

УДК 339+327+341.24

Т.П. Нестерова

к.и.н., доцент,

Уральский федеральный университет,

г. Екатеринбург (Россия)

РОССИЙСКО-ИТАЛЬЯНСКИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВВ.

В статье рассматриваются экономические связи между Россией и Италией в конце XX – начале XXI века, получившие особое развитие после подписания Договора о дружбе (1994) и Плана действий в отношениях между Российской Федерацией и Итальянской Республикой (1998), анализируются основные направления экономических связей между Россией и Италией.

The article is devoted to economical relations between Russian Federation and Italian Republic in later 20th and early 21 century, after the conclusion of Treaty of Friendship (1998) and the “Agenda for relations between Russian Federation and Italian Republic” (1998). In this article is analyzed the basic vectors in Russian-Italian economic relations.

В статті розглядаються економічні відношення Росії і Італії в кінці XX – на початку XXI століття, які одержали особливий розвиток після підписання Договору про дружбу (1994) та Плану дій в відношеннях між Російською Федерацією та Італією; дається аналіз основних напрямлень економічних зв'язків між Росією та Італією.

Постановка проблемы. Отношения между Италией и Россией занимают особое место в системе современных международных отношений России со странами Европейского Союза. Среди различных аспектов этих отношений можно выделить несколько приоритетных сфер, среди которых первые места занимают сотрудничество в экономической, научно-технической и культурной сферах. Исследование быстро развивающихся экономических связей России и Италии приобрело в настоящее время особую актуальность.

Анализ исследований. Специализированного исследования современных российско-итальянских экономических отношений в современной науке не производилось. Развитию итальянской экономики и российско-итальянских

связей на современном этапе посвящены написанные А.Г. Нестеровым, Т.В. Зоновой и М. Филипацци главы в коллективной монографии «На перекрестке Средиземноморья: «Итальянский сапог» перед вызовами XXI века» [2, с. 305-374], опубликованной Институтом Европы Российской Академии наук в конце 2011 г. и являющейся к данному моменту единственным обобщающим трудом, посвященным современной Италии.

Целью данной статьи является обзор современного состояния российско-итальянских экономических связей, а также выявление приоритетных направлений развития этих связей.

Изложение основного материала. Начало отношений между Россией и Италией восходит к периоду формирования единого Российского государства во второй половине XV века – когда великий князь Иван III приглашал в Москву итальянских зодчих для возведения соборов и новых стен Московского Кремля. Однако вплоть до начала XVIII века российско-итальянские отношения ограничивались лишь эпизодическими контактами. Во второй половине XVIII века Российская Империя установила дипломатические отношения с рядом итальянских государств [6]. Развитию отношений способствовало объединение Италии, и в 1862 г. Россия признала объединенное Итальянское королевство и установила с ним дипломатические отношения.

В декабре 1921 г. Италия признала *de facto* правительство Советской России; в феврале 1924 г. после подписания Договора о торговле и мореплавании между Италией и СССР были установлены дипломатические отношения. Подписанный в сентябре 1933 г. Договор о дружбе, ненападении и нейтралитете был заключен на неопределенный срок и способствовал дальнейшему улучшению российско-итальянских отношений.

Отношения между СССР и Италией были прерваны после нападения Германии на Советский Союз в июне 1941 г.: Италия вступила в войну против СССР на стороне Германии. Только в 1944 г. дипломатические отношения между странами были восстановлены [3]. В 1947 г. СССР подписал мирный

договор с Италией, а в 1948 г. заключил с ней Договор о торговле и мореплавании и торговое соглашение. Многочисленные последующие соглашения способствовали прежде всего расширению итало-советских экономических связей и культурного сотрудничества.

После распада СССР в 1991 г. Италия признала Российскую Федерацию правопреемницей Советского Союза. Документы, подписанные в предшествующие годы, были признаны действующими. Президенты России и Италии встречались на различных международных форумах в 1991, 1992, 1994 гг.

В 1994 г. Российскую Федерацию посетил с официальным визитом премьер-министр Италии Сильвио Берлускони. В ходе этого визита 14 октября 1994 г. был подписан Договор о дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Итальянской Республикой, который является основополагающим документом в двусторонних отношениях между странами. Договор вступил в силу после его ратификации парламентами обеих стран в 1997 г.

В 1996 году между Россией и Италией были подписаны Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, Соглашение об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, и предотвращении уклонений от налогообложения, Соглашение о сотрудничестве в области валютного контроля, контроля за экспортно-импортными операциями и в сфере борьбы с легализацией («отмыванием») денежных средств или иного имущества, приобретенного незаконным путем, Соглашение о сотрудничестве по военно-техническим вопросам и в области оборонной промышленности.

Большое количество документов, регулирующих двусторонние российско-итальянские отношения, было подписано в ходе государственного визита в Италию Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина в феврале 1998 г. Важнейшим среди них является «План действий в отношениях между Российской Федерацией и Итальянской Республикой»

«План действий» состоит из четырех разделов, фиксирующих основные направления российско-итальянского сотрудничества в политической,

промышленной, экономической и финансовой, научно-технической и культурной сферах. Документ предусматривает также подписание необходимых межправительственных соглашений для развития всех направлений сотрудничества.

Состоявшиеся в июне 2006 г. и в январе 2007 г. рабочие визиты в Россию председателя Совета министров Италии Р. Проди, левоцентристское правительство которого находилось у власти в Италии с 17 мая 2006 г. по 8 мая 2008 г., подтвердили привилегированный характер динамично развивающихся российско-итальянских отношений, проявившийся в ходе взаимодействия с предыдущим правоцентристским правительством С. Берлускони. «Россия и Италия вместе, как водка и икра, превосходное сочетание», - пошутил Романо Проди во время встречи с президентом В.В. Путиным в июне 2006 г. в Кремле. Результатом встречи между Р. Проди и В.В. Путиным стало подписание ряда важных соглашений о сотрудничестве двух стран. В частности, между российской авиастроительной компанией «Сухой» и итальянской «Финмекканика» было подписано соглашение сроком на 15 лет по созданию российского регионального самолета (RRJ). Также стороны приняли решение о создании совместного российско-итальянского торгово-инвестиционного банка. Третий, наиболее важный договор касается энергетической отрасли. «Мы открыли новую фазу в области энергетики. Теперь эти отношения - это не только отношения между продавцом и клиентом, они означают как участие Италии в производстве электроэнергии в России, так и соответствующее участие России в энергетической отрасли Италии», - прокомментировал подписание этого документа Романо Проди итальянскому телеканалу RAI-3. Речь идет о стратегическом соглашении двух стран, также как можно назвать стратегической идеей двух лидеров о создании механизма постоянного обмена мнениями по международным вопросам [5]. Во время встречи, состоявшейся в 2007 г., президент России В.В. Путин заявил, что «российско-итальянские

отношения могли бы служить моделью для развития сотрудничества России с другими европейскими государствами, а также Евросоюзом в целом» [4].

В основе успешного развития двусторонних отношений лежит прочный экономический фундамент. По объему товарооборота Италия занимает 3-е место среди торговых партнеров России из числа западных стран. Так, по итогам 2005 г. двусторонний товарооборот составил 23,465 млрд. долл. США, при этом российский экспорт – 19,06 млрд. долл. США, импорт – 4,40 млрд. долл. США.

Основные вопросы двустороннего торгово-экономического сотрудничества рассматривает Российско-Итальянский совет по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

В 2005 – начале 2006 г. г. по инициативе итальянской стороны в Российской Федерации состоялась серия разнообразных мероприятий экономического, а также культурного характера под общим названием «Год Италии в России». В 2012 г. состоялся так называемый «перекрестный год» – были проведены «Год Италии в России» и «Год России в Италии» [1].

Приоритетными направлениями двустороннего экономического сотрудничества стали область высоких технологий и космическая индустрия. Дополнительный импульс сотрудничеству в этой сфере придало Соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях от 28 ноября 2000 г., вступившее в силу 24 августа 2004 г. В апреле 2005 г. итальянский космонавт Р. Виттори совершил космический полет на МКС на российском транспортном корабле «Союз». В марте 2006 г. состоялась встреча Президента России В.В. Путина с президентом концерна «Финмеканика» П.Ф. Гуаргуальини, результатом которой стала интенсификация двустороннего сотрудничества в сфере высоких технологий.

Италия входит в первую тройку крупнейших торговых партнеров России в Европе. В российском экспорте в Италию более 80% приходится на

энергоносители, около 10% – на черные и цветные металлы и лишь 2,8% – на машины и оборудование.

В импорте из Италии ведущее место занимает группа машинно-технической продукции (48%), за которой следуют продовольственные товары (8,6%), промышленные товары народного потребления (6,4%).

Общий объем накопленных итальянских инвестиций в экономику России оценивается в более, чем 2 млрд. долл. (прямые инвестиции составляют 150 млн. долл.). В России зарегистрировано более 1000 совместных российско-итальянских предприятий.

С учетом специализации итальянской экономики на ряде отраслей промышленности и видах сельскохозяйственного производства, а также накопленного опыта сотрудничества с итальянскими фирмами к приоритетным областям сотрудничества следует отнести высокие технологии, авиастроение, энергетику, химию и нефтехимию, машиностроение, конверсию предприятий оборонного комплекса, телекоммуникацию, агропромышленный комплекс, легкую промышленность, транспорт, автодорожное и гражданское строительство, деревообработку и охрану окружающей среды.

На российском рынке в области инвестиционного сотрудничества активно работают такие итальянские компании, как «Финмекканика», «ЭНИ», «Фата Групп», «СНИА-Инджиниринг», «Эдисон», «СНАМ» и др.

В сотрудничестве с итальянскими фирмами в СССР и в России были сооружены такие крупные промышленные объекты, как автомобильный завод в Тольятти (ФИАТ), химические комплексы по производству аммиака и карбамида (СНАМ Проджетти, Монтедисон), трубный завод в Волжске (Италимпьянти), компрессорные станции для магистрального газопровода Сибирь – Западная Европа (Нуово Пиньоне), кожевенные и обувные фабрики в Рязани, Калуге, Москве и Тольятти (Коголо), линия оптико-волоконной связи Россия – Украина – Турция – Италия (СТЕТ), завод по производству полипропилена в Москве (Текнимонт), комплекс перерабатывающего и

упаковочного оборудования сельскохозяйственной продукции в Кемеровской области (ФАТА).

Российские организации прорабатывают с итальянскими фирмами вопросы реализации ряда крупных проектов. Наиболее значительными являются проект ФИАТ-ГАЗ по производству в Нижнем Новгороде легковых автомобилей ФИАТ и Соглашение о стратегическом партнерстве между Газпромом и нефтегазовым объединением ЭНИ.

В Италии создано около 23 смешанных обществ с российским участием в области торговли нефтью и нефтепродуктами, лесоматериалами, черными металлами, химическими и фармацевтическими товарами, рыбной продукцией, а также туризма и транспортно-экспедиционных операций.

В последние годы в российско-итальянских торгово-экономических отношениях продолжается устойчивая тенденция роста.

В 2006 г. двусторонний товарооборот составил 30,8 млрд. долл., что на 31,4% больше, чем за аналогичный период 2005 года, при этом российский экспорт достиг 25,1 млрд долл. – рост на 31,8%, а импорт из Италии – 5,7 млрд долл. – рост на 29,5%.

Товарная структура российско-итальянской торговли за последние годы существенно не изменилась. В российском экспорте в Италию основная роль традиционно принадлежит энергоносителям, прежде всего природному газу.

В товарном составе российского импорта из Италии преимущественное место по-прежнему принадлежит товарам народного потребления. Второй по значимости группой остаются машины и технические товары. Доли всех прочих товарных групп практически не изменились.

Конкретные вопросы продвижения основных направлений экономического сотрудничества (в первую очередь инвестиционного и валютно-финансового) находятся в ведении Российско-Итальянского совета по экономическому, промышленному и валютно-финансовому сотрудничеству.

На новый качественный уровень переходит валютно-финансовое сотрудничество. Его характерной чертой является переход от предоставления кредитов под государственные гарантии к нормальному межбанковскому взаимодействию, предусматривающему использование финансовых инструментов, не оказывающих влияния на внешний долг России.

В настоящее время запущены и эффективно работают конкретные инструменты финансирования крупных проектов без государственных российских гарантий. Достигнуты результаты и в отношении создания механизма финансирования проектов малого и среднего предпринимательства. С российской стороны в эту работу вовлечены Внешторгбанк, Сбербанк и Альфа-банк, с итальянской – «Интеза», «ИМИ/Сан Паоло» и «Банка национале дель лаворо».

Важным позитивным сигналом для итальянского бизнеса явилось открытие в декабре 2003 г. в Москве оперативного филиала крупнейшего итальянского банка «Интеза», который стал первым действующим итальянским банком в России. В апреле 2005 г. банк «Интеза» купил около 75% акций коммерческого российского КМБ-банка на сумму 90 млн. долларов. В 2010 г. было завершено объединение филиала итальянского банка ЗАО «Банк “Интеза”» с КМБ-банком.

Первоочередное внимание уделяется развитию инвестиционного сотрудничества.

По имеющимся статистическим данным, накопленный итальянский капитал в экономике России составляет более 1,1 млрд. долл. США. Итальянские компании на территории России ввели в строй целый ряд производств, в том числе в рамках создаваемых промышленных округов, а также приступили к реализации новых проектов в области промышленного производства.

Определенную нишу в российско-итальянском инвестиционном сотрудничестве занимают сравнительно небольшие совместные предприятия и

компании со 100%-ным итальянским капиталом, зарегистрированные на территории Российской Федерации. В России работает более 700 италороссийских СП и почти 200 компаний с чисто итальянским капиталом. Только в Москве зарегистрировано более 200 представительств итальянских фирм.

Продолжает развиваться сотрудничество с итальянскими компаниями в реализации проектов промышленной кооперации в стратегически важных для России областях экономики, таких как топливно-энергетический комплекс, аэрокосмическая промышленность, автомобилестроение, производство бытовой электротехники, товаров нефтехимической промышленности.

Среди крупнейших объектов инвестиционного сотрудничества можно отметить следующие.

В апреле 2004 г. состоялось открытие построенного в г. Липецке фирмой «Мерлони элеттродоместичи» (с 2005 г. – «Индезит») завода по производству стиральных машин (расчетная мощность – 1 млн. машин в год). В строительство и оснащение предприятия было инвестировано около 40 млн. евро, кроме того, в Липецке действует завод фирмы по производству холодильников (1,5 млн. штук в год).

В январе 2006 г. в Ступинском районе Московской области открыт завод компании «Марацци черамике» по производству керамической плитки, в который инвестировано около 40 млн. долл. В 2005 г. в состав «Марацци» вошла российская производственно-коммерческая группа «Керама» (с предприятием «Велор» в Орловской области, 16 торговыми представительствами и 100 фирменными магазинами), на долю которой приходится 20% отечественного рынка строительной керамики.

В 2006 г. АО «Северсталь-Авто» подписало соглашение с концерном ФИАТ, которым предусмотрена сборка на заводе в Набережных Челнах малолитражных автомобилей итальянского концерна. К 2008 г. планировалось выпускать 30 тыс. автомобилей в год. В организацию сборочного производства в Набережных Челнах «Северсталь-Авто» планировал инвестировать около 30

млн. долларов. «Северсталь-Авто» стал официальным дилером ФИАТ в России, но выпуск автомобиля «ФИАТ Линеа» в России был отложен на будущее. В то же время на автомобильном заводе в Елабуге в 2008 г. был начат выпуск автомобиля «ФИАТ Дукато», мощность завода предусматривает выпуск до 75 тыс. автомобилей в год.

Одной из приоритетных сфер по привлечению итальянского капитала становится электроэнергетика. Компания «ЭНЕЛ» в консорциуме с российской группой ЕСН в июне 2004 г. подписала генеральное соглашение и договор с РАО ЕЭС о передаче Северо-Западной ТЭЦ в управление сроком на 3 года консорциуму «ЭНЕЛ ЕСН». За время управления российско-итальянский консорциум обязуется привлечь около 227 млн. долл. на строительство второго энергоблока мощностью 450 МВт и теплотрассы в Приморский район Санкт-Петербурга.

«ЭНЕЛ» проявляет повышенный интерес к процессам реструктуризации, приватизации, либерализации энергетической отрасли России, в частности оптовых и территориальных генерирующих компаний. В 2006 г. итальянская компания договорилась о покупке за 105 млн. долл. у группы ЕСН 49,5% акций «Русэнергосбыта». Соглашение предусматривает не только вхождение «ЭНЕЛ» в капитал «Русэнергосбыта», но и участие итальянской стороны в оперативном управлении компанией, которая занимается поставками электроэнергии таким крупным потребителям, как «Газпром» и ОАО «Российские железные дороги».

Одним из приоритетных направлений экономического сотрудничества является сотрудничество в области высоких технологий. Это в первую очередь касается таких секторов, как использование и исследование космического пространства в мирных целях, производство средств связи, телекоммуникаций, создание систем управления и навигации, авиастроение, военно-техническое сотрудничество.

В области авиастроения перспективным представляется сотрудничество российского авиахолдинга «Сухой» (ОАО «Гражданские самолеты Сухого») и

компании «Алениа аэронаутика» (группа «Финмеканика»), которые в августе 2006 г. достигли договоренности о совместном производстве среднемагистрального пассажирского самолета RRJ (Russian Regional Jet), соответствующего требованиям мирового рынка, с радиусом полета до 5000 км и пассажироместимостью до 100 человек. Двигатели для нового самолета будет разрабатывать французская фирма «Снекма моторс». Потребности российского рынка в самолетах такого класса оцениваются в 200 машин, а европейского – еще в 500 единиц. Проект предполагает образование совместного российско-итальянского предприятия с 25%+1 акция долей капитала компании «Алениа аэронаутика».

В рамках проекта по организации в России скоростного движения железнодорожного транспорта состоялись переговоры ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) с компаниями «Ансальдобреда» и «Альстом Италия», являющимися ведущими производителями оборудования и подвижного состава для скоростного железнодорожного транспорта. По результатам переговоров с итальянской стороной в 2005 г. Минтрансу России передано предложение о поставке 16 скоростных составов по 6 вагонов каждый. Причем сборка 8 составов из итальянских комплектующих предусмотрена на российских предприятиях. Стоимость проекта составляет около 307 млн. евро. Также прорабатывается возможность кооперации в производстве на российских предприятиях электропоездов межобластного сообщения.

Перспективным фактором торгово-экономических отношений становится межрегиональное сотрудничество. Подписано и реализуется более 40 соглашений между регионами Италии и субъектами Российской Федерации.

В течение 2003–2012 гг. Италию для налаживания прямых деловых связей с итальянскими регионами посещали представительные делегации российских субъектов федерации (в частности, Московской, Ленинградской, Липецкой, Свердловской, Пермской, Калининградской, Чувашской Республики, Республики Татарстан, Краснодарского края, а также Москвы и Санкт-

Петербурга), а Россию – делегации итальянских областей (в частности, Ломбардии, Лигурии, Лацио, Венето).

Особое место в развитии межрегионального сотрудничества уделяется вопросам создания на территории России промышленных округов с использованием итальянского опыта. Представители субъектов Федерации принимают активное участие в деятельности рабочей группы экономсовета.

Сотрудничество по созданию в России промышленных округов с использованием итальянского опыта по инициативе, выдвинутой С. Берлускони в 2002 г. В настоящее время в эту работу вовлечены 17 российских регионов. В ноябре 2005 г. первый промышленный округ в Липецке получил статус особой экономической зоны. По мнению итальянской стороны, в России практически созданы прообразы промышленных округов в Свердловской, Пермской и Московской областях, отвечающие необходимым критериям [8].

Таким образом, в основе успешного развития двусторонних российско-итальянских отношений лежит прочный экономический фундамент. По объему товарооборота Италия занимает 5-е место среди торговых партнеров России после Китая, Германии, Нидерландов и Украины. Согласно данным ФТС России, по итогам 2010 г. товарооборот составил 37,5 млрд. долл. США против 33,0 млрд. долл. в 2009 г. (рост на 13,6%). Вместе с тем, показатели объемов двусторонней торговли пока не достигли предкризисного уровня (52,9 млрд.долл. в 2008 г.). Экспорт России в Италию в 2010 г. составил 27,4 млрд.долл. (в 2009 г. – 25,1 млрд. долл., рост 9,3%), импорт - 10,1 млрд. долл. (в 2009 г. - 7,9 млрд. долл., рост 27,3%).

По данным ФТС России в период с января по июнь 2011 года российско-итальянский товарооборот составил 20,6 млрд. долларов США (экспорт –14,8 млрд. долларов США, импорт – 5,8 млрд. долларов США). По сравнению с 2010 годом общий рост взаимной торговли за указанный период составил 14,9% (экспорт увеличился на 5,3%, импорт возрос на 49,2%) [7].

Выводы. Таким образом, можно отметить, что в целом российско-итальянские экономические связи в новом веке развиваются более активно, чем в конце XX века, и показывают перспективы дальнейшего расширения сотрудничества между Россией и Италией в экономической сфере, прежде всего в расширении сотрудничества в энергетической, машиностроительной сферах и в сфере высоких технологий. В то же время существующие сложности, обусловленные различием в законодательстве, препятствуют более интенсивному развитию экономических отношений между Россией и Италией, однако правительства обеих стран стремятся к ликвидации ненужных препятствий и расширению сферы российско-итальянского экономического сотрудничества.

Литература

1. Маслова Е.А. Россия – Италия: итоги ушедшего года // Россия и государства Апеннинского полуострова на современном этапе. Доклады Института Европы РАН. Т. 285. Москва, 2012. С. 94 – 97.
2. На перекрестке Средиземноморья: «Итальянский сапог» перед вызовами XXI века. Москва: Весь мир, 2011.
3. Нестеров А. Г. Из истории восстановления дипломатических отношений между СССР и Италией (март – октябрь 1944): по материалам Архива внешней политики России // Россия – Италия: этико-культурные ценности в истории. Москва, 2011. С. 78 – 88.
4. Путин: Российско-итальянские отношения могут быть моделью сотрудничества с ЕС [Электрон. ресурс]. Режим доступа <http://www.rosbalt.ru/2007/11/22/433806.html>
5. Романо Проди открывает новую фазу российско-итальянских отношений [Электрон. ресурс]. Режим доступа <http://www.inosmi.ru/print/228294.htm>
6. Россия и Европа в XVIII в. Италия [Электрон. ресурс]. Режим доступа [http://ln.mid.ru/ns-arch.nsf/Россия и Италия.htm](http://ln.mid.ru/ns-arch.nsf/Россия%20и%20Италия.htm)
7. Справка МИД России о состоянии российско-итальянских отношений. [Электрон. ресурс]. Режим доступа <http://www.mid.ru/bdomp/ns-reuro.nsf/348bd0da1d5a7185432569e700419c7a/432569d80022027e43256b72003695e3!OpenDocument>
8. Филипацци М. Итальянские промышленные округа: опыт для России // Россия и государства Апеннинского полуострова на современном этапе. Доклады Института Европы РАН. Т. 285. Москва, 2012. С. 121 – 130.