

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ УКРАИНЫ

***Аннотация:** Предложен концептуальный подход к анализу и совершенствованию системы управления инновационной деятельностью, предполагающий исследование особенностей инноваций и процессов их реализации, а также учет исходных условий их возникновения и факторов, обеспечивающих экономическую эффективность.*

***Ключевые слова:** инновации, инновационные процессы, конкурентные преимущества, устойчивое развитие, рентабельность.*

Постановка проблемы. Одним из важнейших факторов конкурентоспособности и экономического роста украинских предприятий в условиях рыночной экономики становится формирование эффективных механизмов разработки и внедрения научно-технических нововведений. Это обусловлено значительным прорывом в технологической и информационной сферах экономики и как следствие – ориентацией предприятий на создание и использование новых источников конкурентных преимуществ. Для Украины на сегодняшний день злободневными являются вопросы путей перехода к инновационной модели развития, стимулирования инновационного процесса, формирования действенной инновационной политики, определения источников финансирования нововведений.

Анализ последних публикаций. Разработки в области инновационного менеджмента предприятий и формирования инновационной политики развития экономики являются объектом исследований таких ученых, как: И.А. Бланк, С.И. Юрий, О.Д. Василик, Д.В. Григорьев, Э.Б. Голланд, Ф.К. Глисин, А.М. Поддерегин, В.В. Ковалев, Дж. К. Ван Хорн, Ю.Ф. Бригхем и др. Существующие научные исследования, изучение современной практики инновационной деятельности показывают, что недостаточно подготовлен организационно-экономический механизм разработки и внедрения

нововведений на предприятиях, который является наиболее слабым звеном их деятельности в инновационной сфере.

Цель работы. Дальнейшее совершенствование форм и методов разработки новых подходов, моделей и практических рекомендаций по организации внедрения нововведений в производство с целью укрепления его рыночных позиций путем выпуска конкурентоспособной продукции.

Изложение основного материала. Инновационная деятельность представляет собой внутриорганизационный инновационный процесс, характеризующийся наличием качественных и количественных преобразований в структурных, процедурных и производственных элементах системы управления предприятия, направленный на повышение эффективности его функционирования путем улучшения качества управленческих решений. При этом под системой управления в данном контексте будем понимать механизм, позволяющий принимать скоординированные и эффективные решения [1, с.43].

В качестве элементов данной системы выступают управленческие структуры, методы, технологические процессы принятия управленческих решений: подсистема финансового планирования, подсистема реализации управленческих решений и контроля за исполнением, информационная подсистема. В соответствии с принятым подходом, новизна преобразований указанных подсистем определяется практикой управления на данном предприятии. Концептуальная схема уточнения понятия инновационной деятельности представлена на рис.1.

Рассматривая требование экономической эффективности в качестве неотъемлемого свойства инновации, следует отметить, что инновационная деятельность, часто создает лишь необходимые условия для получения ожидаемого экономического эффекта при соблюдении целого ряда объективных и субъективных факторов.



Рис. 1. Концептуальная схема определения понятия инновационной деятельности

Переход к рынку неразрывно связан с развитием конкуренции и снижением роли государства в экономике. В то же время на основе лишь рыночных механизмов управления невозможно кардинально преобразовать материально-техническую базу промышленности. Поэтому реализация задач инновационной деятельности без регулирования инновационного процесса малоэффективна. Ряд функций и, прежде всего, разработка и осуществление научно-технической и инвестиционной политики, должны оставаться объектом государственного регулирования [3].

Это объясняется не только общенациональным значением инновационных процессов но и их экономическим содержанием. С одной стороны, в настоящее время инновации становятся основным средством увеличения прибыли хозяйствующих субъектов за счет лучшего удовлетворения рыночного спроса, снижения производственных издержек по сравнению с конкурентами. С другой стороны, в условиях классических рыночных механизмов получение научно-технических результатов было бы существенно затруднено, а многие инновации не внедрены в хозяйственную практику.

Отдельным хозяйствующим субъектам невозможно сконцентрировать средства, необходимые для осуществления масштабных инноваций. Совершенствование процессов научного познания делает все более дорогостоящими. Новые научные результаты достигаются высококвалифицированными, т. е. высокооплачиваемыми кадрами; при этом опережающими темпами растет фондовооруженность научного труда.

Еще больших затрат требует реализация нововведений. Это значительные капитальные вложения, связанные с техническим переоснащением производства, расходы на поиск и приобретение научно-технической информации, прогнозирование конъюнктуры, обучение персонала, организационные мероприятия, а зачастую и на модификацию сложившихся взаимосвязей с поставщиками ресурсов и потребителями продукции и услуг.

Немалых затрат требуют экспертиза, патентование, сертификация новой продукции и т.д.

Многие инновации могут оказаться экономически эффективными лишь при масштабах внедрения, превосходящих определенный критический минимум, и наличии достаточно емкого рынка. Поскольку абсолютные масштабы расходов на внедрение инноваций возрастают, увеличивается и доля условно-постоянных затрат в производственных издержках отдельного хозяйствующего субъекта, имеющего ограниченную производственную базу и лимитированный рынок сбыта продукции, инновационные вложения могут оказаться недостаточно прибыльными, так как он не сможет получить значительную экономию на масштабах производства. Особенно характерна такая ситуация для отраслей с низкой скоростью оборота капитала.

Изолированное осуществление инноваций ведет к существенным потерям как для отдельных фирм, так и для экономики в целом. С ростом научно-инновационных затрат неоправданное дублирование расходов на инновации зачастую становится непозволительной роскошью для цивилизованного общества.

Существуют инновационные процессы, которые вообще не могут осуществляться на коммерческой основе. К ним относятся фундаментальные научные исследования, результаты которых, как правило, не могут быть коммерциализированы. Однако, в конечном счете большинство инноваций связано с успехами фундаментальной науки. Сюда же относятся инновации в областях и видах деятельности, полностью или преимущественно направленных на удовлетворение потребностей общества в целом (оборона, здравоохранение, образование и др.). Расходы на эти составляющие инновационных процессов неизбежно ложатся на плечи всего общества.

Инновационные проекты в большинстве случаев характеризуются значительной степенью неопределенности результата и длительностью лага получения отдачи. Вкладывая средства в инновации, предприниматель или фирма подвергает себя значительному инновационному риску,

складывающемся из нескольких элементов. Технологический риск связан с возможной неудачей проекта с технической стороны; хозяйственный риск – с возможностью превышения величины требуемых ресурсов над имеющимися в распоряжении хозяйствующего субъекта; коммерческий риск – с неопределенностью конъюнктуры рынка; динамический риск - с возможностью значительного изменения общеэкономической среды за время реализации проекта. Требуется определенные внешние стимулы либо гарантии полного или частичного возмещения потерь в случае неудачи, чтобы предприниматель предпочел инновационный проект альтернативным, менее рискованным способам помещения капитала.

Регулирование инновационного процесса, как отмечают многие экономисты, является одним из главных условий переходного этапа к рынку. Главная функция государства в условиях рыночных отношений – защита свободы личности, собственности и предпринимательства [2,3,4]. Основными инструментами государственного регулирования выступают:

- социально-экономические и научно-технические прогнозы государственной политики в области финансов, цен, денежного обращения, воспроизводственной, структурной политики;
- государственно-административные, общеэкономические и рыночные регуляторы;
- государственные и региональные программы, балансы и модели оптимизации экономических процессов;
- государственные заказы и современные контрактные системы;
- индикативные механизмы и регуляторы деятельности государственных предприятий и организаций и других форм собственности;
- механизм интеграции регуляторов и структур.

Таким образом, сегодня отсутствует дееспособный организационно-экономический механизм активизации инновационной деятельности. Этим можно объяснить тот факт, что темпы инновационного обновления промышленности низки, а отраслевая структура – отстала по сравнению с

высокоразвитыми странами мира. Сегодня промышленность Украины еще слабо воспринимает технологические новинки. Хотя по своим качественным и количественным характеристикам, как было показано нами ранее, человеческий капитал по многим характеристикам не уступает развитым в экономическом отношении странам.

Выводы. Необходимость регулирования инновационного процесса вытекает из объективных предпосылок развития промышленного производства. В условиях существования различных форм собственности, роль регулирования состоит, с одной стороны, в обеспечении юридического механизма реализации форм собственности, а с другой – в направляющем влиянии на рыночные инструменты, которые обеспечивают организацию функционирования экономической системы как единого целого.

Предусмотренные меры являются определяющим фактором развития национальной экономики в целом, и промышленности, в частности. Они значительно активизируют инновационную деятельность, направленную на использование и коммерциализацию результатов научных исследований и разработок и обуславливают выпуск на рынок новых конкурентоспособных товаров и услуг.

Литература

1. Барютин Л. Управление техническими нововведениями в промышленности / Л. Барютин. – Л.: Изд-во ЛГУ, 2009. – 171 с.
2. Березовская Н. Инновационные аспекты экономического развития / Н. Березовская // Вопросы экономики. – 2011. – №3. – С. 58-66.
3. Берлинер Ю.И. Внедрение научно-технических разработок проблемы планирования / Ю.И. Берлинер. – М.: Экономика, 2010. – 72 с.
4. Бжилянская Л. Инновационная деятельность: тенденции развития и меры государственного регулирования / Л. Бжилянская // Экономист. – 2011. – №3. – С. 23-33.

5. Глазьев С. Реорганизация научно-технического потенциала / С. Глазьев // Экономист. 2009. – №1. – С. 22.32

***Анотація:** Запропоновано концептуальний підхід до аналізу і вдосконалення системи управління інноваційною діяльністю, що припускає дослідження особливостей інновацій і процесів їх реалізації, а також облік початкових умов їх виникнення і чинників, що забезпечують економічну ефективність.*

***Ключові слова:** інновації, інноваційні процеси, конкурентні переваги, стійкий розвиток, рентабельність.*

***Annotation:** Offered conceptual approach to the analysis and perfection of the control system by innovative activity, supposing research of features of innovations and processes of their realization, and also account of initial terms of their origin and factors providing economic efficiency.*

***Keywords:** innovations, innovative processes, competitive edges, steady development, profitability.*

УДК 631.332.6

Богатырева А.Н.
аспирант
Таврический ГАТУ

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ФАКТОРОВ ВЛИЯНИЯ НА МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

***Анотація.** Стаття присвячена визначенню чинників впливу на механізми формування та розвитку ресурсного потенціалу у сільському господарстві.*

***Ключові слова:** сільське господарство, ресурсний потенціал, невизначеність, чинники, експертна оцінка.*

Постановка проблеми. «Ресурсный потенциал» - емкое и интегрированное понятие, под которой подразумевается неразрывная функциональная связь между ресурсами (материальной основой) и конечным результатом (валовая продукция, доход, прибыль). Только в этом случае он воплощает в себе фундаментальную роль объекта исследования.

Проблемы, существующие в экономическом развитии Украины, носят глобальный характер. Априори аграрный сектор – дотационный со стороны государства. Без финансовой поддержки крайне сложно должным образом