

УДК 336.748.22

Мамед-заде Эмин Эльдар оглы,
к. э. н., ведущий научный сотрудник, отдел "Инновационный менеджмент и проблемы развития науки", Институт Экономики НАН Азербайджана
Алиев Рамиль Магомедали оглы,
к. э. н., ведущий научный сотрудник, отдел "Финансы и денежно-кредитная политика", Институт Экономики НАН Азербайджана
Сейид-заде Миргасан Миргашимоглу,
докторант, отдел "Финансы и денежно-кредитная политика", Институт Экономики НАН Азербайджана
Гусейнов Джейхун Паша оглы,
младший научный сотрудник, отдел "Эконометрические и методологические проблемы государственного регулирования экономики", Институт Экономики НАН Азербайджана

МЕХАНИЗМ ВЛИЯНИЯ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ В УСЛОВИЯХ ДЕВАЛЬВАЦИИ*

Mammad-zadeh Emin Eldar,
PhD of Econ., leading researcher, department "Innovative management and problems of development of science", Institute of Economy of ANAS
Aliyev Ramil Magomed,
PhD of Econ., leading researcher, department "Finance and monetary policy", Institute of Economy of ANAS
Seyyid-zadeh Mirgasan Mirkhashim,
post graduated student, department "Finance and monetary policy", Institute of Economy of ANAS
Guseynov Dzhejchun Pasch,
junior researcher, Department "Econometric and methodological problems of state regulation of economy", Institute of Economy of ANAS

THE MECHANISM OF INFLUENCE OF INNOVATIVE MANAGEMENT OF THE INDUSTRIAL ENTERPRISES ON FINANCIAL STABILITY IN THE CONDITIONS OF DEVALUATION

В связи с переходом Азербайджанской Республики на рыночную экономику промышленные предприятия столкнулись с серьезными изменениями и возникли новые проблемы в этой сфере. Наряду с производством продукции, работа промышленных предприятий в условиях рыночной экономики состоит в удовлетворении потребностей инвесторов и покупателей. В статье рассмотрены требования к промышленным предприятиям в производстве продукции, отвечающей рыночному спросу в современных экономических условиях.

В этом аспекте отмечается роль инноваций на промышленных предприятиях, на структуры которых больше влияют внешние факторы. Отражена предпочтительность потребителя высоким инновациям в продукции, услугах. В то же время отмечаются механизмы влияния инновационного менеджмента на финансовую устойчивость промышленных предприятий.

Due to the transition of the Azerbaijan Republic to market economy the industrial enterprises have faced serious changes and there were new problems in this sphere. Along with production, work of the industrial enterprises in the conditions of market economy consists satisfaction of needs of investors and buyers. In article requirements to the industrial enterprises in production, answering to market demand in modern economic conditions are considered.

In this aspect the role of innovations at the industrial enterprises which structures are influenced more by external factors is noted. The preference of the consumer to high innovations is reflected in production services. At the same time mechanisms of influence of innovative management on financial stability of the industrial enterprises are noted.

Ключевые слова: девальвация, промышленные предприятия, финансовая устойчивость, инновационный менеджмент, инновационная стратегия.

Key words: devaluation, industrial enterprises, financial stability, innovative management, innovative strategy.

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночных отношений широко используются предложения хозяйствующих субъектов по ана-

лизу развития основных структур промышленных предприятий, определению и оценки принципов, методов и схем планирования и прогнозирования инновативных

*Данная работа выполнена при финансовой поддержке Фонда Развития Науки при Президенте Азербайджанской Республики Грант № EIF-KETPL-2-2015-1(25)-56/56/5

Таблиця 1. Форми інновацій

| Форми інновації | Продовжителюности и сущность | Характеристика |
|----------------------|--|--|
| Постепенное развитие | Продолжается достаточно долго и обеспечивает возможный экономический результат | Постепенно и без прерывно совершенствует традиционные технические средства и технологию; накопления рынка для коренных изменений |
| Революционность | Сравнительно в короткий срок происходят качественные изменения в материально-технической базе производства. Способствует ускоренному развитию производства определяющего технического перевооружение национальной экономики. | Основывается на достижениях науки и техники. Характеризуется использованием новых источников энергии. Осуществляет широкое применение электроники, новых технологических процессов, совершенных материалов |

Источник: [3].

показателей по управлению и совершенствованию их деятельности. Все принятые решения по росту эффективности инновационной деятельности промышленных предприятий по устранению имеющихся экономических недочетов способствуют стабильности экономики республики.

Промышленность, будучи самой крупной и важной сферой национальной экономики, выполняет особые функции. Являясь объектом инвестиционных вложений, она, совместно другими отраслями, способствует широкому воспроизводству основных фондов во всех отраслях национальной экономики.

Промышленные предприятия играют важную роль в развитии экономики страны, повышении технического уровня, пропорциональном развитии общественного производства, плановом их развитии и технической перестройке, эффективном размещении производительных сил, освоении новых районов в хозяйственном отношении, развитии социального и технико-экономического уровня регионов. На наш взгляд, государство должно постоянно держать в центре внимания данный сектор. На современном этапе главное состоит в упрощении и доработке нормативных документов в промышленном секторе.

Промышленные предприятия, в первую очередь, должны создаваться в столице страны, а потом в регионах. В дальнейшем они должны составлять основную часть национального рынка республики и интегрироваться с мировыми рынками.

Инновации на промышленных предприятиях.

Инновационный прогресс состоит в непрерывном развитии науки, техники и технологий, совершенствовании трудовых систем, методов и форм организации производства. Он также является важным средством решения социально-экономических задач, то есть улучшения условий труда, охраны окружающей среды, повышения финансового благополучия нации. В мировой практике выполнение плана инновационных работ на промышленных предприятиях и их динамика в основном оценивается по следующим показателям:

- Объем выполненных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ за счет собственных средств промышленных предприятий;

- удельный вес (%) работ выполненных предприятием в общем объеме работ;

- объем научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ внедренных в производстве;

- число договоров заключенных с посторонними организациями для выполнения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;

- средняя стоимость каждого договора, тыс. манатов;

- срок договора (до одного года, свыше одного года);

- стоимость научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;

- удельный вес работ по договору в общем объеме научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

Менеджеры промышленного предприятия основное внимание уделяют внедрению в производство завершенных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, оценивают механизмы их влияния на финансовую устойчивость. Инновационные менеджеры в основном утверждают анализ эффективности внедрения прогрессивных научно-технических мер за 5 лет. В тоже время, выявляя динамику эффективности инноваций по показателям, расхождение суммы эффективности научно-технического прогресса по отношению запланированной, определяют влияние внедрения инновационных мер на объем производства продукции и эффективности использования производственных ресурсов.

По своей структуре инновация состоит из двух взаимозависимых и взаимосвязанных форм (таблица 1).

Взаимосвязь этих двух форм вытекает из следующего: создается прогрессивную научно-техническую базу для коренных изменений в сфере науки и техники, т.е. способствует научно-техническая революция в свою очередь, ускоряет научно-технический прогресс, выводит его на качественно новый уровень.

Эффективность научно-технического развития промышленного предприятия определяется на основании эффективности его отношений и расходов.

Эффективность — относительная величина, измеряется далее или в процентах и характеризуется итогом проведенных расходов. Эффективность достигается минимумом производственных расходов.

Таким образом, научно-технического развитие предприятия тесно связано с его инвестиционной деятельностью. Производства результатов научно-исследовательских работ требует достаточных инвестиций.

В последние годы в нашей стране большое значение приобретает проблема проведения реформ на промышленных предприятиях. Стоит задача коренных изменений технологии производства, что связано с инновационными стратегиями предприятия. Эффективная разработка и применение инноваций выводит предприятие на новое направление. В условиях рыночной экономики это играет особую роль, так как быстрое изменение конъюнктуры приводит предприятие к активной конкуренции. На успешную реализацию инноваций на промышленных предприятиях влияют многие факторы, наиболее значительными из них являются: наличиенаучно-технического потенциала, производственно-технической базы, крупных инвестиций и соответствующей управленческой системы. Помимо этого взаимосвязь инновации с производственной деятельностью предприятия оказывает положительное влияние на проведение инновационной стратегии.

Для формирования инновационной стратегии необходима социально-экономическая цель и инновационные задачи предприятия. В рыночных условиях получение прибыли и доведения ей до максимума составляет основную задачу предприятия. Для достижения этого предприятие определяет и свои конкретные задачи. Следует отметить и второй уровень целей в рамках общей социально-экономической стратегии развития предприятия:

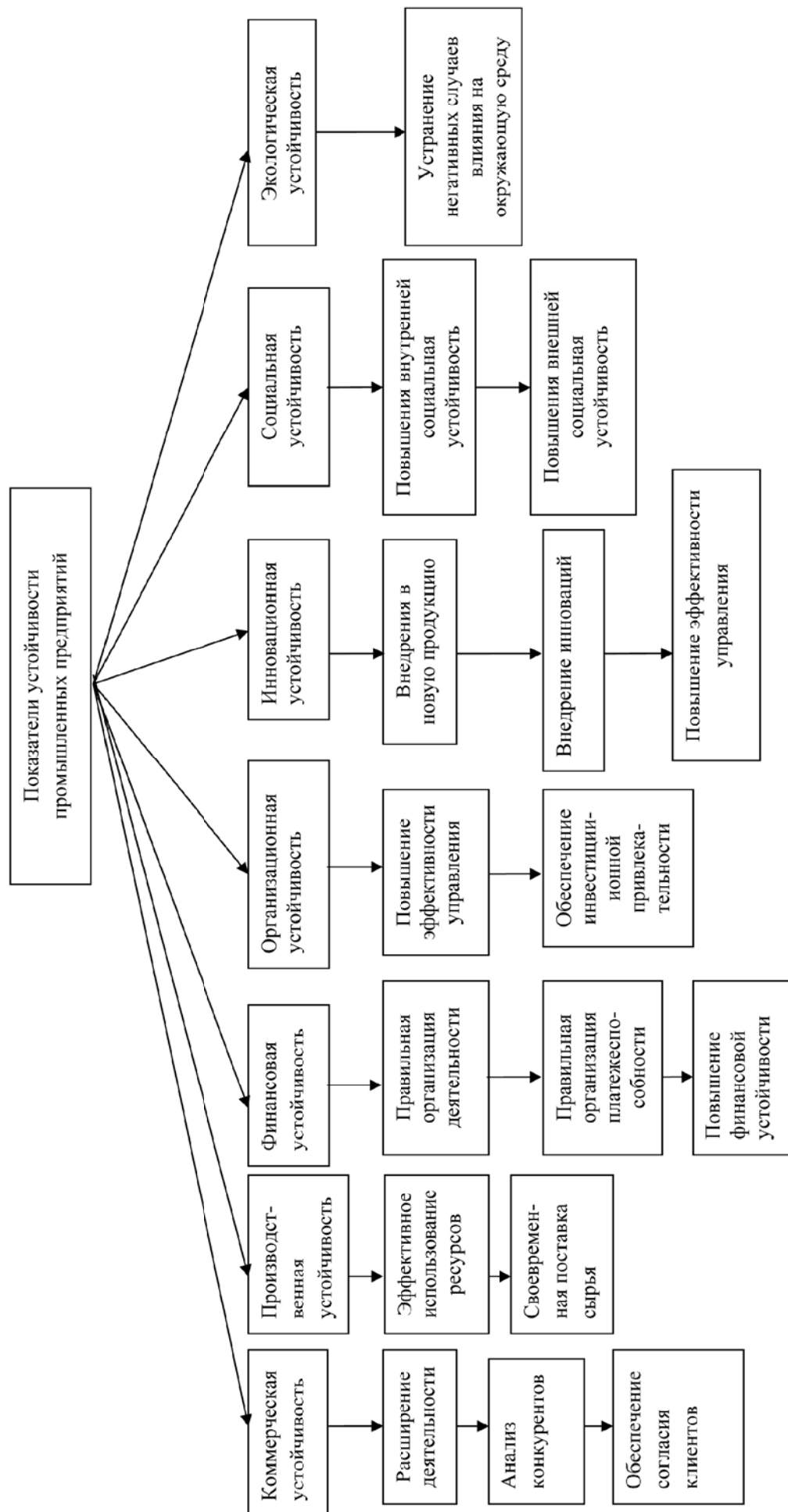


Схема 1. Классификация форм устойчивости предприятия

Таблиця 2. Сравнительная характеристика инновационного потенциала предприятия

| Сферы внедрения инноваций | Характерные показатели инновационного потенциала |
|---------------------------------|---|
| Организационная управленческая | - Рост производства продукции. - Ускорение документирования. - Правильное регулирование внутреннего и внешнего рынка. - Сокращение рабочего времени |
| Производственно-технологическая | - Обновление основных фондов. - Снабжение универсальным оборудованием. - Доля основных фондов. - Производство новой продукции |
| Научная | - Доля инноваций в валовой продаже |
| Информационно-маркетинговая | - Количество патентов (лицензий) приходящихся на 100 человек. - Повышение качества договоров. - Постоянный поиск новых рынков. - Проведение маркетинговых исследований |
| Финансы | - Анализ финансового состояния обеспечение экономической эффективности |
| Человеческие ресурсы | - Повышение число специалистов. - Повышение производительности труда |

Источник: составлено автором.

- увеличение масштабов производства;
- увеличение рыночной доли;
- стабилизация новых рынков;
- освоение новых рынков.

Правильное формирование портфеля инновационной стратегии способствует эффективному распределению ресурсов и эффективной деятельности предприятия. Однако прогресс разработки и применения инновационной стратегии во многом зависит от внешних факторов. В стратегическом планировании необходимо учитывать инновационный потенциал конкурентов, отношение государства к инновационной деятельности предприятия, общую научно-техническую, экономическую политическую атмосферу в стране.

В современных экономических условиях роль инноваций в финансовой устойчивости промышленных предприятий Азербайджанской Республики должна серьезно изучаться менеджерами хозяйствующих субъектов.

Самые значительные разработки человечества в XX века осуществлялись независимыми изобретателями или небольшими фирмами. Известно, что 10—20% всех новшеств приходится на долю малых и средних фирм. В то же время удельный вес расходов на новшества составляет 4—5% средняя численность работников 93% фирм с высокими технологиями в США составляет менее 500 человек, в 70% из них - 20 человек.

Проведение экспертизы степени реализации инновационного проекта необходима, в первую очередь, для оценки социально-экономической оценки проекта при малом объеме достоверности информации. Поэтому оценка должна быть оптимальной:

- оптимистический прогноз;
- пессимистический прогноз.

Определение инновационной стратегии на промышленных предприятиях является одной из приоритетных задач. В этом аспекте обратим внимание на нижеследующую таблицу.

Все показатели представленные в таблице 2 наряду с промышленными предприятиями могут быть использованы при составлении бизнес-планов на других предпринимательских объектах.

Известно, что реализация одного инновационного плана требует материальных и финансовых расходов. Это всегда связано с рисками и заранее нельзя сказать, что будут найдены потребители новой продукции или услуг или нет. Поэтому начальный этап — это оценка наиболее важного раздела инновационной деятельности. Несмотря на сложность оценки, это самый необходимый фактор снижения риска инновационной деятельности.

Оценка инновационных проектов на промышленных предприятиях.

Для сравнения и выбора наилучшего инвестиционного проекта можно использовать следующие показатели:

- чистый дисконтированный доход или же интегральный эффект;
- индекс доходности;
- срок окупаемости;
- метод бальных показателей;
- соответствие различных показателей.

Чистый дисконтированный доход (ЧДД) определяется как сумма текущих эффектов для всего расчетного периода:

$$\mathcal{E}_{инт} = ЧДД = \sum_{m=0}^{\infty} (H_m - X_m) \frac{1}{(1+E)^m},$$

где $\mathcal{E}_{инт}$ — интегральный эффект;
 H_t — уровень расчета;
 X_t — результаты полученный в момент t, в манатах;
 X_t — расходы осуществленных в это время, в манатах;

$$\frac{1}{(1+E)}$$

— временные коэффициенты расходов и итогов;

E — равноценная дисконтная норма для нормы дохода капитала инвестора.

Если ЧДД инновационного проекта положителен, то проект считается эффективным для реализации. Чем больше ЧДД, тем эффективнее проект. При отрицательном ЧДД, инвестиционного проекта инвестор понесет убытки, то есть проект будет не эффективным.

Индекс доходности (ИД) представляет отношение суммы эффекта к величине капитальных вложений:

$$ИД = \frac{1}{K} \sum_{m=0}^{\infty} (H_m - X_m^0) \frac{1}{(1+E)^m},$$

где X_m^0 — расходы на момент поступления капитальных вложений g;

K — капитальные вложения;

Значение ИД связано со значением ЧДД. Если ЧДД положительный то ИД > 1 и наоборот. При ИД > 1 — проект эффективен, при ИД < 1 — не эффективен.

Норма внутреннего дохода (НВД) представляет дисконтную нормы (E) величины равной капитальным вложениям приносящих указанный эффект.

Если ЧДД инвестиционного проекта отвечает эффективности и не эффективности в представленном расчете дисконтной нормы (E), тогда норма внутреннего дохода (НВД) проекта определяется в процессе расчета потом сравнивается с нормой дохода требуемой инвестором с вложенного капитала.

Если норма внутреннего дохода равна или больше нормы дохода с капитала, требуемой инвестором в этом случае инвестиции, вложенные в этот проект окупаются и рассматривается вопрос о принятии проекта.

Если сравниваются противоречащие друг другу варианты проекта по чистому дисконтируемому доходу (ЧДД) и норм внутреннего дохода (НВД), то получают противоречивый результат и должен быть дан результат анализа ЧДД.

Срок окупаемости минимальный временный интервал с начала осуществления проекта, интегральный эффект за его пределами носит не значительное значение. Он измеряется месяцами, кварталами, годами.

Расходы, связанные с реализацией проекта можно определить дисконтом (если срок погашения более 1 года) и без дисконта (если меньше 1 года).

Следует отметить, что инновационный проект наряду с экономическими итогами может способствовать и социальным изменениям. Задача состоит в нейтрализации отрицательных социальных изменений, сохраняя все положительные. Это требует дополнительных расходов (в некоторых случаях эти расходы могут быть большими, тогда вариант проекта в целом считается не эффективным).

Сложность учета социальных последствий состоит в том, что часть из них может быть представлена в стоимостном выражении (в этом случае легко определить их экономическую эффективность), оставшаяся часть не может быть измерена в денежном выражении и поэтому дается в свободных измерителях (например, сила землетрясения, запыленность помещений, уровень радиации и т.д.).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Оценка социальных последствий предусматривает соответствие проекта социальным нормам, стандартам и условиям жизнедеятельности человека. Меры по обеспечению нормальных условий труда и отдыха, продуктами питания, жильем и объектами социальной инфраструктуры являются обязательными условиями реализации проекта.

Подсчет эффективности социальных последствий проекта заключается в следующем:

- число рабочих мест в регионе;
- жилищные и культурно бытовые условия работников;
- условия труда работников: структура производственного состава;
- надежное социальное обеспечение населения регионов или населенных пунктов топливом и энергией, (для проектов топливное — энергетического комплекса) продовольствием (для проектов аграрного сектора);
- уровень здоровья работников и населения;
- увеличение свободного времени населения.

Увеличение свободного времени работников предприятия и населения является самым важным социальным показателем.

Экономия свободного времени (в человеко-часах) определяется в проекте следующими показателями:

- улучшение электроснабжения населенных пунктов;
- выпуск товаров народного потребления снижающих трудовые расходы в домашних хозяйствах;
- производства новых видов транспортных средств;
- совершенствование размещение торговых систем;
- развития инновационных сетей;
- улучшение инновационного обслуживания в производстве.

Литература:

1. Фондовые рынки стран СНГ: состояние и перспективы интеграции / Под ред. Б.Б. Рубцова. — М.: Русайнс, 2015. — 190 с.

2. Институт Экономики НАНА ведущий научный сотрудник отдела "Финансы и денежно-кредитная политика", к.э.н., Р.М.Алиев, "Методология оценки финансовой устойчивости промышленных предприятий в условиях девальвации" // Финансы Экономика Стратегия. — 2017. — № 6. — Ст. 5—10.

3. Намазалиев Г.И. Экономический анализ хозяйственной деятельности промышленных предприятий. — 1998.

4. Фейгин Г.Ф. Национальные экономики в эпоху глобализации: перспективы России. — СПб.: Изд-во СПбГУП, 2008. — 200 с.

5. Гаджиев Д.Ф. Денежно-кредитная система и Международный банк Азербайджана. — М.: Финансы и статистика, 2008. — 240 с.

6. Мировая экономика: учебное пособие для вузов / Под ред. проф. И.П. Николаевой. — 3-е изд., пере раб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — 510 с.

7. James Gwartney, Robert Lawson. Economic Freedom of the World. 2006 Annual report. — Canada, 2006.

8. Global Competitiveness Report 2008—2009 // World Economic Forum 2008.

9. Головин М., Финансовая глобализация и ограничения национальной денежно-кредитной политики / Вопросы экономики. — № 7. — 2007. — С. 20.

10. Навой А. Прямые инвестиции: не прямой путь в экономику // Вопросы экономики. — № 11. — 2007. — С. 63.

11. Азизов Б. Фондовый рынок Азербайджана и деятельность НДЦ в 2008 году // Депозитариум. — 2008. № 10. — С. 16—17.

12. Зейналов В.З. Инвестиционная политика в Азербайджане. — Баку, 2012.

References:

1. Rubcov, B.V. (2015), Fondovye rynki stran SNG: sostojanie i perspektivy integracii [Stock markets of the CIS countries: the state and prospects of integration], Rusajns, Moscow, Russia.

2. Aliev, R.M. (2017), "Methodology for assessing the financial stability of industrial enterprises in the face of devaluation", *Finansy Jekonomika Strategija*, vol. 6, pp. 5—10.

3. Namazaliev, G.I. (1998), *Jekonomicheskij analiz hozjajstvennoj dejatel'nosti promyshlennyh predpriyatij* [Economic analysis of economic activity of industrial enterprises], Moscow, Russia.

4. Fejgin, G.F. (2008), *Nacional'nye jekonomiki v jepohu globalizacii: perspektivy Rossii* [National economies in the era of globalization: Russia's prospects], Izd-vo SPbGUP, St.Petersburg, Russia.

5. Gadzhiev, D.F. (2008), *Denezhno-kreditnaja sistema i Mezhdunarodnyj bank Azerbajdzhana* [Monetary system and International Bank of Azerbaijan], *Finansy i statistika*, Moscow, Russia.

6. Nikolaeva, I.P. (2005), *Mirovaja jekonomika* [World economy], JuNITI-DANA, Moscow, Russia.

7. Gwartney, J. and Lawson, R. (2006), *Economic Freedom of the World. 2006 Annual report*, Canada.

8. World Economic Forum (2008), *Global Competitiveness Report 2008—2009*, World Economic Forum, Cologny, Switzerland.

9. Golovnin, M. (2007), "Financial globalization and restrictions of the national monetary policy", *Voprosy jekonomiki*, vol. 7, p. 20.

10. Navoj, A. (2007), "Direct investment: an indirect path to the economy", *Voprosy jekonomiki*, vol. 11, p. 63.

11. Azizov, B. (2008), "Stock market of Azerbaijan and activity of NDC in 2008", *Depozitarium*, vol. 10, pp. 16—17.

12. Zejnalov, V.Z. (2012), *Investicionnaja politika v Azerbajdzhane* [Investment Policy in Azerbaijan], Baku, Azerbaijan.

Стаття надійшла до редакції 21.11.2017 р.