



УДК 740

А. В. Большаков,

*кандидат экономических наук, член-корреспондент Крымской АН, доцент кафедры «Менеджмент»,
СЭГИ ТНУ им. В.И. Вернадского*

ФИЛОСОФСКИЙ ВЗГЛЯД НА БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УКРАИНЕ

Радикальные социально-экономические преобразования, произошедшие в украинском обществе в последнее десятилетие, вызвали существенные изменения общественных отношений. Сегодняшние реалии свидетельствуют о том, что центральной фигурой в негосударственном секторе экономики нашей страны является предприниматель. Автор предлагает свой философский взгляд на предпринимательство и дает классификацию угроз экономической безопасности предпринимательской деятельности.

Radical socio-economic transformations that have taken place in Ukrainian society in the last decade, have caused significant changes in social relations. Today's realities indicate that the central figure in the private sector of our economy is the entrepreneur. The author offers his philosophical view on predprinimatelstvo and gives a classification of threats to economic security business.

*Безопасность, бэзпека, security. Предприниматель, підприємець, entrepreneur.
Философия, філософія, philosophy.*

Понятие предпринимательства

Украинская экономика в качестве основной характеристики имеет активное формирование и развитие рыночных отношений и институтов. Важную роль в этом процессе играет предпринимательство. Как показывает мировой опыт, чем больше возможностей для расширения своей деятельности у предпринимателей, тем более высокими являются темпы развития национальной экономики. В этих условиях важным фактором является обеспечение благоприятных условий развития предпринимательской деятельности в стране.

Реальная обстановка в украинской экономической жизни такова, что предприниматели в своей практической деятельности сталкиваются не только с экономическими, организационными, правовыми трудностями в процессе создания своего дела и его развития, но и с негативным воздействием некоторых субъектов, зачастую носящим противоправный характер. Это, в свою очередь, обуславливает необходимость поддержания достаточного уровня экономической безопасности предпринимательства. Что же такое предпринимательство, в каких формах оно реализуется, каковы угрозы его безопасности и на чем основаны способы защиты от них – все эти вопросы были и остаются актуальными в Украине.

Предпринимательская деятельность может быть охарактеризована с двух сторон: - экономической и правовой.

С экономической точки зрения предпринимательская деятельность выполняет определенную функцию в экономическом развитии любой страны. Наиболее ярко эту функцию описал австрийский ученый Йозеф Шумпетер.(4) Предпринимателями он называл “хозяйственных субъектов, функцией которых является как раз осуществление новых комбинаций”. Функция предпринимателей заключается в том, что они реализуют нововведения, играющие ведущую роль в развитии экономики. Нововведения включают внедрение новых продуктов, технологий, освоение новых рынков сбыта и источников сырья, применение организационных новшеств и т.п. Синонимом украинского термина “нововведение” является все более часто употребляемое понятие “инновация”.

Следовательно, с экономической точки зрения предпринимательство, это нововведенческая (инновационная) деятельность, а сам предприниматель является носителем новаторской функции.

Правовая точка зрения предполагает другие критерии предпринимательской деятельности.

По украинскому законодательству предпринимательство – это деятельность:

- самостоятельная;
- осуществляемая на свой страх и риск (то есть предприниматель сам несет всю полноту ответственности за результаты своей деятельности);
- планирующая систематическое получение прибыли (а не разовое);
- может заключаться в пользовании имуществом, продаже товаров, выполнении работ, оказании услуг;
- имеющая обязательную государственную регистрацию лиц как предпринимателей.

Формы и виды предпринимательской деятельности

Частная предпринимательская деятельность может осуществляться как на индивидуальной, так и на коллективной основе.

В Украине, особенностью в законодательном регулировании индивидуальной предпринимательской деятельности является то, что предпринимательством можно заниматься как без образования юридического лица, так и с образованием такового.

В первом случае гражданин (физическое лицо) регистрируется в качестве **индивидуального(частного) предпринимателя**.

Во втором случае, осуществляя предпринимательскую деятельность после получения статуса **юридического лица** (регистрация частного предприятия), предприниматель совершает все действия от имени этого юридического лица (а уже не от своего имени).

Коллективная предпринимательская деятельность представлена в украинском законодательстве большим разнообразием форм. Ею занимаются коммерческие организации, которые преследуют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности.

Согласно Хозяйственного кодекса Украины, в случае, если в уставном фонде предприятия иностранная инвестиция составляет не менее **10%**, **оно признается предприятием с иностранными инвестициями**.

Предприятие, в уставном фонде которого иностранные инвестиции составляют 100%, **считается иностранным предприятием**.

В зависимости от способа образования (учреждения) и формирования уставного фонда в Украине действуют:

- **унитарные предприятия**, создающиеся одним учредителем, который выделяет для этого имущество, формирует уставной фонд, утверждает устав, распределяет доходы, руководит сам или через нанятого менеджера предприятием, формирует трудовой коллектив, решает вопросы реорганизации и ликвидации (унитарными являются предприятия государственные, коммунальные; предприятия, основанные на собственности объединения граждан, на религиозной или частной собственности);

- **корпоративные предприятия** — образуются, как правило, двумя и более учредителями по их общему решению (договору), действуют на принципах объединения имущества и/или предпринимательской деятельности, общего управления делами, участия учредителей в распределении доходов и рисков предприятия.

В зависимости от количества работников и объема валового дохода от реализации продукции предприятия могут быть отнесены к:

- **малым** (независимо от форм собственности), в которых численность работников на отчетный финансовый год не превышает **50 человек**, а объем валового дохода от реализации продукции (работ, услуг) за этот период не превышает суммы, эквивалентной **50 000 евро** по средневаловому курсу Н.Б.У. относительно гривни;

- **большим** — предприятия, в которых среднесписочная численность работающих превышает **1000 человек**, а объем валового дохода от реализации продукции (работ, услуг) за год превышает **5000 000 евро**;

- все прочие предприятия относятся к **средним**.

К субъектам малого предприятия **не относятся**: доверительные общества, страховые компании, банки, ломбарды, другие финансово-кредитные и небанковские финансовые учреждения; юридические лица, которые осуществляют деятельность в сфере игрового бизнеса; осуществляющие обмен валюты; являются производителями и импортерами подакцизных товаров; а также субъекты предпринимательской деятельности, в уставном капитале которых доля вкладов, принадлежащих юридическим лицам, не являющихся субъектами малого предпринимательства, превышает 25%.

Предприятия — самостоятельные субъекты хозяйствования, созданные компетентными органами государственной власти или органами местного самоуправления для удовлетворения общественных и личных потребностей путем систематического осуществления производственной, научно-исследовательской, торговой и другой деятельности в соответствии с Хозяйственным кодексом.

Хозяйственное общество — это один из видов предприятий. Они являются юридическими лицами, осуществляют бухгалтерский учет, отчетность, составляют статистическую информацию.

Хозяйственными обществами признаются предприятия, созданные юридическими лицами или гражданами путем объединения их имущества и совместного участия в предпринимательской деятельности с целью получения прибыли.

К хозяйственным обществам относятся:

- 1) акционерные общества (открытые АО) — акции которых могут распространяться путем открытой подписки и купли-продажи на биржах. Акционеры ОАО могут отчуждать принадлежащие им акции без согласования с прочими акционерами; закрытые акционерные общества (ЗАО) — акции которых распределяются среди учредителей или определенного круга лиц, но акции не продаются на биржах, акционеры имеют преимущественное право на приобретение акций других акционеров;

- 2) общество с дополнительной ответственностью (ОДО) — им признается общество, уставной капитал которого разделен на доли, размеры которых определены учредительными документами. Участники отвечают по его долгам своими взносами в уставной капитал;

- 3) общество с ограниченной ответственностью (ООО) — общество, которое имеет уставной капитал, разделенный на доли, размеры которых определяются учредительными документами, и несет обязательство только своим имуществом. Участники несут риск только в пределах их вкладов.

Предельный размер ответственности участников оговорен в учредительных документах;

- 4) полным считается общество, все участники которого занимаются совместной предпринимательской деятельностью и несут солидарную ответственность по обязательствам общества всем своим имуществом;

- 5) командитное общество — общество, в котором вместе с одним или более учредителями есть предприниматели, ведущие от имени общества свою деятельность и отвечают по долгам всем своим имуществом, а другие отвечают только своими вкладами в уставной капитал;

- 6) страховая компания — согласно Закона «О страховании» могут создаваться в форме АО и обществ с дополнительной ответственностью;

- 7) доверительные общества — согласно Закона «О доверительных обществах» могут создаваться в виде ОДО;

- 8) фондовые биржи — согласно Закона «О ценных бумагах и фондовой бирже» создаются в форме АО.

Предприятия могут объединяться в:

- ассоциации — договорные объединения, созданные с целью постоянной координации хозяйственной деятельности. В производственную деятельность своих участников не вмешиваются;
- корпорации — договорное объединение, созданное на основе сочетания производственных, научных и коммерческих интересов, с делегированием органам управления координации отдельных полномочий централизованного регулирования;
- консорциумы — временные уставные объединения производственного и банковского капитала для достижения общей цели;
- концерны — уставные объединения предприятий, а также прочих организаций на основе финансовой зависимости с централизацией всех функций: производственных, финансовых, внешнеэкономических связей и другой деятельности. Участники не могут быть членами другого концерна. Они наделены ограниченными полномочиями;
- холдинговая компания — хозяйственный субъект, который владеет контрольным пакетом акций дочерних предприятий.

Практика хозяйствования в Украине показывает, что наиболее распространенными формами предпринимательской деятельности в настоящее время являются такие как: индивидуальная предпринимательская деятельность без образования юридического лица (частный предприниматель), частное предприятие, общество с ограниченной ответственностью, акционерное общество. Для предпринимательской деятельности в современной рыночной экономике характерно значительное многообразие не только организационно-правовых форм, но и различных видов.

Виды предпринимательской деятельности могут выделяться по определенным критериям.

По характеру деятельности предпринимательство может быть:

- производственное (связанное с созданием товаров);
- научно-техническое (разработка новых видов техники и технологий);
- торгово-посредническое (скупка, продажа, перепродажа);
- сервисное (оказание бытовых услуг);
- банковское (оказание банковских услуг);
- страховое (оказание услуг по страхованию жизни, имущества, сделок и пр.);
- управленческое (оказание услуг по управлению);
- консультативное (оказание консультаций по организационным, экономическим, юридическим и другим вопросам);
- маркетинговое (оказание услуг по изучению рынка);
- прочее.

По размеру (в зависимости от количества занятых, либо годового оборота фирмы) предпринимательство делится на:

- малое;
- большое;
- среднее;

По форме собственности: :

- частная;
- государственная;
- коммунальная.

Субъектами **права** частной собственности являются: физические и юридические лица, которые могут быть собственниками любого имущества, за исключением отдельных его видов, которые в соответствии с законом не могут им принадлежать.

Состав, количество и стоимость этой собственности не ограничивается (объект частной собственности — имущество частного предпринимателя, кооперативов и физических лиц).

К государственной собственности относят имущество, которое принадлежит государству Украины. От имени и в интересах государства право собственности осуществляют соответствующие органы государственной власти.

Объектами государственной собственности являются: государственные и казенные предприятия государственных организаций и учреждений, действующие на основе государственной собственности; акции государства в имуществе субъектов хозяйствования; имущество, которое не вошло в уставной фонд акционерных обществ, созданных в процессе приватизации.

В коммунальной собственности находится имущество, в т.ч. денежные средства, которые принадлежат территориальным общинам. Управление ею осуществляет территориальная община или образованные ею органы местного самоуправления.

Объекты коммунальной собственности — это предприятия, действующие на территории общин, акции территориальных общин в имуществе субъектов хозяйствования; имущества коммунальных хозяйственных объединений, действующих в форме комбинатов, трестов и т.п.

Приведенная классификация конечно не является исчерпывающей — в хозяйственной практике могут иметь место самые разнообразные виды предпринимательской деятельности.

Стадии предпринимательской деятельности

Предпринимательская деятельность представляет собой сложное явление, она не ограничивается только получением прибыли. Предпринимательскую деятельность нужно оценивать в развитии, в динамике. В этом случае она предстает как процесс, то есть последовательная смена различных состояний, стадий. Так, у предпринимательских фирм выделяются следующие стадии предпринимательской деятельности.

Первая стадия — **подготовительная**. Она включает в себя поиск партнеров, подготовку учредительных документов, поиск необходимых ресурсов, разработку бизнес-плана, государственную регистрацию фирмы. Это наиболее сложный период формирования фирмы как целостного организационного образования.

Вторая стадия – **функционирования** (непосредственной деятельности) фирмы. Эта стадия является основой воспроизводства самой фирмы, то есть возобновления ее деятельности в будущем. В зависимости от вида предпринимательской деятельности содержание деятельности на этой стадии в разных фирмах различное.

Например, для производственного предприятия она включает:

Предпроизводственный этап. Это период подготовки производства: закупки и доставки сырья, материалов, топлива, то есть осуществление операций по снабжению производства.

Собственно производственный этап. Здесь происходит использование всех производственных ресурсов и создание готового продукта.

Послепроизводственный этап. Он связан с реализацией изготовленной продукции, сбытом.

Третья стадия - **прекращение предпринимательской деятельности**. Ликвидация фирмы может быть произведена по инициативе учредителей, либо по решению суда.

Выделение стадий необходимо в связи с определением действий, которые должен предпринять предприниматель (руководитель фирмы или подразделения, например, службы безопасности) в целях обеспечения безопасности деятельности.

Безопасность предпринимательства

Нормальное функционирование и развитие сферы предпринимательства в экономике любой страны требует наличия определенных условий, обеспечивающих эти процессы. Одним из важнейших условий выступает безопасность предпринимательства.

От безопасности вообще отличается понятие безопасности предпринимательской деятельности. Под **безопасностью предпринимательской деятельности** следует понимать состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности на всех стадиях его функционирования от внешних и внутренних угроз, имеющих негативные, прежде всего экономические, а также организационные, правовые и иные последствия.

Система безопасности предприятия может включать в себя ряд подсистем (1):

- экономическая безопасность;
- техногенная безопасность;
- экологическая безопасность;
- информационная безопасность;
- психологическая безопасность;
- физическая безопасность;
- научно-техническая безопасность;
- пожарная безопасность.

Безопасность предпринимательства может оцениваться с помощью различных критериев, то есть признаков, на основании которых делается оценка.

Во-первых, ее можно оценить с организационной стороны. В этом случае предполагается сохранение как самой фирмы, так и ее организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений (отделов, служб и т.п.). Основные подразделения фирмы (например, отдел снабжения, производственный отдел, финансовый отдел или бухгалтерия, служба маркетинга) выполняют все свои функции для достижения основной цели фирмы.

Во-вторых, это оценка с правовой стороны. Имеется в виду постоянное обеспечение соответствия деятельности фирмы действующему законодательству, что выражается в отсутствии претензий со стороны правоохранительных органов (или контрагентов) к фирме. Кроме того, отсутствуют потери от сделок с внешними партнерами вследствие нарушения последними законодательства (умышленно либо неумышленно). Это обеспечивается юридической экспертизой всех осуществляемых операций и сделок, заключаемых договоров.

В-третьих, с информационной стороны. Безопасность может быть оценена как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в различных формах.

В-четвертых, с экономической стороны. Это проявляется в стабильных или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателей деятельности фирмы (таких как собственный капитал, объем годового оборота, прибыль, рентабельность). В них отражаются общие результаты обеспечения безопасности с организационной, правовой, информационной и собственно экономической сторон.

Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за нарушение законодательства (например, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с недобросовестными контрагентами.

Таким образом, в наиболее общем виде о безопасности фирмы свидетельствуют сохранение ее как целостного структурного образования и юридического лица и устойчивые (либо растущие) значения основных финансово-экономических показателей. Применительно же к конкретной стороне деятельности фирмы, могут использоваться специфические показатели ее безопасности.

Однако в процессе хозяйствования субъекты предпринимательской деятельности могут испытывать воздействия различных физических и юридических лиц, которые несут негативные последствия, прежде всего для экономического состояния фирмы. В этом случае возникает понятие угрозы безопасности предпринимательства. Причем наиболее важное значение для субъекта предпринимательской деятельности приобретают угрозы экономической безопасности, поскольку все потери (организационные, информационные, материальные, имиджа фирмы) в конечном счете выражаются именно в экономических потерях, то есть потерях финансовых средств (и все прочие угрозы в основе имеют, как правило, экономические мотивы). Данная проблема приобретает особую значимость в современных условиях хозяйствования в Украине, когда активизировались процессы криминализации экономики и по расчетам некоторых ученых реальная распространенность только преступных посягательств на экономическую безопасность негосударственных хозяйствующих субъектов превышает расчетный регистрируемый показатель в 60-65 раз (2)

Сущность и признаки угроз экономической безопасности предпринимательства

Что же следует понимать под угрозами экономической безопасности предпринимательства, каково их содержание? **Угрозы экономической безопасности предпринимательства** – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающие состояние защищенности субъекта предпринимательской деятельности и способные привести к прекращению его деятельности, либо к экономическим и другим потерям.

Надо иметь в виду, что угрозой экономической безопасности предпринимательства может быть не всякое действие, имеющее негативные последствия. Так, не следует считать угрозой экономической безопасности предпринимательства деятельность руководства фирмы по вложению средств в ценные бумаги

(государственные или частные), внедрение новых организационных форм, организацию производства совершенно нового товара. Все эти управленческие решения являются рискованными и могут иметь негативные экономические последствия вследствие того, что может резко измениться конъюнктура на рынке ценных бумаг, потребности населения, либо новые организационные формы не оправдают себя. Но нужно иметь в виду, что, в конечном счете, все это направлено на достижение основной цели фирмы, на ее дальнейшее развитие. Такого рода решения составляют неотъемлемую часть самой предпринимательской деятельности, которая осуществляется на свой риск и предполагает определенные потери (см. определение предпринимательства). Не может считаться угрозой безопасности предпринимательства установление руководством фирмы низких цен на продукцию в начальный период деятельности фирмы. Хотя в этом случае может отсутствовать прибыль и, наоборот, иметь место убыток, но это стандартный маркетинговый прием, имеющий целью привлечь покупателей к незнакомому для них продавцу. Позже разница в ценах будет устранена.

Действия же, определяемые как угрозы, сознательно направлены на получение какой-либо выгоды от экономической дестабилизации фирмы, от посягательств на ее экономическую безопасность.

Деятельность руководства фирмы, несмотря на рискованный характер, в общем и целом соответствует действующему законодательству.

Угрозы, как правило, предполагают нарушение законодательных норм (той или иной отрасли права – гражданского, административного, уголовного) и предполагают определенную ответственность лиц, их осуществляющих.

Таким образом, можно отметить три признака, характерных для угроз экономической безопасности предпринимательской деятельности:

- сознательный и корыстный характер;
- направленность действий на нанесение ущерба субъекту предпринимательства;
- противоправный характер.

Классификация угроз экономической безопасности предпринимательства

Угрозы экономической безопасности предпринимательской деятельности могут быть весьма разнообразными. Так, В.И. Ярочкиным приводятся следующие экспертные оценки угроз предпринимательской деятельности в российской экономике: (5)

1. Экономическое подавление		
	- срыв сделок и иных соглашений	48 %
	- парализация деятельности фирм с использованием полномочий государственных органов, средств массовой информации	31%
	- компрометация деятельности фирмы	11%
	- шантаж, компрометация руководителей и отдельных сотрудников	10%
2. Физическое давление		
	- ограбление и разбойное нападение на офисы, склады	73%
	- угрозы физических расправ	22%
	- наемные убийства	5%
3. Промышленный шпионаж		
	- подкуп сотрудников	43%
	- передача документов и разработок	10%
	- копирование программ и данных	24%
	- проникновение в ПЭВМ	18%
	- подслушивание переговоров	5%
4. Финансовое подавление		
5. Психическое подавление		

Приведем классификацию угроз по различным критериям.

По источнику возникновения все угрозы можно разделить на **внешние и внутренние**.

К внешним могут относиться такие, например, как хищение материальных средств и ценностей лицами, не работающими в данной фирме, промышленный шпионаж, незаконные действия конкурентов, вымогательство со стороны криминальных структур. **Внутренние** – разглашение собственными сотрудниками конфиденциальной информации, низкая квалификация специалистов, разрабатывающих деловые документы (договоры), неэффективная работа службы экономической безопасности и лиц отвечающих за проверку контрагентов. Наибольшую опасность, как правило, представляют внешние угрозы, поскольку внутренние угрозы зачастую - это реализация внешних "заказов".

По степени тяжести последствий: **угрозы с высокой, значительной, средней и низкой тяжестью последствий**.

Высокая тяжесть означает, что эти угрозы могут привести к резкому ухудшению всех финансово-экономических показателей деятельности субъекта предпринимательства, что вызывает немедленное прекращение его деятельности либо наносят такой непоправимый вред, который приведет к этим же последствиям позднее. В этом случае происходит ликвидация фирмы.

Значительная степень тяжести последствий реализации угроз предполагает возможность нанесения фирме таких финансовых потерь, которые окажут негативное воздействие на основные финансово-экономические показатели фирмы, на ее деятельность в будущем и преодолеваются в течение длительных сроков времени.

Средняя степень тяжести означает, что преодоление последствий осуществления этих угроз требует затрат (наносит потери), сопоставимые с текущими затратами фирмы и не требует значительного времени.

Последствия реализации угроз с низкой степенью последствий не оказывают какого-либо существенного воздействия ни на стратегические позиции фирмы, ни даже на ее текущую деятельность.

Вообще, что касается количественной оценки угроз, то существуют различные подходы и мнения. Наиболее простая методика оценки ущерба от возникающих угроз предлагается В.В. Шлыковым. (3)

Методика основана на расчете коэффициента ущерба (K_u), величина которого позволяет принять решение о более эффективной защите собственных экономических интересов.

Для расчета коэффициента ущерба используются следующие данные:

фактические убытки (ФУ);

затраты на снижение убытков (ЗСУ);

затраты на возмещение убытков (ЗВУ).

Сумма этих величин характеризует действительную величину потерь (ДВП), то есть $ДВП = ФУ + ЗСУ + ЗВУ$.

Соотношение действительной величины потерь и собственных ресурсов предприятия (фирмы) представляет собой коэффициент ущерба:

$$K_u = ДВП / Q,$$

где K_u - коэффициент ущерба;

Q – объем собственных ресурсов.

По степени вероятности угрозы могут быть **маловероятными и реальными**.

К маловероятным угрозам относится, например, посещение лицом без определенного места жительства помещений фирмы с требованием о выдаче ему денег с использованием нецензурной брани. Факторы малой вероятности данной угрозы:

угрожает один человек (а не организованная группа);

отсутствуют реальные возможности приведения угрозы в исполнение;

существуют достаточно простые способы защиты (путем физического выдворения данного лица, либо сдача его правоохранительным органам).

К реальным угрозам относятся, например, те, которые:

сопровождаются физическим насилием, повреждением имущества фирмы, похищением работников (руководителей);

осуществляются организованной группой, выдвигающей конкретные требования и определенные суммы;

осуществляются с участием “квалифицированных” криминальных “специалистов”.

Угрозы могут различаться по воздействию на **стадии предпринимательской деятельности**. Наиболее вероятны и опасны угрозы на стадии создания фирмы и на стадии ее функционирования.

В первом случае это могут быть незаконные действия со стороны должностных лиц, препятствующие организации фирмы, либо вымогательство со стороны преступных группировок. На стадии функционирования угрозы могут возникать на подготовительном этапе (воспрепятствование нормальному снабжению сырьем, материалами, оборудованием). Собственно производственном этапе (уничтожение или повреждение имущества, оборудования, кража “ноу-хау”). На этапе заключительном (воспрепятствование сбыту, ограничение конкуренции, незаконное ограничение рекламы).

Угрозы могут различаться по объекту посягательства. Объектом посягательства выступают прежде всего ресурсы: трудовые (персонал), материальные, финансовые, информационные. Угрозы персоналу – шантаж с целью получения конфиденциальной информации, похищение сотрудников, вымогательство и пр. Угрозы материальным ресурсам – повреждение зданий, помещений, систем связи, кража оборудования. Угрозы финансовым ресурсам – мошенничество, фальсификация финансовых документов, валюты, кража денежных средств. Угрозы информационным ресурсам – несанкционированное подключение к информационной сети фирмы, изъятие конфиденциальных документов и пр.

По субъектам угроз:

- угрозы со стороны криминальных структур;

- угрозы со стороны недобросовестных конкурентов;

- угрозы со стороны контрагентов;

- угрозы со стороны собственных сотрудников.

По виду ущерба – угрозы, реализация которых несет прямой ущерб и угрозы, реализация которых приведет к упущенной выгоде.

Своеобразная классификация угроз может быть предложена по характеру ответственности субъектов, деятельность которых может квалифицироваться как посягательство на экономическую безопасность предпринимательской деятельности.

В этом случае ответственность, наступающая в результате последствий деятельности, определяемой как посягательство на безопасность предпринимательства, может носить как гражданско-правовой, так и уголовно-правовой характер.

По характеру ответственности лица (юридического или физического), несущего (или реализующего) угрозу экономической безопасности предпринимательства можно выделить:

- угрозы, в результате реализации которых к лицам их осуществляющим могут быть применены нормы гражданско-правовой ответственности;

- угрозы, в результате попытки или реализации которых к лицам их осуществляющим могут быть применены меры уголовно-правовой ответственности.

Существуют, следовательно, самые различные угрозы, которые могут одновременно относиться к различным группам классификации.

Литература

1. Мак-Мак В.П. Служба безопасности предприятия. Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности. - М.: Мир безопасности, 1999, С. 10-11.
2. Шаваев А.Г. Безопасность корпораций. Криминологические, уголовно-правовые и В.В. Комплексное обеспечение организационные проблемы. - М.: "Банковский Деловой Центр", 1998, с. 42.
3. Шлыков экономической безопасности предприятия. - СПб: "Алетейя", 1999, с. 59.
4. Шумпетер Й. Теория экономического развития. - М., 1982. С.159.
5. Ярочкин В.И. Секьюритология - наука о безопасности жизнедеятельности. - М.: "Ось-89", 2000, с. 92.

Статья надійшла до редакції 27.08.2010 р.



ТОВ "ДКС Центр"