

УДК 330.322.330.341.1

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАДЕЖНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННО - СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Федоренко В.Г., д.е.н.

Институт підготовки кадрів державної служби зайнятості України

У статті розглянуті теоретичні аспекти економічної надійності інвестиційно-будівельного процесу, дана трактовка поняття економічна надійність. Наведена загальна схема формування рівня економічної надійності інвестиційно-будівельного процесу, а також зазначені різні підходи до її оцінки.

Ключові слова: економічна надійність, невизначеність, інвестиційно-будівельний процес, оцінка, вірогідність

The article deals with the theoretical aspects of economic reliability of investment and construction process. The interpretation of the economic reliability is given. The general scheme of formation the level of economic reliability of investment and construction process is provided. Various approaches of its assessment are defined.

Keywords: economic reliability, uncertainty, investment and construction process, estimation, probability

Актуальность проблемы. Надежность – одна из основных характеристик качества функционирования технических, организационно-технологических, производственно-экономических систем. Анализ и оценка экономической надежности инвестиционного процесса в значительной степени определяют уровень эффективности его реализации. Для строительных предприятий данное мероприятие имеет особую актуальность в силу комплексности и длительности строительного процесса, а также большим объемом инвестиционных вливаний.

Анализ последних научных исследований. Вопросам формирования критерия надежности уделяли внимание ряд ученых С.М. Кузнецов, В.И. Эдельман, Ф. Байхельт, А.А Гусаков, А.О. Недосекин, Р.А. Фатхутдинов. Проблемам экономической надежности строительных организаций посвящены исследования П.Г. Грабового, Б.Б. Хрусталева, М.Ю. Викторова, В.Г. Соколова, Б.В. Гнеденко, Ю.К. Беляева, А.Д. Соловьева, Д.В. Колкина, А.А. Коростелева и др. ученых.

Исторически появление понятия надежности (как свойство любой

системы) связано с широким применением системного подхода в XX веке. Теория систем впервые была использована в точных науках и в технике. Соответственно, надежность рассматривалась первоначально исключительно в технических системах. Надежность в технике, определялась как свойство самой системы или ее элементов выполнять заданные функции, сохраняя свои эксплуатационные показатели в заданных пределах в течение требуемого промежутка времени применительно к определенным условиям и режимам [1].

Применение теории систем к управлению организациями в конце 50-х годов послужило началом многочисленных исследований в области надежности не только производственных, но и экономических систем, основанное на расчете вероятности получения желаемого значения показателя эффективности.

Несмотря на имеющиеся разработки отечественных и зарубежных ученых проблема учета экономической надежности инвестиционно-строительных процессов остается не достаточно изученной.

Цель работы. Раскрыть суть экономической надежности. Проанализировать важность ее оценки применительно к инвестиционно-строительным процессам. Дать определение неопределенности, как основного фактора, влияющего на уровень экономической надежности процесса. Рассмотреть различные методы оценки экономической надежности.

Изложение основного материала исследования. Низкая надежность (не соответствие реальных параметров функционирования экономической системы их заданному уровню) может привести к невыполнению предприятием своих обязательств, его банкротству либо к реорганизации.

Исходя из этого, оценка экономической надежности является важнейшим критерием инвестиционного процесса строительного предприятия, который определяет его экономическую устойчивость, конкурентоспособность и потенциал в эффективной реализации экономических интересов всех участников инвестиционного процесса.

Важность оценки экономической надежности инвестиционно-строительного процесса обуславливается следующими причинами [2]:

- высокая вероятность отказов в работе инвестиционно-строительного процесса, что ведет к неритмичной работе, простоям, в конечном счете увеличению затрат на производство продукции и ее удорожанию;

- низкая надежность, как правило, отрицательно отражается и на качестве производимой продукции, что в современных условиях рынка потребителя становится недопустимым;

- низкая экономическая надежность подрывает доверие партнеров и как следствие, ограничивают возможности предприятия иметь достаточные финансовые ресурсы для обеспечения непрерывного строительного процесса.

Постоянное увеличение факторов риска, неустойчивость экономической и политической среды, а также информационная неопределенности требует непрерывного повышения экономической надежности инвестиционно-строительного процесса.

Под повышением экономической надежности понимается комплекс заранее запланированных мероприятий, направленных на выявление вероятных неблагоприятных ситуаций и снижения степени их возможного воздействия на инвестиционный процесс до приемлемого уровня, способствующий сохранению устойчивости инвестиционно-строительного процесса последствиям негативных ситуаций.

Выделяют четыре аспекта надежности строительного процесса [3]:

- организационно-технологическая и техническая надежность (обеспеченность основными фондами, материальными ресурсами, кадровым потенциалом, уровнем специализации, обеспеченность строительной техникой, уровень износа производственных фондов);

- производственная надежность (объем производства строительной продукции, эффективность использования основных фондов, производительность труда, соблюдения сроков и стоимости строительства);

- экономическая надежность (показатели экономической эффективности, финансовой устойчивости, ликвидности, платежеспособности, рентабельности);

- конкурентоспособность продукции (стоимость и качество продукции).

Итак, уровень надежность инвестиционно-строительного процесса зависит от огромного количества факторов разнообразной природы и направленности, которые в совокупности очень сложно оценить и измерять, что определяется степенью неопределенности экономики в целом.

В современных учебниках неопределенность трактуется как по-

ложение, связанное с отсутствием, неполнотой, недостаточностью и асимметрией информации об объекте, процессе, явлении, по отношению к которому принимается решение, а также с ограниченными способностями в сборе и переработке информации, с постоянной изменчивостью этой информации [4].

Таким образом, уровень экономической надежности инвестиционно-строительного процесса зависит от степени неопределенности внешней среды, внутренних качеств организационно-экономической системы (строительной организации) и надежности остальных участников процесса (инвесторов, проектировщиков, заказчиков и др.) (рис. 1).

Внутренние свойства и уровень резервов организации обеспечивают необходимое противостояние различного рода неопределенности. Таким образом, чем выше интенсивность нарастания неопределенности, тем выше должен быть экономически обоснованный уровень резервов организации.

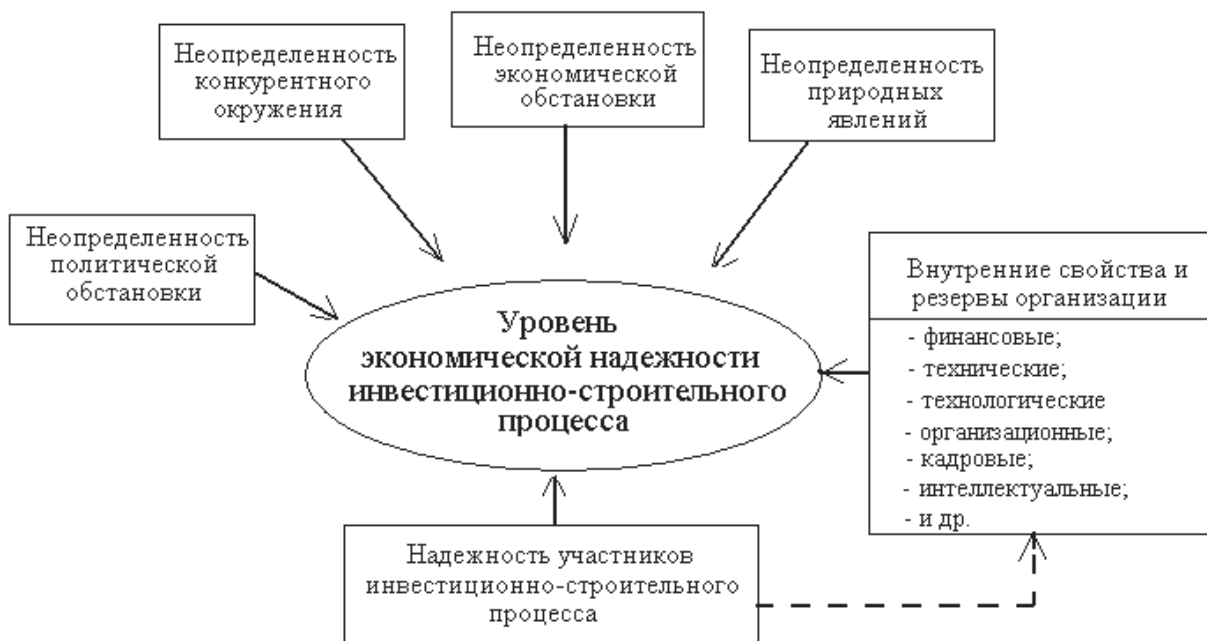


Рис. 1 *Общая схема формирования уровня экономической надежности инвестиционно-строительного процесса:*

- - прямое влияние;
- - косвенное влияние.

Исходя из вышесказанного и рис. 1 можно сказать, что экономической надежностью это способность организации с помощью финансовых, технических, организационных и других составляющих с заданной вероятностью обеспечивать достижение необходимого результата в условиях неопределенности внешней среды. Показатель надежности является

обобщающим показателем, который отражает множество различных экономических, в т.ч. и инвестиционных процессов внутри предприятия.

Оценку экономической надежности можно выполнить на основе следующих способов [5]:

1) Проверка устойчивости инвестиционно-строительного процесса. Этот способ предусматривает разработку сценария реализации процесса в оптимистических, пессимистических, а также в наиболее вероятных условиях. Процесс считается устойчивым и эффективным, если во всех рассматриваемых сценариях интересы участников соблюдаются, а возможные неблагоприятные последствия устраняются за счет созданных запасов и резервов.

2) Корректировка параметров инвестиционно-строительного процесса и экономических нормативов. Этот способ связан с заменой их проектных значений на ожидаемые. При этом ожидаемые значения величин определяются методом вероятностной оценки риска.

3) Формализованное описанием неопределенности. Этот способ является наиболее точным, но наиболее технически сложным. Он включает следующие этапы: описание всего множества возможных условий реализации процесса и отвечающих этим условиям затрат, результатов и показателей эффективности; преобразование исходной информации и факторов неопределенности в информацию о вероятностях отдельных условий реализации и соответствующих показателей эффективности процесса в целом с учетом неопределенности условий его реализации — показателей ожидаемой эффективности.

Выделяют следующие способы форматизированного описания неопределенности [6]:

- в виде вероятностных распределений: распределение случайной величины точно известно, но неизвестно какое конкретно значение примет случайная величина;

- в виде субъективных вероятностей: распределение задано в виде вероятностей появления отдельных значений, определенных экспертным путем;

- в виде интервала неопределенности: распределение случайной величины неизвестно, но известно, что она может принимать любое значение в определенном интервале.

Каждый из перечисленных методов имеет свой теоретический аппарат, методы анализа и области применения в зависимости от возможности получения и достоверности информации.

Для практического применения является вполне приемлемым подход к оценки экономической надежности основанный на распределении вероятности с помощью параметров нормального закона распределения.

Выводы. Рассмотрена сущность категории экономическая надежность, ее важность в обеспечении эффективности инвестиционно-строительного процесса. Представленная схема формирования уровня экономической надежности раскрывает комплексность этого параметра, что подчеркивает необходимость дальнейшего изучения, разработки и усовершенствования методов ее оценки, с целью повышения эффективности реализации инвестиционно-строительного процесса.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Эдельман В.И. Надежность технических систем: экономическая оценка. - М.: Экономика, 1988. – 151 с.
2. Урясьева М.С. Статистический анализ строительной отрасли в условиях финансового кризиса в мегаполисах [Электронный ресурс]: Новая экономическая ассоциация / М.С. Урясьева. – Режим доступа: www.econorus.org/consp/files/otw8.pdf.
3. Егоров В.Н. Экономические проблемы надежности производственных систем / В.Н. Егоров // – М.: Легпромиздат, 1990. – 80 с.
4. Виссема Х. Стратегический менеджмент и предпринимательство: возможности для будущего процветания / Х. Виссема – М.: Издательство «Финпресс», 2006. – 272 с.
5. Тэпман Л.Н. Риски в экономике / Л.Н. Тэпман. – М.: ЮНИТИ, 2002. – 380 с.
6. Смирнова К.А. Понятие неопределенности экономических систем и подходы к ее оценке / К.А. Смирнова // Вестник МГТУ. – 2008. - № 2. – С. 241-246.