

Страховые сервисы могут быть **успешными** и **востребованными**

Страхование – наверное, одна из самых перспективных и быстрорастущих на сегодняшний день отраслей бизнеса. За счет быстрой динамики развития страхового рынка в целом и нашей компании в частности, есть прекрасная возможность для планирования, саморазвития и движения. Я расскажу, как это начиналось в моей жизни.

Когда мне задают вопрос о мотивах выбора профессии, отвечаю уверенно: защита вашего будущего! Научить планировать будущее, просчитывать риски и управлять финансовыми вложениями может и должен научиться каждый.

– Когда и как началась ваша карьера и каких вершин вы достигли?

Моя карьера в страховании началась практически сразу после окончания института. В те годы бизнес только принимал зачаточные формы (в том понимании, каков он сегодня). Я пришла в небольшую страховую компанию, где работало не более 10 человек. Конечно же, это была должность специалиста по страхованию, и в принципе, я начинала с азов страхования, знакомилась с профессией и постепенно приобретала опыт. Проработав там год-два, поняла, что необходимо развиваться и двигаться дальше. Перейдя в такую компанию, как УТСК в отдел маркетинга, я ощутила, на сколько отличается специфика работы в компании – сетевой и в той, которая не имеет сети представительств и филиалов. С тех пор старалась работать в сетевых компаниях, где всегда находишься в круговороте событий, где изо дня в день люди в разных уголках страны делают одно общее дело и работают на единый результат.

В страховании я уже 20 лет, работала в разных направлениях этого бизнеса и наверное знаю все его участки работы с практической точки зрения. Занималась как добровольными, так и обязательными видами страхования. Пройдя путь от специалиста до заместителя директора, многое осмыслила не только с профессиональной точки зрения, а и с точки зрения управленца. Это большая

**Ирина
Маркевич**

**Заместитель
директора ЧАО
«Страховая
компания
«ПЕРША»**

ответственность — понимать, что отвечаешь не только за участок бизнеса, но и за людей, которые тебе верят, и что ты являешься в какой-то степени гарантом их стабильности и уверенности в завтрашнем дне.

— *Ваши успехи в бизнесе?*

Первым своим успехом в бизнесе считаю участие в развитии страховой компании «БРОКБИЗНЕС». В 2004 г. молодая команда во главе с Председателем правления Загребным В.Н. пришли в компанию и начали этот бизнес с «нуля». Получали лицензии, создавали страховые продукты, открывали филиалы во всех регионах Украины. Лично ни единожды побывала в каждом филиале компании и «запускала со старта» большинство из них.

Я проработала там 8 лет в качестве заместителя председателя правления, а потом первого заместителя председателя правления. За это время компания вошла в TOP 20 по сбору валовых премий и насчитывала более 20 филиалов по всей Украине.

Последние несколько лет были интересными с точки зрения методологической работы в рабочих группах МТСБУ. Я была участником процессов в компании, которые генерировали участие в комитете МТСБУ по управлению рисками, в группах по прямому урегулированию, «электронный полис». За полтора года работы над проектом «электронный полис» группе единомышленников удалось создать и воплотить в жизнь готовый продукт, который при благоприятных изменениях в законодательстве ОСАГО можно будет уже запускать в работу и начинать процесс переходного периода в Украине от бумажной формы бланка ОСАГО к технологичной форме электронного документа.

Сегодня я работаю в успешной компании — Страховая компания «ПЕРША». Компания насчитывает 46 структурных подразделений в областных центрах и 25 районных центров продаж по всей Украине, занимает 16-е место в рейтинге TOP INSURANCE. У нас очень сплоченный и дружный коллектив, все проблемы решаем сообща. Конечно же, огромная роль в успешности компании принадлежит ее генеральному директору Безбах Наталье Владимировне, которая сама имеет множество наград и отличий: Пані INSURANCE-2016, Людина року — 2013, Леді Фінанс»-2012. Уверена, что женщина, достигшая успеха в бизнесе — это всегда своего рода идейный вдохновитель и организатор в одном лице. В страховании преобладают женщины, и это не случайно, поскольку это не простой бизнес. Ведь женщина, как никто другой всегда найдет оптимальный путь решения возникшей задачи, определит верную цель и будет двигаться к намеченному результату.



— *Что могут рассказать о Вас коллеги и друзья?*

Руководитель ЧАО «Страховая компания «Надійна» Юрина Л.Г.:

— «Знаю Ирину, как коллегу по рынку, как надежного партнера. Наши взаимоотношения всегда носят характер конструктивизма, и мне очень приятно, что Ирина умеет найти вовремя компромисс в каких-либо спорных вопросах, поддерживает обоюдные интересы как партнеров, так и своей компании».

— *Расскажите о том, что вы делаете успешно, кроме бизнеса, Ваше хобби?*

Из спортивных увлечений — катание на горных лыжах, которое иногда удается совместить с самым увлекательным для меня хобби — путешествия. Наверное это перешло по наследству от моего отца, который был военным, служил в разных частях Союза, а мы ездили вместе с ним. Побывав во многих странах и на разных континентах, многое видишь и наблюдаешь. Любая поездка — это всегда море эмоций и впечатлений. Особенно интересно ездить в другие страны ни с туристической группой, живя в отеле, изучая страну из окна экскурсионного автобуса, а приехать и поселиться в обычный жилой дом, слиться с жителями города, почувствовать его ритм и дыхание. Несколько лет назад я 2 недели провела в Китае, квартира в жилом доме, добираться куда-либо нужно общественным транспортом или такси. В этой поездке было много различных впечатлений, в результате без знания китайского языка через 2 недели я практически там освоилась, увидела их быт, как они живут, общаются и пр. Такие впечатления от страны остаются с тобой на всю жизнь.



Подготовила Светлана СТЕПАНОВА