам. Особенно заметно это стало в период глобального финансового кризиса, когда многие развивающиеся страны оказались способными сохранять высокие темпы роста. Тем не менее в последние 20 лет разрыв между развитыми и развивающимися странами продолжал увеличиваться.

Дистанция между богатыми и бедными странами увеличилась до размеров пропасти. Богатая на сегодняшний день страна Лихтенштейн в три раза богаче, чем самая богатая страна в 1970 г. [6, с. 215]. Бедная на сегодняшний день страна Зимбабве примерно на 25 % беднее, чем бедная страна в 1970 г. (тоже Зимбабве).

Основной формой дохода в Украине является заработная плата, что можно наглядно увидеть на рис. 1 и 2. В 2012 г. в общей структуре доходов населения Украины она занимает около 42 %. На втором месте среди доходов находятся социальная помощь и другие полученные трансферты, которые в 2012 г. составили 526,9 тыс. грн (38%), а меньше всего украинцы получают доход от собственности. В общей структуре доходов этот показатель занимает всего лишь 5 %, хотя в развитых странах он имеет гораздо больший удельный вес.

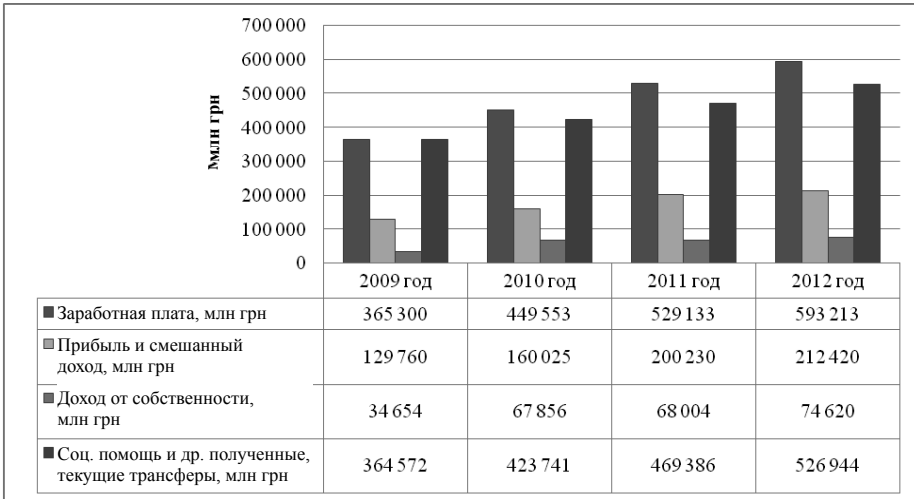


Рис. 1 Структура доходов населения Украины за 2009–2011 гг.

Источник: [7].

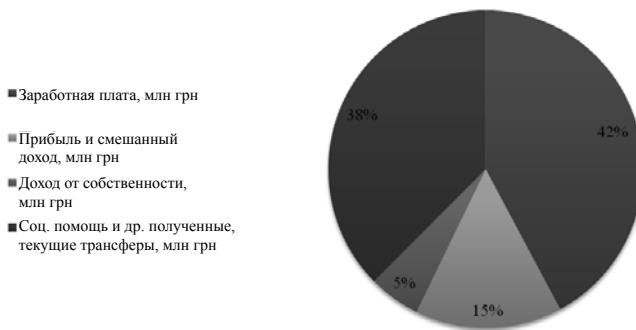


Рис. 2 Структура доходов населения Украины за 2012 гг., %

Источник: [7].

С мая 2012 по май 2013 г. средняя заработная плата в Украине выросла с 3015 до 3233 грн [7] (на 7,23 %), однако ее уровень в Украине все еще является низким по сравнению с высокоразвитыми странами, что плохо отражается на развитии человеческого потенциала, способствуя увеличению миграционных процессов. Экономически активное население выезжает за границу в поисках более приемлемых условий и уровня оплаты труда, что сказывается на развитии человеческого потенциала, приводит к его дальнейшему обесцениванию.

Характеризуя общемировые тенденции в развитии человеческого потенциала, можно отметить, что рейтинг некоторых стран по показателю ИРЧП значительно ниже, чем по показателю доходов, тогда как в других странах ситуация прямо противоположная. В Украине, например, индекс доходов населения является наиболее слабым среди остальных субиндексов ИРЧП (таблица). При анализе ИРЧП наиболее показательным моментом выступает изменение тенденций человеческого развития.

Т а б л и ц а

Общемировые тенденции в развитии человеческого потенциала

Год издания Доклад о развитии человека ПРООН	Индекс здоровья в Украине	Индекс образования в Украине	Индекс доходов в Украине	ИРЧП Украины	ИРЧП в мире	Место Украины в рейтинге стран по ИРЧП	Количество стран в рейтинге	Год подсчета данных
1993	0,786	0,711	0,632	0,809		45	173	1990
1998	0,756	0,745	0,522	0,756	0,772	102	174	1995
2000	0,747	0,782	0,513	0,744	0,712	78	174	1998
2005	0,749	0,839	0,574	0,766	0,741	78	177	2003
2006	0,749	0,845	0,585	0,774	0,741	77	177	2004
2007/2008	0,75	0,851	0,597	0,783	0,743	76	177	2005
2009	0,756	0,857	0,577	0,796	0,753	85	182	2007
2010	0,76	0,858	0,583	0,710	0,624	69	169	2008
2011	0,765	0,858	0,591	0,729	0,682	76	187	2009

Источник: [8].

Следует также отметить, что доход не представляет ценности сам по себе и не является целью развития человеческого потенциала. Доход — это среда для реализации целей развития, показатель контроля над ресурсами, которые могут быть направлены на расширение человеческих возможностей.

В любой стране высокий уровень неравенства доходов и возможностей служит препятствием на пути развития человека. Помимо того, что эти явления крайне неблагоприятно влияют на динамику экономики, тормозя ее рост и снижая дееспособность общества, они еще и ограничивают трансформацию этого роста в общественный прогресс.

Выводы. Во-первых, в настоящее время актуализирована потребность исследования категории доходов как ведущего экономического фактора развития человеческого потенциала, анализа их влияния на экономику и население страны с целью выявления и ликвидации негативных тенденций в этой сфере и содействия всестороннему развитию человека.

Во-вторых, доходы населения в современных условиях являются ведущей составляющей человеческого развития. Они играют важную роль в становлении не только материальных ориентиров личности, но и в совершенствовании его духовных потребностей, улучшении уровня культуры личности, образования и всех иных составляющих человеческого потенциала.

В-третьих, следует также обратить внимание на качественную составляющую совокупных доходов, способ их получения. Для полноценного развития человека доходы должны количественно и качественно соответствовать человеческой природе: количественно — позволять человеку чувствовать себя комфортно и удовлетворять его базовые потребности, а качественно — быть получены в процессе самореализации посредством интересной и творческой деятельности. В таком случае они способны содействовать развитию интеллекта человека, влиять на его самореализацию, создавать позитивные самоощущения.

В-четвертых, необходимо усилить государственную политику, направить ее на снижение неравенства и дифференциации доходов в обществе на основе принципа более тесной взаимозависимости между уровнем дохода индивида и его человеческим капиталом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Грішнова О. А. Людський розвиток : навч. посіб. / О. А. Грішнова. — К. : КНЕУ, 2006. — 308 с.
2. Доклад о развитии человека 2007/2008. Борьба с изменениями климата: человеческая солидарность в разделенном мире : пер. с англ. — М. : Весь Мир, 2007. — 400 с.
3. Петруня Ю. Е. Основы экономической теории : учеб. пособие. — 4-е изд., перераб. и доп. / Ю. Е. Петруня, А. А. Задоя. — К. : Знання, 2008. — 420 с.
4. Тютюнникова С. В. Формирование доходов населения в условиях рыночной трансформации / С. В. Тютюнникова. — Х. : Основа, 1999. — 273 с.
5. Klasen S., Wink C. A Turning-Point in Gender Bias in Mortality? An Update on the Number of Missing Women / M. Pal, P. Bharati, B. Ghosh, and T. S. Vasulu // Gender

- and Discrimination: Health, Nutritional Status and the Role of Women in India. — New Delhi : Oxford University Press. — 2009. — P. 285–312.
6. Доклад о развитии человека 2010. Реальное богатство народов: пути к развитию человека : пер. с англ. — М. : Весь Мир, 2010. — 244 с.
 7. Официальный сайт Государственного комитета статистики Украины [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.ukrstat.gov.ua.
 8. United Nations Development Program: International Human Development Indicators [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://hdrstats.undp.org/en/tables/>

ДОХОДИ НАСЕЛЕННЯ ЯК ФАКТОР РАЗВИТКУ ЛЮДСЬКОГО ПОТЕНЦІАЛУ

Квітка А. В.

Досліджено складний, багатогранний вплив доходів населення на розвиток людського потенціалу. Аргументовано фундаментальну роль цього фактора. Показано особливості його впливу в сучасних умовах. Проаналізовано ситуацію у сфері доходів населення в Україні.

Ключові слова: людський потенціал, людський розвиток, доходи населення.

INCOME OF THE POPULATION AS A FACTOR OF HUMAN DEVELOPMENT

Kvitka A.V.

The article is devoted to the analysis of complex, multifaceted impact of household income on human development; the fundamental role of this factor was argued; the features of influence in modern conditions were shown; the situation in the field of household income in the Ukraine was analyzed.

Key words: human capital, human development, household income.

УДК 338.242.2

ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ: РОЛЬ ГОСУДАРСТВА

М. А. Слатенькова, аспирант

Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина

Рассмотрены проблемы формирования нового отношения к развитию государства с учетом акцентирования внимания на социальных и экологических составляющих развития. В современных условиях концепция экономиче-