

Надежность – ключевое звено в банковском секторе



Не секрет, что на сегодняшний день экономика Украины ожидает, чтобы пришли инвесторы и в банковский сектор, но для этого в стране должны быть созданы равные для всех правила игры. VIII ежегодный Украинский Банковский форум, который прошел в Киеве 12-14 ноября 2013 г., одну из главных тем посвятил непосредственно инвестиционному климату в Украине.

«Украина и инвестиции – это prospect с двусторонним движением. И Украине нужны такие правила игры, чтобы все оставались в выигрыше: инвестор возвращал инвестиции, а Украина получила новые рабочие места, новые технологии и эффективное производство», – отметили участники Форума. При этом понятные правила



работы в Украине смогут свести на нет ситуации, при которых у инвестора складывается впечатление, что к нам он идет с наполненным чемоданом инвестиций, а уйдет с пустым портфелем. Сегодня у власти и бизнеса одна цель – сильная и независимая Украина. «Сила – это когда наш бизнес уважают во всех странах. Независимость – это когда мы не зависим ни от кого-либо и успешно развиваемся, так как без экономического роста стать сильной и независимой страной невозможно. А для этого, прежде всего, нужны значительные инвестиции, новые технологии и эффективное управление. В третьем квартале 2013 года отток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) из Украины замедлился. Если во втором квартале инвесторы вывели из страны максимум \$1,6 млрд. долгосрочных вложений, то в третьем квартале в семь раз меньше – лишь \$226 млн., сообщает Государственная служба статистики.

Это минимальный отток со второго квартала прошлого года и на 26% меньше, чем в аналогичном квартале прошлого года. Всего за первые девять месяцев из страны ушло \$2,4 млрд. –

это две трети той суммы, что поступила в Украину за такое же время.

Инвесторы, прежде всего, заинтересованы в надежности вложений, поэтому привлекательность развивающихся рынков снизилась. Украина сильнее всех среди стран Центральной и Восточной Европы пострадала от мирового финансового кризиса. Финансовые регуляторы в Европе обязывают банки решать проблемы с ликвидностью и капиталом в материнских странах, фактически вводя «заградительные» меры на увеличение капитала иностранных дочек. Все (за редким исключением) иностранные банки в 2009-2012 годах понесли крупные убытки. В некоторых случаях суммы убытков составляли несколько сотен миллионов евро в год, что существенно даже для баланса материнского банка и консолидированной отчетности.

В 2009 году все надеялись, что убытки – это временно, что сотни лет банковского опыта помогут иностранцам быстро изменить ситуацию, справиться с проблемной задолженностью. Но в реальности это оказалось сделать не так просто. Некоторые иностранные



банки даже во второй половине 2013-го продолжают оставаться операционно убыточными, т.е. их административные затраты не покрывают чистый процентный и комиссионный доход.

В то же время кредитные операции проводятся таким образом, что сейчас получить кредит в иностранном банке крайне сложно. Это приводит к дальнейшему сокращению кредитных портфелей. При этом филиальные сети (и, соответственно, административные расходы) сократились незначительно, ведь они – единственное, что может привлечь потенциальных покупателей.

По общей оценке, срок реализации залога может достигать трех лет, стоимость залога упала примерно на 50%, начиная с 2009 года, а накладные расходы по реализации могут достигать

30%. При этом у некоторых банков на балансе находятся объекты недвижимости, которые не получается продать ни за какие деньги, поскольку развитие этих объектов требует значительных инвестиций.

С лета 2012 года Украина находится в постоянном информационном прессинге, ожидая падения гривни на 10-20%, а то и вообще обвала. Официальный курс до сих пор стабилен, но все спрашивают, сколько еще у правительства и Национального банка Украины осталось ресурсов для поддержания гривни. Это приводит к тому, что дешевле 18-20% в гривне кредитовать никто не хочет; заемщики не могут выдержать такой процентной нагрузки; а в долларах кредитовать сложнее в силу регуляторных ограничений. Ситуация осложняется еще и тем, что конкуренция за «платежеспособных» заемщиков – тех, кто проходит проверки, – приводит к падению процентных ставок, что еще больше снижает процентную маржу.

Это существенно замедляет процесс решения любых вопросов, включая такие, как, например, идти в суд или нет, соглашаться на погашение кредита

с дисконтом или нет. Также нередки случаи, когда один и тот же заемщик успешно реструктуризировал кредиты в банках, принадлежащих украинским собственникам, и годами не мог договориться с иностранными банками.

На этом фоне радует активность украинских банков. Средний рост активов крупнейших украинских банков (Укрсоцбанк, Ощадбанк, Укрэксимбанк, Украинский Банк Развития, Приватбанк, ПУМБ, Дельта Банк) составил более 200% за период с 1 января 2010-го по 30 сентября 2013 года. Они воспользовались уходом иностранцев и нарастили, прежде всего, свой розничный кредитный портфель и депозитную базу физических лиц. При этом Дельта Банк вырос в десять раз, нарастив активы до 54 млрд. гривен.

Мы прогнозируем, что в течение ближайших двух лет усилятся позиции банков, принадлежащих украинским собственникам. Те из западных финучреждений, кто решит остаться, скорее всего, будут придерживаться очень консервативной стратегии.

По материалам ЛИГА ФИНАНСЫ

ГОЛОВНА ПОДІЯ РОКУ ДЛЯ ФАХІВЦІВ ГАЛУЗІ ОХОРОНИ ЗДОРОВ'Я

iMF V МІЖНАРОДНИЙ МЕДИЧНИЙ ФОРУМ **5 років** **15-17 квітня 2014 року**

Київ ЕКСПО ПЛАЗА Україна, Київ, вул. Салютна, 2-Б

І Н Н О В А Ц І І В М Е Д И Ц И Н І – З Д О Р О В ' Я Н А Ц І І

За підтримки: Кабінету Міністрів України, Міністерства охорони здоров'я України, Міністерства охорони здоров'я АР Крим, Державної служби України з лікарських засобів

Організатори: Національна академія медичних наук України

Співорганізатори: [Logos of various medical and pharmaceutical organizations]

Генеральний партнер: Toshiba (Leading Innovation)

Офіційний партнер: Mercedes-Benz

Соціальний партнер: [Logos of social partners]

Міжнародні партнери: [Logos of international partners]

Партнери: [Logos of various partners]

MEDRadiology
MEDLab
MEDTech
MEDSolutions
MEDRehab&Physio
MEDCleanTech
MEDInnovation
MEDDent
MEDEsthetics

III МІЖНАРОДНИЙ МЕДИЧНИЙ КОНГРЕС
«Впровадження сучасних досягнень медичної науки в практику охорони здоров'я України»

- НАУКОВО-ПРАКТИЧНІ ЗАХОДИ
- ПІДВИЩЕННЯ КВАЛІФІКАЦІЙ
- ШКОЛИ ТА МАЙСТЕР-КЛАСИ НА ДІЮЧОМУ ОБЛАДНАННІ
- УКРАЇНСЬКІ ТА ЗАРУБІЖНІ ДОПОВІДАЧІ-ЕКСПЕРТИ ГАЛУЗІ
- ІННОВАЦІЙНІ РІШЕННЯ
- ПЕРЕДБАЧЕНА ВИДАЧА СЕРТИФІКАТІВ

MEDICAEXPO – МІЖНАРОДНА ВИСТАВКА ОХОРОНИ ЗДОРОВ'Я
• Увесь спектр обладнання, техніки, інструментарію для медицини
• Всесвітньо відомі бренди
• Нові торгові марки
• Інновації та технології
• Міжнародна участь

PHARMAEXPO – МІЖНАРОДНА ФАРМАЦЕВТИЧНА ВИСТАВКА

Healthcare Travel Expo
Одночасно з Форумом відбудеться
III МІЖНАРОДНА ВИСТАВКА МЕДИЧНОГО ТУРИЗМУ, SPA&WELLNESS

СТАНЬ ЧАСТИНОЮ МАСШТАБНОЇ МІЖНАРОДНОЇ ПОДІЇ!

Міжнародні інформаційні партнери: [Logos of information partners]
Генеральний стратегічний партнер: [Logos of strategic partners]
Генеральний інформаційний партнер: [Logos of information partners]
Офіційні інформаційні партнери: [Logos of official information partners]

3 питання участі у Форумі: +380 (44) 526-93-09 @med@imt.kiev.ua
3 питання участі у Конгресі: +380 (44) 526-92-89 @congress@medforum.in.ua

www.medforum.in.ua