УДК 339.544

Чергеев М. А., Зиятдинова Н. Р.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УКРАИНЕ

Аннотация. В данной статье рассмотрены особенности и проблемы государственной поддержки экспортной деятельности в Украине. Актуальными вопросами являются модернизация экспортной политики; необходимость внедрения современных форм финансовой поддержки экспортной деятельности

Ключевые слова: экспортная деятельность, государственный экспортно-импортный банк, финансовая помощь, страхование экспорта.

Чергеев М. А., Зіятдінова Н. Р.

ДЕРЖАВНЕ РЕГУЛЮВАННЯ ПІДТРИМКИ ЕКСПОРТНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ В УКРАЇНІ

Анотація. У даній статті розглянуто особливості та проблеми державної підтримки експортної діяльності в Україні. Актуальними питаннями є модернізація експортної політики, необхідність впровадження сучасних форм фінансової підтримки експортної діяльності.

Ключові слова: експортна діяльність, державний експортно-імпортний банк, фінансова допомо-га, державний банк.

Cherheev M. A., Ziyatdinova N. R.

STATE REGULATION OF EXPORT ACTIVITIES SUPPORT IN UKRAINE

Summary. The article describes the characteristics and problems of the state support of export activities in Ukraine. The Urgent issues include: modernization of export policy; the necessity to introduce modern forms of financial support for export activities; the necessity to introduce institutional and financial measures aimed at supporting the country's exports. These issues are discussed in the framework of the state apparatus of Ukraine.

Key words: export activity, state export-import bank, the financial assistance, the State Bank, export insurance.

Постановка проблемы. Решение проблемы надлежащей финансовой поддержки экспортной деятельности является ключевой задачей власти на современном этапе. На наш взгляд, формы финансового воздействия государства на экспорт, которые практикуются в Украине, являются устаревшими и неэффективными.

Исходя из опыта индустриальных стран, практикующих государственную поддержку экспорта на протяжении последних десятилетий, следует указать на приоритетность использования системных институционально-финансовых мероприятий в сфере государственной поддержки экспортной деятельности. Кроме того, именно кредитно-страховые механизмы государственного стимулирования развития экспорта стали эффективной заменой прямого субсидирования национального товаропроизводителя, которое признано недопустимым в условиях провозглашения свободного доступа на рынки в рамках ВТО.

Анализ литературы. Изучением данной проблемы занимались следующие исследователи: Б. В. Соболев, А. Н. Шаров, которые рассматривали отдельные вопросы государственной

финансовой поддержки экспортной деятельности в Украине [1]; Я. В. Белинская, В. Самофалов исследовали опыт передовых стран в области эффективного экспорта [2; 3]; О. А. Соловьева оценивала перспективы развития страхования для поддержки экспорта [4].

Целью данной **статьи** является рассмотрение моделей государственного регулирования поддержки экспорта в Украине и оценка их эффективности.

Изложение основного материала. Подавляющее большинство украинских производителей продукции с высокой долей добавленной стоимости не способна самостоятельно организовать кредитование сбыта своей продукции на мировом рынке. Но и в большинстве зарубежных стран такие рассрочки организованы благодаря непосредственной финансовой поддержке государственных учреждений. В частности, это организовано через государственные Агентства кредитования экспорта (АКЕ) — Export import bank, OPIC (США), COFACE (Франция), SACE (Италия), HERMES (Германия) и другие. Наиболее эффективно система государственной поддержки

экспорта работает в США [1]. В индустриально развитых странах действует также разветвленная система финансирования, обеспечения и страхования экспорта. Даже для субъектов малого и среднего бизнеса открыт доступ к информационным источникам и механизмам финансовой поддержки их экспортной деятельности. Освоение новых экспортных рынков сбыта является первоочередным государственным приоритетом, направленным на преодоление посткризисной рецессии.

Экспортное кредитование в Украине не получило должного развития. Выходя на внешний рынок, экспортер должен как минимум иметь доступ к финансированию не хуже, чем имеют его конкуренты из других стран. Отечественные банки в условиях чрезвычайно высоких кредитных рисков и дорогих и коротких пассивов имеют худшие конкурентные позиции по сравнению с банками развитых стран. Вследствие этого объемы и условия кредитной поддержки экспортеров подчинены действию тех же факторов, определяющих условия кредитования, например, краткосрочной торговой операции. Как следствие, украинские банки не заинтересованы в кредитовании экспортного производства.

Стабильно в небольших объемах экспортным кредитованием занимается лишь Государственный экспортно-импортный банк. Другие коммерческие банки предоставляют экспортное финансирование крайне редко. В частности, одним из крупнейших проектов в этой области было предоставление со стороны «Райффайзен банк Аваль» кредитов на строительство судов по заказу иностранных компаний Николаевскому судостроительному заводу имени 61 коммунара [5].

Хотя в Украине отсутствует развитая системная поддержка экспортной деятельности со стороны государства, функционирование Государственного экспортно-импортного банка (ГЭИБ) указывает на наличие отдельных институционально-финансовых элементов. Специализация банка до сегодняшнего времени определена как финансирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД), в том числе поддержка экспорта. Однако на практике государственные органы, уполномоченные контролировать данный банк, используют его как универсальный коммерческий банк.

Важным шагом в процессе дальнейшего развития институциональной инфраструктуры экспортной поддержки является программа сотрудничества ГЭИБ с МБРР, которая началась в 1996 г. под названием «Проект развития экспорта» [1]. Целью проекта является обеспечение средне- и долгосрочного оборотного капитала и инвестиционного финансирования для частных предпри-

ятий-экспортеров и развитие возможностей банковского сектора в этой сфере.

По логике этого проекта, Укрэксимбанк нацелен на постепенное отделение бизнеса от экспортного финансирования и гарантирования рисков. Этот процесс приведет к становлению государственного финансового учреждения — экспортно-кредитного агентства под эгидой УЭИБ. Это позволит существенно улучшить ассортимент, объемы и качество продуктов, доступных для финансовых посредников и экспортно-ориентированных компаний. Такое учреждение также необходимо для минимизации рисков возникновения конфликта интересов и нечестной конкуренции, вытекающей из современного статуса УЭИБ как универсального коммерческого банка.

Для реализации данной модели в Украине необходимо создать правовые предпосылки. Согласно Национальному Плану действий на 2013 г., в июне Кабинет Министров Украины утвердил Концепцию системы государственной поддержки экспорта Украины, предусмотрев меры государственной финансовой поддержки экспортной деятельности Украины, а в сентябре предложил соответствующий нормативный акт по реализации Концепции государственной поддержки экспорта [6].

Сейчас мы столкнулись с тем, что принятые меры сложно осуществить. Среди причин, в частности, — различия в подходах к формированию системы финансовой поддержки экспорта в различных ведомствах и у представителей бизнеса, а также нехватка финансовых ресурсов.

Кабинетом Министров Украины были подготовлены предложения к проекту Закона Украины «О государственной финансовой поддержке экспортной деятельности». Согласно проекту предусматривалось создание Государственного финансового учреждения (экспортнокредитное агентство — ЭКА), которая будет функционировать в форме публичного акционерного общества, но при этом владельцем контрольного пакета акций будет государство.

Положительным аспектом предложенного подхода к созданию ЭКА является большая гибкость в привлечении иностранных заимствований. Однако необходимость в привлечении дополнительных бюджетных расходов (не менее 25 млн. грн., хотя на практике, скорее всего, эта цифра будет значительно больше) является серьезным сдерживающим фактором в развитии системы поддержки экспорта. Кроме этого, представители бизнеса высказывают предостережения относительно потенциальной коррупционной составляющей, поскольку в законопроекте отсутствуют прозрачные критерии доступа к системе

экспортной поддержки. Одновременно положительный опыт реализации аналогичных схем поддержки экспорта свидетельствует о необходимости введения универсальных, четких и прозрачных критериев доступа к экспортным займам для представителей бизнеса.

Основной деятельностью экспортно-кредитного агентства должно стать предоставление страховых и гарантийных услуг украинским экспортерам и банкам-кредиторам по внешнеэкономическим контрактам.

Фактически ЭКА будет страховать имущественные права как финансовых институтов (банков), так и непосредственных участников внешнеэкономической торговой деятельности. Уровень страховых выплат варьирует в зависимости от вида риска: при получении убытка в случае коммерческого риска ЭКА возместит экспортеру до 90% суммы внешнеэкономического договора, а в случае некоммерческого риска (политических рисков) – до 85% [1].

В мае 2012 года Верховная Рада Украины приняла Закон Украины «О государственной финансовой поддержке экспортной деятельности», впрочем, Президент Украины воспользовался своим правом вето и не подписал его. Это было сделано на основании целого ряда замечаний, среди которых следует отметить следующие.

- Закон не вводит структурно взвешенную систему финансовой поддержки экспорта, его положения имеют слишком общий характер для обеспечения создания эффективного механизма кредитования экспортной деятельности. В частности, институциональная структура представлена в Законе лишь одним элементом государственным финансовым учреждением. Практически не урегулирован механизм деятельности других субъектов-получателей финансовой поддержки украинских экспортеров и банковкредиторов.
- По проекту Закона, порядок отбора контрактов и субъектов хозяйствования для страхования и перестрахования рисков предусматривает первоочередность направлений, которые признаны приоритетными, что может рассматриваться как предоставление субсидий ограниченным кругам определенных предприятий.
- Проект Закона не в полной мере соответствует правилам ОЭСР и Европейского Союза [1].

Поскольку сотрудничество с международными донорами в этом вопросе является залогом успешного развития экспортного кредитования в Украине, расширение деятельности ЭКА должно отвечать двум ключевым критериям:

- они не должны предоставлять субсидии для экспортеров (в соответствии с соглашением ОЭСР и договоренностей с ЕС);

они не должны вытеснять с рынка частные финансовые учреждения.

Использование передового зарубежного опыта, своевременное принятие необходимых нормативных документов и создание украинского агентства кредитования экспорта на базе Укрэксимбанка позволит запустить современный механизм финансовой поддержки национальных экспортеров и надеяться на постепенное улучшение ситуации с торговым балансом.

Выводы. На основе проделанной работы мы можем заключить, следующее.

- ГЭИБ представляет собой неэффективный банк, выполняющий в большей степени универсальные функции (без экспортно-импортной специализации);
- важным шагом на пути модернизации системы экспортной поддержки в Украине является тесное сотрудничество между ГЭИБ и МБРР;
- формирование правовых предпосылок для развития экспортной поддержки замедляется вследствие разногласий в политических кругах;
- для оптимизации торгового баланса Украине необходимо использовать передовой зарубежный опыт;
- необходимо создание специального агентства экспортного кредитования.

С целью модернизации государственной экспортной политики по созданию эффективной системы финансирования экспортной деятельности с участием государственных учреждений необходимо осуществить ряд мероприятий:

- Кабинету Министров Украины подготовить новую редакцию Закона Украины «О государственной финансовой поддержке экспортной деятельности»;
- Министерству финансов Украины внести предложения по обеспечению финансирования учреждений и мер государственной поддержки экспорта по отдельной статье финансирования в Государственном бюджете Украины;
- Министерству иностранных дел Украины в рамках работы над мерами по реализации концепции системы государственной поддержки экспорта Украины провести инвентаризацию договорно-правовой базы и установить приоритеты по заключению необходимых договоров с международными организациями, использование членства Украины в них для продвижения украинского экспорта товаров и услуг с высокой степенью добавленной стоимости;
- Министерству экономического развития и торговли ускорить подготовку предложений по внесению изменений в Закон Украины «Об основах внешнеэкономической деятельности»

(в части совершенствования внешнеэкономической политики государства).

ЛИТЕРАТУРА

- 1. Шаров О. М. Щодо окремих питань державної фінансової підтримки експортної діяльності в Україні [Электронный ресурс] / О. М. Шаров, Б. В. Соболев. Режим доступа : http://www.niss.gov.ua/articles/1187/.
- 2. Самофалов В. Економізація зовнішньої політики США: досвід для України [Электронный ресурс] / В. Самофалов. Режим доступа : http://wto.in.ua/? lang=ua&get=34&id=1452.
- Белінська Я. В. Державна підтримка експорту: зарубіжний досвід та уроки для України / Я. В. Белінська // Стратегічні пріоритети. – 2008. – № 3(8). – С. 120–131.

- 4. Соловйова О. А. Перспективи розвитку страхування у сфері зовнішньоекономічної діяльності / О. А. Соловйова // Фінанси України. 2005. № 5. С. 122–129.
- 5. Банк «Аваль» предоставил Николаевскому судостроительному заводу около \$4 млн. кредитных средств [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://bin.ua/companies/9032-bank_aval_predostavil_nikolaevskomu_sudostroitelnomu_zavodu_okolo_4_mln_kreditnykh_sredstv.html.
- 6. О Национальном плане действий на 2013 год по внедрению Программы экономических реформ на 2010–2014 годы «Богатое общество, конкурентоспособная экономика, эффективное государство» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.president.gov.ua/ru/documents/15521.html.