

УДК 330.332.1

ВОПРОСЫ СОВМЕСТИМОСТИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Абуселидзе Г. Д., профессор, д-р, Батуми, Грузия
Государственный университет Имени Шота Руставели

У статті розглянуто особливості функціонування транснаціональних корпорацій як головних суб'єктів сучасного міжнародного бізнесу. Значну увагу акцентовано на теоретичних аспектах аналізу діяльності й управління ТНК. Узагальнено результати функціонування ТНК, проблеми і перспективи їхньої подальшої глобальної експансії.

Ключові слова: інвестиції, глобалізація, транснаціональна корпорація, інтеграція.

In the article the features of functioning of multinational corporations (MNC) are considered as main subjects of modern international business. Considerable attention is accented on the theoretical aspects of analysis of activity and management of MNC. The results of functioning of MNC, problem and prospect of their subsequent global expansion are generalized.

Key words: investment, globalization, multinational corporation, integration.

Постановка проблеми. Глобалізація являється стратегічним феноменом сучасного світового розвитку. Поступово зростає її вплив на основні сфери суспільної діяльності: політику, економіку, культуру, ідеологію, освіту тощо. Її роль посилюється ще більше в майбутньому і на ній воєдино будуть встановлені міжнародні, політичні та економічні взаємовідносини, тому представляє великий інтерес визначення її сутності як в суспільному, так і в науковому аспекті.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дослідженнями в області залучення іноземних інвестицій та механізму їхньої сумісності з суверенітетом країни присвячені праці таких учених, як: Кокіаурі Л., Маглакелідзе Т., Сихарулідзе Д. та ін.

Изложение основного материала исследования. В 2006 году запасы прямых иностранных инвестиций составляли 3,2 триллиона долларов США. Транснациональные корпорации, которые вели контроль над этими запасами, осуществляли внутреннюю и международную торговлю в объеме 7 триллионов долларов США. Это значительно больше, чем общий объем мировой торговли за 2006 год – 5,2 триллиона долларов США. Лишь 8% от прямых иностранных инвестиций приходится на транснациональные инвестиции в развивающихся странах, хотя, в это же время, эти инвестиции составляли около 15 % потоков (WTO, 2007, T IV, стр. 44).

Около 80% торговли США осуществляют транснациональные корпорации, что в целом является характерной пропорцией для развитых стран.

ТНК ведут свою деятельность на мировом рынке и осуществленная ими деятельность за рубежом, зачастую имеет для них более важное значение, чем проводимые операции внутри страны. ТНК составляют основу новой, глобальной экономики. Масштабы отдельных крупных ТНК зачастую превышают объемы ВВП отдельных стран (таблица 1).

Таблица 1

Сравнение денежных оборотов ТНК и ВВП отдельных стран

(млрд. долларов)

ТНК	Годовой денежный оборот	Страна	Годовой ВВП
Royal Dutsh-Shell	171,6	Гонконг	171,4
Mitsubishi Corp.	128,9	Юж. Африки	129,1
Wal-mart	119,3	Греция	119,1
GEC	90,8	Израиль	92,0
IBM	78,5	Египет	75,5
Volkswagen AG	65,3	Новая Зеландия	65,0
Sony	55,0	Чехия	54,9
Elf-Aguitainc	43,6	Венгрия	44,8

В мировой экономике, роль тех международных компаний, которые ближе всех стоят к ТНК определяет: во-первых то, что их рассматривают как основную обеспечивающую силу по разработке, внедрению и распространению технологических инноваций. Во-вторых, ТНК глобально видят проблемы и стратегию и впечатляющими масштабами ведут деятельность за рубежом. Они играют значительную роль в прямых иностранных инвестициях и международной торговле по продукции перерабатывающей промышленности.

Несомненно, ТНК занимают ведущее место в процессе глобализации, имевшей место в современном мире. В современных условиях они являются лидерами глобализации и играют большую роль в международных экономических отношениях. В их руках 90% мировой торговли мясом, кофе, кукурузой, табаком, железной рудой и лесоматериалом. 85% торговли – медью, бокситами, 80% - чаем и оливками, 75 % торговли бананами, натуральным каучуком и нефтью. К тому же почти половина экспорта США, 80% – Великобритании и 90% Сингапура в последние годы приходится на ТНК.

На мировой рынок постепенно начинают выходить ТНК новоиндустриальных стран. Крупные фирмы Сингапура, Тайвани, Гонконга, Бразилии, Мексики, Малайзии или Южной Кореи успешно работают в научных отраслях промышленности (электроника, транспортное машиностроение) и борются за достижение международных контрактов. Это событие, судя по всему, станет последующим этапом глобализации мировой экономики. Здесь же следует отметить одну тенденцию: в странах с переходной экономикой во время распределения производства эти ТНК ориентируются не столько на источники сырья, сколько на рынки этих стран. Как было отмечено на восемнадцатой сессии о ТНК, проводимой комиссией ООН, ТНК – как главный источник капитала и технологий в современных условиях, возможно, станут главным фактором развития мировой экономики.

Действительно, на современном этапе ТНК стали субъектами мирового хозяйства, имеющими большое значение. Развитие транснационального бизнеса влияет на экономику отдельных стран. Их влияние может быть как позитивным, так и негативным. Несмотря на это, сетям ТНК отводят решающую роль в определении характера дальнейшего развития мировой экономики. Несмотря на препятствия переходного периода, и периодических мировых кризисов, ТНК имеют большое значение в росте и развитии мировой экономики. Они способны ускорить развитие отсталых стран и преодолевать сохранившиеся препятствия между богатыми и бедными странами в глобальной экономике и цивилизациями. Этим они оправдают наименование современной глобальной экономики: «Мир ТНК». Расширение операций многонациональных корпораций может снять множество проблем со стран, у которых экономика менее развита. Они в состоянии принести пользу, которая связана с современными методами управления и внедрением новейших технологий.

Прямые зарубежные инвестиции транснациональных корпораций играют значительную роль в слиянии многих национальных хозяйств и создании интернациональной производственной системы-производительного ядра глобализирующейся мировой экономики.

В настоящее время масштабы иностранных инвестиций очень велики. В 2011 году во всех странах мира были инвестированы прямые иностранные инвестиции на сумму 559,6 миллиардов долларов.

С 60-ых годов XX века, с учетом глобализации мировой экономики появляются и совершенствуются новые концепции иностранных инвестиций.

В конце 30-ых годов XX века японский ученый К. Акамацу разработал парадигму «Летающих гусей», как обособленную теорию экономического развития. Спустя 40 лет Коджим и Озава добавили к этой парадигме фактор прямых иностранных инвестиций и показали, насколько может ускорить экономический прогресс технологическая и финансовая помощь зарубежных транснациональных корпораций в развивающихся странах. Это они подтвердили на примере тех японских компаний, которые перенесли свое производство и менеджмент на рынки Китая и Юго-восточной Азии.

Майкл Портер представил результаты крупномасштабных исследований, которые были проведены в десятках развитых промышленных странах. В данном исследовании Портер показал динамичное взаимоотношение между стратегией транснациональных корпораций и конкурентными преимуществами стран – реципиентов.

К примеру, Mc Donal's только тогда принял решение о вложении инвестиций в Грузию, когда специалисты фирмы изучили структуру местной поставки. Иностранные инвесторы связывают местную поставку с низкими затратами на сырье и полуфабрикаты. На начальном этапе возможен ввоз отдельных компонентов из-за рубежа до тех пор, пока не будет урегулирована структура их местной поставки.

В практике большой интерес вызывает быстрая эволюция формирований зарубежных инвестиций. За исторически короткий период она существенно расширила круг своих форм и направлений. Самой «энергично» развивающейся формой иностранных инвестиций считается создание транснациональных инвестиций в тех или иных странах.

Таким образом, иностранные инвестиции оказывают большое влияние на состояние национальной экономики отдельных стран, перспективы их развития и темпы роста. Также очевидна их взаимосвязь, что выражается в разных аспектах:

1. На сегодня иностранные инвестиции являются главным инструментом поставки товара на внешний рынок и обслуживания, а также важной сферой международных экономических отношений. Они оказывают все более усиливающееся влияние на масштабы мировых союзов, направлений и структуры. В подобных условиях на внешнюю торговлю большое влияние оказывает и регулирование иностранных инвестиций.

2. В процессе развития иностранных инвестиций роль иностранных инвестиций признают все больше стран. К тому же, на масштабы потока иностранных инвестиций, их направлений и структуру оказывает влияние внешняя торговля и политика внешней торговли.

3. В современных условиях либерализация стала общим характерным признаком в государственном регулировании прямых иностранных инвестиций. На сегодня, практически все страны активно стараются их привлечь и создают благоприятную среду для этого: упраздняют существующие ранее ограничения, дают рыночной конкуренции больше пространства и т.д.

Использование иностранных инвестиций разнообразное явление. В отличие от иностранных займов и кредитов, прямые иностранные инвестиции создают дополнительные производственные требования на национальном рынке, и способствует стабилизации финансового и экономического положения в странах реципиентах. Следует отметить, что прямые иностранные инвестиции не связаны с ростом внешнего долга. Иностранные инвестиции контролирует иностранный инвестор, для которого не имеют значение национальные интересы экономики страны-получателя.

В странах Восточной Европы иностранные инвестиции рассматривают как «пакет», содержащий капитал, технологии и менеджмент. В нем они видят возможность повышения конкурентоспособности своей продукции, увеличения экспорта и лучшего снабжения внутреннего рынка. И что самое главное, при значительном внешнем долге этих стран прямые инвестиции западных фирм не ухудшают состояние налогового баланса. Венгрия – единственная страна среди стран Восточной Европы, которая своей инвестиционной политикой постепенно, но неизменно приближается к апробированной мировой практике, что сопровождается усилением привлечения иностранного капитала. В частности, опыт Венгрии показывает следующие альтернативы привлечения иностранного капитала:

- создание совместных предприятий;
- полная или частичная продажа акций уже действующих объектов;
- аренда тех предприятий, которые построила иностранная компания и в момент задействия находятся в ее полной или совместной собственности.

Проблема привлечения иностранного капитала тесно взаимосвязана с вопросом собственности, поскольку именно возможность приобретения собственности является тем значительным фактором, который дает толчок иностранному инвестору к поиску перспективных направлений использования своего капитала. Лишь в условиях демополизированной рыночной экономики и при развитой финансовой инфраструктуре создается благоприятная инвестиционная среда, и в большей степени для реализации долгосрочных проектов.

Несмотря на то, что ТНК расширяют объем производимой в мире продукции и повышают благополучие, они изредка создают серьезные проблемы странам. Это, к примеру, возможная потеря рабочих мест в собственных странах в результате прямых иностранных инвестиций, в то время как, страна-инвестор не имеет относительных преимуществ в том производстве, которое требует неквалифицированного или полуквалифицированного труда. Поэтому рабочая сила страны-инвестора оказывает противостояние прямому инвестированию ТНК в экономику зарубежных стран. Кроме того, считается, что экспорт передовых технологий постепенно сокращает технологические преимущества стран-инвесторов, хотя пока еще нет однозначного ответа.

Среди претензий тех стран, в которых размещены филиалы ТНК, самым важным считается то, что эти корпорации занимают господствующее положение в национальной экономике. Это касается как развитых (к примеру, Канада), так и развивающихся стран, в экономической жизни которых отрицательные последствия преобладания иностранных инвестиций приводят к такому:

1. Филиалы не желают экспортировать продукцию в те страны, которые не имеют дружественных отношений со странами головного офиса.
2. Берут кредиты в целях избегания строгих внутренних условий зарубежного кредитования и происходит выдача кредитов иностранным государствам внутри страны при низкой процентной ставке.
3. Воздействуют на национальные вкусы (широкомасштабно рекламируют джинсы, кока-колу и другой товар) и др.

Это приводит к тому, что некоторые развивающиеся страны устанавливают такой режим регулирования иностранных инвестиций, который смягчит этот и другие отрицательные эффекты и увеличит их возможный доход.

В развитых странах общая тенденция государственного регулирования иностранных инвестиций заключается в следующем: к более-менее жестким мерам регулирования прибегают на первоначальном этапе их входа, это может быть создание новых иностранных предприятий, совместных предприятий или в форме получения права на участие в капитале национальной компании. При регулировании деятельности уже действующих иностранных компаний, специальные мероприятия проводятся редко, и это происходит в виде мероприятий общего национального регулирования.

В связи с отраслевым регулированием иностранных инвестиций опыт Индии вызывает интерес, когда, начиная с 1960-ых годов, правительственные органы устанавливают три категории отраслей с учетом возможного участия в них иностранного капитала:

1. Отрасли, в которых участие зарубежных компаний возможно как путем инвестиций и создания совместных предприятий, так и путем оказания технической помощи местным компаниям.
2. Отрасли, в которых разрешено лишь оказание технической помощи.
3. Отрасли, в которых не разрешено любое участие иностранных лиц.

Выводы. Таким образом, отраслевое регулирование прямых иностранных инвестиций приводит к препятствиям в увеличении влияния зарубежных иностранных корпораций и созданию оптимальной экономической структуры. Основные формы регулирования иностранных инвестиций определены:

- запрет инвестиций;
- установление удельной доли иностранных инвестиций в отрасли;
- предоставление специальных лицензий на создание предприятий;
- правительство страны может определить перечень тех отраслей, которые полностью закрыты для иностранных инвестиций, или где они ограничиваются.

В последнее время во всем мире усиливается роль такой формы иностранных инвестиций, каковыми являются кредиты Международного валютного фонда, Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, национальных финансовых организаций. В Грузии именно на подобные кредиты приходится большая часть иностранных инвестиций.

Следует отметить и то, что все разновидности иностранных инвестиций этой формы подразумевают выплату процентов. В условиях отсутствия экономического роста, использование подобных иностранных кредитов может вызвать финансовое банкротство фирм или стран, которые взяли кредит.

Выводы. Для стороны получателя самыми выгодными являются прямые инвестиции, которые с одной стороны тесно связаны с развитием реального сектора экономики. В начале XXI века, т.е. в период глобализации мировой экономики, иностранные инвестиции стали значительным событием в международных экономических отношениях.

Литература

1. Кокиаури Ламара. Рынок, теория, политика, практика инвестиций – Тбилиси, 2002.
2. Маглакелидзе Т. Оздоровление инвестиционного климата – гарант экономического роста и безопасности // Актуальный вопрос экономики. – Тбилиси, 2001. – №14. – С. 13-27.
3. Сихарулидзе Давид Макроэкономическая политика привлечения иностранных инвестиций. // Международный реферируемый и рецензируемый научно-практический журнал «Социальная экономика». – Тбилиси, 2004. – №3. – С. 86-95.