



За время работы на рынке аудиторских услуг компания зарекомендовала себя надежным партнером, ответственным аудитором и высококвалифицированным консультантом в принятии грамотных и взвешенных решений в самых сложных и неординарных бизнес-ситуациях. В 2010 году Аудиторская фирма «Капитал Плюс» стала лауреатом премии «Украинский Финансовый Олимп» в номинации «Квалифицированный аудит и консалтинг». И основная заслуга во всех достижениях компании – это ежедневный труд сплоченного коллектива единомышленников, профессионалов высокого уровня, специалистов, знающих и любящих дело, которым они занимаются. Знакомьтесь, «Королева финансового успеха-2015» – **Татьяна Сергеевна Шевцова.**

## АУДИТОР – ЛУЧШИЙ ПОМОЩНИК

**Татьяна Сергеевна, с чего все началось – карьера, успех, признание?**

Моя карьера началась в 1988 году с должности инженера-технолога на Киевском заводе «Арсенал», куда меня распределили после окончания Киевского политехнического института.

Затем я решила получить 2-е высшее образование, уже экономическое. А с 1994 года работаю в сфере аудита. Моя работа в сфере бухгалтерского учёта и аудита началась в качестве наемного сотрудника в аудиторской фирме. В 1996 году я получила сертификат аудитора серии А. В 1999 году создала свою Аудиторскую фирму «Капитал Плюс», которая успешно работает на рынке аудита Украины уже более 16-ти лет.

**Один человек, даже самый талантливый, может не так много, как бы хотелось. Кто Ваши помощники, единомышленники, коллеги?**

На сегодняшний день коллектив Аудиторской фирмы «Капитал Плюс» составляет 12 сотрудников, которые объединены общими целями и интересами. Одной

из главных задач является расширение круга клиентов, которые, сотрудничая с нами, могли бы получить профессиональные аудиторские услуги и, соответственно, экономический эффект. Наш коллектив состоит из высококвалифицированных специалистов с большим опытом работы, которые могут находить общий язык с самыми разнообразными клиентами.

**При таком потенциале коллектива, каким качествами должен обладать руководитель?**

Основным стержнем, или даже идеей в аудиторском бизнесе является налаживание с клиентом таких отношений, при которых последний получает максимум в виде экономической выгоды или морального удовлетворения от работы с аудитором. Налаживание коммуникации с клиентом, его доверительного отношения к аудитору не как к внешнему ревизору, а как к внешнему помощнику является основной задачей. Естественно, такая коммуникация должна основываться на профессионализме аудитора. Так как, зачастую, заказчиком аудита является ру-

ководство компаний или их собственники, то бывает, что при первой встрече с аудитором бухгалтерия принимает его «в штаны». Поэтому самым трудным является добиться признания бухгалтерами (которые являются профессионалами в своем деле) результатов работы аудитора. Такой подход имеет и обратную сторону, удовлетворение от своей работы аудитор ощущает, когда выявленные ошибки исправлены, а рекомендации воплощены.

**Человек – это не только работа, но и отдых, увлечения. Кто Вы вне бизнеса?**

Вне работы я увлекаюсь спортом (теннис, горные лыжи, плавание, фитнес, велосипед), люблю путешествовать на автомобиле, вязать, читать, готовить.

**Что бы пожелали всем читателям журнала, Вашим коллегам?**

Всем читателям журнала «Финансовые услуги» я желаю в первую очередь мира, здоровья и благополучия. А также жизненных успехов, процветания и взаимопонимания. Пусть всем сопутствует удача!

*Беседовала Полина Уварова*