

ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ УКРАИНЫ СО СТРАНАМИ ЕС В КОНТЕКСТЕ ЕВРОИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Л. И. Оппельд, кандидат экономических наук.

Полтавский национальный технический университет им. Юрия Кондратюка

© Оппельд Л. И., 2013.

Статья отримана редакцією 12.11.2013 р.

Введение. Современные внешние связи Украины со странами мира становятся одним из важных факторов развития экономики государства. Внешнеэкономическая деятельность позволяет ускорять научно-технический прогресс благодаря организации совместных исследований, быстрому переоснащению современной техникой целых отраслей и производств, способствует решению многих социальных проблем. В условиях интеграции Украины в Европейский Союз формируется эффективный механизм взаимодействия внутреннего и внешнего рынков товаров и услуг, благодаря чему повышается роль внешней торговли в международной деятельности.

Обзор последних источников исследования и публикаций. Проблема внешнеэкономических связей Украины является предметом исследования таких отечественных ученых, как Ю. В. Макогон, Ю. Н. Пахомов, А. С. Филиппенко, А. Г. Белорус, Д. Г. Лукьяненко, А. С. Гальчинский, О. П. Рогач.

Целью статьи является исследование состояния экспортно-импортных операций Украины со странами ЕС.

Основной материал и результаты. Одной из характерных черт современного мирового экономического развития является активная динамика интеграционных процессов в мире и Европе в частности. При этом даже те страны, которые не являются членами интеграционных объединений, ощущают на себе их активное воздействие. На европейском континенте такой интеграционной группировкой является Европейский Союз, с которым есть общая граница. Это создает новые предпосылки для расширения сотрудничества в целом и торгово-экономического сотрудничества в частности [2].

Результативность внешнеэкономических связей Украины со странами ЕС, начиная с 2005 г., нельзя оценить как позитивную. До этого времени внешнеэкономический баланс Украины со странами ЕС по товарам был положительным. В 2005 г. экспорт товаров из Украины в страны ЕС сократился на 7%, а импорт из европейских стран увеличился на 28%. В результате сальдо торговли товарами Украины со странами ЕС стало отрицательным (табл.1).

Таблица 1. Динамика основных показателей внешнеэкономических связей Украины со странами ЕС

Показатели	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Доля экспорта товаров в страны ЕС (27) в общем экспорте товаров, %	33,7	29,9	31,5	28,2	27,1	23,9	25,4
Доля импорта товаров из стран ЕС (27) в общем импорте товаров, %	32,9	33,7	36,0	36,7	33,8	33,9	31,4
Сальдо по товарам, млн. дол. США	1462,2	-1958,5	-4106,7	-8302,3	-10738,9	-5893,4	-6037,9

Продовж. табл. 1

1	2	3	4	5	6	7	8
Доля экспорта услуг в страны ЕС (27) в общем экспорте услуг, %	29,4	28,8	30,3	33,0	34,6	31,5	26,8
Доля импорта услуг из стран ЕС (27) в общем импорте услуг, %	43,5	44,3	48,2	52,1	59,3	58,8	54,0
Сальдо по услугам, млн. дол. США	661,9	467,6	477,5	383,2	229,5	-21,5	182,6
Сальдо по товарам и услугам, млн. дол.	2124,1	-1490,9	-3629,2	-7919,1	-10509,4	-5914,9	-5855,3
Доля прямых иностранных инвестиций в Украину из стран ЕС (на начало года), %	56,0	54,7	71,5	75,2	77,6	79,0	78,3
Доля прямых иностранных инвестиций из Украины в страны ЕС, %	12,9	22,3	27,2	30,7	95,6	95,9	94,9

Анализ внешней торговли товарами Украины со странами ЕС за 2012 год показывает, что экспорт товаров в страны ЕС составил 17081,3 млн. дол. США и уменьшился по сравнению с 2011 годом на 4,9%, импорт – соответственно 26156,4 млн. дол. и увеличился на 1,6%. Отрицательное сальдо составляло 9075,1 млн. дол. (минус 7782,9 млн. дол. за 2011 г.). Коэффициент покрытия экспортом импорта составлял 0,65 (за 2011г. – 0,70). В общем объеме экспорта доля стран ЕС составлял 24,8%, импорта – 30,9% (за 2011 г. соответственно 26,3 и 31,2 %) (рис. 1).

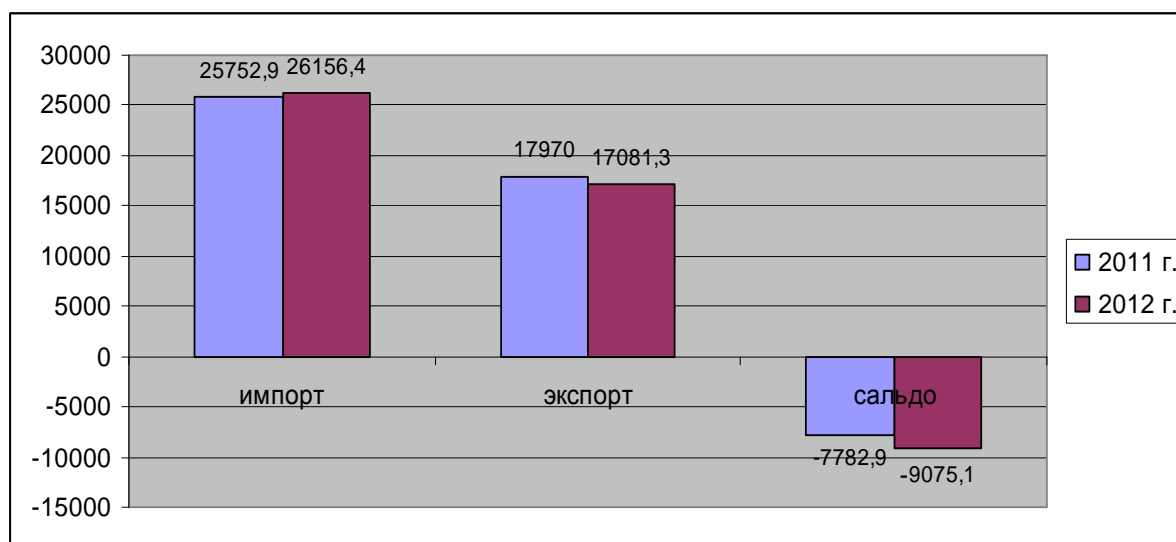


Рис. 1. Внешняя торговля товарами со странами ЕС в 2011 – 2012 гг. [4]

Главными партнерами Украины в экспорте остаются Германия (соответственно 1645 и 6807,1 млн. дол.), Польша (2576,2 и 3567,1 млн. дол.), Италия (2480 и 2234,6 млн. дол.) и Венгрия (1510,2 и 1159,6 млн. дол.). Отметим, что объем экспорта товаров в страны ЕС уменьшился в 2011 г. на 888,7 млн. дол. При этом выросли объемы поставок товаров в Испанию – на 568,4 млн. дол. (на 58,6%), в Венгрию – на 169,5 млн. дол. (на 12,6%) в Португалию – на 151,6 млн. дол. (на 78,9%), в Эстонию – на 103,6 млн. дол. (на 68,9%), в Латвию – на 78,3 млн. дол. (на 35,4%), в Бельгию – на 66,8 млн. дол. (на 16,7%), в Великобританию – на 65,7 млн. дол. (на 13,5%), в Ирландию – на 61,3 млн. дол. (в 5,2 раза). Объем импорта товаров из стран ЕС увеличился на 403,5 млн. дол., в т.ч. из Польши – на 383,7 млн. дол. (на 12,1%),

Италии – на 228,8 млн. дол. (на 11,4%), Франции – на 162,9 млн. дол. (на 10,9%), Литвы – на 89,1 млн. дол. (на 10,8%), Чехии – на 65,4 млн. дол. (на 5,5%). Существенно увеличились объемы товаров, поступивших из Румынии – на 196 млн. дол. (на 17,4%), Венгрии – на 167,1 млн. дол. (на 12,6%), Швеции – на 94,5 млн. дол. (на 14,8%) [6].

За период 2011 – 2012 гг. основной товарной группой украинского экспорта в страны ЕС стали черные металлы и изделия из них – 22,7%, зерновые культуры – 11,6%, руды, шлаки и зола – 9,5%, электрические машины – 8,8%, семена и плоды масличных растений – 7,2%, топливо минеральное, нефть и продукты ее перегонки – 6,8%, жиры и масла животного или растительного происхождения – 4,8%, древесина и изделия из древесины – 3,3%. Наибольшие экспортные поставки черных металлов и изделий из них осуществлялись в Польшу, Германию, Италию; зерновых культур – Испанию, Португалию, Италию; руд, шлака и золы – Чехию, Польшу, Словакию; электрических машин – Венгрию, Германию, Польшу; семян и плодов масличных растений – Италию, Польшу, Нидерланды; топлив минеральных, нефти и продуктов ее перегонки – Венгрию, Польшу, Болгарию; жиров и масел животного или растительного происхождения – Испанию, Нидерланды, Францию; древесины и изделий из древесины – Польшу, Германию, Румынию [5].

Основу товарного импорта из стран ЕС составляли механические машины – 13,9%, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного – 11,4%, фармацевтическая продукция – 8,3%, топливо минеральное, нефть и продукты ее перегонки – 7,5%, электрические машины – 7,3%, пластмассы, полимерные материалы – 6,8%, бумага и картон – 4,1%, черные металлы и изделия из них – 3,9%, разнообразная химическая продукция – 3,5% [4].

Характеризуя внешнюю торговлю услугами, следует отметить, что в 2012 г. экспорт услуг странам ЕС составил 3794,8 млн. дол. США и увеличился по отношению к 2011 г. на 5,1%, импорт – соответственно 3671,5 млн. дол. и 8,2%. Положительное сальдо составило 123,3 млн. дол. (в 2011 г. – 214,9 млн. дол.) (рис. 2).

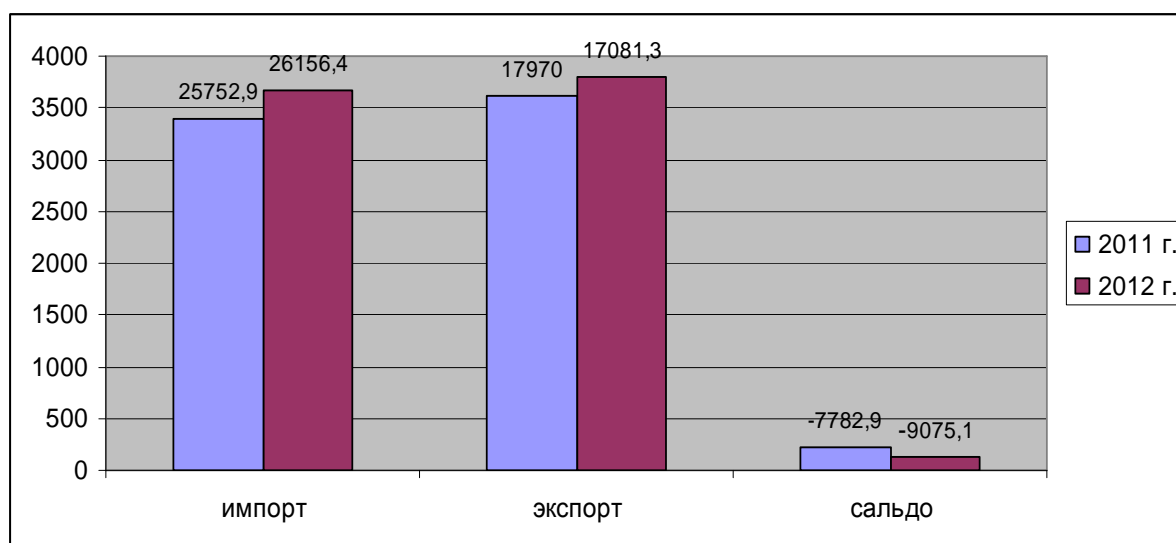


Рис. 2. Внешняя торговля услугами со странами ЕС в 2011 – 2012 гг. [4]

Удельный вес экспорта услуг странам ЕС в общем объеме составлял 28,1%, импорта – 54,7% (в 2011 г. соответственно 26,2 и 54,4 %). Главными партнерами среди стран ЕС как в экспорте, так и в импорте были Великобритания (соответственно – 723,8 и 699 млн. дол.), Кипр (452 и 914 млн. дол.), Германия (458,7 и 513,5 млн. дол.), Австрия (166,4 и 222,4 млн. дол.) и Бельгия (301 и 84,1 млн. дол.) [6].

По сравнению с 2011 годом экспорт услуг странам ЕС вырос на 185 млн. дол., в т.ч. Германии – на 42,2 млн. дол. (на 10,1%), Дании – на 40,3 млн. дол. (на 46,5%), Эстонии – на 38,6 млн. дол. (на 23,3%), Нидерландам – на 28,1 млн. дол. (на 25,8%) и Франции – на 25,5 млн. дол. (на 22,6%). При этом уменьшились объемы услуг, предоставленных Австрии – на 33,5 млн. дол. (на 16,8%) и Бельгии – на 26,5 млн. дол. (на 8,1%) [6].

Импорт услуг из стран ЕС увеличился на 276,6 млн. дол., в т.ч. из Кипра – на 83,4 млн. дол. (на 10%), Германии – на 77,4 млн. дол. (на 17,7%), Великобритании – на 51,2 млн. дол. (на

7,9%) и Польши – на 33,5 млн. дол. (на 23,4%). Одновременно уменьшились объемы импорта услуг из Франции – на 20,6 млн. дол. (на 12%), Чехии – на 14,4 млн. дол. (на 24,2 %) и Австрии – на 11,7 млн. дол. (5%). В общем объеме украинского экспорта стран ЕС преобладающую долю имели транспортные (55%), различные деловые, профессиональные и технические (21,4%) услуги. В экспорте транспортных услуг преобладали Великобритания (433,2 млн. дол.), Кипр (285 млн. дол.), Германия (262,1 млн. дол.) и Бельгия (262 млн. дол.), различных деловых, профессиональных и технических услуг – Эстония (172,4 млн. дол.), Великобритания (100 млн. дол.), Германия (98,1 млн. дол.), Австрия (49,6 млн. дол.) и Нидерланды (46,9 млн. дол.) [4].

Наибольший удельный вес в общем объеме импорта занимали транспортные (21,8%), финансовые (21,6%), различные деловые, профессиональные и технические (15,2%) услуги. Главными партнерами в импорте транспортных услуг были Великобритания (135,5 млн. дол.), Германия (119,6 млн. дол.) и Кипр (114,4 млн. дол.); финансовых – Великобритания (309,2 млн. дол.) и Кипр (252,7 млн. дол.); различных деловых, профессиональных и технических услуг – Германия (155,2 млн. дол.), Великобритания (87,6 млн. дол.) и Кипр (67,7 млн. дол.) [4].

Анализ показал, что наиболее высокий уровень внешнеторговых связей Украина имеет с такими странами, как Великобритания, Германия, Италия и Кипр. Данные страны в основном обладают крупными промышленными центрами, производящими большое количество продукции и потребляющими существенную долю импорта товаров и услуг в ЕС. Положение Кипра определяется тем, что он является офшорной зоной, через которую проходят значительные капитальные инвестиции, облагающиеся низкими налогами и другими обязательными платежами

Таблица 2. Группировка стран ЕС по уровню развития внешнеторговых связей с Украиной за 2012 г.

Группы стран по уровню развития внешнеторговых связей	Количество стран	Страны
1	2	3
Очень низкий	12	Дания, Ирландия, Испания, Латвия, Литва, Люксембург, Португалия, Словения, Финляндия, Чехия, Швеция, Франция
Низкий	8	Румыния, Болгария, Эстония, Мальта, Греция, Бельгия, Словакия, Польша,
Умеренный	3	Австрия, Венгрия, Нидерланды
Высокий	4	Великобритания, Германия, Италия, Кипр
Итого	27	

В группу с умеренными внешнеторговыми связями с Украиной вошли страны высокого и среднего уровней социально-экономического развития – Австрия, Венгрия и Нидерланды. Подавляющее же большинство (20) стран ЕС характеризуется низким и очень низким уровнем внешнеэкономических связей (ВЭС) с Украиной. Группу с низким уровнем внешнеэкономических связей с Украиной образуют в основном страны Восточной и Центральной Европы. Группу стран, чье сотрудничество с Украиной оценивается как очень низкое, в большинстве своем формируют наиболее удаленные от Украины страны Западной и Северной Европы.

Если сравнить уровень развития внешнеторговых связей 2012 г. с 2005 г., то ситуация для Украины заметно ухудшилась. Страны, имеющие высокий уровень внешнеторговых связей с Украиной, остались прежними, но состав остальных групп изменился в сторону понижения. Так, в группе с умеренными связями в 2005 г. было пять стран: Австрия, Венгрия, Нидерланды, Польша и Бельгия. В первой группе (с очень низким уровнем) было девять стран (Ирландия, Литва, Люксембург, Мальта, Португалия, Словения, Финляндия, Швеция, Эстония), а стало двенадцать; во второй группе (с низким уровнем) было также девять стран – Болгария, Греция, Дания, Испания, Латвия, Румыния, Словакия, Франция, Чехия.

Произошедшие изменения можно объяснить отчасти последствиями финансово-экономического кризиса конца 2008 г. и 2009 г., в результате которого в целом сократилось

сотрудничество Украины с зарубежными странами. Но закономерностью является сокращение в последние годы доли экспорта в страны ЕС и повышение доли импорта из этих стран. Кроме того, Украина существенно отстает от стран ЕС по экспорту товаров с высокой степенью обработки и особенно по экспорту высокотехнологической продукции, а следовательно, по эффективности экспорта и импорта.

На фоне ухудшения ситуации с основными торговыми партнерами правительственные прогнозы показателей внешнеторговых связей выглядят очень оптимистично. В них отрицательное сальдо внешней торговли Украины хоть и сохраняется, но по сравнению с данными 2010 г. существенно снижается (табл. 3).

Вместе с тем, по данным Госкомстата Украины, только за январь – май 2011г. весь экспорт составил 26,955, а импорт – 31,581 млрд. дол. В результате отрицательное сальдо внешней торговли уже составило 4,626 млрд. дол. США, т.е. значительно превысило стратегические ориентиры года. По расчетам МВФ, валовой внутренний продукт Украины в 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличился на 4,5% и составил 1143,864 млрд. грн., в 2012 г. увеличился на 4,9% и составил 1199,914 млрд. грн., а в 2013 г. вырос на 6,5% и составил 1277,908 млрд. грн. [5]. Таким образом, основываясь на оценках МВФ, в статье выполнены прогнозы экспорта и импорта Украины.

Таблица 3. Прогноз важнейших показателей внешней торговли Украины, сделанный официальными органами

Годы	Прогноз экспорта	Прогноз импорта	Прогноз сальдо торгового баланса	Источник
млрд. дол. США				
2011	67,9 – 69,5	70,2 – 72,0	-2,3 – -2,5	Стратегія економічного і соціального розвитку України на 2004 – 2015 рр. «Шляхом європейської інтеграції» [7]
2012	77,4 – 79,3	80,2 – 82,3	-2,8 – -3,0	
2013 – 2015	104,1 – 106,7	107,0 – 109,9	2,9 – -3,2	
млн. дол. США				
2011	73 354	73 755	-401	Постанова КМУ «Про схвалення Прогнозу показників зведеного бюджету України за основними видами доходів, видатків і фінансування на 2011 – 2013 роки» [8]
2012	82 327	83 146	-819	
2013	92 659	92 364	295	

С учетом этих ориентиров прогноз экспорта и импорта товаров и услуг Украины возможен следующий (табл. 4).

Таблица 4. Прогнозные значения возможного объема экспорта и импорта товаров и услуг Украины на 2013 – 2015 гг.

Годы	Прогноз экспорта, млн. дол. США	Прогноз импорта, млн. дол. США	Прогноз внешнеторгового сальдо, млн. дол. США
1	2	3	4
2013	73813,9	86296,4	- 12482,5
2014	76715,4	90273,6	- 13558,2
2015	80339,5	95533,1	- 15193,6

Таким образом, усиление и укрепление торгового сотрудничества между Украиной и ЕС может ускориться в условиях расширения спектра сфер сотрудничества как правительственных, так и деловых партнеров, внедрения на практике основ из соглашений о партнерстве и сотрудничестве, устранения препятствий (несовершенства в налоговой и судебной системе, уменьшения коррупции) и поможет активизировать процесс евроинтеграции. Постоянный мониторинг и оценка торговых отношений смогут выявить слабые и сильные сферы, что в свою очередь усилит ежегодный прогресс; тесное консультирование между Украиной и ЕС по вопросу устранения последствий экономических кризисов, усиление контроля и стабильности

государственного финансирования, уменьшение торговых барьеров возможно через изменение стандартизации, усиление административного управления.

Выводы. При условии роста ВВП экспорт Украины в ближайшем будущем будет увеличиваться достаточно равномерно. Как отмечается в Национальном докладе, повышение уровня экспорта товаров и услуг произойдет за счет увеличения основных позиций украинского экспорта, прежде всего металлургической и химической промышленности, благодаря росту внешнего спроса [9, с. 29].

Наряду с увеличением экспорта продолжит свой рост импорт. Но если ежегодно средние темпы роста импорта в 2000 – 2010 гг. опережали средние темпы роста экспорта на 2,3%, то, согласно прогнозным данным, в 2011 – 2013 гг. темпы роста импорта должны замедлиться, в частности превышение среднего темпа роста импорта над средним темпом роста экспорта составил 0,86%, что может свидетельствовать о намечающемся изменении ситуации. Вместе с тем рост отрицательного сальдо торгового баланса в предстоящей перспективе сохранится.

Чтобы ликвидировать эти негативные проявления, необходимо создавать специальные условия для предприятий, работающих на экспорт, а также для предприятий, производящих импортозамещающую продукцию. Эти условия могут быть сформированы в виде дотаций, субсидий, налоговых льгот, а также льготных кредитов и государственных гарантий. Необходимо содействовать расширению экспортной инфраструктуры предприятий по созданию ими за пределами Украины представительств, торговых и сервисных центров, консигнационных складов и т.д. Необходима диверсификация импорта, которая позволит уменьшить зависимость от импорта энергоносителей и стратегических видов сырья, обеспечить разнообразие источников их поставки, создание в стране импортозамещающих производств на основе новейших передовых технологий.

Для развития внешней торговли услугами необходимо повышать качество предоставляемых услуг, завоевывать репутацию на внешних рынках. Эти меры позволят Украине не только увеличить объем валютных поступлений от экспорта услуг, но и диверсифицировать состав услуг во внешней торговле. Особое внимание необходимо уделять финансовым, услугам в сфере IT-технологий и информатизации, глобальным консалтинговым, инжиниринговым и проектным как наиболее рентабельным. Необходимо повышать деловую репутацию Украины среди мирового сообщества.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Квасов, С. А. Роль оффшорных зон в формировании освобожденных от налогообложения доходов / С. А. Квасов // Формирование рыночных отношений в Украине. – Вып. 17. – М., 2008. – С. 133 – 135.
2. Шумило, А. Общая стратегия Европейского Союза по Украине [Эл. р.]. – Режим доступа: http://www.mfa.gov.ua/general_strategy.pdf
3. World trade report 2012. Trade and public policies: A closer look at non – tariff measures in the 21st century / WTO Publications. – Geneva, 2012. – 247 p.
4. Официальный сайт Министерства экономического развития и торговли Украины / Экономическое сотрудничество [Эл. р.]. – Режим доступа: http://www.ukrexport.gov.ua/ukr/tovaroobigza_kabstat/eu/html
5. Total imports and exports by countries or areas [Эл. р.]. – Режим доступа: <http://comtrade.un.org/>
6. Сотрудничество между Украиной и странами ЕС за 2012 год // Статистический бюллетень [Эл. р.]. – Режим доступа: http://www.ukrstat.gov.ua/druk/katalog/kat_u/2013/bl/bl_es_9mis_12.zip
7. Стратегія економічного і соціального розвитку України на 2004 – 2015 рр. «Шляхом європейської інтеграції». Затверджено наказом Президента України 28.04.2004 № 493/2004 [Ел. р.] – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/signal/strateg.pdf>
8. Про схвалення Прогнозу показників зведеного бюджету України за основними видами доходів, видатків і фінансування на 2011 – 2013 роки: Постанова Кабінету Міністрів від 12.09.2009 № 988 [Ел. р.] – Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=988-2009%EF>
9. Геєць, В. М. Новий курс: реформи в Україні. 2010 – 2015. Національна доповідь / В. М. Геєць. – К.: НВЦ НБУВ, 2010. – 232 с.
10. МВФ улучшил прогноз развития украинской экономики // Новости стран СНГ [Эл.р.] – Режим доступа: <http://www.stock.bcse.by/index.phtml?page=35056&iid=41315>.

УДК 339.9

Оппельд Лариса Іванівна, кандидат економічних наук, доцент кафедри міжнародної економіки. Полтавський національний технічний університет імені Юрія Кондратюка, **Зовнішньоекономічні відносини України з країнами ЄС у контексті євроінтеграційних процесів**. Досліджено тенденції розвитку міжнародної торгівлі України з країнами ЄС. Виконаний аналіз міжнародної торгівлі товарами і послугами дає можливість відзначити, що основними торговими партнерами України залишаються Німеччина, Польща, Італія, Угорщина, Іспанія та Великобританія.

Ключові слова: міжнародна торгівля, зовнішньоекономічна діяльність, експорт товарів та послуг, імпорт.

УДК 339.9

Оппельд Лариса Ивановна, кандидат экономических наук Полтавского национального технического университета имени Юрия Кондратюка. **Внешнеэкономические отношения Украины со странами ЕС в контексте Евроинтеграционных процессов**. В статье были исследованы тенденции развития международной торговли Украины со странами ЕС. Проведенный анализ международной торговли товарами и услугами дает возможность отметить следующее, что основными торговыми партнерами Украины остаются Германия, Польша, Италия, Венгрия, Испания та Великобритания.

Ключевые слова: международная торговля, внешнеэкономическая деятельность, экспорт товарами та услугами, импорт.

UDC 339.9

Oppeld Larisa Ivanovna, candidate of economic sciences of the Poltava National Technical University named in honour of Yu. Kondratyuk. **The foreign economic relations of eu countries with Ukraine in the context of the ewrointegration processes**. This article has examined trends in international trade of Ukraine with the EU. The analysis of international trade in goods and services has made it possible to note that Germany, Poland, Italy, Hungary, Spain is the UK remain the major partners.

Keywords: international trade, foreign economic activity, exports of goods and services, imports.