

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ

В статье рассмотрены проблемы формирования и взаимодействия экономических, социальных, политических интересов, приведена их классификация, предложены методические подходы к развитию и регулированию экономических интересов.

Экономические интересы – одна из наименее исследованных отраслей экономической теории. Актуальность выбранной темы подтверждается отсутствием теоретически обоснованных и методологически проработанных критериев идентификации и атрибуции экономических интересов. Не существует удовлетворительных методик согласования экономических интересов в пределах молодой рыночной экономики Украины. Изучение экономических реалий как сферы осуществления конкретных интересов остается делом субъективной оценки и интерпретации на всех уровнях анализа: от отдельной хозяйствующей единицы до транснациональных институтов.

Современная экономическая теория и практика выявляют перспективность реформирования базовой методологии на основе исследования экономических интересов. Эффективная стратегия управления рыночной экономической системой предусматривает учет позиций всех заинтересованных сторон, соответствие их существующим в обществе культурным, религиозным и правовым нормам. На уровне бизнес-структур встает вопрос о согласовании интересов отдельных предприятий по поводу расхождения интересов различных автономных систем: собственности, капитала, управленческого звена. Усовершенствование методологии экономических исследований – самая важная составляющая программы оптимизации рыночного взаимодействия всех стран мира.

Проблемами взаимодействия экономических интересов занимались такие авторы как Ляшенко В., анализируя регулирование развития экономических систем [1], Мусин М., раскрывая проблемы управления экономическими интересами [2], Никитов И.Н., анализируя государственные и национальные интересы [3], Чухно А., исследуя перспективы новой экономической политики [4].

Однако недостаточно исследованными остаются теоретические основы развития и регулирования экономических интересов.

Экономический интерес напрямую связан с системой материальных и нематериальных потребностей субъектов хозяйственной деятельности и возможностями их реализовать. Обобщенный, агрегированный экономический интерес отражает совокупность всех экономических потребностей работника, предприятия или отрасли, корпорации, потребителей в лице населения и домохозяйств, государства.

Экономический интерес имеет принципиальное отличие от категории потребности. Так, потребность формирует и реализует предметные цели (потребность в определенном виде продукции или услуг). Интерес же ориентирован на формирование и реализацию экономических отношений и является действующим экономическим и управленческим механизмом развития процессов жизнедеятельности.

В системе экономических и рыночных отношений современной хозяйственной деятельности интерес выступает стимулирующим инструментом, формирующим процессы мотивации как глубинного так и поверхностного характера. Активные процессы трансформации экономических интересов в рыночной экономике и их институционализация обеспечивают социальную стабильность и устойчивую безопасность.

Структура экономических интересов в процессе своего развития изменяется и приоритет от личного интереса в эпоху начального развития капитализма переходит к приоритету национального интереса. Именно все возрастающая роль государства и его возможности формируют новые рамки для реализации всех групп интересов, их консолидации и гармонизации. Именно экономический интерес через механизмы регулирования экономики и рыночной среды обеспечивает процессы социального развития, например, финансирование систем здравоохранения и образования, организацию и финансирование культуры и социального обслуживания; формирует институты социальной ответственности бизнеса; обеспечивает социальное согласование в парадигме отношений «государство – бизнес – наемная рабочая сила», «государственное управление – региональное управление – население отдельных территорий» и пр.; обеспечивает функционирование государственного сектора экономики.

Особенности и характерные черты анализа экономических интересов предполагают необходимость их классификации. В этой связи возникает потребность в теоретическом обосновании методологических подходов и научных принципов рассмотрения групп интересов, их форм, временных характеристик и других параметров.

Научная постановка данного процесса научного исследования определяет в качестве базовой проблемы рассмотрение группировок интересов с позиции разных субъектов исследования – мирового сообщества, государства, хозяйствующих субъектов, рыночных и социальных институтов и т.п. Вместе с тем такой широкий контекст категории интереса во многом приобретает познавательную характеристику для экономической теории и не может быть локализованным до уровня отдельных организаций или групп собственников.

Экономические системы и формы организации общественного производства, его составных и специфических моделей развития формируют экономические интересы, а их реализация состоит в проявлении и выражении экономических, социальных и управленческих законов.

В системе знаний экономической теории все интересы делятся на три большие группы.

1. Личностные (частные) – формируют основу для активного развития любого бизнеса;
2. Коллективные (отраслевые) – являются интересами трудовых коллективов, фирм, организаций, предприятий, корпораций и всевозможных форм их объединений;
3. Общенациональные и государственные, которые в идеале должны совпадать. Это экономические интересы в развитии и повышении эффективности общественного производства страны, росте реального производства и соответственно уровня доходов населения (далее в научном исследовании автор будет использовать синонимическое равенство между государственными и национальными интересами).

Экономический интерес относится к числу материальных регуляторов общественной жизни человека. В условиях рыночной экономики ведущим мотивом экономической деятельности служит получение прибыли. В истории развития рынка и рыночных отношений категория «интерес» была введена в оборот экономической терминологии как факт возмещения ущерба в правовой или коммерческой деятельности. Положение о приоритетном значении материальных интересов лежит в русле понимания экономической практики как формы рационального поведения.

Обобщенное авторское понимание категории «экономические интересы» – это разнообразные объективные и субъективные мотивы экономической деятельности, определяемые стремлением человека к удовлетворению материальных и нематериальных потребностей. В системе практической реализации экономические интересы всех групп будут выражены как потребность, нужда, выгода. В процессе жизнедеятельности осуществляется активное, целенаправленное взаимодействие людей между собой, и эти

внешне кажущиеся хаотические контакты имеют в своем основании определенный интерес субъективного или объективного характера. Это сложнейшая система отношений в любые времена, но они особо усложнены и во многом завуалированы в условиях формирования основ информационного общества и информационной экономики.

В свою очередь, следует отметить наличие трансформационных изменений в понимании и трактовании категории «экономический интерес» в условиях современного информационного общества.

Экономические интересы в процессе реализации также отражают единство всех экономических, а во многом и социальных потребностей, формируют своеобразные национальные экономические отношения, влияющие на процессы жизнедеятельности в стране. Подчеркнем, что интерес выступает как стимул для любого субъекта рыночной экономики, он может быть экономическим, социальным, инновационным, информационным, социокультурным и пр.

В целом, специфика экономических интересов в рыночной экономике во многом определена рядом факторов:

- объективными условиями производства,
- изменением осознания интереса субъектом экономики;
- уровнем институционализации рыночной среды;
- уровнем и спецификой рыночной культуры;
- механизмами и инструментами государственного регулирования и пр.

В диалектическом взаимодействии всех сторон и экономических предпосылок формирования экономических интересов обеспечивается результат получения общественного прогресса, а сам экономический интерес выступает двигателем и рыночной, и общеэкономической жизнедеятельности.

Все интересы в своем активном взаимодействии обеспечивают действие синергетического эффекта и направлены как на развитие рыночных отношений, бизнеса, так и прямо или косвенно на развитие государственного сектора. В процессе такого взаимодействия обязательно имеют место конфликты и формируются группы проблем, которые при их прогрессивном разрешении должны обеспечивать реализацию социального, экономического, технического, технологического и управленческого прогресса [1].

Следует остановиться на определении экономического интереса с позиции системы сложных экономических потребностей субъектов рыночной (и общехозяйственной) деятельности. В системе современной, во многом глобализированной рыночной экономики проявляется многообразие экономических интересов, формирующих свою систему рыночных отношений. Каждый интерес в процессе своего определения, позиционирования и реализации имеет своего носителя, так называемого субъекта. Возможно исследование проблем развития экономических интересов по определенным группам субъектов экономических интересов.

Это интересы:

наемного работника; его экономический интерес представляет собой механизм использования собственности на рабочую силу и выражается в размере дохода и заработной платы, которая в идеале должна быть адекватной потребностям воспроизводства человека на данной территории и в рамках данной экономической системы. В акционерных (коллективных) формах собственности, наемный работник может выступать как совладелец предприятия (владелец акций или доли). В этом случае возникает феномен консолидации и гармонизации экономических интересов, т.е. совпадения экономических интересов работника в получении дивидендов и экономических интересов предприятия в повышении доходности. Таким образом формируется обобщенный синергетический эффект для общества в виде обеспечения экономической и социальной устойчивости и определенного культурного прогресса;

собственника; его экономический интерес определяется реализацией совокупности прав собственника (владения, распоряжения и пр.) в жизнедеятельности. Форма и структура собственности определяют разнообразные экономические интересы данной группы. Основным законом рыночного прогресса является реализация прав частной собственности на средства производства и получаемые доходы. Но частная собственность является сложно структурированной по субъектам экономических отношений, которыми выступают собственники земли, средств производства, интеллектуальной собственности, информационных продуктов, технологий и пр. Ключевым законом реализации экономических интересов собственников является максимизация прибыли, что обеспечивает непрерывный рост эффективности использования собственности во всех ее видах и формах проявления. Логическим результатом является максимизация прибыли, что выступает в качестве объективного экономического интереса данного субъекта экономических отношений;

предприятия или корпорации; это экономические интересы коллективного собственника, а формой реализации является процесс кооперации. Цель совместной деятельности и ее экономический интерес – увеличение совокупного дохода. Это форма так называемого коллективного экономического интереса;

потребителя (домашнего хозяйства); это экономические интересы по приобретению, владению и распоряжению товарами и услугами краткосрочного и долгосрочного пользования, продуктов питания и пр.;

государства; это экономические интересы ассоциированного собственника земли и объектов недвижимого имущества; отраслей и предприятий; банков, других финансовых институтов и пр.

Все предприятия, все корпорации, все отрасли, существующие в данной стране как единая социально-экономическая система всегда опирается на реальное производство, на все формы бизнеса.

В условиях трансформационной рыночной экономики Украины особую актуальность и остроту имеет определение и позиционирование категории «национальные интересы», которые в мировой практике обычно определяются как стратегические и тактические интересы его правительства.

Национальные интересы – наиболее сложная категория, которая отражает системный процесс определения разнообразных групп потребностей государства. Первичным для любого государства является его социальный интерес – сохранение и приумножение населения, его так называемое расширенное воспроизводство. Но государство выступает как многофункциональный управленческий институт. В списке функций государства – социальные, экономические, функции безопасности, экологического, культурного развития и пр. но все перечисленные функции могут получать свою реализацию лишь через экономическую функцию и ее эффективное и сбалансированное развитие. В любую историческую эпоху уровень развития государства во многом определялся экономическими, геополитическими, культурно-историческими отношениями данного государства. Именно экономическое обеспечение формировало предпосылки для реализации безопасности, защиты населения от внешней угрозы, формирования системы институтов самого государства и т.д.

В мировой теории и практике под «национальными экономическими интересами» понимают узко государственные. Но в современном философском понимании государство как воплощение нации – это одновременно реализация двух составляющих – гражданского общества и государства. В результате появляется обобщенный, уже консолидированный национальный интерес. Процесс объединения или консолидации предполагает устранение противоречий, конфликтных зон между интересами государства и гражданского общества.

Реализация национальных экономических интересов осуществляется через призму действий и определенных функций:

- правового и нормативного регулирования;
- общего контроля над процессами развития хозяйственного комплекса;
- регулирующих рыночных отношений и отдельных рынков;
- планирования и прогнозирования развития экономических процессов;
- разработку модели и организацию процессов социального развития;
- контроля и регулирования денежной системы;
- организации и контроля функционирования общественного сектора;
- формирования и реализации международных экономических отношений;
- поддержку крупного, среднего, малого бизнеса (финансовую, правовую, институциональную).

В сложной системе реализации данных функций проявляется возможность планомерно и поступательно реализовать государственный экономический интерес. В своей стратегической направленности его реализация должна обеспечивать устойчивую социализацию экономики.

В условиях трансформационных экономик постсоветского пространства, в первую очередь России и Украины, стало массовым откровенно криминальное замещение интересов, когда государственные служащие ставят личные интересы выше социальных и национальных приоритетов развития. То же относится к предприятиям и компаниям, где возникают конфликты между собственником и менеджментом, ориентированным на собственные, так называемые инсайдерские интересы. В обществе пока не сформированы механизмы, позволяющие предотвращать фактическое подчинение интересов государства и хозяйственных структур персонифицированным интересам [2].

Эти факты характерны не только для трансформационных экономик, но имеют место и в развитых странах. Это определенная проблематика в оценке и идентификации личных, коллективных и национальных интересов. Во многом это проблема культуры – управленческой, социальной, рыночной.

Следует подчеркнуть, что особый статус современной системы государственно-го управления и трактовка национального интереса в контексте обеспечения общественного прогресса как бы снимает традиционное, классическое понимание, которое базировалось на потребности в рационализации использования нематериальных и материальных ресурсов. Это уход от определенного идеализирования государства и признание его отстраненности от реалий и проблем.

Так, в современной Украине и ряде других постсоветских государств экономические государственные интересы не только не отвечают приоритетам развития страны, но и откровенно замещены экономическими интересами олигархических групп, пришедших к власти. В такой постановке государственный интерес возможно оценить лишь как негативный.

Формирование понятия и сущностного наполнения категории «национальные интересы» усложнено. Это связано с рядом проблем теоретического и методологического характера. Кратко охарактеризуем данную проблематику и ее направленность на перспективы исследований и особенности развития национальных интересов.

Первая проблема связана со сложностью процесса идентификации национальных интересов, это проблема в системе отношений «государственные менеджеры – население»; «государственные менеджеры– бизнес»; «крупный бизнес – население»; «государственные менеджеры– крупный бизнес – население», и это далеко не полный список взаимоотношений и признаний главенствующего интереса, его приоритетности в процессах рыночного воспроизводства. В современных рыночных государственных системах эта проблема разрешается на уровне государственного регулирования, подкрепленного политическими решениями. Феноменом политико-экономических проблем

и конфликтов является появление лоббирования экономических интересов определенных бизнес-групп. Изменения в политической ситуации в отдельных регионах или в целом в стране могут вызывать принципиальные подвижки в расстановке сил и формировать различные новые инструменты и формы рыночной власти.

Вторая проблема – отсутствие методик и специальных подходов к процессу и процедуре идентификации и анализа (диагностированию) национальных интересов. Формирование подобных методик имеет место в мировой практике. Это оценка экономических интересов транснациональных компаний, отраслей военно-промышленного комплекса блока НАТО, аэрокосмической отрасли США. Это так называемая группа методов Форсайт.

Третья проблема – отсутствие единых подходов к процессам институционализации экономических интересов, наличие множества скрытых и явных конфликтов, их негармоничное развитие и общее деструктивное влияние на мировые и национальные рынки.

Четвертая проблема – неразработанность ключевых научно обоснованных подходов к разработке и использованию концепции национальных интересов, с последующей ее включенностью в стратегические планы и программы развития.

Пятая проблема – обеспечение научно обоснованной взаимосвязи между пониманием и реализацией национального интереса и национальной экономической, социальной безопасностью. Недооценка пагубного влияния мировых экономических интересов, нестабильность и прогресс внутреннего развития Украины очевидна. Было бы крайне неразумно думать, что кому-то нужна сильная и экономически развитая экономика нашей страны. В большинстве экспертных оценок и прогнозов развития для Украины определяется ее будущее с позиции агропромышленного сектора и поставок продуктов питания на мировые рынки плюс поставки разных видов сырья и продукции первичной переработки.

Шестая проблема – формирование и обеспечение действия организационных механизмов регулирования развития экономических интересов в стране с учетом приоритета национального интереса и гармоничного сочетания интересов групп лиц (основной массы населения, среднего класса, представителей крупного бизнеса, государственного и регионального управления); формирование системы мониторинга и контроля за развитием данных процессов, обеспечение их прозрачности и научно обоснованного корректирования в рамках изменения научно-технического и общественного прогресса.

Все перечисленные проблемы являются крайне актуальными во многих странах мира, но с особой остротой они стоят в экономике Украины. Это обусловлено ее трансформационными характеристиками развития и неразрешенностью таких проблем, как:

- отсутствие политической культуры и ее преемственности;
- отсутствие управленческой культуры и ее преемственности;
- несформированность современной рыночной институциональной структуры, позволяющей разрешать конфликты интересов;
- незаинтересованность современной правящей элиты в формировании открытого, правового государства с активными процессами социализации.

В результате в Украине имеет место ситуация, когда множество интересов не изучено, не идентифицировано, не упорядочено, что приводит к непрерывной цепочке конфликтов, перерастающих в проблемы экономического и социального развития. Разрешение данной проблемы возможно лишь в рамках научно обоснованных подходов и подчинения всех интересов общей концепции и стратегии реализации национального интереса.

Национальные экономические интересы являются одним из центральных ориентиров развития экономик всех стран мира. Принятие законодательных актов, осуществление социально-экономических реформ, поддержка тех или иных отраслей народно-

го хозяйства, решения относительно вступления в международные экономические организации, объединение в рамках интеграционных группировок – все это необходимо осуществлять в соответствии с национальными экономическими интересами [1].

Система экономических интересов носит всеобщий характер, охватывая все фазы и сферы общественного производства, специфически проявляясь в каждой из них. Будучи недостаточно изученными применительно к условиям перехода к рыночной экономике в целом, экономические интересы практически не исследованы в отношении ряда конкретных сфер, к которым, в частности, относится рекреационная.

Определение национальных экономических интересов, исследование тенденций их формирования и изменения требуется не только для разработки и надлежащего исполнения мер экономической политики государства, но и в качестве ориентира деятельности национальных и иностранных коммерческих структур, активно формирующих внутренний рынок.

Однако анализ отечественной правовой базы показал отсутствие даже рабочей концепции понятия «национальные экономические интересы», несмотря на то, что в связи со вступлением Украины во Всемирную торговую организацию (ВТО), возникает настоятельная необходимость выявления и определения национальных экономических интересов, приоритетов, обязательств и условий, гарантирующих национальную экономическую безопасность страны.

Однако трансформация национальных экономических интересов в условиях глобализации обуславливает необходимость разработки комплексной системной концепции национальных экономических интересов, которая на сегодняшний момент в экономической теории отсутствует. По мнению автора, причинами этого являются: во-первых, исследование национальных экономических интересов отдельно от целостного комплекса национальных интересов, в результате чего происходит подмена понятий «национальный интерес» и «национальный экономический интерес»; во-вторых, недостаточная степень разработанности внутренней структуры национальных интересов, отсутствие в ряде исследований понимания того, что в условиях современного глобализующегося мира, динамичного развития международных экономических отношений между странами, носителем национальных экономических интересов является не только государство, но и субъекты хозяйствования, например, национальные компании.

В настоящее время в Украине с развитием постиндустриального общества все большее значение приобретают социокультурные факторы, связанные с эмоциональными, подсознательными, стереотипными переменными, поэтому необходим анализ влияния этих факторов на социальные и экономические отношения в целом и на экономические интересы в частности.

В условиях современного глобализующегося мира, динамичного развития международных экономических отношений между странами, носителем национальных экономических интересов является не только государство, но и субъекты хозяйствования, например, национальные компании. Это, в свою очередь, требует поощрения интересов национальных корпораций до тех пор, пока они не противоречат национальным интересам. В том случае, если интересы отдельных компаний начинают выходить за рамки национальных интересов, государство обязано пресекать это всеми доступными в рамках демократического строя способами [3].

Национальные экономические интересы есть сложный комплекс отношений между национальными, иностранными и международными экономическими субъектами по поводу производства, распределения, обмена и потребления валового внутреннего продукта страны, направленные на долгосрочное развитие национального хозяйства как целостного и конкурентоспособного организма в условиях глобализации. Сегодня национальные экономические интересы Украины представлены преимущественно интересами национальных предприятий, производящих внутренний валовой продукт и

обеспечивающих целостность, конкурентоспособность и развитие народного хозяйства в условиях глобализации.

В условиях глобализации национальными экономическими интересами Украины должны стать:

достижение макроэкономической стабилизации, обеспечение положительной динамики чистого экспорта и оптимальных размеров внешнего и внутреннего долга, стабилизация финансово-кредитной системы, снижение бюджетного дефицита к оптимальному уровню, обеспечение устойчивого функционирования банковской системы, повышение эффективности макроэкономического регулирования, обеспечение стабильности национальной валюты;

недопущение снижения уровня и качества жизни населения;

содействие развитию предпринимательства;

стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности, сохранение и развитие национального интеллектуального потенциала и системы собственного научно-технического обеспечения выпуска конкурентоспособной продукции, привлечение иностранных инвесторов;

поддержание реального сектора экономики, стимулирование отечественных товаропроизводителей и развитие конкуренции на внутреннем рынке;

недопущение повышения уровня «тенизации» экономики;

формирование законодательной базы для эффективного функционирования национальной экономики во время глобализации и обеспечение экономической безопасности.

Реализация представленных национальных экономических интересов позволит Украине выйти на новый уровень, откроет возможности создания эффективной системы управления экономической безопасностью страны, выявлять внутренние и внешние угрозы, принимать оперативные управленческие решения по их нейтрализации, что обеспечит устойчивое развитие страны.

Сохранение целостности комплекса национальных интересов позволяет получать выгоду от глобализации, развивая за счет реализации интересов национальных компаний все прочие составляющие общественной жизни - социальную, научно-техническую, нравственно-культурную и прочие сферы. В противном случае национальные компании начинают работать на иностранные экономики в ущерб национальным хозяйствам. Индикатором подобной тенденции становятся такие процессы как широкомасштабный вывоз капитала, снижение доли наукоемкой продукции в общем объеме производства, сырьевой характер экспорта и т.д. [3].

Важнейшую роль в реализации процессов глобализации играют международные экономические организации, среди которых наиболее масштабной по степени воздействия на национальные экономические интересы является Всемирная торговая организация. Требования ВТО оказывают влияние не только на развитие внешнеэкономических связей субъектов хозяйствования, но и создают для общества принципиально новую организационно-правовую среду существования.

Для частичной нейтрализации негативного воздействия процессов глобализации предлагается создать институт адаптации национальных компаний, ориентированных на внутренний рынок, к требованиям ВТО. На базе региональных администраций и торгово-промышленных палат целесообразно организовать департаменты, деятельность которых будет направлена на сбор всей необходимой информации о случаях ущемления интересов местных предприятий. Затем данные будут обрабатываться и отправляться в Министерство экономического развития и торговли, где, на основе совокупности собранных материалов, можно будет сделать вывод о реальных масштабах иностранного конкурентного прессинга. Если уровень давления на национальные компании со стороны иностранных производителей достигнет критической отметки, возможна активация установленных в рамках ВТО защитных санкций [4].

В современной трансформационной экономической теории, получающей свое развитие в Украине, четко выражена потребность в изучении таких сложных процессов и фактов общественной жизни:

 влияние экономических интересов на процессы рыночной институционализации, ее особенности и приоритеты;

 влияние интересов на процессы развития отношений собственности;

 трансформационные изменения в общественном разделении труда, специализации и кооперации;

 особенности информационных ресурсов в процессах анализа экономических интересов;

 анализ механизмов взаимодействия рыночных субъектов в привязке к специфической трансформационной институциональной среде и особенностям транзакционного взаимодействия;

 институционализация экономических интересов рыночной среды – малого, среднего, крупного бизнеса, элементов инфраструктурного обеспечения и пр.;

 определение, оценка, координация и согласование интересов на основе специфических стратегий управления (государственных, отраслевых, рыночных, корпоративных и пр.).

В современной практике национальной экономической деятельности в условиях изменения фаз развития национального рынка и формирования рыночных отношений особую актуальность имеет изучение групп интересов рыночной среды, бизнес-среды, рыночной культуры. Здесь первостепенное значение приобретает место и роль глубинного институционального анализа проявления взаимодействия экономических интересов, механизмов и инструментов разрешения конфликтов [3].

Таким образом, все социальные интересы – от государственных до институциональных и частных – обусловлены в конечном счете личным (персонифицированным) интересом. Любая деятельность совершается людьми, которые исходят из собственных интересов. Но эти люди участвуют в современных экономических процессах в тесном взаимодействии, совершенствуют новые формы организации труда и производства, которые отличаются высокой степенью координации, кооперации и интеграции. Это диктует необходимость обязательного учета и включения индивидуальных интересов в процесс формирования интересов более высоких уровней – от корпоративных до государственных.

Литература

1. Ляшенко В. І. Регулювання розвитку економічних систем: теорія, режими, інститути / В. І. Ляшенко. – Донецьк : ДонНТУ, 2006. – 668 с.
2. Мусин М. М. Управление экономическими интересами: учебное пособие для вузов / М. М. Мусин. – М. : Гардарики, 2006. – 287 с.
3. Никитов И. Н. Государство и национальные экономические интересы / И. Н. Никитов. – М. : КГУ, 2004. – 109 с.
4. Чухно А. Нова економічна політика (теоретико-методологічні засади) / А. Чухно // Економіка України. – 2005. – № 6. – С. 4-10.