

# «Прокидайтеся, панове, життя прекрасне!»



Таким програмним гаслом розпочав свого часу фінансово-кредитну діяльність перший в Україні приватний банк «Правекс-Банк». Слід визнати, що доля цієї фінансової організації, до речі, як і її регіональних структур, складалася успішно.

Прикладом може слугувати відділення «Декабристів» ПАТКБ «Правекс-Банк» у місті Миколаєві. У цьому наш кореспондент переконався під час розмови з його директором Максимом ТИЩУКОМ.

– Сьогодні ПАТКБ «Правекс-Банк» є універсальною фінансовою організацією, яка надає весь спектр банківських послуг на всій території України. Завдяки широкій мережі, що складається з 287 відділень, «Правекс-Банк» представлений в усіх куточках нашої держави. У поєднанні з бездоганною 20-річною історією успішної діяльності це дало можливість банку стати одним із найвідоміших банківських брендів України, – розповідає Максим Миколайович.

Особливо знаковим для «Правекс-Банку» став 2008 рік, адже тоді було укладено угоду з продажу 100 відсотків акцій банку одній із провідних банківських груп Європи – італійській *Intesa Sanpaolo*, яка є лідером у всіх сферах бізнесу в Італії та історія якої налічує понад 400 років.

– Я та мої колеги пишаємося тим, що сьогодні наш банк працює з потрібним запасом міцності, – продовжує розповідь Максим Тищук. – А надійність і стабільність «Правекс-Банку», правильна стратегія розвитку та високі стандарти обслуговування клієнтів дають змогу впевнено дивитися в майбутнє та впроваджувати масштабні плани його динамічного розвитку.

У своєму регіоні ми постійно входимо до п'ятірки найкращих відділень Півдня. Наш банк прагне стати одним із лідерів у кредитуванні автомобілів, і за цим показником у першому півріччі ми посіли гідне 14-те місце серед 287 відділень по всій Україні.

Узагалі у «Правекс-Банку» багато цікавих програм, як кредитних, так і депозитних.

– **Максиме Миколайовичу, розкажіть про ці програми докладніше?**

– Щонайперше це – автокредити, попит на які нині значно зріс, якщо порівняти з 2012 роком. Адже в нас дуже цікаві умови на придбання автомобілів. Наприклад, ставки від 0,01 відсотка і це чесні та реальні ставки. Також маємо програму на придбання автомобілів з дизельними двигунами, згідно з якою умови дуже вигідні. Крім того, пропонуємо понад 10 акцій на автомобілі різних марок, що приваблює багатьох клієнтів. Адже кожен може обрати саме те, що його цікавить, та ще й на вигідних умовах.

Стосовно депозитів, то останнім часом значний попит має накопичувальна депозитна картка «Вільні гроші». Найбільшою перевагою цієї послуги є те, що клієнт має доступ до своїх коштів 24 години на добу. До того ж у цієї картки немає жодних комісій під час зняття коштів, а на залишок набігає до 12,5 відсотка річних.

– **Якщо не таємниця, на що насамперед слід звертати увагу клієнтам під час оформлення кредиту?**

– По-перше, якщо клієнта цікавить кредит, він повинен насамперед дізнатися в менеджера про всі можливі комісії та штрафи, попросити бланк самого договору (шаблон договору), уважно його прочи-

тати, а ще краще взяти додому для докладного вивчення.

По-друге, потрібно знати, що під час оформлення кредитів без надання банку довідки про дохід нараховуємо клієнту набагато більший відсоток, ніж у разі наявності такої довідки. Акцентую на цьому увагу, адже сам не раз просив клієнтів принести довідку, а їм часто-густо просто було лінки це зробити. А різниця становить до 20 відсотків річних. Тобто за наявності довідки стягується 29 відсотків, без неї – 49 відсотків і більше.

По-третє, якщо людина хоче розмістити депозит у банку, найголовніше не гнатися за найвищою відсотковою ставкою, а йти до перевіреного банку. Скажімо, якщо банк кредитів не видає, а лише приймає кошти від населення, з ним, отже, щось негаразд. Банк заробляє кошти на кредитах, а депозити – це банківські затрати. Якщо заробітку немає, то в майбутньому не буде чим платити клієнтам депозитні відсотки! Отже, доходить висновку самі.

– **Максиме Миколайовичу, що можете сказати про певні акційні послуги для клієнтів?**

– Акційні пропозиції клієнтам у нас з'явилися наприкінці минулого року, але основні акції проводимо цього року. Для прикладу візьмімо акцію щодо автомобілів «KIA/Хюндай». Згідно з умовами кредитна ставка становить від 0,01 відсотка. Ми пропонуємо прозорі ставки та чесні й вигідні умови –

це підтверджено самими клієнтами. Щомісяця з'являються дедалі нові та цікавіші акції.

Узагалі, мені як керівнику приємно констатувати, що за перший квартал відділення «Декабристів» ПАТКБ «Правекс-Банк» виконало план на 120 відсотків. У нас також мають великий попит пакети послуг «Рафаель», «Мікеланджело» та «Леонардо». До пакета входить від 8 до 16 послуг за фіксованою ціною. Це, наприклад, платіжна дебетна картка, страхівка від нещасних випадків, медична страхівка чи, скажімо,

послуга «Консьерж Сервіс» та ще багато різних цікавинок.

**– Стверджують, що найкращий спосіб зберігання власних заощаджень – купівля банківських металів. Чи справді це так?**

– Так, банківський метал є одним із найвигідніших способів зберігання заощаджень. Судить самі: ще 5 років тому 1 грам золота 999 проби коштував близько 120 гривень, а нині ціна такого злитку більш як 360 гривень. До речі, в нашому банку дуже часто купують метали і ювелірні магазини для переплавляння на коштовні при-

краси, і пересічні громадяни, а потім здійснюють обмін на прикраси в тих ювелірних магазинах.

Тож хочу побажати нашим клієнтам постійного талану. Нехай вони завжди обирають таку банківську установу, яка стане в їхньому житті справжнім партнером. Зможе своєю продукцією задовольнити всі їхні потреби. Щоб у нас завжди було порозуміння з клієнтами, а стандарти обслуговування – на рівні європейських.

Розмовляв Максим ТИХОНОВ.  
Фото автора.

Одеська область



## Микола ПУНДИК: «Адміністративно-територіальна реформа сприятиме ефективному управлінню країною»

**На Одещині, як і по всій країні, за дорученням Президента України триває широке громадське обговорення Концепції реформування місцевого самоврядування і територіальної організації влади в Україні. З питань доцільності та своєчасності такої реформи й розпочалася наша розмова з головою Одеської обласної ради Миколою ПУНДИКОМ:**

– Скажу відверто, питання адміністративно-територіальної реформи сьогодні вкрай актуальне для регіонів. Адже ми й досі живемо в адміністративно-територіальній системі, що склалася ще в

грудні 1934 року, коли з губерній і волостей утворили області та райони. Відтоді все так і залишилося, хоча умови й темп життя кардинальним чином змінилися. Суперечності між новими умовами



та старим територіальним устроєм настільки глибокі, що, на мою думку, вони є основним гальмом усіх реформ у країні. Нам довелося вивчати досвід реформи органів самоврядування в Польщі, тож є з чим порівняти. Міркуйте самі: чисельність населення наших держав не вельми відмінна – 46 мільйонів українців і 36 мільйонів поляків. Водночас в Україні існує 13 тисяч сільських рад, а в Польщі – 2200 їх аналогів. Виникає запитання: чи нормально й чи доцільно мати 13 тисяч сільських рад, якщо наші колеги справляються зі своїми завданнями значно краще й набагато меншим числом? Отож, зміни потрібні. І є прагнення їх здійснити. За останній час я вже можу нарахувати три спроби адміністративно-територіальної реформи. Усі вони сприймалися по-різному. Однією такою спробою був широко відомий варіант Романа Безсмертного.

Але скажіть відверто: хіба він хотів зробити щось погане? Ні, звичайно. Але не проводилася роз'яснювальна робота з людьми,



Пам'ятник Єкатерині II  
Monument de l'Impératrice Catherine II